

你的心聲

徵稿啟事

本版歡迎各界人士投稿，來稿內容和題材不限，文責自負，每篇在600字以內，可用實名或筆名發表，但原稿需註明真實姓名和聯繫方法。如刊用將付薄酬。投稿及查詢，請電郵至：opinion@lionrockdaily.com

銀行要守護客戶存款安全

常盈

市民遭遇電話詐騙有持續上升的趨勢。香港銀行業界，是阻截不法分子提取受害存戶款項和匯款的最重要一道守護防線。銀行要想辦法協助守護好存戶財產安全。目前各大零售銀行採取的預防方法，是提醒前線人員要多加留意。特別是長者存戶，遇到突如其來的大額提款或匯款要求，銀行職員會主動詢問提款或匯款的用途目的。但是出於對存戶的隱私和財產保障，實際操作起來並不容易。

銀行要積極研究，在得到存戶同意或授權的情況下，可以為客戶特別是長者的銀行賬戶，設定特定的提款上限，例如每次上限為1萬，5萬或10萬不等。每當有存戶的提款、匯款或外幣找續的金額，觸及預設上限的紅

線時，則系統會自動發出提示警告，讓銀行職員可以及時介入，採取更加深入的詢問處理和協助報警。這樣亦可以讓那些電信騙徒，沒有那麼容易得手。健全規範操作方法的同時，可以在服務與保障存戶的利益、顧客隱私與財產安全之間取得平衡。

作為銀行客戶，存戶當然希望提款方便，有需要提存的時候可以隨到隨提，大額小額都不用受限制。但是隨着社會上各類詐騙活動的日益猖獗，騙徒的手法層出不窮。銀行亦要及時完善守護存戶財產安全制度，研究推出更好的更人性化的業務方法，協助存戶設定更全面的賬戶保護措施，達到未雨綢繆。切實做到高質量守護到存戶的財產安全。

歐洲向中國取暖

祝之

俄烏衝突持續，連接俄羅斯和歐洲的重要天然氣運輸管道爆炸，歐洲嚴重缺電，且電費飆升。寒冬迫在眉睫，歐洲轉向中國購買禦寒物品，其中以浙江和江蘇的訂單最多。

中國有「過冬8件套」：長袖保暖內衣褲、保暖絲襪、絨睡衣、熱水袋、暖手寶、取暖器、電熱氈和高領毛衣；另有「過冬3件套」：圍巾、帽子和手套。過去浙江的禦寒物品出口訂單多以中東為主，今年對歐洲的訂單出口量較往年增長約三成。今年歐洲的冬天可能是20年來最冷的冬季之一，歐洲買家因此及早入貨。

浙江寧波慈溪市是中國取暖器的重要生產基地，出口量佔全國三成。江蘇常州的熱水袋、無錫的電熱氈正在歐洲熱賣。10月以來，中國的暖手寶在全歐的銷售額環比增長了44%，熱水袋的環比增長為300%。有荷蘭買家讚中國保暖衣溫暖貼身、

有彈性、不臃腫、凸顯身形，很受婦女歡迎。英國婦女喜中國襪，因為僅售10英鎊。保暖絲襪與皮膚顏色相近，如同裸露雙腿，也是歐洲女性恩物。英國舊樓多，散熱快且耗電，人們要給門窗做密封防風、多穿保暖衣物。開着一張雙人中國電熱氈只需100瓦電，每天開一小時，一年電費僅12.48英鎊。中國取暖器體積小、功率大，可移動到客廳、臥室、浴室，快速升溫的同時又能防火。過去歐洲人有條件在家中全日開暖氣，人在屋內只穿單衣。現在缺電，才知道中國有如此物美省電的暖身用品。

歐洲起初緊隨美國與中國為敵，高喊「民主、人權」空洞口號。現實擺在面前，人民若吃不飽穿不暖，政治操作只會是拿石頭砸自己的腳。中國的發展理念是「人類命運共同體」，對外貿易大門常開，世界也離不開中國。

90後 跑山 主播

山上特產俏銷四方

100種
生活

創業。
90後姑娘刁潔返鄉
受訪者供圖



掃碼睇片

90後姑娘刁潔自幼生活在黑龍江省虎林市的東方紅鎮。她在2019年返鄉創業後，常把跑山經過拍成視頻分享到網上。同時，她還直播帶貨，將山上的優質特產賣往全國各地，從初期的微信接單到擁有自己的小店，粉絲量也由3萬到如今超過180萬，刁潔已經成為當地名副其實的「網紅達人」。

記者 于海江

2015年大學畢業後，刁潔跟隨父母去了廣東工作，兩年後，父母回到老家虎林，她孤身前往威海工作。刁潔告訴記者，在外的日子對家鄉充滿了濃濃的鄉愁，「我想念家鄉的雪、家鄉的風景，更想念家鄉的味道。」外鄉打拚期間，刁潔對在網上發短視頻產生了興趣，於是她就讓父母拍一些山上的視頻，她經過剪輯再發到網上，慢慢的觀看人數越來越多，積累了3萬粉絲的關注。

扎根林區尋商機 直播帶貨創銷路

2019年刁潔決心回鄉創業，烏蘇里江畔的東方紅林區，她熟悉這裏的一草一木。她自述直播帶貨的初衷，「我的父親是一名下崗二十餘年的鐵路工人，他生在林區，長在林區，對這連綿起伏的群山有着說不盡的感情。下崗這些年一直靠採賣山貨維持生活，可是因為地處

偏遠，山貨經常面臨銷路不好、價格不高的困境。」刁潔就此開始跟隨父親跑山，每天凌晨兩點起床，上山步行兩小時，下山步行三小時。

粉絲百萬靠真誠 初心不變為家鄉

26歲的刁潔以林區特有的天然物產為切入點，創建「林區刺老芽」賬號，通過直播採摘山上特產的過程，講解其食用做法，受到觀眾的喜愛。如今，「林區刺老芽」賬號擁有超過180萬粉絲。當被問到為什麼會有這麼多人關注，刁潔用「真誠」兩個字回答，網友也給予支持。不過她強調自己本身沒有太多的奢求，初心還是希望為家鄉發展出力，「在我個人獲得收益的同時，更希望通過我的賬號把家鄉的風光宣傳出去，讓更多的人了解林區的山上特產，這才是我最大的願望。」

刁潔已經成為當地名副其實的「網紅達人」。
受訪者供圖



刁潔（左）與父親攜手並肩行，走於山林之間。
受訪者供圖