



■三陽泰出售的清水大閘蟹。



■三陽泰老闆翁先生表示，大閘蟹空運成本高昂，今年來貨減少1/3。



■成隆行董事蔡育禮表示，今年網店販賣水貨蟹十分猖獗。

運費支出高昂 水貨蟹頂爛市

# 嘆生意難做大閘蟹商

大閘蟹季剛於上月中開始，由於今年江蘇大閘蟹產量大，貨源充足，本港蟹迷應可大快朵頤。不過，本港大閘蟹供應商指，今年正規入口的江蘇大閘蟹仍舊是經韓國空運來港，大閘蟹成本價高企，加上水貨蟹充斥市面，並且割價出售頂爛市。因此蟹商們齊嘆今年生意難做，個別估計利潤將較去年減少一半。

本港大閘蟹供應商三陽泰負責人翁先生表示，今年大閘蟹供港時間可謂回復正常，中秋節就有蟹供應，但今年蟹的成本卻仍然昂貴。

「今年循正規渠道嚟港嘅大閘蟹都係由韓國坐飛機嚟嘅，空運成本高昂。而今年蟹季開始，市面大閘蟹零售做到成行成市咁，價錢一味鬥平，零售商完全係蝕住嚟做！」

正因為來貨成本高昂，翁先生估計，三陽泰今年大閘蟹的來貨量將較去年減少三分之一，而整體利潤亦較去年估計減少一半。他形容，外界以為本港經歷過去3年疫情，現時內地與香港又已恢復全面通關，經濟正穩步復甦中，估計今年大閘蟹銷情會相當樂觀。但實情是兩地恢復全面通關反而會令到本港食蟹的人少了。

## 港人食蟹寧去深圳

翁先生解釋：「往年疫情下，內地與香港未全面通關，港人旅遊禁足下，有一批月入六七萬嘅中產願意花費二三千蚊在家中食蟹宴。但年初自兩地全面通關後，周

六日有成40萬人北上深圳消費，當中包括10萬人屬於中上階層，呢批食蟹嘅豪客今年就有晒！」

他並稱，「同樣來自江蘇，質素相同嘅大閘蟹，人民幣匯價疲弱下，舉例深圳食肆價錢每隻100蚊人民幣，就算香港食肆價錢一樣，但深圳食肆服務態度好到餵埋你食咁，你話港人要食大閘蟹梗係返深圳食啦！」

翁先生表示，三陽泰主要從事大閘蟹批發及零售，該公司在內地擁有自家養殖蟹場，供應酒樓食肆以及大閘蟹分銷商，影響會較零售商較少。他估計，酒樓的大閘蟹往年一日可售出二三千隻，但今年估計只可售出400隻左右。總括來說，今年大閘蟹零售真的好難做，競爭相當之大外，大閘蟹未能直接由內地輸港，繼續依靠韓國空運來港的成本價就只有上升。

## 蟹商根本蝕住來做

「由韓國空運大閘蟹以重量計價，每斤蟹（10兩）的運費就要75蚊，現時坊間一隻小母蟹零售價僅四五十蚊左右，加上水貨蟹割價競爭，售價每隻低至三十蚊，根本係蝕住來做。」

上環大閘蟹老字號的成隆行董事蔡育禮表示，今年大閘蟹零售確實相當難做，主

要原因除了運費成本高昂外，坊間湧現大量網店出售的水貨蟹更是致命傷。

他指：「本港湧現大批無牌售賣大閘蟹網店，佢哋在網上以平價招客，再相約客人到指定地點交收。」

蔡育禮強調，這對循規蹈矩的蟹商而言，無疑是被非法搶走生意，更重要是這些網店出售的水貨蟹質素沒有保證，當中很可能構成詐騙外，更甚者是食品安全問題，例如蟹可能含有重金屬和大腸桿菌等。

他強調，本港合法蟹商打開門做生意，要符合食環署的各項要求，如存放大閘蟹的雪櫃、養住大閘蟹的水缸；大閘蟹的產地來源證明，出售大閘蟹的合法許可證等。相反，網店卻沒有實體店，不用成本，卻吹噓大閘蟹產地來自太湖、陽澄湖，根本已違反商品說明條例。

對於今年大閘蟹的零售前景，蔡育禮估計，今年大閘蟹整體銷量一定下跌，最終跌幾多視乎經濟情況。但他表示，人民幣匯率下跌，內地消費便宜，令到港人北上消費大增，本港大閘蟹商除了面對本土競爭大外，還要和內地市場競爭。

## 美團落單關口交收

「好多北區嘅居民，喺美團落單，半粒鐘後到關口自取，再帶番嚟港自己食，價錢平一截，方便快捷。」

蔡育禮估計，本港每年進口內地大閘蟹平均800噸，價值2億元，絕對是對本港經濟有貢獻，因此，期望食環署以至食安中心能加強執法，維護該行業健康發展。

# 月中開始多靚蟹食

今年江蘇大蟹開當造，蟹季首批來港的大閘蟹多屬4至5兩的母蟹，不少大閘蟹專門店正劈價出售，4至5兩母蟹售價40元至50元不等。

三陽泰老闆翁先生笑言，想食大閘蟹的朋友趁早食有着數。至於真正要食到靚蟹，翁先生指，估計到本月中才会有較成熟、較大隻的大閘蟹應市。他相信7、8兩重的大閘蟹數量會較去年增加。

成隆行董事蔡育禮則指，食大閘蟹是不同階段不同味道，如9月食到的首批蟹主要食軟膏，當中屬於優質的蟹約佔三四成，識得揀的蟹商仍會揀到靚蟹；10月和11月接踵而來的蟹則比較成熟，吃的是蟹的白油，美味可口。而大閘蟹的體積一年大一年細。去年的大閘蟹較細，所以今年的大閘蟹較大就是這個道理。



■大閘蟹上市初期主要是食蟹膏為主。