

互聯網券商空群搶客 一世免佣仔展免手續費

# 中小券商科技轉型變招迎戰

香港證券業協會早前發表調查報告顯示，協會中俗稱散戶證券行的C組會員客戶出現流失。與此同時，坊間諸如富途、盈立、微牛等互聯網券商近期繼續在全港各區廣增實體分行，線上線下聯動之餘，更有一世免佣及抽新股免手續費等招數向業界挑機。證券業界分析指，中小型券商若不轉型，增強科技實力應對，勢將被淘汰。

圖/文：康志強

前殺入屯門市中心商場開舖。

富途證券



盈立證券啟德全新概念空間「uSMART Cafe」開幕。



致富上水新豐路分行開業。

HKEX  
香港交易所

## 各大證券商吸客策略

券商	吸客策略
互聯網券商富途、盈立、長橋	App介面體驗佳、社群營運強；透過香港線下實體店吸納本地資產。
互聯網券商老虎、微牛、方德	主打「零佣金」或超低佣金，全力蠶食美股與港股零售市場。
傳統券商耀才、致富	強化「四投連動」(投研、投資、投行、投顧)的綜合財富管理能力，並利用自身本地根基與實體分行優勢迎戰互聯網券商。

註：以上資料以各大券商最新公布為準。

香港證券業協會副主席李穎好表示，隨着科技應用增加，本港證券商經營模式將會改變。她舉例指，自新股結算平台FINI推出後，新股鎖資日數減少，券商孖展利息收入已大減，留意到不少同業已擴大財富管理業務、機構客戶服務等應對，又寄語券商加強運用監管科技、多元化業務等，以應對市場挑戰。

### 富途：讓投資者精準把握市場機遇

近年本港互聯網證券行不斷擴充，當中富途證券在港已有12間實體店。富途證券表示，在網上社區展現強大連接能力的基礎上，富途持續深化本地線下市場布局，單是今年，富途證券最新開業的就包括灣仔、屯門、葵涌及九龍塘實體店，並通過一系列的投資者教育活動和面對面的服務，讓大眾能獲得更高效、便捷的綜合投資體驗。

富途證券指出，富途的服務不止於交易本身，同時積極推動「普惠金融」，賦能投資者更精準把握市場機遇。富途App內為投資者打造的全港最大型網上投資社區「牛牛圈」互動討論區，讓用戶成功連接了全球投資者、上市公司、專業機構、分析師、媒體及財經KOL等專業人士。在這個活躍的生態

中，用戶不僅可以追蹤市場「聰明錢」複製持倉，也能近距離獲取專業人士和其他投資者的市場洞察力。

對於抽新股方面，亦是各大互聯網券商必爭市場。富途證券表示，在IPO方面，富途一直致力於為客戶提供透明、高效且具成本優勢的IPO服務，包括普通認購新股免手續費、便捷的孖展融資安排及自家暗盤交易等。富途希望透過科技與服務優化，降低投資門檻，讓更多投資者能參與香港以及國際投資市場。

該行又指，現時香港投資者已可透過富途平台，全面接觸港股、新加坡股票、日股、A股通，以及虛擬資產等多個領域。面對龐大且複雜的跨市場資訊上，富途的「牛牛AI」作為強大的問答型AI助手，能協助投資者快速洞察宏觀趨勢，並深度解讀不同市場的動態與投資標的。

### 盈立：深化「全港無縫覆蓋」策略

另一家近年同樣積極開拓實體店的互聯網券商盈立證券發言人回應指，公司將於年內加快推進拓展分行網絡，第12間分行設於旺角亞皆老街，預計於第三季投入服務，最近公司更一口氣租下3間新店舖，同時亦繼續積極在全港各區物色合適地點設立分行，進一步擴大客

戶覆蓋範圍及完善整體「線上x線下」(O2O)社區金融布局，持續深化「全港18區無縫覆蓋」策略。

該行續指，為方便客戶，除星期一至日營業外，每間分行的營業時間亦不同，如啟德分行，為方便區內居民上班族一族，分行營業時間延長至晚上8時，而尖沙咀及銅鑼灣核心商業區，更延長至晚上9時；此外，位於啟德實體分行與uSMART Cafe創新結合，打造成為打卡店，以及金融與慢活結合的空間，突破了傳統單一營運模式。

「我們一直相信，金融服務不單講求專業，更講求溫度。」盈立證券發言人說。

港股IPO市場氣氛高漲，投資者傾向以「孖展抽新股」方式加大認購力度，提升中籤機會；有見及此，盈立證券推出「IPO手續費減免券」，讓特定客戶節省孖展認購新股的手續費，此優惠對於頻繁孖展認購新股的投資者而言，大大節省交易成本，真正做到「抽得爽快、慳得實在」。

面對AI投資工具日益普及，盈立證券自家研發SMARTclaw投資工具，深度整合近期風靡全球的AI智能項目OpenClaw(「AI小龍蝦」)，將先進AI技術全面應用於智能投資場景。

### 致富：科技變革乃行業升級契機

與此同時，擁有14間實體分行，由傳統中小型證券商發展至科技型券商的致富證券首席執行官梁昊表示，業界確實在經歷深刻的數字化變革，但致富證券不認為這是一個單向的「流失」過程，而是整個行業升級的重要契機。具體而言，致富證券全新升級的流動交易應用程式「致富通」App已正式上線，介面設計貼合現代投資者的使用習慣，功能上實現全面優化，涵蓋港股、美股、美股期權、基金產品等多元資產的一站式交易，推出以來廣受客戶好評，活躍用戶數持續穩步增長。

梁昊承認，科技的進步確實極大地降低了資訊獲取的門檻，AI工具在數據整合和趨勢分析上也展現出強大的輔助能力。然而，致富證券的看法是：AI工具與專業分析師之間是「分工賦能」的協作關係，而非簡單的「取代」。

關於IPO孖展融資的定價策略，梁昊強調，致富證券一向堅持「不打價格戰，專注價值戰」的原則。皆因投資者在參與新股認購時，真正看重的並非某一項費用的微小差異，而是整體服務的專業性與可靠性。