

華夏夥Lesha Bank合推基金

產品符合伊斯蘭教法 打通香港海灣資本市場

香港近年大力拓展中東市場，中東市場在香港第一個五年規劃及新一份施政報告中，亦被列為未來五年重點開拓與深耕的新興國際市場之一。在政策有力支持下，業界積極持續推動香港與中東資本市場互聯互通。華夏基金昨日與Lesha Bank簽署諒解備忘錄，推出一隻符合伊斯蘭教法的中國股票基金，以及加強中國與海灣合作委員會(GCC)地區在投資、商業及資本市場領域的合作。

據該諒解備忘錄，雙方將在適用之監管及商業考量下，共同開發投資產品方案。作為此戰略合作首個旗艦成果，在卡塔爾推出一隻中國股票基金。該基金旨在為中東合資格投資者提供一個差異化的渠道，參與中國的長期經濟增長。

華夏基金與Lesha Bank今次合作推出的基金，主要因為在2025年市場強勁反彈後，中國股票在2026年仍然循序漸進地復甦，帶來各行業的投資機遇。在針對性利好政策、關鍵行業盈利改善，以及合理的估值支持下，兩機構都認為，中國市場長期上行潛力依然可期。

華夏基金(香港)行政總裁甘添表示，非常高興能與Lesha Bank展開合作，這也是華夏在中東的首個戰略合作項目，有關諒解備忘錄體現了中國與GCC地區互聯互通的共同承諾。他指出，該基金可為卡塔爾及GCC合資格投資者，提供一個兼具吸引力與風險管理的投資工具，助力投資者把握全球第二股市的機遇。



圖為甘添(右)及Mohammed Ismail Al Emadi合照。受訪者供圖

華夏也希望通過該基金，為卡塔爾及更廣泛地區的投資者提供渠道，便利該區域投資者，投資中國的新質生產力企業，從而推動中國經濟的升級轉型。同時，此次合作亦有助於中東合資格投資者，提升其全球投資配置的分散度與多元化，加強兩個市場之間的雙向投資。甘添續表示，未來華夏將推出更多產品，聚焦於主要市場，並專注於交叉上市的ETF、公募基金等，望能交出良好的表現，幫助中東客戶滿足他們分散投資、投資中國市場的需求。

Lesha Bank集團行政總裁Mohammed Ismail Al Emadi亦表示，今次合作對Lesha Bank而言是一個重要里程碑，而今次推出符合伊斯蘭教法的中國股票基金，是受到伊斯蘭教法合規投資框架監管，使該行能更有效地進行投資組合管理，並為投資者提供具風險調整機制、把握中國增長機遇的渠道。此次合作還強化了集團自身的機構能力，有助於深化兩國經濟與投資聯結，支持建設

更廣泛的跨境投資社群，推進區域合作。Lesha Bank將擔任該基金的投資經理，華夏基金(香港)擔任該基金的副投資經理，負責投資決策及流動性管理。

伊斯蘭基金是指一些遵守伊斯蘭教法(Shariah)原則的基金。伊斯蘭教法是伊斯蘭的道德規範及宗教法例。任何投資者，不論他們是否伊斯蘭教徒，都可以投資於伊斯蘭基金。有些投資者可能是基於宗教理由買入這類基金，有些則認為這類基金屬負有社會責任的投資產品。另外，一些投資者亦可能藉投資於伊斯蘭基金以分散其投資組合。

基金規模兩年料達10億美元

據了解，該基金將聚焦於人工智能技術、綠色能源，以及製藥和其他與該基金相關的板塊。Lesha Bank公共股票及定息主管Jubin Jose指出，截至昨日，有關基金初始規模為5,000萬美元，他相信可以在未來兩年內，將其增長至10億美元規模。

總商會辦高峰會 共謀銀髮商機

為推動香港銀髮經濟進一步發展，香港總商會昨舉行銀髮經濟高峰會，匯聚商界領袖、投資者及創新者共商新增長點。該會指出，香港銀髮族群消費力強大，預計到2034年將達至約5,000億元規模，惟高達70%企業尚未量身訂造產品或服務，市場潛力龐大。

商經局局長丘應樺在活動上指出，發展銀髮經濟，除可為長者創造更佳的選擇與更美好的生活外，也有助於推動創新、開拓新市場機遇，並為香港經濟發展注入新動力。

香港總商會副主席吳宗權於上述活動指出，若要引領企業更好地應對最新市場趨勢，相關企業需要得到結構性支持。由於有會員期望獲得具可操作性的建議，以及精準的商業配對，因此香港總商會將會提供相關資源，藉以進一步協助相關企業將市場的興趣，轉化為實質的業務增長。

同一場合的丘應樺則表示，「銀髮經濟」的內涵遠不止於安老服務，它涵蓋日常生活的各個層面，從餐飲、零售、旅遊到醫療保健、財務規劃、生活方式及科技應用。政府已成立促進銀髮經濟工作組，並自2025年5月起在五大工作範疇下推出了30項措施，包括促進「銀髮消費」、發展「銀髮產業」等，這些措施涵蓋多個政策領域，並由相關政策局負責落實。

除了推動銀髮經濟外，丘應樺表示，政府正採取更宏觀、更全面的策略，應對人口老化帶來的挑戰與機會。去年，政府成立了社會高齡化對策工作組，檢視各政策局的相關政策與措施。

中央政府駐港聯絡辦經濟部副部長兼貿易處負責人周強昨出席了是次高峰會。

榮耀在港開設第七間體驗店

智能終端提供商榮耀HONOR在香港開設第七間體驗店，進一步擴展本地零售網絡，並朝著於今年內在港開設10間分店的目標邁進，投資推廣署表示歡迎。

署理投資推廣署署長劉智元表示，很高興見證榮耀在香港進一步擴展零售網絡。新店開幕反映公司對本地市場的信心，亦為香港消費者帶來更多創新科技產品的選擇。

香港首份五年規劃及《2026年施政報告》提出推動創新科技及人工智能發展的方向，為科技企業締造有利環境。投資推廣署致力將香港建設成為國際創新科技中心，與業界攜手構建一個完善、可靠、國際化且可持續的AI生態圈。

榮耀終端香港澳門地區總經理鄧登基指出，AI是榮耀的策略重點，公司會繼續建構全場景智能設備生態。隨着香港消費者對高端智能設備及AI體驗的要求日益提高，香港不僅是榮耀展示創新科技的重要舞台，更是品牌洞察高端市場、消費者體驗需求的重要風向標，對榮耀在香港的發展前景充滿信心，期待透過新店為香港消費者帶來更全面、便捷的智能生活體驗。

逾400嘉賓聚港 獻策新質生產力

由香港中華聯誼會主辦的「2026科技+新質生產力高峰論壇」近日在香港舉行，論壇匯聚來自近20個國家和地區的逾400位嘉賓，涵蓋政、商、學、研、金融各界，圍繞科技創新、產業變革與資本賦能展開深入探討，共同為香港乃至國家新質生產力發展建言獻策。行政長官李家超，中央政府駐港聯絡辦副主任張勇，香港中華聯誼會會長鄭翔玲出席並致辭。

高峰論壇除主旨演講外，還舉行兩場圓桌分論壇，嘉賓們結合各自在領域的創業及實踐，分享科技企業的技術攻堅與產業化經驗，探討資本市場制度改革如何更好支持科技企業發展、如何構建「產融共生」生態，以及人工智能與智能製造浪潮

下的產業變革趨勢，為香港打造支持新質生產力的資本生態建言。

致力成為科研「超級落人地」

鄭翔玲致辭表示，面對人工智能與新質生產力發展，香港除了發揮「超級聯繫人」及「超級增值人」作用，更應致力成為科研成果的「超級落人地」。香港未來真正的科技優勢，在於「組織、連接及賦能產業鏈」，推動科研成果轉化為實際生產力。

壁仞科技創始人、董事長及CEO張文在論壇上表示，AI發展離不開數據、演算法、算力三大核心要素，他認為香港在跨境數據流通方面具備自身優勢，但部分跨境內部數據傳輸落地應用仍有

在現實阻礙；演算法層面，香港擁有不錯的人才儲備；算力則是香港當下需要補強的短板。他建議香港應當立足自身在數據、人才上的既有優勢持續發力。

智元機器人聯合創始人、聯席總裁及COO姜青松在論壇上表示，該公司將國際總部落戶香港，主要有四大考量。一，把香港作為出海橋頭堡，企業近三成業務來自海外，扎根香港助力拓展全球市場；二，作為資本橋頭堡，依託香港成熟的一二級市場對接資本；三，深化與香港高校合作，搭建具身智能人才體系，AI行業競爭本質是人才競爭；四，在香港落地更多機器人應用樣板，讓海外訪客實地體驗產品，便於技術對外展示。