

聯想全年「見紅」蝕17億

聯想全年業績摘要

(截至3月底止 單位:美元)

分項	09年	08年	變幅
銷售額	149億	163.5億	-8.9%
●台式電腦	59.06億	66.99億	-11.8
●個人電腦	87.3億	94.2億	-7.3
毛利率	11.9%	15.0%	-3.1個百分點
經營溢利(虧損)	(2.1億)	4.99億	盈轉虧
股東應佔溢利(虧損)	(2.26億)	4.85億	盈轉虧



▲左起：聯想集團首席執行官楊元慶、主席柳傳志、高級副總裁兼首席財務官黃偉明 (本報攝)

今年初宣布全球重組計劃的聯想集團(00992)，截至3月底止全年業績「見紅」，虧損2.26億美元(約17.6億港元)，遜於市場預期。重任聯想主席一職的柳傳志指出，管理層執行不到位，加上戰略不清晰，弄出一份令人不滿意的業績，強調要盡快扭虧。

計及重組費用1.46億美元(11.4億港元)及一次性項目7100萬美元(5.5億港元)，聯想集團全年轉盈為虧蝕17.6億元，第四季(1月至3月)虧損佔2.64億美元(20.6億港元)。全年銷售額按年跌近9%至149億美元(約1162億港元)，不派末期息。

柳傳志坦言，業績差強人意屬意料之內，認為業績虧損除了受環球經濟拖累，亦因為集團的戰略欠清晰、執行不到位所致，未來將力爭擺脫困境，相信未來每個季度將見改善，5年內的股價、管理與業績將有根本性的改變。

面對扭虧為目標，除了重點鞏固核心業務，以及在全球交易型業務和新興市場爭取發展機會，聯想集團宣布，委任母公司常務副總裁吳亦兵為非執行董事，吳亦兵曾擔任聯想首席轉型官，負責管理策略性活動。

另外，集團首席執行官楊元慶表示，去年4月至12月份，內地個人電腦(PC)市場出現近十年來首次增速低於全球水平，惟今年首季內地PC市場再次高於全球平均增速，相信與中央推出刺激經濟方案及消費者信心增強有關。

聯想第四季毛利率按年下跌4.7個百分點至10.3%，惟較第三季錄得改善，楊元慶表示，期望毛利率不再出現更差的情況。期末，聯想PC銷售佔內地市場份額26.7%，按年上升1.1個百分點，第四季筆記本電腦及台式電腦銷售額均下跌26%，分別為17億美元(132.6億港元)及10億美元(78億港元)，惟筆記本電腦銷量按年上升2%，台式電腦銷售則下跌17.6%。

被問到回歸A股市場，柳傳志表示，聯想集團希望有機會成為A股成員，惟仍要視乎兩地有關部門的政策，故暫未決定直接發A股或以中國預託證券(CDR)方式。

聯想集團今年初開展重組計劃，預期一年可減省超過23億港元的成本，楊元慶表示，暫無進一步裁員計劃，至於收購計劃方面，他認為，收購對象只能「可遇不可求」，只要符合集團的業務戰略，也會抓住機會。

中銀暫無意減存款利率

和廣北：雷曼迷債和解逾2000宗

低 無 可低

滙豐銀行突然調低儲蓄存款利率，令本已低無可低的利率差不多與零無異。雖然滙豐帶頭減息，但本港各大銀行暫未跟隨。中銀香港(02388)副董事長兼總裁和廣北昨日表示，現時一般存款利率已下降至0.01%水平，認為沒有再下調空間，亦無實際意義。他續稱，與其調低利率減輕資金成本壓力，不如研究如何增加收入。

本報記者 邵淑芬

廣北出席股東大會後表示，因經濟衰退，令全球利率處於極低水平，港元亦不例外。雖然滙豐調低存款利率，但他認為再下調利率無實際意義，故中銀香港不會調整存款利率。

至於為何銀行下調存款利率，而不願下調最優惠利率(P)，他表示，本港存款利率與最優惠利率之間並無嚴格掛鈎關係，兩者亦不一定同步變化，不減最優惠利率，是因為銀行要視乎本身的資金成本，現時貨幣成本企企，故銀行利差收窄。

投入大量資源處理迷債

中銀香港早前表示，正與監管當局商討雷曼迷債事宜。被問及有關詳情時，和廣北透露，迄今該行就雷曼迷債客戶達成的和解宗數已逾2000宗，與監

管當局的協商仍在進行中，但拒絕透露進一步詳情。

去年中銀就迷債首次作出共7.69億元經營支出，被問及有關2000宗和解的賠償是否包括在內時，他表示，去年作出的7.69億元支出，已預計到今年所作和解的成本，但下一步情況則難以預測，亦不評論今年有關雷曼迷債的支出會否進一步上升。

和廣北於股東會期間，多次被股東質問雷曼事件。他表示，該行深切了解受影響客戶的感受，指該行一直認真處理每宗客戶的投訴，並投入大量資源。但他強調，該行銷售雷曼產品較多，並不是較其他銀行進取，只是該行分行網絡最多，客戶接觸面亦較廣之故。

滙豐及東亞(00023)於內地子公司獲批來港發售人民幣債券，和廣北表示，該行會研究旗下南洋商業銀行發人民

幣債券。他續稱，本港銀行於內地子公司可發行人民幣債券，有助推動本港人民幣債券市場的發展，亦為本港人民幣存款提供投資渠道。

研究南商發人債

近期銀行結餘持續高企，和廣北表示，因熱錢流入香港，令股市表現較其他市場好，亦是利率維持於低水平的原因。被問及熱錢不斷流入香港會否引發資產泡沫，他指出，由於本港與內地關係密切，加上本港股市大多為內地企業，故吸引熱錢流入，但未來如何則難以估計。

按揭業務方面，他表示，去年下半年由於經濟下滑，樓市亦不太穩定，故該行更注重風險因素。如今市況已稍為穩定，故該行亦加強按揭業務的力度，於4月份已重上按揭市場的首位。



▲和廣北表示，現時一般存款利率已下降至0.01%水平，已沒有再下調空間 (本報攝)

大昌行料銷售價勝去年



▲許應斌表示，金融風暴的爆發，給集團帶來業務擴充的良機，然而不會盲目進行收購 (本報攝)

金融海嘯、甲型流感無可避免會影響內地經濟，不過大昌行(01828)主席許應斌表示，內地積極推動內需，況且目前汽車求過於供，對集團的汽車銷售增長非常有利，銷售價格亦將比去年更理想。他又透露，集團計劃進入台灣及新加坡市場。

許應斌昨日在股東會後表示，內地推出刺激經濟措施以「保八」，今年首季內地市場整體汽車銷售同比上升超過7%，由於集團經過幾年調配及增加4S店，首季在內地的汽車銷售優於大市表現。他相信，「汽車下鄉」的政策，將會是帶動汽車銷售的刺激點，估計今年內地汽車銷售由原先預計的1000萬台，增加至1000萬台以上。

今年內地汽車銷售求過於供，許應斌表示，內地汽車價格於今年首季較以往數年更合理，相信今年的銷售價格比去年更理想。他指出，金融風暴的爆發，給集團帶來業務擴充的良機，然而不會盲目

進行收購。

另外，為配合大中華概念的發展策略，集團除內地及香港為首要發展市場外，還計劃進入台灣及新加坡等新目標市場。根據數據顯示，台灣汽車市場較香港龐大，過往數年汽車銷售多出香港的高達8倍，因此集團才考慮進入該市場。許應斌表示，集團將於台灣代理奧迪汽車以作試點，目前已有展覽廳，並計劃未來12個月完成在當地的維修、零售及銷售網站的準備。

本港市場方面，他坦言今年經營仍然艱苦，整個汽車市場的全年銷售預測，將會比早前預計下跌30%更慘重。

大昌行去年資本開支約7億元，財務董事章景輝表示，集團將繼續進行收購，今年資本開支為4至5億元，主要用作收購4S特約店，以及物流業務發展及上海汽車租賃經營牌照的發展。

稻香增長動力來自新開店



▲稻香行政總裁梁耀進(左)、主席鍾偉平 (資料圖片)

稻香(00573)行政總裁梁耀進昨日表示，自2月中該公司持續推出連鎖活動以來，人流錄得5%至10%的增長，事實上，本港經濟自第二季始真正反映金融海嘯對本港經濟的衝擊，預計第二及三季的經營狀況更趨困難，整體消費氣氛轉差，消費者會較為謹慎，故該公司未來將會推出一系列推廣措施。

梁耀進表示，今年首4個月該公司沒有加價，故同店銷售並無增長，不過營業額卻錄得近雙位數升幅。他說，該公司自2月中持續推出連鎖活動，無疑對毛利有一定影響，近數月店舖的平均客戶消費同比下跌3%至5%，跌幅約1至2元，目前每名客戶的平均消費約60元。

他說，年初以來食品原材料價格沒有大幅回落，主要是因內地對食品的需求漸大，難以期望價格明顯大跌。談及租金方面，他說，本港商用物業業權集中，租金跌幅會少於經濟下

滑幅度，該公司每年約有6至7家店舖需續租，目標今年續租店舖租金升幅可在10%之內。由於原材料及租金成本無下調空間，他說，今年的盈利增長動力來自新增店舖，預計今年在內地與本港共開設10家分店，與當初開店目標相同。他稱，至6月1日該公司將完成開設5家分店，而去年在港開設的7家店舖，大部分已達收支平衡，在內地開設的5家分店亦有半數達收支平衡。

梁耀進表示，本港的中式餐飲需求大，未來仍有龐大的發展空間，預期本港開設的店舖，於一年內可達收支平衡，內地店舖則約需2年。問及甲型流感H1N1對業務有否影響，他透露，在本港出現首宗確診個案後，灣仔及銅鑼灣區的分店短期營業額下跌約10%。他表示香港人大多「善忘」，若流感沒有大規模爆發，相信對業務影響不大。

首季信用卡撇帳增24%

金管局昨日公布今年首季信用卡貸款調查，期內信用卡應收帳款總額708.78億元，較去年第四季減少8.1%，按年亦減1.9%，主要是由於以信用卡繳付薪俸及年底節日消費效應減退。帳戶總數則分別上升0.9%及3.4%，至1194.3萬個。

截至今年3月底止，信用卡撇帳額為7.27億元，較去年底5.84億元，大幅增加24.5%。以年度計算，撇帳率由3.09%上升至3.92%。另外，延欠逾90日的帳款亦增33%至3.5億元，拖欠比率由0.31%惡化至0.49%。

金融速報

奧園收購友邦70%股本

再有發展商購得內地土地。中國奧園(03883)昨日宣布，收購友邦70%股本及70%股東貸款，總代價為3.66億元，資金由集團內部資源支付。友邦主要資產為廣州天河區商業中心項目，總樓面面積約11.3萬平方米，項目用地上的拆遷及建築工程尚未啓動。

恒大地產考慮重提上市

有報道引述市場人士透露，恒大地產正考慮重提上市，並引入瑞銀作承銷團，希望加強承銷能力。恒大地產去年初在港招股，集資最多166億元，但因股市大瀉，上市被迫叫停。

百盛首季純利增長11%

百盛商業(03368)昨日公布截至今年3月底首季業績，錄得總經營收益10.6億元(人民幣，下同)，較去年同期增長11.5%，股東應佔溢利2.59億元，按年上升14.9%。

巨騰次季訂單價反彈30%

筆記本型外殼生產商巨騰國際(03336)的執行董事兼財務總監徐容國表示，雖然環球經濟不景氣，但受惠內地「家電下鄉」政策及原材料價格下跌，第二季訂單價較首季有所改善，反彈幅度達20%至30%。

徐容國指出，佔生產成本達70%比重的原材料，價格已趨穩定，公司亦會把原材料成本轉嫁予客戶，故今年毛利率仍可保持去年水平。他又提到，新發展的金屬外殼毛利率最高達30%，相較塑膠外殼毛利率約10%至20%為高，故集團亦會加快發展金屬外殼產品。

另外，繼旺旺(00151)成功在台灣發行預託證券(TDR)，巨騰的TDR亦將於下周一(25日)在台灣掛牌。徐容國解釋，該公司現股價在本港連續盈利率只有6倍，但台灣同業市盈率已超過10倍水平。他續說，倘若兩地股價表現差距擴大，將更多考慮利用台灣的集資平台。

徐容國提到，透過發行TDR集資約4億元，當中逾3億元用於擴建江蘇廠房，每月可年產數十萬件金屬外殼產品，預期今年年底前

可增至月產100萬件。至於集資另撥金額用於償還部分貸款，預期可令負債比率由去年底40%，降至約30%水平。



▲巨騰國際主席鄭立育(右)、執行董事兼財務總監徐容國 (本報攝)