

## 同住積怨釀倫常血案

## 婆斬媳判入精神病院

【本報訊】沙田豐盛苑今年四月發生婆媳不和倫常血案，患有老年癡呆症的八十一歲老婦，不忿媳婦鵲巢鳩佔兼尊卑不分，趁媳婦晚膳時施襲，用菜刀狂劈媳婦後腦一刀，媳婦送院後須縫十二針。老嫗之前在區域法院承認傷人罪，昨日被判入精神病院接受四個月治療。

被告老婦鍾潤（八十一歲）被控一項有意圖而傷人罪名。涉及今年四月六日，與獨子周鎮華（五十一歲）、媳婦魏秀蓮（四十四歲）及三名子孫，在沙田豐盛苑單位大廳食晚飯時，突然從廚房拿出菜刀從後揮刀劈嫗婦頭頂。

## 揮菜刀劈媳婦頭

辯方昨日求情時稱，被告患有痛風症、近年飽受家人的冷待，而脾氣變得更加暴躁。辯方表示，被告犯案前相信兒子聯同媳婦，要從親母手中奪去該物業。被告認為物業乃與丈夫用畢生積蓄購置，一時難忍怒火而犯案。

主審女法官源麗華判刑時表示，倫常血案均由日積月累的積怨而形成，但她指出，即使受害人令被告不高興，被告亦不應訴諸暴力。源官說，事件的起因是被告相信兒媳要趕她離開與丈夫用畢生積蓄購置的樓宇，但由於法庭無法證明業權屬於何人，因此法援稍後將會跟進物業安排，社署將處理被告出院後去向。

源官最後接納精神科醫生報告的建議，安排被告接受四個月治療，而被告今後去向和物業安排，法庭暫無法判決，需要先證明物業的擁有權，個案將交社署和法援跟進。

案情顯示，被告與兒子及媳婦一家人同住，但她與媳



媳婦當日被劈中後腦，情況嚴重

婦關係差劣，經常吵鬧。

今年四月六日晚上，事主與丈夫周鎮華及三名子女在客廳吃晚飯時，被告獨自躲在房間，約十五分鐘後，被告突然走進廚房並拿起菜刀，逕自走到客廳，一言不發狂劈媳婦後腦一刀，媳婦登時血流如注，被告兒子遂即奪去菜刀，並且報警拘捕被告。

不久，警員到場調查，被告在回答警員警誡時倖倖然地說「佢成日都毆我，又打我，我先用刀剗佢咋」。事主

其後送往威爾斯醫院治療。

## 瑣事爭執曾報警

警方調查發現，被告在二〇〇七年起多次埋怨媳婦烹調的食物欠佳，媳婦於是叫被告自己煮飯，自此被告便沒有與兒媳一起吃飯。警方並發現兩婆媳關係差劣早有前科，兩人曾在去年八月和今年一月，因為燒香燭、家務的瑣事而爭執，並且一度報案。

## 腳掣失靈釀車禍 司機輕判

【本報訊】載有五十名乘客的旅遊巴於今年3月經獅子山隧道往九龍，沿窩打老道落斜時，旅遊巴疑因腳掣失靈，失控下衝逾二百米，連撞十二部車輛，釀成十五人受傷。該旅遊巴司機兩周前於九龍城法院承認兩項所駕車輛無有效制動系統，以及停泊制動器失靈的控罪，昨被裁判官判處監禁十四日，由於他已還押兩周，因此被當庭釋放。

有接近二十年駕駛經驗的被告何炳森（四十九歲），過去曾經有十七次交通事故紀錄，何本身為保姆車司機，案發當日他駕駛旅遊巴賺取外快。何昨於犯人欄上一直表現得憂心忡忡，但當獲悉可當庭釋放後，即時鬆一口氣。

九龍城法院主任裁判官馬漢璋判刑時表示，案發時旅

遊巴上有五十多名乘客，他們的生命都掌握在被告手上，旅遊巴又在剎車系統失靈下落斜，是非常危險的。不過，因被告並不涉及危險或不小心駕駛，而且承諾以後每三個月會檢查旅遊巴一次，馬官考慮到被告在還押期間已充分反省，因此作出有關判刑。

## 已還押兩周當庭獲釋

被告兩周前在九龍城法院承認所駕車輛無有效制動系統及停泊制動器失靈，違反《道路交通（車輛構造及保養）規例》第17及19條。案發於今年三月一日約下午六時半，被告當時駕駛一輛載有五十名男女的旅遊巴從元朗出獅子山隧道，沿窩打老道行駛至映月台時，被告準備減速，

卻發現煞掣失靈。旅遊巴先後撞上的士、私家車等十二輛車令車輛一一翻側，旅遊巴滑行超過二百米，直至窩打老道及聯合道交界才停下。

意外造成十五人受傷，受傷部分包括脖子、胸部及背部。其中一名三十一歲私家車司機獲救時昏迷不醒，鼻骨破裂，嘴唇及下顎爆裂，留院八天。政府驗車主任證實肇事旅遊巴煞掣失靈，被告接受警誡時承認他負責維修旅遊巴。辯方早前求情稱，涉案旅遊巴平時用作接載幼稚園學生，案發日適逢星期日，才接載其他人士。被告為保姆車司機，他平均每三個月檢查一次旅遊巴，惟對上一次檢查已是去年八月。被告為家庭經濟支柱，需照顧兩名子女，望能輕判。

掌摑銀行職員  
老翁判守行為

【本報訊】一名只懂說潮州話的九十二歲老翁，不滿銀行職員不知他說話內容，涉嫌掌摑對方；該老翁之前在法院應訊時堅持自己是清白，表示「無打人」。法院押後至昨日審理，最終以老翁承認大部分案情換取控方撤銷控罪，法庭頒令老翁須自簽五百元守行為一個月。

被告陳戊己，原被控告一項普通毆打罪，指他涉嫌在今年七月十六日在西貢萬年街的南洋商業銀行內襲擊一名男職員，他早前在觀塘法院拒絕承認罪名，案件於昨日再次提訊，法庭頒令被告守行為，即在承諾一個月內不再干犯與暴力有關的罪行，否則需繳付五百元的罰款。

案情透露，被告原本在案發日早上在銀行內要求經理查詢自己的戶口，由於他只懂說潮州話，職員無法與其溝通，被告突然發難，掌摑一名三十三歲職員右臉。案情指出，被告於工作地方侵犯沒有能力保護自己的九歲男童，法庭絕不會姑息其行為；但考慮八十封來自被告教會、牧師及親友的求情信內容，故輕判被告入獄三個月。

被告何×平（五十一歲）被控一項非禮罪名，被控在今年九月二十五日早上十時許，在任職的小學廁所內，非禮一名九歲的男生。

辯方律師早前呈上八十封求情信，信中指被告多年來以勤力及時間換取家人及教會朋友的信賴，並稱被告已有深刻反省，重犯機會極微。

署任主任裁判官陳錦昌說，被告的背景報告正面，生活正常，在親友和教友心目中為一位奉公守法、熱心教會工作的好爸爸及好丈夫。辯方律師早前呈上八十封求情信，主要由學校校長、教會資深牧師及親友所撰寫，內容均指被告為一位嚴謹、重友情、謙讓的人，信中又指被告的犯罪與其平日行為不同。

陳官特別提到被告一對十四和十五歲的子女，他們為爸爸所撰寫的求情信中，表現成熟，並表明願意與爸爸一起面對將來。而心理醫生的報告亦顯示，被告沒有不良的性傾向問題，但需定時見醫生以疏通情緒壓力。被告的太太及約二十多名親友及教友，昨亦特地到法庭聽取判刑。

## 黑幫武器庫案押後審

【本報訊】警方於上周末於沙田破獲一個武器庫，起出斧頭、二十七把開山刀及九把連紙套的刀等武器，並拘捕涉案人士。昨日其中一項涉案二十九歲男子龔子威被解往沙田法院，並被控以一項管有攻擊性武器罪，由於警方需時作出調查及拿取法律意見，故此把案件押後至下月三十日再提訊，被告亦還押於監房看管。

## 為「健康一個民族」而奮鬥

## ——記山西瑞芝生物科技有限公司



靈芝在我國古代就被認為是「祥瑞」之物，兩千多年前的春秋戰國時期就有關於靈芝的記載，《列子·湯問》中這樣寫到，「朽壤之上，有菌芝者」，「煮百沸，其味清芳，飲之明目、腦清、心靜、腎堅，其寶物也」，可見兩千年前的中國古代人就已經認識到了靈芝是一種可以治病強身的珍貴農藥。我國現存最早的藥學專著——《神農本草經》就把靈芝列為上品，認為靈芝可以恢復和增強心臟功能、對腦發育不全、弱智及神經衰弱等有着非常顯著的療效。民間更是把靈芝視為可以起死回後的「仙草」，在「白蛇傳」傳說中，白娘子上仙山盜來靈芝仙草救活暈死過去的許仙，也從一個側面反映了靈芝對搶救危重病人方面的作用。

如今，中醫中藥越來越受到各方面的重視，而靈芝作為一種神奇的中藥藥材，也受到了前所未有的關注，很多有識之士都投身於對靈芝的研究，希望能揭開靈芝的神秘面紗，將靈芝打造成為真正造福全人類的健康產業。

在山西省運城市有這樣一位人士，出於偶然原因接觸到靈芝，卻迅速被靈芝的神奇所吸引而投入到對靈芝的研究與開發中，並幹出了一番事業。讓我們來到上世紀90年代的山西運城來看一下是怎麼一個情況吧。我們所要介紹的主人公叫董建生，是土生土長的山西運城人，1982年7月於山西大學生物系畢業，供職於山西省霍縣白龍鎮政府，先後擔任過辦公室主任、副

鎮長，很受領導重視，工作上可以說是一帆風順，但一件非常平常的事情，卻改變了他的人生軌跡。董建生是個有名的孝子，每逢假日，他都要往返幾十里路回家看望父母，並捎回一些營養滋補品給老人調養身體，一次他帶了些靈芝回去，在和老父親聊天時，老人說到：靈芝這種藥品功效很好，就是不易服用，要麼泡酒喝，要麼熬湯飲，但味很苦，還須用蜜蜂做引子，吃起來有點不方便。聽了老父親不經意的幾句話，董建生不由得琢磨起來：

靈芝的保健及治療效果有目共睹，如果能解決了靈芝的服用問題，讓服用靈芝像平常吃普通的食品一樣方便，那將有更多的人受益於靈芝的功效，同時對靈芝產品的開發也能更上一層樓並擴大市場，這不是一個一舉兩得的好事情嗎？這個念頭一旦迸發，便如夢魘般縈繞在董建生的心頭。

1995年，董建生終於下定了決心去實現自己的「靈芝夢」，他不顧領導和家人的勸阻，毅然辭去公職，丟掉了鐵飯碗，投身到靈芝產品的開發中來。千里之行，始於足下，董建生一開始的幾年時間幾乎就是在各個書店及圖書館度過的，凡是有關靈芝的書籍和資料他都不放過，遇到什麼問題他就親自登門向業界內的專家請教，簡直到了一種癡迷的程度，靈芝已經完全佔據了董建生的整個心靈。

功夫不負有心人，經歷了無數次的反覆失敗，承受了數不清的失敗，董建生憑藉着他百折不撓的精神和對靈芝產業的熱愛，終於將「靈芝口服液」研製成功，緊接著，「靈芝營養粉」也問世了，並被中國質量檢驗協會評為「國家質量檢測合格產品」，這可以說是董建生這些年心血的結晶，他彷彿看到了一條閃着五彩光芒的靈芝產業發展之路出現在了自己眼前，而自己剛剛邁出了成功的一小步，而前方還有很長的路程需要去探索和征服。2001年10月，他馬不停蹄地籌集到2000餘萬資金，創辦了運城瑞芝食品有限公司，準備開發適合更多普通消費者的保健產品。可是

董建生還沒來得及回味產品研製成功的喜悅，新的問題又接踵而來擺在了他的面前。公司的銷售人員把產品投放到運城的藥店和超市，但產品在貨架上幾乎無人問津。他又把產品投放到太原、鄭州等大城市，可銷售成績依然沒有起色。問題出在哪呢，董建生陷入了苦思之中。產品的質量及功效經過反覆實驗及論證，國家有關機構也對此做了認可，但消費者為什麼不接受呢，看來還是要從外部市場環境來找原因。

經過詳細的調查，董建生發現當時的保健品市場正在整體處於低迷之中，各種保健產品如走馬燈一樣你方唱罷我登場，層出不窮，但產品質量良莠不齊，作為普通消費者很難從這些產品中分出好壞，於是對新產品都持懷疑態度，不肯輕易接受一種產品。「靈芝營養粉」這類產品自然打不開市場和銷路。

問題的源頭找到了，董建生也對銷售思路做了相應的調整。他認為，在這種市場環境下，盲目地不切實際的宣傳只會起到適得其反的作用，增加消費者對產品功能的懷疑並敬而遠之。而最好的解決辦法就是讓更多的人親身體驗到「靈芝營養粉」的功效，才是產品介入市場的最好途徑。於是，他就和銷售人員一起，耐心地向消費者講解與「靈芝營養粉」相關的健康知識，漸漸地，一些人開始試着體驗效果。

董建生對自己的產品有着充足的信心，他相信隨着時間的推移，靈芝的神奇治療效果必將打動更多的消費者。果不出所料，消費者體驗到了「靈芝營養粉」的效果之後也對這種產品建立了信心，隨着產品的口碑越來越好，終於打開了市場。為了推廣靈芝產品，董建生參加了在北京召開的第五屆全國科技博覽大會，「靈芝營養粉」受到首都各界的極大關注。之後，他又多次參加國內外大型的商貿科技展銷活動，為打開產品的銷路，奔忙在全國各地甚至國外，通過與銷售人員、健康講師一起走南闖北，設點布網，逐步形成了一個遍布全國主要城市的銷售網絡。同時，也把靈芝的健康福祉傳播到更多的人群。

但這些成功並沒衝昏董建生的頭腦，他清醒地認識到，未來保健品市場的競爭將會越來越激烈，想要立於不敗之地的話，必須具備適應市場發展的經營方針和策略，突出自己的優勢，才能夠有所發展。於是在「靈芝營養粉」的銷路打開之後，公司陸續研發出具有自主知識產權的靈芝類系列保健食品——「靈芝膠囊」、「靈芝營養片」、「靈芝方便麵」、「靈芝茶」等。這些產品一上市就獲得了消費者的認可。另外一方面，董建生將公司的營銷戰略模式也進行了改造和創新，打造出一種「超市化複合經營管理模式」，這種模式就是把公司的終端店——在社區開辦的專賣店辦成一個超市，任購公司一款產品就可以成為公司會員，在獲得優惠的同時，享受到更加優質周到的售前、售中和售後服務，同時，一些有過親身經歷的優秀會員，也可以經過選拔，成為從事產品推廣的經銷商。這種「超市+服務+員工制」的模式，不僅沿襲了各種傳統營銷模式的優點，同時又突破了單一營銷模式的局限性，將多種營銷模式的優勢有機地結合起來，深受廣大消費者的歡迎和喜愛。

2005年3月，為了適應市場快速發展的需要，董建生與運城市鹽湖工業科技園管委會簽訂了投資佔地協議，佔地50畝擴大

再生產。公司擁有的生產基地成為中國最大的靈芝菌絲生產基地，同時也是世界上規模最大、生產能力最強的靈芝菌絲生產基地。2006年7月，瑞芝產品榮獲進出口經營權，進入了國際市場，公司的資本運作順利踏上了境外上市之旅。

2009年8月1日，國務院發展研究中心牽頭，國家農業部、發改委、財政部、商務部、科技部等七部委組成的國家農業產業化課題組專程來到山西運城，深入到瑞芝公司進行了為期兩天的實地考察、現場辦公。期間，在運城唯一一個五星級大酒店——金鑫大酒店金貿廳，隆重召開了山西瑞芝生物科技有限公司農業產業化課題研討會。會上，與會領導充分肯定和高度讚揚了瑞芝公司近年來為國家、為社會、為人類的健康所做的突出貢獻和所付出的艱辛努力，同時為瑞芝的跨越式、超常規發展出謀劃策，提出了很好的意見和建議。

董建生說，從第一次接觸到靈芝起，我就有這樣一個夢想，通過我們的努力，讓靈芝從神壇上走下來，讓中國千千萬萬的老百姓能像消費牛奶一樣消費得起靈芝，讓靈芝神奇的功效為所有人所共享。董建生是這樣想也是這麼做的，讓我們祝願董建生的「靈芝之夢」能夠早日實現。

