

責任編輯：孫嘉萍

二〇一〇年四月二十六日 星期一

登了一個版的廣告面向全國招聘。廣告中這樣描述他們的標準：精通當下美國的經濟局勢，有過硬的駕馭語言文字的能力，有廣泛的企業人脈。當然，這樣的人才薪酬自然不菲，現在是五十萬美元。

比他現在供職的報社高了整整十倍。他先按照廣告上的地址給雜誌社寫了一封自薦信，很快就收到邀請他去面試的回信。面試之前，他花了很多工夫來研究這家雜誌的發展史和老闆的奮鬥史。然後他胸有成竹地按照約定的時間去雜誌社面試了。

進行面試的恰好是雜誌社的老闆，一個有着輝煌奮鬥歷史的傳奇人物。與老闆對坐，科比不慌不忙地說：「我很榮幸有機會來到您領導的團隊，我知道二十八年前您的雜誌剛創立的時候，除了一名打字員，一間辦公室，您一無所有。但是，您卻在那樣簡陋的條件下，依靠卓越的智慧和辛勤的汗水，把雜誌打造成了目前世界知名企業品牌，僅雜誌的品牌價值就已經超過十億美元。」

任何一個成功的人士，都喜歡回憶自己的奮鬥史。科比深打動了老闆，也勾起老闆對自己艱辛創業歷程的回憶。他開始滔滔不絕地向科比講述自己怎麼在身無分文的社會亂世中，一直以來，他一直為自己的奮鬥史而驕傲。他們的談話一直在進行。工作人員提醒他，還面試者沒有縮過，他的員工不斷增多，人才越來越多，雜誌的發行量越來越大。他說，現在，就是華爾街的決策者，當面試者還要面試。但是，他似乎已經對於其他的面試者沒有什麼興趣了，他的講述毫沒有停止的意思。到了吃飯的時間了，老闆告訴工作人員，科比先生已經被正式錄用，中午他要陪科比先生用餐。科比成功的秘密是什麼？他事先充分了解了對方，在面試的時候，他主動引導對方談自己最自豪的事，然後自己就做一個忠實的聽衆，悉心傾聽。

一個傾聽者，給予對方的感覺是尊重，你的交流對象，即使是你的好朋友，也喜歡回憶自己的成就，不喜歡傾聽我們自己的得意。在生活中，我遇到的這樣的事例很多，當我們還在滔滔不絕地講述着自己的得意時，朋友已經不耐煩地甩手而去。

法國哲學家羅西費勒曾經這樣說：「要是你想在別人面前顯耀自己的成就，你將得罪對方；要是你讓別人在自己面前顯耀，你將得到一個朋友。」

上海去新加坡探親，出於好奇，與一位年逾古稀的好友結伴而行，參觀新加坡「紅燈區」。

一天下午四時許，我倆乘巴士到達新加坡「紅燈區」所在地芽籜。從八步巷步行至二十巷，邊走邊看，邊看邊點數，發現這一地區共有妓院七十多間。以五光十色的霓虹燈或紅漆寫着妓院的名稱：「祇園」、「樂園」、「浴中屋」、「情趣坊」、「溫柔鄉」、「富士之夜」、「雄琴之夜」等。有的妓院門前裝着圓形、乳白色的燈，燈罩上用紅漆寫着門牌號碼，有的妓院門前掛着多盞紅燈籠，有一間妓院的外牆上還用紅漆寫着含有淫穢的詩句：「床前燈光照佳人，肥環燕姿任君選；朱紅玉嫩白如霜，今宵一刻值千金。」藉此招徠嫖客。

我倆又從這間妓院門口停下來，走到十六巷的盡頭，發現一間高檔妓院，我倆步行到二十巷，又有一個華族中年男子站在妓院門前向我倆招手。我倆站在這間妓院門口朝客廳張望，見七、八個穿着繁身裙的美艷妓女坐成一排，向我倆遞上疊妓女禮貌照說：「她們都是中國來的，是政府允許的，合法的，定期檢查她的身體，你們盡可放心。」

我倆又從這間妓院門口退出來，走到十六巷的盡頭，發現一間高檔妓院，我倆招手：「過來！來！來！」我倆戰兢兢地走向妓院門口，拉客的男子向我倆遞上疊妓女禮貌照說：「這裡有十位小姐都是泰國人，今天有六位在上班，你們要選哪位？」「不，不，不！」我倆立即回絕，急匆匆地離開了這間妓院。

我倆又從這間妓院門口停下來，把一個妖嬈的年輕妓女送入妓院。下午六時，夕陽西下，我倆乘巴車回家。隔日，我問新加坡友人，新加坡緣何設立「紅燈區」？他說，為了滿足外國勞工、客商的性需求，減少私娼站街拉客的現象。

美國一家雜誌急需一名懂經濟而文筆又好的人才，他們就在自己的雜誌上登了一個版的廣告面向全國招聘。廣告中這樣描述他們的標準：精通當下美國的經濟局勢，有過硬的駕馭語言文字的能力，有廣泛的企業人脈。當然，這樣的人才薪酬自然不菲，現在是五十萬美元。

比他現在供職的報社高了整整十倍。他先按照廣告上的地址給雜誌社寫了一封自薦信，很快就收到了邀請他去面試的回信。面試之前，他花了很多工夫來研究這家雜誌的發展史和老闆的奮鬥史。然後他胸有成竹地按照約定的時間去雜誌社面試了。

進行面試的恰好是雜誌社的老闆，一個有着輝煌奮鬥歷史的傳奇人物。與老闆對坐，科比不慌不忙地說：「我很榮幸有機會來到您領導的團隊，我知道二十八年前您的雜誌剛創立的時候，除了一名打字員，一間辦公室，您一無所有。但是，您卻在那樣簡陋的條件下，依靠卓越的智慧和辛勤的汗水，把雜誌打造成了目前世界知名的企業品牌，僅雜誌的品牌價值就已經超過十億美元。」

任何一個成功的人士，都喜歡回憶自己的奮鬥史。科比深打動了老闆，也勾起老闆對自己艱辛創業歷程的回憶。他開始滔滔不絕地向科比講述自己怎麼在身無分文的社會亂世中，一直以來，他一直為自己的奮鬥史而驕傲。

他們的談話一直在進行。工作人員提醒他，還有約好的面試者還要面試。但是，自己從來沒有在困難面前畏縮過，他的員工不斷增多，人才越來越多，雜誌的發行量越來越大。他說，現在，就是華爾街的決策者，當

面試者還要面試。但是，自己從來沒有在困難面前畏縮過，他的員工不斷增多，人才越來越多，雜誌的發行量越來越大。他說，現在，就是華爾街的決策者，當

面試者還要面試。但是，自己從來沒有在困難