



TEL: 2575 7181
FAX: 2572 5593
E-mail: tkpj@takungpao.com

經濟新聞提要

- 雨潤核心利潤12億升70% B3
本地銀行股看俏 B4
前大富口工廈地可建970伙 B5
聯儲官員：低息不代表QE3 B8
滙股2600險失守 B11
國企首七月利潤增24% B12

平保賺127億創新高

增長32% 斥200億增持深發展

利潤均衡

中國平安（02318）公布截至6月30中期業績，股東應佔溢利上升32.7%至127.57億元人民幣（下同），創歷史新高，主要是得益於保險業務的快速增長、深發展及平安銀行的盈利能力提升。平保每股收益為1.67元，擬派中期股息每股0.15元。另外，平保斥資不多於200億元增持深發展至最多61.36%。

本報記者 蘆燕琴

告顯示，今年上半年，平保實現保險、銀行、投資三大業務發展態勢良好。總收入同比增長38%，達1338億元；總資產較10年底增長11.8%，達1.31萬億元；歸屬於母公司股東權益較10年底增長19.9%，達1343億元。

平安銀行貢獻利潤12億

其中，平安壽險實現規模保費1093億元，同比增長20.8%；產險業務實現淨利潤26.93億元，同比大幅增長147.5%；平安產險保費收入同比增長35.9%，市場份額較2010年底提升1.3個百分點；平安養老險企業年金累計繳費達49.71億元，受託管理資產規模達334.7億元，投資管理資產規模達493億元。銀行業務貢獻利潤23.97億元，同比增長117.1%。平安銀行上半年淨利潤達12.14億元，同比增長34.9%。

平保董事長兼首席執行官馬明哲於公告內表示，利潤的增長一方面受益於保險業務規模保費的快速增長，尤其是產險業務在規模大幅增長的同時綜合成本率保持在較低水平；另一方面因深發展作為公司聯營企業以及平安銀行盈利能力提升，銀行和投資業務利潤貢獻佔比較去年同期提升4.7個百分點至27.3%，利潤結構更趨



▲謝佩蘭表示，對明年下半年推出強積金半自由行抱有樂觀態度 本報攝

友邦調低強積金基金收費

過去很長一段時間，強積金半自由行計劃都只聞樓梯響，昨日友邦（01299）旗下友邦信託推出一系列低收費強積金基金，除了意味着強積金基金將進入減價戰之餘，似乎亦暗示一再拖延的強積金半自由行有望如市場預期般，於明年下半年推出。

友邦信託昨日宣布，由今年9月23日起，在現有強積金計劃內新增一系列低收費的成分基金，包括亞洲債券基金、美洲基金、亞歐基金及中港基金，其基金管理費最高為每年淨資產值的0.99%；此外，現有計劃內的環球債券基金、強積金保守基金及全球股票策略基金的管理費，亦由原來的1.75%降至0.99%。

早前，市場預期強積金半自由行有可能於明年中推行，此事或會掀起強積金基金的管理費減價戰。被問及友邦信託今次推出的低收費強積金基金，是否有意策動行業減價戰時，友邦信託行政總裁謝佩蘭否認這是牽頭發動減價戰，僅稱有信心在調低管理費後，公司的市場份額可望提高。她補充，目前友邦信託的市佔率約10%，排名第三。

除了加入4隻新的成份基金外，友邦信託另有3隻成份基金的管理費也被調低，謝佩蘭說，今次減價的只要都是低風險的基金，目前可以以下調的已經基本下調，日後會進一步調低收費，她表示繼續觀望市場情況，而同行將會參考友邦的做法。

據了解，過去數年，積金局不斷要求本港的強積金受託人減價，包括推出廉價產品及調低管理費等，謝佩蘭透露，友邦與積金局一直保持緊密的聯繫，並做好準備、蓄勢待發迎接強積金半自由行的推行，她對明年下半年實現強積金半自由行抱有樂觀態度。

金鷹商貿冀今年銷售增25%



▲左起：金鷹商貿首席財務官夏萍、主席王恒、副總裁夏克穎、總裁助理王衛良 本報攝

金鷹商貿（03308）首席財務官戴萍昨表示，上半年同店銷售增長維持在28.7%的高水平，同比升3.3個百分點，由於通脹和加息因素，希望今年全年仍可保持在25%以上。

戴萍稱，老店方面將會增加營業面積，改善樓面擺設，引入新品牌等；新店則力爭成為當地百貨零售龍頭。上半年以個別分店計，老店南京新街口店，揚州店，徐州點同店增長為16.4%，24.1%及31.8%，新店西安高新店，鹽城店同店增長為49.4%及73.1%。

該公司董事長王恒表示，未來兩年開店地點主要在三四線城市，因這些地區存款率高，資金充足，百貨業有較大市場缺口。

戴萍補充說，下半年將新增5家店，合計增加建築面積25萬平方米。預計未來3年分別增加35.5萬、21萬及24萬平方米建築面積。現時集團21家百貨店總建築面積超過80萬平方米。

戴萍續稱，集團預計全年資本開支為22億（人民幣，下同），上半年已用7.4億元，未來兩年資本開支分別為24億和26億元。集團現有現金18億元，每年經

營現金流約15億元，加之境內和境外銀行信貸額度分別是70億和13億元，故暫無融資需要。

金鷹半年售額同比增37.1%至69.03億元，經營溢利同比增26%至7.77億元，股東應佔溢利同比增32.5%至6.12億元，每股基本盈利為0.315元。該股昨收18.18元，升2.71%。

匹克體育現金流減 上半年僅1.3億

匹克體育（01968）首席執行官許志華昨表示，上半年現金流從去年同期的4.71億元大跌72.3%至1.30億元，主要是期內應收帳款增加及庫存增加所致。但有信心下半年庫存和應收帳款可恢復正常，他對於9月及明年的訂購表示樂觀，若宏觀政策變化不大，預計行業明年仍可保持雙倍於GDP的增速。

匹克體育公布，今年上半年營業額錄得22.56億元（人民幣，下同），同比增加24.7%；股東應佔溢利4.23億元，同比增長22.1%；每股基本盈利20.17元，派中期息每股3港仙，去年同期為7港仙。

匹克體育上半年派息比率同比下跌25個百分點至12%，許志華回應，目前需要更多資金在擴展新基地和國際市場。而全年派息則視乎運營情況。他續稱，該公司下半年資本開支約8000萬元，主要用於擴充產能。山東廠房明年起需要較大投入，3年共需10億元投資。

許志華指出，今年第二季度天氣惡劣使經銷商提貨變慢，集團總庫存增加，但仍屬於可控範圍。庫銷比例為3個月，歷來最高。應收帳款天數則從去年平均63天減至60天，變化不大。上半年公司同店增長達雙位數，預計下半年可保持增速。

該公司主席許景南補充，宏觀政策使消費者相信產品未來會被壓價或減價而延後消費，也是第二季度銷售見疲軟的原因之一。

大昌行半年賺8億增63%

大昌行（01828）昨公布截至2011年6月底止中期業績，純利增長63.5%至8.01億元，每股盈利44.06仙，中期息14.3仙，較去年增加33.9%。該股昨收9.76元，上升4.94%。

期內營業額198.14億元，按年增長39.6%；毛利增38.4%至24.9億元。汽車業務營業額159.29億元，增長48.4%，佔整體營業額80.4%。45特約店總數增至59間，同店銷售量增加10.3%。該公司主席許應斌表示，今年計劃開設10至15間中高端4S特約店，其中包括可能增加兩個國際豪華汽車品牌。

他又說，由於內地需求穩步上升，故看好下半年汽車市場表現。他預計下半年內地汽車銷售量可錄得8%-9%增長，而中高端車或高過此比例。他強調，該公司繼續透過併購擴大汽車銷售業務，預期下半年實利品牌汽車內地銷售量逾1200輛，而至年底於內地持有18個經銷代理。

食品及消費品業務方面，行政總裁葉滿堂透露，食品業務會以收購上游業務為主，目前已有項目正在磋商。未來亦會逐步發展上、中、下業務，完善產業鏈供應。

物流方面，除稅後分部溢利下跌54.5%至500萬元，主要由於香港實施最低工資，以致工資成本上升，以及新物流設施所產生的開辦經費所致。該公司未來會與客戶傾談將合約價格調升，改善業務利潤。

數碼通推來電管家服務

數碼通（00315）宣布，推出「來電管家」服務，透過手機平台包括蘋果的iOS、Android及Blackberry的應用軟件，可減低客戶被推銷電話造成的滋擾。該服務簽約12個月的月費為15元，無須簽約月費則為20元。



▲左起：中煤能源董事會秘書周東洲、總裁兼執行董事楊列克、董事長兼執行董事王安、首席財務官翁慶安 本報攝

中煤能源（01898）董事長兼執行董事王安昨在業績記者會上表示，下半年煤炭整體供求平衡，中煤將會進一步擴大內銷。他預計，2015年煤炭產量將達2億噸。多家大行發表報告，看好中煤未來前景，並紛紛提高其目標價。中煤昨天收報10.04元，上升6.92%。

王安表示，上半年該公司合同煤及現貨煤比例為60%及40%。下半年煤炭產量規模可保持上半年的增長勢頭。其中旗下東露天煤礦下月試產，設計產能2000萬噸，預計今年可貢獻產量200萬噸，明年貢獻1000萬噸；王家嶺煤礦將於8-10個月後投產。他透露，今年全年資本開支為324億元（人民幣，下同），其中上半年已支出87億元。

被問及煤價走勢問題時，王安回應，目前國內煤價仍高於國外煤價，局部沿海地區供應不足可以由進口煤補足，相信下半年煤價大致平穩。此外，國家致力控制物價過快上漲，也將可遏制煤炭成本上漲。他強調，中煤將繼續控制成本，希望下半年的毛利率可以與上半年持平或得到改善。

花旗發表研究報告表示，中煤能源上半年純利56億元，較市場預期好，盈利增長主要是現貨市場佔比增加及成本控制推動。該行認為，公司業務已扭轉，增長前景可改善，故上調2011-12年盈測16.7%/13.1%/15.5%，評級由「持有」升至「買入」，目標價由12.58港元上調至15.4港元。