

# 多部委齊發力 促中小企創新

博鰲亞洲論壇秘書長周文重 11月1日在北京透露，明年1月份將首辦中小企業發展論壇。亞洲中小企業歷來具有勞動力和市場雙重優勢，中小企業不僅是推動經濟發展的堅實力量，也是科技創新的重要源泉。他強調，通過政府官員、企業領袖和專家學者的討論，論壇將成為中小企業交流和合作平台。

【本報記者李理北京一日電】

最新統計數字顯示，今年三季度中國中小企業發展指數為87.5，較二季度下降2.8點，持續下滑的趨勢仍然沒有扭轉。各地中小企業普遍反映稅費負擔偏重，希望進一步清理和減免各種不合理收費，同時加快營業稅改徵增值稅改革的步伐。中小企業協會預計，由於宏觀經濟方面的一些積極變化傳導到中小企業尚有滯後期，內地中小企業發展指數將繼續呈現低位狀態。

事實上，決策層已察覺中小企業面臨的生存窘境。除了延長對小微企業減稅扶持政策外，每年全球政經高層雲集的博鰲亞洲論壇也將視線轉移至中小企業。

## 博鰲論壇聚焦中小企

談起對十八大的期待，在中關村打拚多年的億美軟通董事長馮軍說，希望中小企業能夠獲得一個更開放、更公平的市場環境。此間分析指出，在全球經濟回暖乏力的背景下，如何幫助中小企業渡過難關將成為各界代表熱議的話題。中國企業合作促進會會長王俊文對大公報表示，中小企業轉型必須以創新為突破，多部位早前出台的對中小企業減稅等政策有望加碼。

中小企業不僅是內地經濟社會發展的重要力量，也是具有創新活力的企業群體。王俊文分析說，中小企業過去長期依賴的低能源成本、低勞動力成本和低



▲博鰲亞洲論壇秘書長周文重 11月1日稱，中小企是推動經濟發展的堅實力量。圖為安徽省愛福電子公司工人在生產線上工作

環境成本已不復存在，未來必須以創新為突破口，實現企業轉型升級。科技部部長萬鋼說，推進中小企業技術創新，關鍵在於加強創新能力建設，營造創新環境。當前和今後一個時期，科技工作的核心任務是深化科技體制改革、加快國家創新體系建設。

為此，科學技術部近期和工業和信息化部簽署相關協議，共同推進中小企業創新。主要共識包括五大方面：

- 一、以深入實施國家技術創新工程為引領，引導

## 推進中小企創新的新五大共識：

- 以深入實施國家技術創新工程為引領，引導創新要素向中小企業集聚
- 以各類科技園區為載體，提升中小企業集群發展水平，培育發展戰略性新興產業
- 以技術服務平台為支撐，為中小企業技術創新提供專業化服務
- 以國家科技計劃項目和科技創新政策為槓桿，引導中小企業加大研發投入，帶動社會資金投入
- 以科技金融為重要手段，積極拓展投融資渠道，努力緩解中小企業融資困難等問題

- 創新要素向中小企業集聚。
- 二、以各類科技園區為載體，提升中小企業集群發展水平，培育發展戰略性新興產業。
- 三、以技術服務平台為支撐，為中小企業技術創新提供專業化服務。
- 四、以國家科技計劃項目和科技創新政策為槓桿，引導中小企業加大研發投入，帶動社會資金投入。
- 五、以科技金融為重要手段，積極拓展投融資渠道，努力緩解中小企業融資困難等問題。

案的對歐盟進口太陽能級多晶硅「雙反」調查說。

事實上，在桑百川看來，近來歐美濫用貿易救濟措施的現象「已經非常嚴重」。他指出，金融危機後，歐美致力於重振製造業，其中重點對光伏等高科技產品實施保護措施，威脅對華貿易關係的穩定。

「像中國光伏產品這類物美價廉的產品，確實對歐美一些廠商產生了影響。」中國社會科學院財貿經濟研究所對外經濟研究室主任馮雷分析稱，「但最根本原因的還是歐美經濟低迷產生的負面效應」。

桑百川指出，長期以來，光伏產業的核心部件及技術都掌握在歐美等國手中，中國僅處在價值鏈的底端，在為前者提供物美價廉產品的同時，卻又要隨時被拿來當「替罪羊」，這種局面必然要得到改變。

馮雷亦稱，當初中國服從國際分工，承接相關資本、技術的轉移，為光伏產業發展做出了應有貢獻，「經濟不好時板子就打在中國人身上，無論如何都是不合理的」。

# 中國「雙反」調查歐盟光企

【本報訊】中國商務部1日發布公告，決定即日起對原產於歐盟的太陽能級多晶硅進行「雙反」（反傾銷和反補貼）立案調查。

據中新社報道，本次調查涉及產品的英文名稱為Solar-Grade Polysilicon，歸在《中華人民共和國進出口稅則》：28046190，該稅則號項下用於生產集成電路、分立器件等半導體產品的電子級多晶硅不在本次調查產品範圍之內。

商務部稱，根據《中華人民共和國反傾銷條例》和《中華人民共和國反補貼條例》的規定，將從11月1日起對原產於歐盟的上述進口產品的傾銷、補貼情況及其對中國同類產品產業造成的損害進行調查，並依法做出公正裁決。

歐盟委員會於今年9月6日發布公告，對中國光伏電池發起反傾銷調查。媒體報道，歐盟對中國光伏電池的反補貼調查也將於近日立案。鑒於此舉對中國光伏產業潛在傷害巨大，一些中國業內人士及學者呼籲對歐實施相應反制措施。

此前，作為中國光伏產品另一重要出口市場，美國商務部今年10月10日就對華太陽能電池反傾銷反補貼調查作出終裁，中國企業反傾銷稅率從18.32%到249.96%不等，反補貼稅率從14.78%到15.97%不等。

## 專家：當「替罪羊」不合理

「這一舉動可以說是一種貿易反制措施。」對外經貿大學國際經濟研究院院長桑百川談及中國剛剛立

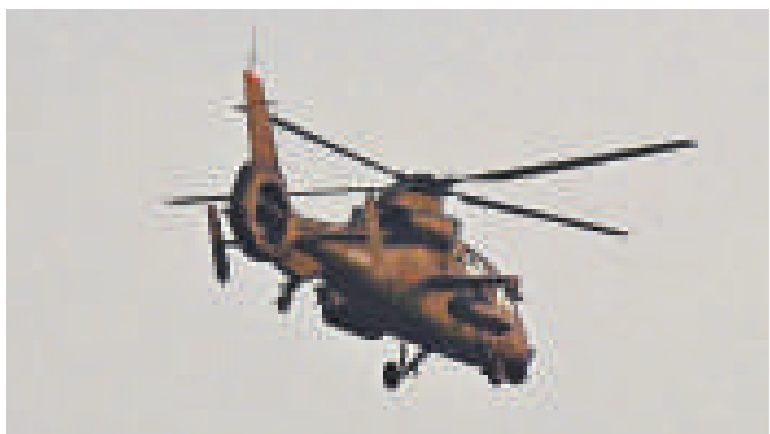
# 外媒：中國將開建國產航母

【本報訊】英國《泰晤士報》10月31日的一篇報道引述西方高級軍方人士的話說，中國可能將在未來18個月內開始建設自己的航空母艦及其戰鬥群。報道稱，中國在軍費開支不斷增長和獲得自然資源的驅使下，會期望擁有完全中國製造的航空母艦，以此宣示增強自己的國際地位。

報道說，上個月交付解放軍使用的烏克蘭製航空母艦只能用於訓練。報道援引該西方高級軍方人士的話說，「中國還沒有能在移動甲板上降落的飛行員，甚至沒有能這樣可靠運作的戰機。他們現在所做的每件事都在顯示他們正在設計自己的航母及其戰鬥群。我們相信，他們會在烏克蘭專家的幫助下在未來18個月內建造自己的航母。」

報道認為，如果中國在未來10年內發展出全面運作的航空母艦，這將引發許多問題。比如，中國日益增加的全球資源和商業利益是不是需要得到保護？

報道引述一位軍事專家的話說，中國目前年軍費開支900億美元，只相當於美國6000億美元開支的一小部分，但還是能讓中國在未來購置一系列先進的裝備。「一艘航母，一支能向海外運送大型軍事裝備的龐大運輸機隊，以及能夠讓軍隊在海岸登陸的大型登陸艦，這些都將促使中國制訂目前尚未制訂的相應對外政策。」



## 武直-19雄姿

中國最新研製的武裝直升機——武直-19，由武直-9直升機發展而來，它的價格和生產成本較低，有利於大規模裝備部隊，作為價格昂貴的武直-10武裝攻擊直升機的有力補充，並與武直-10形成「高低搭配」。

戰略網

# 專家：殲31殲20不排除外銷



▲▼中國第二款隱形戰機殲-31首飛成功，引起國際社會的廣泛關注 網絡圖片

【本報訊】中通訊社消息：中國第二款隱形戰機首飛成功的消息，令軍迷、網民大呼興奮。有媒體猜測，殲-31有可能作為隱形戰機出口，航空專家徐勇凌在接受人民網採訪時表示，無論是殲-20或是殲-31，未來都有出口的可能性。

徐勇凌表示，中國在國際軍機的市場上一直是處於下游，高端的產品基本是俄羅斯、美國或歐洲等國家出口，中國則向中東包括一些第三世界國家出口低端飛機。中國航空工業一直在追趕國際先進水平，由當年的50-60年的差距，縮短到15-20年。隨着中國國力增強，航空工業水平的增加，我們應該在未來軍機競爭的市場上，跟大國進行博弈，這是一個必然的結果。

徐勇凌說，目前全球對於四代機還處於觀望狀態，未來全球認為下一代戰機就是四代機的話，無論是第二或者第三世界國家，如果他沒有能力研製，要引進飛機，都會首選第四代飛機。在這樣的情況下，無論是殲-20或是殲-31，未來都有出口的可能性。

因為歐美的飛機成本相當高，美國的F-22或F-35都是核心機密，美國在軍事外貿的角度上更多的考慮不僅是掙錢，還有本國的戰略利益。美國在出口戰機方面，比如F-16，都是低端版本。在這種情況下，有些國家因為忌憚美國在技術上的保守，可能會轉向中國進口飛機。

徐勇凌說，如果再過10年或者20年，全球的第二或第三世界國家把中國的戰機作為第一選擇的情況

也可能發生，因為中國在軍事外貿上相對而言要比美國政策開明得多。

亦有專家說，中國航空工業的接連突破並非偶然，而是多年來持續投入、堅持追趕國際先進水平的必然結果。據環球時報報道，《航空知識》雜誌副主編王亞男表示，殲-20和殲-31採用的諸多技術可以相互借鑒，因此中國同時研製甚至裝備兩種五代機（俄制。美制為第四代），並非是力不能及的事。

一名不願透露姓名的中國航空專家則表示，中國同時研製兩種五代戰機是借鑒國外「高低搭配」的經驗，同時也有利於發揮國內不同航空企業的技術優勢。他舉例說，成都飛機工業集團研製殲-10期間已經非常了解「鴨式布局」，其研製的殲-20就採用類似外形；而瀋陽飛機工業集團在殲-11的研製中對雙發雙垂尾布局更為熟悉，因此殲-31也選擇這種設計。

## 中國隱形戰機領先日俄

中國第二款隱形戰機引起了國際社會的廣泛關注，有外媒評論稱，這標誌中國隱形戰機計劃「向前跨出一大步」，未來將是一款優秀的艦載機，與中國國產航母搭配使用。儘管有分析指出，中國隱形戰機動力尚不如美國或俄羅斯，但「無論如何」在這個領域中國已領先日俄，僅次於美國。

有分析稱，中國同時研製兩種五代戰機，從側面證明中國航空工業的科研能力和重大項目組織協調能力，也說明中國軍用航空主戰裝備發展的重要趨勢。

# 「慢增長」促零售業創新



特稿

在全球經濟持續低迷、成本上升等因素影響下，中國零售業步入了「慢增長」時代。為應對挑戰，中國零售企業在繼續開店搶佔新市場的同時，更加關注開店品質，力爭通過降低運營成本，創新發展模式，尋找新的增長引擎。

「我們會繼續加大在華開店的投資，同時平衡開店的質量和數量，更加注重經營好每一家店。」在日前召開的「2012中國零售領袖峰會」上，沃爾瑪中國總裁兼首席執行官高福瀾說。

中國連鎖經營協會的調查顯示，與本世紀初的高速增長不同，近年來，受成本上漲、競爭加劇等因素影響，中國零售業進入由外延規模擴張向內涵增長轉型的發展時期。而今年以來，國內外經濟增長放緩，使得這種趨勢更加明顯。

儘管如此，中外零售企業領軍者們依然十分看好中國這個新興市場的前景。

高福瀾透露，未來3年沃爾瑪將在中國開設超過100多家門店，在市中心以外的交通便利之處，沃爾瑪會繼續落地，還會瞄準中國三、四線城市的發展空間。

另一家外資零售巨頭麥德龍也對在華業務前景充滿信心。麥德龍亞太區國際事務總裁蔡天樂說，麥德龍集團一直高度重視中國市場，為加速在中國市場的發展步伐，我們期望在未來數年加大在中國的投資和拓展力度。

同時，實施精細化管理，創新贏利模式成為零售企業家們在「慢增長」時代的生存之道。

蔡天樂表示，麥德龍將發揮全球整合力，通過共同採購，建立更多的配送中心，降低運營成本，提高經營效率。沃爾瑪宣布將簡化業務流程，優化供應鏈管理，降低採購成本。

與外資零售大鱷相比，中資零售企業面臨的形勢更加嚴峻。物美控股集團有限公司董事長吳堅忠坦言，過去開一家店就能賺錢，現在不行了，想賺錢就必須通過不斷創新，研究、滿足消費者需求。

蘇寧電器副董事長孫為民認為：「在網際網路時代，中國零售業正從關心商品價格轉向更多地關注顧客需求。只有通過轉型，才能迎來新的增長點和發展機會。」

新華社



▲未來3年，沃爾瑪將會瞄準中國三、四線城市的發展空間 資料圖片



簡訊

## 兩艘海巡船列編海南

被譽為「海上不倒翁」的高海況海事巡邏船「海巡1826」11月1日正式列編服役海南轄區，同時列編的還有海事系統開發的尺度最大的玻璃鋼船型「海巡1825」。列編後，「海巡1826」和「海巡1825」將分別交付海口海事局與清瀾海事局使用。

海南海事局副局長謝群威表示，兩艘海巡船的列編服役將有助於提升海南轄區水域海事執法裝備水平，增強海事執法能力，整合執法資源，提高海上監管效率，壯大海上救助力量。

列編服役海口海事局的高海況巡邏船「海巡1826」，總投資426萬元人民幣，總長12.3米，額定航速達36節，在航行速度、操控性能及防抗風浪能力方面均表現出色，堪稱海事巡邏船中最敏捷的「小個子精英」，該船型的配備在海南海事局執法船艇中尚屬首例。（本報記者王麗麗）



▲11月1日，「海巡1826」正式列編服役海南轄區 中新社

## 最大無人直升機交付使用

近日，一架有效載荷（不含燃油）可達80公斤的V750無人直升機交付山東省國土部門，這是目前中國企業生產的最大無人直升機。

這款無人機由濰坊天翔航空工業有限責任公司、中航工業西安飛行自動控制研究所、中國電子科技集團公司第十研究所等單位共同研製完成。V750無人直升機系統是在美國勃蘭特利國際公司的B-2B兩座輕型有人直升機基礎上，通過對飛行平台、飛行控制、數據鏈路、控制站和任務設備等系統的設計、試製與適應性進行改進，完成的系統集成。

據了解，V750無人機具有滴水形外觀設計，飛行阻力較小，抗擾動性能強，最高可飛行至3000米高度，最大巡航速度每小時161公里，地面控制距離150公里。

（新華社）

▼V750無人直升機填補了中國中型無人直升機的空白 新華網

