

經濟新聞提要

- 康宏：港年輕人「上車」需14年 … B2
- 屯門上車盤實踐首見萬元 …… B3
- 發改委大降電動車電費 …… B6
- 第三方支付遭銀聯罰逾億 …… B7



TEL : 2575 7181
FAX : 2572 5593
E-mail : tkpj@taikungpao.com.hk

數碼通再戰固網寬頻 光纖入屋 月費全港最貴

隨着香港電訊（06823）完成併入CSL業務，讓本港移動通訊市場形成新格局，在強者越強的大前提下，電訊營運商紛紛尋求自身的亮點。數碼通（00315）突然宣布，重投固網寬頻市場。不過，數碼通並非來「鬥平」，因為相關服務月費並不便宜，以基本價計算，200Mb速度月費220港元，是相關服務提供者中最貴。

大公報記者 李潔儀

數碼通總裁黎大鈞表示，為提升業務的經濟效益，公司決定重投固網寬頻市場，推出光纖到戶服務。他強調，數碼通是最新加入市場的供應商，提供100%光纖到戶，以GPON技術作支援。

「現時移動市場競爭激烈，雖然家居寬頻市場的增長空間有限，但總算實行『兩條腿』走路。」信達國際研究部高級分析員趙曉文認為，倘若數碼通專注發展移動業務，或會「無肉食」，加上政府今年年底重新拍賣3G頻譜，造成不明朗因素，故相信數碼通租用香港寬頻網絡發展家居光纖寬頻業務，亦屬正常。他續說，仍要留意數碼通加入家居光纖寬頻市場後，會否觸發價格戰。

租用香港寬頻光纖

據了解，數碼通今年透過租用香港寬頻的光纖線路。香港資訊科技商會會長方保儒表示，倘若由數碼通自行建設光纖網絡，投資成本太高，並不划算，故租用香港寬頻的光纖線路是正常不過。

數碼通昨日推出名為「ST光纖寬頻」的固網光纖寬頻服務，分別提供200Mbps、500Mbps及1000Mbps，其中200Mbps基本月費為220元，若要享優惠價，須是數碼通流動通訊用戶，並且屬「極速寬頻及話音計劃5GB或以上」，且是買機上台、或「SIM Only極速寬頻及話音計劃5GB或以上」才可。



▲數碼通為提升業務的經濟效益，決定重投固網寬頻市場，推出光纖到戶服務

不過，數碼通固網光纖寬頻收費似乎較為昂貴，以1000Mbps基本價計算，月費高達330元，向其出租光纖線路的香港寬頻，同樣的1000Mbps月費只是198元。

提高交叉銷售效率

方保儒解釋，競爭對手已同時發展移動通訊及寬頻業務，令數碼通相形見绌，隨着數碼通加入發展家居光纖寬頻業務，透過捆綁式的銷售手法，將有助提高Cross-selling（交叉銷售）效率。

另外，和電香港（00215）旗下3香港一直有提供家居光纖寬頻服務，對於數碼通加入搶佔市場，和電香港發言人回應指，不評論其他營辦商的業務策略，強調集團擁有自建光纖網絡，並早於2010年8月推出1000Mbps光纖入屋極速家居寬頻服務。

各營運商家居寬頻收費比拼

營運商	100Mb速度	200Mb速度	500Mb速度	1GB速度
SmarTone 基本價	不適用	220元	260元	330元
SmarTone 優惠價(*)	不適用	178元	198元	218元
網上行	不適用	不適用	206元	298元
有線寬頻(+)	不適用	199元	229元	269元
3家居優惠價	142元(^\)	155元(^\)	168元(^\)	208元(^\)
香港寬頻(#)	158元	不適用	178元	198元

備註：以上收費計劃，全部要簽約24個月，包括戶外WiFi，以同一地址查詢（位於何文田某公共屋邨單位）
(*) 必須同時為SmarTone手機上台5GB數據或以上用量計劃用戶
(#) 以香港寬頻「悅抽·月樂」極速王組合：寬頻上網+HKBN WiFi為比較
(+) 沒有提供戶外WiFi服務
(^) 簽約30個月
(^\) 簽約36個月

和電中期盈利大跌44%



▲和電香港面對新智能手機吸引力下降與客戶傾向選擇低端服務計劃的挑戰

TOM八年來首賺2945萬

受惠出售郵樂部分股權，TOM集團（02383）上半年業績成功扭虧為盈，賺2945.8萬港元，是8年來首次中期賺錢，每股盈利0.76仙，董事會建議維持不派中期息。

期內，TOM集團總收入錄得7.27億元，按年減少25.5%，撇除出售郵樂部分股權錄得的1.75億元收益，集團經營虧損擴大至1.06億元。

TOM集團早前與中國郵政共同持有的電子商貿合營公司郵樂，上半年郵樂交易總額達23.11億元人民幣，較去年同期勁升35.4%，超去年全年的交易總額14.32億人民幣。今年第二季，重複買家的佔比約45%，透過移動客戶端的訂單佔總額10%。

移動互聯網業務方面，上半年收入急跌77%至4680萬元，虧損3660萬元，主要因為集團去年底撤出2.5G傳統無線增值服務所致。

期末，集團持有現金及銀行結餘6.2億元。TOM昨日股價先升後跌，早段見1.7元高位，午後一度倒跌超過3%至1.55元喘定，收報1.63元，跌幅達1.8%。

內地業務改善永旺盈喜

永旺（00984）發盈喜，料上半年業務按年轉虧為盈，主要因集團內地業務經營業績改善，就物業、廠房及設備確認之減值虧損減少，以及期內投資物業之公允值變動收益增加。另外，集團亦宣布，為加強與顧客股東的關係，決定向股東派發股東小冊子及服務券。凡於今年除淨日（5月27日）時仍持有集團股份的股東，可於任何一間AEON分店之顧客服務台，出示已收取股息證明，即可獲得小冊子一本。小冊子包括5張25元現金券，每購物滿100元可以使用一張，使用限期為派息後半年。

此外，集團亦派發AEON Lounge通行證，通行證持有人可攜同一位賓客一同進入AEON Lounge，每位進入AEON Lounge的賓客均可獲提供免費飲品及小食1份。集團認為，措施可以讓股東享受在公司店舖的購物樂趣，並在AEON Lounge體驗自家品牌「AEON TOPVALU」的產品。

上海付費通棄支付寶轉拍銀聯

上海付費通棄支付寶，與銀聯合作建立線上線下一體化的網上繳費服務平台。根據協議，付費通將與銀聯在全國範圍內開展合作，雙方將協力發展水、電、煤、通訊等公共事業繳費業務。而此前不久，付費通才終止為支付寶提供公共事業帳單通道業務，指摘支付寶頻繁查詢用戶信息。

據了解，付費通之前就與銀聯商務平台「全民付」有過合作，而全民付是集繳費、支付、營銷優惠、金融服務等於一體的跨界平台產品，2013年度「全民付」業務的總交易宗數達1.6億宗，總交易金額超過3800億元人民幣。

6月底，付費通表示，為保障付費通平台用戶每月繳費的便捷和安全，宣布與支付寶持續5年的合作正式終止。而有關的保障用戶安全，是指6月7日付費通服務器出現的「當機」事故，主營業務網站無法正常交易，經查發現是由於支付寶直接發起的大量高頻的帳單查詢所致。不過，支付寶給出的官方聲明指，高頻查詢是由用戶發起的，而最終導致出現多個問題，是因為付費通的技術硬件等跟不上需求所致。



據《上海證券報》引述人行徵信中心人士表示，阿里巴巴金融等電商平臺貸款業務已接入人行徵信系統，這意味着網上貸款將會方便被各家銀行及金融監管機構查閱，以有利於放貸時的風險控制。徵信中心官員表示，有關做法是按照《徵信業管理條例》的規定，凡與放貸相關的業務都必須連接徵信系統，即使提供貸款的企業並非金融機構。

報道稱，包括阿里巴巴小貸在內的小額貸款公司，其信貸合同資訊和貸後還款資訊，均已經或正在被接入央行徵信系統，而P2P（點對點）網貸平臺業務，未來在政策允許的情況下，也將與央行的徵信系統進行對接，且技術上並不存在障礙。

阿里一直希望憑藉其網絡優勢，以發展於金融領域的野心，自去年推出餘額寶，公司從來沒有停止向金融業延伸的過程。其中阿里小貸是以「小存小貸」（限定存款上限和貸款上限）的形式經營，為小微企業和網商個人創業者提供互聯網化、批次化、數據化金融服務的使命。而且其在設計方案時，也充分考慮了互聯網的特點。不過，由於有關網貸的監管與傳統銀行的貸款有異，加上互聯網金融發展迅速，放貸金額升至不可忽視的額度，逼使央行正視有關監管。

根據6月中國央行發布的年報稱，

2013年P2P網絡借貸行業規模不斷擴大，內地活躍的P2P借貸平臺已超過350家，累計交易額超過600億元人民幣；非P2P的網絡小額貸行業也不斷發展。截至去年底，阿里巴巴金融旗下三家小額貸款公司累計發放貸款已達1500億元人民幣，累計客戶數超過65萬家，貸款餘額超過125億元，整體不良貸款率約為1.12%。

完善信貸資料庫

傳統上內地市民於銀行等金融機構貸款時，其貸款資料將會存放於一個「信用檔案」，內含貸款數目、還款日期及借貸的人基本資料等。徵信系統則是儲存有關「信用檔案」，銀行客戶經理只要得到借款人的同意，都可查閱有關信用報告，以釐定借款利息率及還款日期等。不過，此前網貸的記錄並沒有連接到徵信系統，銀行不能查閱相關記錄，信貸風險增加，此次接入便是要修補有關的監管漏洞。

央行徵信中心副主任王曉春表示，按照《徵信業管理條例》的規定，只要是放貸機構或從事放貸業務的機構，都應該接入央行徵信系統，並不是只有放貸金融機構才能接入，因此將P2P機構接入徵信系統是央行徵信中心的法律責任。

阿里網貸接入央行徵信系統

據《上海證券報》引述人行徵信中心人士表示，阿里巴巴金融等電商平臺貸款業務已接入人行徵信系統，這意味着網上貸款將會方便被各家銀行及金融監管機構查閱，以有利於放貸時的風險控制。

報道稱，包括阿里巴巴小貸在內的小額貸款公司，其信貸合同資訊和貸後還款資訊，均已經或正在被接入央行徵信系統，而P2P（點對點）網貸平臺業務，未來在政策允許的情況下，也將與央行的徵信系統進行對接，且技術上並不存在障礙。

阿里一直希望憑藉其網絡優勢，以發展於金融領域的野心，自去年推出餘額寶，公司從來沒有停止向金融業延伸的過程。其中阿里小貸是以「小存小貸」（限定存款上限和貸款上限）的形式經營，為小微企業和網商個人創業者提供互聯網化、批次化、數據化金融服務的使命。而且其在設計方案時，也充分考慮了互聯網的特點。不過，由於有關網貸的監管與傳統銀行的貸款有異，加上互聯網金融發展迅速，放貸金額升至不可忽視的額度，逼使央行正視有關監管。

根據6月中國央行發布的年報稱，

2013年P2P網絡借貸行業規模不斷擴大，內地活躍的P2P借貸平臺已超過350家，累計交易額超過600億元人民幣；非P2P的網絡小額貸行業也不斷發展。截至去年底，阿里巴巴金融旗下三家小額貸款公司累計發放貸款已達1500億元人民幣，累計客戶數超過65萬家，貸款餘額超過125億元，整體不良貸款率約為1.12%。

完善信貸資料庫

傳統上內地市民於銀行等金融機構貸款時，其貸款資料將會存放於一個「信用檔案」，內含貸款數目、還款日期及借貸的人基本資料等。徵信系統則是儲存有關「信用檔案」，銀行客戶經理只要得到借款人的同意，都可查閱有關信用報告，以釐定借款利息率及還款日期等。不過，此前網貸的記錄並沒有連接到徵信系統，銀行不能查閱相關記錄，信貸風險增加，此次接入便是要修補有關的監管漏洞。

央行徵信中心副主任王曉春表示，按照《徵信業管理條例》的規定，只要是放貸機構或從事放貸業務的機構，都應該接入央行徵信系統，並不是只有放貸金融機構才能接入，因此將P2P機構接入徵信系統是央行徵信中心的法律責任。