



# 自食其力創業 聚集經營成市 小販對經濟貢獻良多



## 印度立法保障經營權利

過往，經濟學家將企業分為大、中、小企。如今增加了「微企」，即比小企業僱用人數更少。各國對「微企」定義不同，歐盟的定義是：僱員五至九人者，謂之「微企」。小販肯定屬於「微企」。早在2009年，印度政府將街邊小販，定義為「微型企業家」，承認小販對經濟甚有貢獻。何況，就是政府要徹底取締，亦不可行。2010年，英聯邦運動會在新德里舉行，當地政府曾驅逐市內約35萬名街頭小販，遭全國街頭小販聯合會告上高等法院。法庭最終裁決，禁止政府剝奪街頭小販誠實經營的權利，之後更立法保障小販的經營權利。



## 港現行政策夜市消逝

1970年前，新加坡小販達18萬。政府決定發牌管理，興建小販中心（包括熟食），將街邊小販遷入，標準化攤檔的衛生，設公共桌椅，改善用膳環境，並且定期舉辦各類課程：例如食物衛生、營養學等，強迫小販參加。現時，新加坡的小販中心，已成為美食中心，吸引不少遊客參觀和光顧。

台灣的夜市文化十分發達，小鎮和大都城的夜市，小販可擺檔售賣地道美食、飲品及其他商品。大多數消費者將垃圾帶回家，願全夜市「垃圾不落地」的美譽。馬來西亞亦有小販聚匯的美食中心，和名為pasar malam的。回歸前，港九都有著名的夜市（例如大笪地等），在現行政策下，俱消逝了！

▲CNN「大力推薦」四十種香港地道美食，至少一半源自街市流動熟食小販或大牌檔



小販對社會是否毫無貢獻呢？小販是否「有百害而無一利」呢？要解決小販問題，應該從嚴取締抑或放寬管制呢？

小販給予低下層市民自食其力和創業的機會，尤其是老人家，每天在家居附近當小販幾個小時，賺取數十至一百元，既可改善生活，且有工作做，他／她們活得有目標，日子易過。1950-70年代，不少基層市民，都是靠做小販，賺取第一桶金，繼而有資本創業。

## 惠及低收入市民

小販毋須交租，貨品售價比店舖便宜，惠及不少低收入市民，尤其是領綜援的家庭及長者。有些生意成本高、利潤微，店舖不會經營，只有小販願意做，例如小型環保行業！在紅磡、深水埗的天光墟，都有小販賣別人送贈的、自己用舊的、或拾荒得到的二、三手貨：包括故衣舊鞋、舊電器、插頭、瓶罐等家居用品，相對而言，如果買新貨，價錢要貴數倍甚至十數倍。

香港舖租愈來愈貴，小店難以生存。該等小店經營的小生意，遂成絕響，最好的例子便是民間小吃。二戰後南來香港的各省移民，許多靠售賣家鄉小吃，比如賣魚蛋、龍鬚糖和雞蛋仔來謀生。由於成本輕，價錢平，市民都樂於幫襯。要租店舖售賣這類小吃，未必能維持，只有小販願意經營。

在1970年代，在灣仔碼頭附近當小販的臧姑娘，一個人推着木頭車賣水餃，大受歡迎，後來被人收購了品牌，如今成為超級市場有售的名牌水餃，正是一個成功的傳奇，亦顯示昔日港人的「獅子山下精神」，肯奮鬥便有出頭天！2010年，CNN「大力推薦」40種香港地道美食，至少一半源自街市流動熟食小販或大牌檔。小販絕跡，這類民間小吃，可能隨之失傳！

## 「做旺」冷門行業

不單小吃，一些較冷門的營生，亦是靠小販先「做旺」（發展），才積沙成塔，成為有特色的行業。比如香港地方特色之一的女人街，當初也是靠小販匯聚經營，才發展起來。又譬如九龍地鐵太子站附近、界限街運動場旁的天光墟金魚市場，每日清晨五時開始，便有小販以批發價擺賣各種魚類、魚糧及養魚用品，到七時小販便會散去。大企業、政府……等等，肯定不會投資發展這類生意。

有些行業倚靠小販牽頭和支撐，才能蓬勃發展。深水埗鴨寮街曾經有很多小販擺地攤，買賣二手電器和電子零件，以及古玩和精品，正因該區集中了這類小販，招來不少業餘收藏家，甚至開古玩精品店的商人，鴨寮街便是這樣慢慢發展成為市集。深水埗的布疋市集（棚仔），曾經是歐美及本地服裝設計師購買布料之地，對香港時裝設計業貢獻良多。這些年，卻因地區發展而逐漸消失。

這些市集都是民間「有機」——即不是由企業或政府計劃——發展而成。當初開拓這些市集的，都是小販！他們對市場的認識，遠比坐在辦公室裏的專家，要準確和有創意得多！可惜，隨着香港城市發展的「土紳化」，地產集團建屋圖利，政府配合取締，加上連鎖經營的大企業進軍各行各業，這類市集一個一個的消失。小販再難有空間和時間，去發展新市集了！

撰文：博文



◀小販給予低下層市民自食其力和創業的機會

網上圖片

# 一帶一路教學所必須的背景知識：歷史和現況（上）



## 我教通識

隨着「一帶一路」政策宣講，這個課題也自然而然進入通識科的課題，成為教學和探究的議題。看過坊間業界一些為數不多的「一帶一路」通識科教學材料，還是那種通病：介紹課堂教學設計的多，介紹課題內容的少。誠然，這個題目的確非常新鮮，沒有多少成熟的參考資料可供中學教育使用，但這也不等於可以淡化處理課題內容。

筆者認為，有關「一帶一路」的背景知識，至少包括兩方面：一是歷史背景知識，二是當下現況的知識，兩者缺一不可。先說歷史背景知識，聽過一些有關「一帶一路」的講座分享會，不少人似乎連東南亞和南亞，甚至和中東都不大分得清楚，甚至認為毋須分清，大而化之，就當是同一碼事，這完全不能接受。先不說歐洲發達國家，「一帶一路」沿途國家依照它們不同的歷史背景，起碼可以分成五類：

- 一、連接中國新疆的中亞細亞伊斯蘭國家，也就是哈薩克、塔吉克、吉爾吉斯等。除了阿富汗之外，其餘都是從前蘇聯的加盟共和國獨立起來的；
- 二、東南亞國家，這對於香港人來說相對熟悉一些，包括整個東盟成員國全部，大約東起菲律賓，西至緬甸包括之；
- 三、南亞國家，包括印度、巴基斯坦、斯里蘭卡，以及馬爾地夫等島國，大部分都是前英國殖民地；
- 四、中東國家，包括從西亞到北非的所有阿拉伯國家，以及不屬於阿拉伯民族的伊朗；
- 五、最後就是脫胎於前蘇聯的俄羅斯和歐洲的烏克蘭、白俄羅斯等國家。

要曉曉這五類國家的歷史，這是不可能的，也沒有必要，但好歹應該知道它們之間的區別，尤其是它們於西方發達國家和與中國之間有着什麼不同的歷史交往經驗，這一點尤為重要。

一般說來，中亞細亞國家與中國的歷史淵源雖然悠久，但在近現代的交往歷史並不十分複雜，特別是沙皇俄國和

蘇聯把這個地區完全併入了領土之後，中國也好，西方也罷，只能透過與前蘇聯交往才能非常有限地接觸此地。因此，這倒真的不必過於糾纏在歷史上的細節，只須集中在當下現況便可。有些介紹的材料過於沉浸在絲綢之路的歷史鄉愁當中，所以把這裏的古代歷史說得太繁複，反而減低了對現況的關注。關於當下現況的知識，下一篇才說。

至於東南亞國家，情況就複雜多了。當然也沒有必要從鄭和下西洋開始說起，起點應該放在二戰前的西方殖民勢力劃分，以及更重要的是放在二戰之後，東南亞國家如何進行反殖統治的民族解放運動，中國的「輸出革命」如何介入了當地的民族解放運動甚至其他事務，從而造成了東南亞國家普遍對新中國有什麼樣的印象，以及西方國家尤其美國是如何利用東南亞成為反共反華的軍事同盟工具。千萬不要低估了這三點內容的重要性，二戰後或者說冷戰時的東南亞國家對新中國的觀感，可以說一直影響到當下的中國。例如，為什麼這麼多東南亞國家會有排華行動呢？背後原因雖然多，但四九年之後的中國如何處理與東南亞國家關係，也是直接塑造東南亞國家對中國的態度，乃至對當地華人的關係。

而南亞國家也是另一回事。二戰前印巴是同一個國家，是英國最大的殖民地，因此對西方的關係即使不是敵對，也是不那麼信任的。二戰之後的反殖民獨立運動，基本上與中國沒有什麼關係，中國沒有像介入東南亞那樣介入南亞。但是，1962年因為英國殖民者留下來的中印邊境糾紛，最後打了一場大仗，中印兩國就結下了仇怨。而與此同時，印度與巴基斯坦又因為領土糾紛而打更大規模的戰爭。故此，中印巴三國關係，乃至與其他小國之間的關係，也直接影響到「一帶一路」的落實。

最後是俄羅斯等國，在前蘇聯時代，中國與它的關係可以說是大起大落，好則成兄弟同盟，壞就成敵人對手，加之以地緣邊境上的接壤，中俄關係是不論好壞都注定要緊密。故此，筆者建議大致了解一下中蘇交往的歷史便可以，但重點放在當下。

將軍澳香島中學校長 鄧飛

# 適者生存的香港小販行業



## 書架

小販行業存在於各地的城市和鄉郊中，根本就不什麼香港本土特色的文化。丙申猴年初一的多個本土的激進團體借保小販為藉口，發動了一場暴亂，以求破壞香港社會的秩序。其實，這群「博出位」的人士，對本地的小販行業發展有多認識，是我很懷疑的一個問題。真正愛港的文化學者魯金，在《港人生活望後鏡》（香港：三聯書店，1992年）一書中，記載了多起早被港人忘記的小販逸事，值得我們閱讀。在他的記載中，我看到了本地小販行業發展的原則——適者生存。他記述了多種不同類型的小販，皆未能因應時代的變遷，終被淘汰。上世紀三十年代以前，很多住宅沒有

電燈設備。很多家庭都用火水燈作照明用，火水燈的燃油就是火水。由於用戶家中不會購備大量火水，因此產生了火水上街叫賣的行業。此外，香港從前有上街補鑊的小販，他們擔着一副擔子上街，擔子裏有各種修補鐵鑊的工具，在上街時只叫一聲：「補鑊」。最令我感興趣的小販，是上街賣燒鴨的小販。他們擔着一副擔子，放着幾隻燒鴨，上面有個鐵線幼孔紗蓋。每年農曆的初二日和十六日，賣鴨的生意便非常好。原因是這兩天屬於做碼的月子，做碼要「加料」給員工用膳。

以上的小販行業早已在香港消失，今天仍存於不同地區的小販，因應着市場的需要，為市民提供「服務」。可見，小販的本身有頗強的適應能力，毋須什麼「磚頭」來捍衛他們的「營商環境」。期望，那些放火、擲磚的暴徒，不要再借保護小販之名，破壞香港的安寧。而政客亦不要再為了選票，為暴行找藉口。一段出自



政客口中的「官逼民反」論，荒謬絕倫，聽者心寒！

香港通識教育會 李偉雄

# 推行新政策 首要身體力行



## 校長成功之道

過去十多年，教育局推行了多項教育改革，為了配合教改，學校發展愈趨多元化，學校中層人員角色舉足輕重，他們好比火車頭，帶領同事往前衝，能否成功，隊伍的方向與力度是關鍵。學校兩大範疇，學與教的層面以外，就是行政架構。行政領導要掌握，配合、協調，有效地推行各項政策是很重要的。

本人除負責日常教學任務外，還肩負行政職務和領導不同的工作小組。在課室內外從不抗拒作新嘗試，希望以身作則，感染同工以開放態度，開啓思維，突破一貫規限，領導同僚走向專業發展。

我認為推行新政策，作為領導首要是身體力行，並兼聽廣納，有效溝通，令同工認同理念，建立共同目標。本人深信「人」為核心，在各行政小組內為組員締造不同角色，給予適時任務、認同與讚美，使組員對工作充滿熱忱，並為他們創造成功的經驗，讓他們有機會發展個人專長。當

然，融洽的關係，互信的基礎等都是凝聚高效、以致政策推行順暢的重要因素。

中層領導要配合校長治校方針，為學校培養接班人，為後輩提供機會是責無旁貸的。本人致力引導同工成長，發掘他們的潛能，裝備他們所需的技巧，協助其實踐個人的教育理念。知人善任、扶助後進，這樣學校才有力穩步持續發展。

「領導」是團隊的核心，對同事明白與體諒，善待與信任，幫助與發展，這樣也許有機會成就一所學校。

路德會西門英才中學副校長 洪靜安