

移風易俗

位於浙江杭州錢塘江南岸的蕭山，是充滿財富和希望的「贅婿天堂」，這裏有一家22年來以介紹上門女婿為特色的「金點子」婚介所，因為「專業招贅」登上熱搜，每天上百個報名「求入贅」的電話接踵而來，老闆李繼延不得不在朋友圈急發通知：名額已滿，暫停報名。近年，招贅婿條件有所提高，不僅要學歷高，更要愛工作顧家。

大公報記者 俞畫

李繼延最近忙瘋了。他的四台手機一溜擺在辦公桌上，每次電話進來都要好似「抓鬮」般東翻翻西摸摸，才知道是哪台手機在響。兩部原本安安靜靜的座機也是此起彼伏地「叮鈴鈴」，吵得整間房子亂哄哄的。「每天接幾百個電話，我耳朵都要出毛病了。」55歲的李繼延頭髮灰白相間，臉上透露出明顯的倦意，但態度和藹可親，笑起來依然有專業「紅娘」的樣子。

老牌婚介所生意滔滔

「金點子」婚介所位於杭州市蕭山區城廂街道的一條老街上，22年來從未換過地址。這裏曾經是蕭山的城中心，伴隨着城市規劃的北遷，婚介所所在的小樓就顯得有些破敗了。即使手持導航，記者也兩度錯過了小樓的入口處，後面還是問了隔壁一間水果店的店主，才找到了幾乎被電瓶車淹沒的樓道。

雖然入口比較低調，但拾階而上走到四樓，「金點子」的氣息就無處不在。樓梯口一處「打破千百來男娶，女嫁的傳統習慣。掀起全國女娶，男嫁的新風尚運動！」是新掛上去的橫幅，內容出自李繼延的思考，他頗驕傲地告訴記者，如果全國都能興起女娶男嫁風潮，對推動婚姻平等和解決「剩男剩女」問題都是百利無一害。

事實上，早在2005年前後，「金點子」婚介所就曾被媒體爭相報道過，李繼延把當年接受媒體採訪的照片打印出來，貼滿了辦公室裏的整面牆。「那回也是因為招上門女婿的事，突然就火了。」李繼延透露道，從業以來，自己促成了4000多對夫妻聯姻，其中上門女婿佔四分之一。「別看只有1000多對，估計其他婚介所加起來也沒有我們一半多。」

李繼延1999年與老婆孫紀梅創辦了「金點子」婚介所，「一開始沒生意，我們就到處去發傳單，後面幫朋友撮合了幾對上門女婿後，就把這個當特色業務來做了。」

李繼延解釋道，從上世紀五六十年代開始，蕭山就流行招上門女婿，但當時主要是為了「優勢互補」。「以前一些條件比較好的女方家庭會招上門女婿幹活，那些經濟條件差又娶不起老婆的家庭會讓兒子入贅。這樣一來，男方不會因為窮而打光棍，女方家也因此多了一個幹活兒的人，皆大歡喜。」

情況到2015、2016年發生了變化。李繼延回憶道，那兩年裏，杭州的房價像是坐上了火箭般直往上竄，許多優秀的外地男生買不起杭州的房子，而蕭山因為大規模拆遷，許多家庭分到了好幾套房產，不捨得女兒離開家裏的父母就會想到招上門女婿。「不過這個時候，女方對上門女婿的要求就開始高起來了，尤其是希望男方學歷要高，工作要穩定。」

企業家亦求「強強聯合」

在記者採訪的過程中，李繼延接了好幾個男方的諮詢電話。「你什麼學歷？身高多少？在哪裏工作？」在電話裏，這三個都是必答題。「現在做上門女婿的門檻已經越來越高了，好幾個登記的女方家庭都明確要求男方的學歷在本科以上，研究生、博士生更好；工作上則會更偏好找公務員、教師、工程師這一類，收入不用高，最主要是有閒暇時間，能照顧到家庭的。」

隨着「金點子」婚介所知名度的暴漲，最近從北京、上海、廣西、甘肅等全國各地千里迢迢來現場諮詢、報名的人絡繹不絕。「前幾天我還接到了一位廣州知名企業家的電話，他公司資產早已上億元了，但還是在我這裏報名，看有沒有身家相符的女方家庭，來個「強強聯合」。」

婚姻需要感情 貪財害人害己

一位電話報名的杭州小伙子自稱做網絡銷售，月薪一兩萬，家裏有房，想找一個身家千萬的女方家庭入贅。

「你這個條件可以找個普通點的姑娘，幹嘛一定要入贅呢？」小伙子在電話裏用一段無疾而終的愛情解釋了自己的態度。「我曾經談過一個姑娘，談了四年，女方家裏是台州的，都已經到談婚論嫁的地步了，結果因為對方一定要88萬元的彩禮，最後談崩了。」

「要拿出這88萬的彩禮錢，估計得把杭州的房子給賣了。」小伙子坦言，他現在也想通了，女方父母也沒錯，誰不想自己的女兒嫁到一戶好人家呢。「愛情可以浪漫，婚姻還是現實點好。」

蕭山贅婿天堂 男士排隊「出嫁」

學歷高人靚仔 愛工作又顧家



蕭山贅婿四大要求

- 1 學歷大專以上
- 2 工作穩定，年薪10萬以上
- 3 身高170cm以上
- 4 面相端正

「一對新人在中式傳統婚禮上，新郎為新娘整理頭髮。」
新華社

等待被招贅的男士



新增有招贅要求的女性



「入贅世家」35歲男 吃苦耐勞盼獲青睞

前不久，35歲的鄭先生特意從江蘇丹陽趕到杭州登記報名，想做上門女婿。「我生活在『入贅世家』，我的爸爸和爺爺都是上門女婿。」鄭先生告訴記者，父親有八個兄弟，全跟隨奶奶姓張，自己則是獨生子，從小隨母親的姓。「我媽出生於書香門第，媽媽的爺爺是我們那裏最後一個秀才。她有四個姐妹，排行老大，家裏缺男丁，就想到了招贅。」

對於父母的入贅婚姻，鄭先生覺得兩人挺幸福的。「我爸爸性格強勢些，但很寵愛我媽，幾乎家裏所有家務都是我爸做的，但遇到大事還是會讓我爸做主。所以我從來不覺得當贅婿就低人一等了。」

「我學歷不高，是中專畢業，現在在老家當房產中介，月收入差不多一萬元。」隨着年齡的增長，以鄭先生的年齡和收入，在丹陽已經很難再匹配優秀的女生，入贅的想法開始在鄭先生腦海湧現。

需先入會兩年 費用15000元

「我吃苦耐勞，抗壓能力強，能伸能屈，家庭又有十足的入贅經驗。」對做好上門女婿，鄭先生很自信。至於對女方的要求，鄭先生坦言還是希望有一定財力，「雖然我談不上需要通過入贅來改變命運，但女方家庭條件好一些，以後我們孩子的路也能更順一些，可以讀更多的書。」

「如果不是看他三代贅婿的份上，我是不會加他做會員的。」李繼延告訴記者，現在女方家庭對男方學歷的要求越來越高，中專實在有點兒拿不出手。「來我這裏做會員，兩年的會費是15000元，如是肯定找不到合適的，我也不想去坑人家。」

為何蕭山多贅婿？

話你知

在浙江，蕭山的富足遠近皆知，在這片不足1500平方千米的土地上，誕生了22家A股上市公司。上世紀80年代，蕭山經濟騰飛，幾乎是「家家設廠、戶戶開店」，而隨着計劃生育政策的實施，大量的招贅需求應運而生，一批率先富起來的蕭山企業家紛紛培養起上門女婿，以繼承家族企業並傳宗接代。

在年輕人眼中，入贅是一種共同的經濟投資行為，啟動

資金來自於誰家不重要，最重要的是能夠把事業做好，雙方共贏。因此，也有網友開玩笑地說，蕭山招贅就是一種「人才引進」的新視角。

此外，蕭山也是全國第一個把「入贅條件」寫進拆遷條例的城市。家中有一個上門女婿可以多拿70平米的安置房，如果有孩子又多70平方米。按照現在的房價，一個上門女婿少說也能為家庭帶來幾百萬元的收入，這也是蕭山家庭喜歡找上門女婿的現實原因。

別想坐享其成?能力不足直接「勸退」

在「金點子」報名登記的人，資料統一被收進藍皮文件夾裏，這樣的文件夾有100多本，在李繼延夫妻的辦公桌上摞得高高的，其中幾本「女招上門男」和「男上門」被擺在顯眼處。「目前在我這裏登記的有100多位願意上門的男生，和300多戶想招上門女婿的女方家庭。」根據李繼延20多年的撮合經驗，男女配比1:3是最合適的。「有挑選餘地，但也不會挑花眼。」

由於報名過於火爆，李繼延不得不宣布，招入贅女婿名額已滿，暫停。
大公報記者俞畫攝



男生中，有學歷不高、經濟條件較弱，想通過入贅改變命運的，他們撥通「金點子」的電話後，一般會被李繼延直接「勸退」。比如在上海做外賣的男孩，他只有高中學歷，每天風裏來雨裏去，每月也只能賺五六千元，希望能來蕭山入贅，活得輕鬆一些。李繼延很明確地告訴他：「女孩一般不會答應跟你見面的，雖然你很勤奮，但學歷太低了，聊不到一起去。」

「上門女婿還是要奮鬥、拚搏的，一味依靠女方肯定不行。」在李繼延看來，蕭山經濟的蓬勃發展就是由第一批吃苦耐勞的民營企業家奮鬥來的。「我身邊很多資產上千萬的老企業家，出門吃飯點多了的菜都要打包回家，肯定不能接受女婿坐享其成的。」

「嘴巴甜一點總沒有錯」

李繼延以他曾經介紹過的一位入贅博士舉例道，那個男孩子婚後進了女方父親的工廠，通過自己的努力在五年時間裏把工廠的規模翻了番。「他用實力獲得了女方的尊重。」至於那些能力沒那麼強的贅婿，李繼延則建議道，「嘴巴甜一點總沒有錯，丈母娘看女婿會越看越歡喜的。」