

散戶參與美股IPO 買ETF最實際

高端投資客透過大行認購 門檻800萬以上

近年來，港股首次公開招股（IPO）熱度不減，愈來愈多投資者認購新股，但選中大升新股的難度也增加。因此，部分投資者將目光瞄向了接連創新高的美股。美股的新股市場一向不乏良好標的，例如上市首日暴漲153%的生物股Design Therapeutics、首日飆升117%的二手車平台Vroom等。如果要認購美新股，本港投資者如何參與？美新股上市的定價流程又是怎樣？是次投資教室將會為讀者一一解答。

大公報記者 劉嘉儀

首先要了解國際配售和公開發售的概念，公開發售是將新股賣給散戶，往往至少佔總發行量10%，其餘90%是以國際配售形式配發給專業投資者，包括大型機構與資金雄厚的個人投資者。不過，美股IPO不設公開發售，因此門檻較高，所有股份都由選定了的承銷商自行配售，像是高盛、美林、瑞銀等大投行的客戶才有份。

企業選定大行的客戶通常只有機構投資者，或者認購金額很高的個人投資者（門檻高達數百萬美元），所以一般散戶很難參與美股IPO。對於本港的高淨值人士，很多金融機構的私人銀行部、或是互聯網券商推出了專門的服務，可直接通過國際配售的方式認購美股新股，通常門檻在800萬港元以上。

中概股美上市 散戶難參與

那麼散戶如何認購？通常來說，投資者在富途、老虎等互聯網券商平台上可看到認購美股IPO的選項，由於近年來不斷有中概股赴美上市，這些互聯網券商會為散戶提供部分中概股IPO的認購服務。但是，這個服務跟港股或者A股的認購不同，不是交易所面向散戶提供的公開發售，而是一些中概股上市時，這些互聯網券商或是其上游券商是該中概股的承銷商團隊之一，因此他們通過國際配售拿貨，再向自身客戶發售，相當於券商內部的抽新股，藉此降低了抽新股的門檻。以富途為例，中購美新股需要開啟富途在美國的全資子公司Futu Inc.戶口，不過，港人現在不能申請開啟這些戶口。因此，本港散戶投資者無法直接參與一些熱門中概股的美股IPO環節。

那麼港人如何參與？第一個方法是在券商或銀行開立戶口之後投資「半新股」，即在股票上市後買入，不過投資者需要留意的是，美新股在交易所掛牌的首日，會在開市

後先進行「集合競價」環節，即由市場投資者參與出價，此段時間內不會有交易，直到市場中供求大致平衡以完成集合競價過程後，就產生了「第一口價」，股票才可以自由交易。大型新股一般需要在開市後一至兩個小時才完成競價。

FPX投資市值前百位新股

沒有時間研究新股或是新手散戶，若想買美新股，亦可以選擇ETF。例如文藝復興美股市場IPO ETF（Renaissance IPO ETF），投資的都是美國上市新股，上市不足500個交易日、即兩年之內的「半新股」才得以入選，包括今年初上市以來，股票爆升超兩倍的ZIM。另外，還有第一信託美國IPO指數基金（FPX），投資於100隻市值最大的美新股。

投資者關注的美股IPO定價方面，承銷商通過分析企業的發展前景和財務表現，結合已經上市的同行業可比公司，利用市盈率等指標，初步預測擬上市企業的估值。承銷商及發行人與機構投資者就估值方法、投資故事等進行交流之後，承銷商和發行人就確定了定價區間。

配售階段，機構投資者會通過電子門戶網站，提交願意購買的股票數量和準備支付的價格，之後，承銷商和擬上市公司根據提交的數據，設定最終發行價格，只有那些出價等於或高於該價格的投資者才被分配股票，公司和承銷商有權利決定哪些投資者獲得股票。



近年在美上市企業數目

SPAC省時成本低 美IPO佔比五成

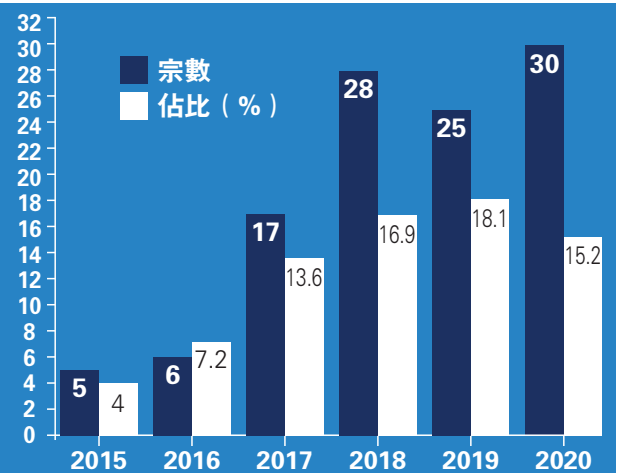
新穎模式

美國傳統IPO手續繁瑣複雜，需時較長，而且成本較高，近年有意到美上市的公司，往往選擇以SPAC（特殊目的收購公司）形式進行，其所需時間較短、成本亦較廉宜，單在今年首3個月，SPAC發行宗數已超越去年全年。

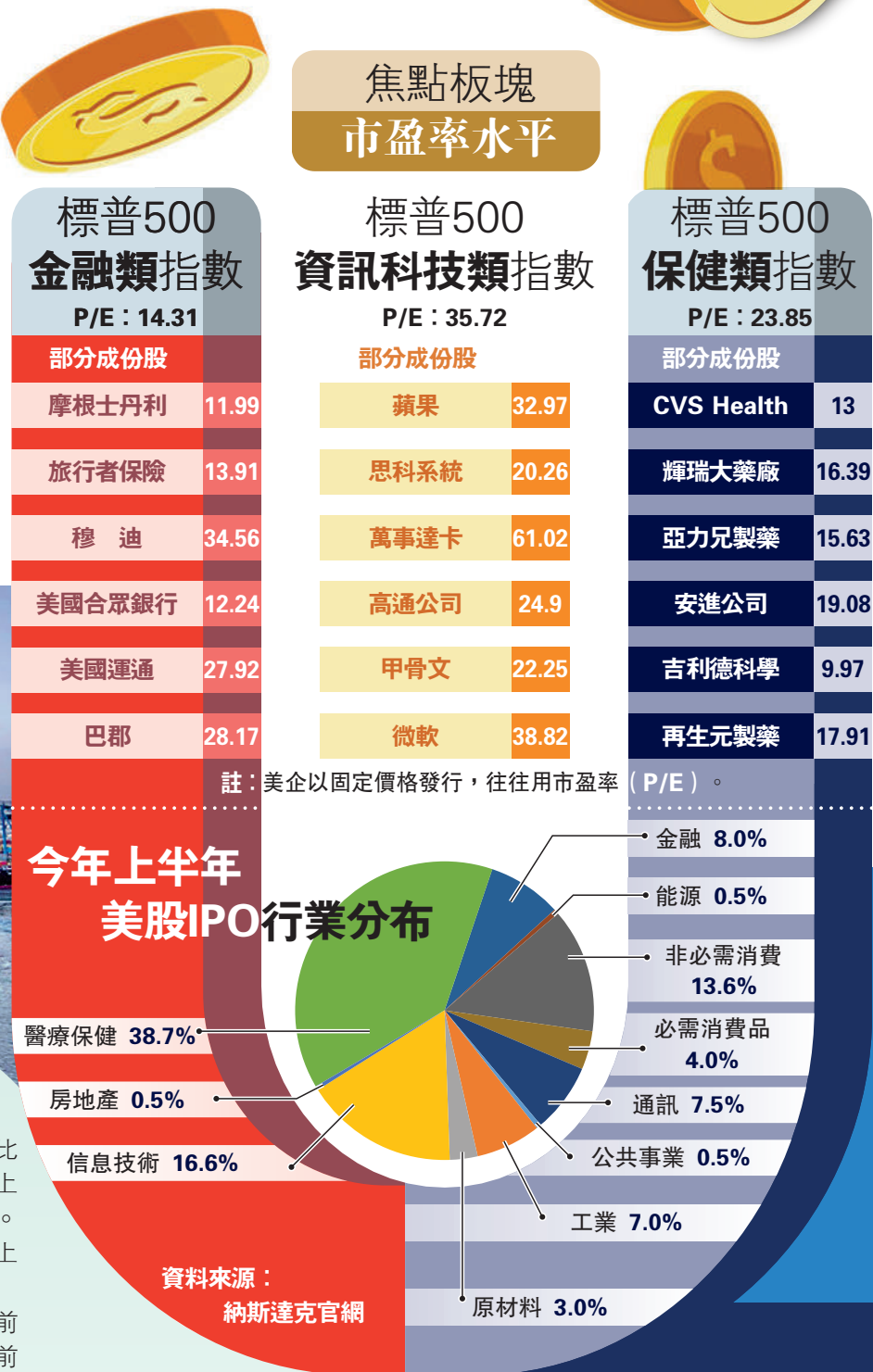
選擇以SPAC形式上市的公司，在進行IPO前，首先要成立一家空殼公司，而上市前的資金主要來自創辦人、天使投資者或私募基金等。用這種形式上市，一般只需要180天左右，比起傳統IPO平均需要的6至9個月快得多。上市後，新公司必須要在限期前完成收購另一家公司的程序，由於是以SPAC進行，所以併購交易所需要的時間大約僅4個月左右，比起傳統的上市方式省時近三倍。

況且，上市所需的手續簡便了，時間短了，成本亦自然低得多，一般約為傳統IPO成本的五分之一左右。

然而，在4月以SPAC上市的公司，股價大多潛水，加上美證監收緊限制，故新上市宗數大跌，只佔整體的兩成。不過，隨著美股近期屢創新高，SPAC又出現回升跡象，在6月、7月期間，佔整體IPO比例約五成。



近年中資企業在美上市數目



美上市規條嚴厲 成本高昂

優劣比較

去年美國股市錄得198宗IPO，創下2014年以來最多紀錄，其中外國公司有51家，是逾10年以來最多。外國公司赴美掛牌，主要受多種因素吸引，包括知名度、更大投票權、流動性更大等等。然而，在美上市同樣有缺點，包括規條嚴厲和複雜、手續繁瑣、成本高昂、審批時間較長等。

去年赴美上市的外國公司共有51家，佔比25.8%，是2007年以來最高，反映出美國股市對外國企業有相當吸引力。首先，全球市值最高的交易所，即紐約證券交易所和納斯達克交易所都在美國，所以在美國上市可享有較高的知名度，最重要的是，到美國集資的外國公司，主要受其流動性充足所吸引，

因在美上市可吸納來自全球各地的資金。由於監管和批核時期較長，美國證券交易委員會監管較具透明度，對於投資者來說，他們因信賴上市公司的賬目和其他財務資料，故在投資時亦格外有信心。

在美掛牌有助拓展當地業務

紐約證券交易所及美國其他交易所，容許公司以同股不同權方式上市，令上市公司持有較大控制權，即使該公司準備在上市後額外集資，亦不用放棄很大的控制權。同時，上市股票以美元計價，外國公司日後若收購美國企業，可大大減輕和加快審批程序，對外國公司在美國擴展業務有很大方便。

然而，美國審批外國公司，平均需時6至9個月，其中還要準備大量文

件，及提交相當資料，審批過程冗長，因此嚇怕很多有心到當地上市的公司。由於步驟複雜和繁瑣，成本付出亦高昂。

赴美上市的費用一般為100萬至150萬美元，同時要支付8%至12%籌資佣金，在美國納斯達克交易所上市的成本更高，IPO費用一般在300多萬美元以上，另加10%以上籌資佣金。

此外，外國公司一旦上市後，須嚴守美國的企業會計守則，和受到嚴厲監管，尤其是美國證券交易委員會對上市公司的要求甚為嚴格，一經獲批上市後，公司必須遵守「1933年證券法」和「1934年證券法」，而在金融海嘯後，上市公司更被「多德-弗蘭克法案」進一步限制。不遵守法案的公司將會被罰款，甚至被除牌。

▼以色列航運公司ZIM今年初於紐交所上市。



需求愈強勁 新股定價愈高

市場策略

很多投資者參與美國IPO活動時，不太注意股票定價過程。事實上，在股票公開發售前，申請上市的公司先聘投資銀行為股份定價，定價主要考慮幾個因素，包括同業比較、增長前景，及對公司的論述。

對於投資者來說，分析一隻新發行又未曾在任何交易所掛牌的股票，可謂大挑戰。精明的投資者可透過分析招股文件，及分析公司的財務狀況，決定有關股份的定價是否合適。另外，任何有意成為首批股東的投資者，了解投行如何對股票作出定價亦十分重要。

除了投資者對公司的需求外，還有其他重要因素決定IPO的定價，包括同業比較、公司增長前景，和對於公司的有關論述。

投資者對公司股票的需求，是決定一宗IPO是否成功的主要因素。需求愈強勁，股份定價愈高。然而，需求愈強勁不表示該公司愈有價值，IPO定價，便是要找到公司的合理價值。

舉例來說，兩家業務性質和規模相同的公司，可能因為IPO時間不同而有着不同的定價。

其次要考慮的是同業比較，可比較在同一行業內，已上市公司和將上市公司的估值乘數，例如市盈率等。一般情況下，投資者傾向選擇與已上市公司有相同估值乘數的新股。

此外，亦要考慮公司的增長前景。IPO定價十分視乎公司的增長前景。IPO主要目的是集資作進一步發展，招股活動能否成功，很大程度取決於公司前景，以及未來能否積極擴展。

並非所有定價因素都可以量化，例如一家公司的故事，比起其營業額預期可能更重要，所以，如何對公司作出論述，亦是考慮定價的一大因素。投資銀行或會研究IPO公司能否推出革命性的產品和服務，作為定價的要素，又或考慮公司的新營運模式會否成為新楷模。

其中一個較佳的例子，是上世紀90年代初帶起互聯網潮流的美國公司，因為推廣的技術是嶄新和令人大感興趣，部分公司的定價高出數十億美元，即使當時仍未有任何營業額或盈利。

部分公司為了提高論述能力，更會聘請一些行內老前輩作為顧問，令人相信其管理層得到有經驗人士助陣。