

力拓東盟 滙豐45億購新加坡安盛

可即時提供盈利貢獻 合併後保單逾60萬份

獅王併購

滙豐近年在亞洲地區積極拓展財富管理業務，昨日公布進一步行動，擬以5.75億美元（折算約44.85億港元）的代價，收購新加坡安盛（AXA Insurance Pte Limited）的100%已發行股本，以擴大集團在新加坡的保險及財富管理業務。以安盛的資產淨值為4.74億美元計算，今次收購行動的市賬率為1.21倍。

大公報記者 楊慕輝

上述交易有待監管機構批准。待交易完成後，集團擬將新加坡滙豐保險（HSBC Insurance Singapore Pte Limited）及新加坡安盛的業務合併，但須經新加坡監管機構及法院進一步批准。滙豐表示，預計收購項目在完成整合後「可立刻向集團貢獻盈利」。滙控（00005）股價昨日收報44.35港元，逆市微升0.3%。

滙豐形容新加坡安盛與現有的新加坡滙豐保險業務「配合得宜」，認為兩家公司的產品在保險解決方案及分銷渠道方面均可互補優勢，而新加坡安盛則可帶來龐大的特約代理銷售團隊、幾家領先的獨立財務諮詢公司，以及大量保單持有人及企業關係。合併後的公司將成為當地第七大人壽保險公司（根據年化新保費計算）和第四大個人醫療保險公司（根據總保費計算），涵蓋人壽、醫療、財產及意外保險的有效保單逾60萬份。

新加坡安盛去年稅前賺1.8億

根據目前的業務規模，新加坡安盛以年化新保費計算為新加坡第八大人壽保險公司、第五大財產及意外保險公司，及領先的團體醫療保險公司。截至2020年12月31日止年度，安盛新加坡的資產淨值為4.74億美元，年化新保費為8500萬美元，總保費為7.39億美元，稅

前利潤為2300萬美元（約1.8億港元）。滙控集團行政總裁祈耀年形容新加坡安盛「是一家與我們現有業務非常配合」的企業，而該項收購也體現滙豐銳意發展亞洲財富管理業務的決心。財富管理及個人銀行業務（WPB）全球行政總裁馬勵濤補充說，新加坡及整個東南亞地區的富裕及高資產淨值人口不斷增長，有望推動個人、家庭及中小企對一系列財富、健康和保險產品的需求呈高速增长。

現金支付 資本比率影響微

滙豐視新加坡為具有「重要策略性價值及規模」的市場，也是其東盟（ASEAN）財富管理業務的主要中心。

祈耀年表示，財富管理是集團「最高增長及回報」的機遇之一，可發揮滙豐「作為以亞洲為中心的國際銀行優勢」。亞洲區佔滙豐全球財富管理結餘（1.7萬億美元）接近一半，以及集團財富管理收入約65%。在2020年，滙豐保險全球經調整稅前利潤約為14億美元。

滙豐擬以現有資金作出是項收購，預計對滙豐普通股權一級資本比率（CET 1）的影響甚低，約為5點子。截至今年6月底，其CET 1為15.6%，超出集團的目標範圍。



▲滙豐視新加坡為具有「重要策略性價值及規模」的市場。

交易詳情	
收購項目	新加坡安盛 (AXA Insurance Pte Limited) 100% 已發行股本
作價	5.75億美元 (折算約44.85億港元)
市賬率	1.21倍

大公報製表



▲新加坡安盛以年化新保費計算為新加坡第八大人壽保險公司。

滙豐最新財富管理服務

- 新加坡的環球貨幣轉賬服務
- 香港的環球付款追蹤服務，讓客戶登入網上或流動理財即可追蹤匯出的電匯
- 馬來西亞的流動平台EZInvest，讓馬來西亞客戶透過流動裝置買入個別單位信託基金
- 為亞洲私人銀行客戶而設的網上交易平台
- 新加坡的數碼投資賬戶開立、流動股票買賣及財富管理界面
- 為新加坡滙豐客戶而設的即時數碼理財賬戶註冊（使用Singpass登入資料）
- 運用阿拉丁財富 (Aladdin Wealth) 為香港卓越理財及尚玉的客戶提供的升級投資組合分析
- 於台灣和印度分別推出以網上瀏覽器提供的股票及基金買賣服務
- 香港的數碼綜合僱員身心健康平台「滙豐保險全方位僱員福利」，吸引25000名註冊用戶
- 中國內地首個國際銀行數碼客戶周期管理生態系統「滙友薈」，以遊戲化方式與客戶溝通

大公報製表

利率低企 攻財管業務機遇大

新聞分析

楊慕輝

由於市場息口低企，並預期將於未來一段時間維持，銀行業近年都積極拓展非利息收入業務，滙豐也不例外。除了息口因素，亞洲區的經濟增長動力相對強勁，區內富裕人口大量增長，也是銀行業銳意吸納的客戶群。滙豐於香港起家，在大中華的業務發展相對成熟，現時透過新加坡拓展東盟市場，也是順理成章。可以預見，滙豐未來公布的收購計劃，很可能也是落在東盟地區。

滙控昨日公布收購新加坡安盛的計劃後，股價未見顯著變動，部分原因是管理層在最近幾個季度的業績發布會上，已妥善做好「預期管理」，預告集團的潛在收購意向；而昨日公布的收購行動，亦與管理層早前的言論融合。

滙豐早前已訂下目標，冀於2025年成為「亞洲首屈一指的財富管理機構」。在最近數季的業績會上，滙豐如何落實財富管理業務的發展策略，也成為分析師其中一個關注議題。以

8月初舉行的中期業績會為例，集團行政總裁祈耀年即於會上公開表示，現時正於亞洲地區審視3至4個規模較細的策略性收購目標，業務範圍例如保險、高資產淨值財富管理，以及資產管理等。

至於收購項目的地區分布方面，祈耀年當時講明是中國內地和香港以外的亞洲其他地區，主要考慮到香港是集團長久以來的核心市場之一，市場發展也較為成熟，故大致沿用自然增長的方式發展業務。

此外，中國內地也是滙豐有意大力拓展的市場，惟將透過之前已公布的「滙豐豐峰」平台發展業務。根據今年初公布的計劃，滙豐擬於未來四年招聘3000位財富規劃顧問，拓展並加強集團在中國內地（尤其是大灣區和長三角地區）新推出的流動財富規劃服務。

昨日公布的收購項目代價約5.75億美元，亦與集團的口徑一致。在月初舉行的分析師會議上，集團財務總監邵偉信曾說每個潛在收購項目的規模約為5億美元左右，金額並不大。

維持金融競爭力 金發局倡培育ESG人才

【大公報訊】金融科技(Fintech)和環境、社會及管治(簡稱ESG)是環港兩大主流發展趨勢，也逐漸成為香港市場參與者的關注事項。金融發展局(FSDC)昨日公布的研究報告指出，整體而言，僱主及僱員均對香港及金融服務業的前景保持樂觀，惟須注意本港及本地人才的競爭力。

金發局昨日發表題為《未來的職場展望：香港可持續發展及數碼經濟下的金融人才》研究報告，探討香港ESG和金融科技人才的供需情況。

報告指出，雖然大多數金融機構都認為未來三年需要更多金融科技和ESG方面的人才，然而，目前只有規模較大的機構才有一個更具體的人力資源發展藍圖，反映在培養人才方面，本港各方面包括政府

部門、金融機構、學術界需要攜手加強合作，以維持香港國際金融中心的競爭力。

報告亦觸及移民問題，指少數受訪者提到可能出現人才外流問題，原因是部分人才希望得到更好的醫療保健，或是為子女尋找更優質的教育。

金發局行政總監區景麟表示，人才外流問題短期內值得關注，惟他同時指出，對香港有承擔的人士而言，這反而提供發展機遇；此外，他形容香港擁有很多發展機遇，例如粵港澳大灣區發展計劃等，是一個活力十足的市場。

金發局在報告中指出，與ESG相比，香港金融機構較為了解金融科技，在這方面的準備亦更加充分，不過業界仍然存在誤解，例如：部分員工以為金融科技無非涉

及編程或編碼，對薪酬常抱有切實際的期望。另一方面，儘管大部分金融機構認同ESG將成為主流，但目前只有大企業對ESG概念較為了解，部分原因是全球並無一致的分類標準。

為擴大香港的金融人才庫，金發局提出六項政策建議，當中包括：為不同界別制定和更新核心能力路線圖；協調和評估實習及學徒計劃；提供補貼以支援香港專業人士在海外及內地實習；鼓勵私營金融科技企業參與課程研發和應用；引入ESG課程作為金融相關學科必修科目；及擴展持續進修基金(CEF)可獲發還款項課程，以涵蓋更多金融科技及ESG方面的專業培訓。

金發局建議重點

- 1 為不同界別制定和更新核心能力路線圖
- 2 協調和評估實習及學徒計劃
- 3 提供補貼以支援香港專業人士在海外及內地實習
- 4 鼓勵私營金融科技企業參與課程研發和應用
- 5 引入ESG課程作為金融相關學科必修科目
- 6 擴展持續進修基金(CEF)可獲發還款項課程，以涵蓋更多金融科技及ESG方面的專業培訓

大公報製表

供樓佳音 一個月拆息跌至0.06厘

【大公報訊】香港昨日一個月銀行同業拆息(HIBOR)跌至0.06厘，連跌6个交易日，距離2009年12月15日的歷史低位0.05厘僅差0.01厘。經絡按揭轉介首席副總裁曹德明表示，一個月拆息將有望挑戰0.05厘歷史低位，並能為供樓及置業人士節省更多利息。

假設以貸款額400萬元、還款期為25年計算，若以8月16日HIBOR及拆息按揭計劃H+1.3%，與去年8月平均一個月HIBOR為0.25厘及拆息按揭計劃H+1.4%作比較，兩者實際息率分別為1.36厘及1.65厘，相差29點子，每月供款由16281元下降至15736元，即相差545元或3.3%；全期利息開支亦

由88.43萬元降至72.07萬元，減少16.36萬元或18.5%。

截至8月13日，香港銀行體系結餘仍然達到4575億港元的歷史高位，並已維持4500億元以上超過9個月。曹德明預期，年內拆息仍大機會維持於0.1厘以下，即近乎0利率。雖然美聯儲亦曾放風收水，實際重啟退市料於明年2022年進行，而美國加息周期最快於2023年才開始。參考歷史紀錄，即使美國加息，香港亦不立即跟隨，相信香港未有急切加息需要，港低息環境仍會維持最少至2024年，因此未來三年香港息口仍會保持非常低的水平，對樓市具支持作用，料未來選用H按人士的比例將維持歷史高水平。

尚乘數科完成收購傳媒DigFin

【大公報訊】尚乘數科宣布完成收購新聞品牌和內容代理公司Digital Finance Media Limited(DigFin)。該公司主要報道及分析數字金融、金融科技和數字資產的商業模式等，並利用其專業知識為客戶定製內容。

DigFin於2017年由一名屢獲殊榮的財經記者和作家Jame DiBiasio創立，他也是《亞洲投資者》(AsianInvestor)雜誌的創始編輯(2000年)，並曾擔任Haymarket Financial Media的編輯總監(2013年至2016年)。他是亞洲首位獲得道富集團機構新聞獎(State Street Institutional Press Awards)頒發「機構新聞傑出貢獻獎」(Outstanding Contribution to Institutional Journalism)的記者，也是《Cowries to Crypto: The History of Money, Currency and Wealth》的作者，以

及《Block Kong》的合著者，重點介紹了香港區塊鏈的領先企業家。

DigFin是香港金融科技協會(Fintech Association of Hong Kong)的創始成員，而Jame也是香港金融科技協會董事會成員。

尚乘集團董事長兼尚乘數科創始人蔡志堅說，媒體是尚乘數科連接數字金融、數據資訊、人才培訓及知識引領的關鍵部分。繼對Forkast News的策略投資以及與36氪的戰略合作之後，收購DigFin讓尚乘數科成為了金融科技行業的媒體所有者和運營商。

DigFin創始人兼總編輯Jame DiBiasio說，尚乘數科收購DigFin後，可以為金融行業和金融科技專業人士提供更多優質內容，也將給公司更多空間來支持客戶的數字營銷和新聞傳播的需求。



▲報告指出，大多數金融機構認為本港未來三年需要更多金融科技及ESG方面的人才。