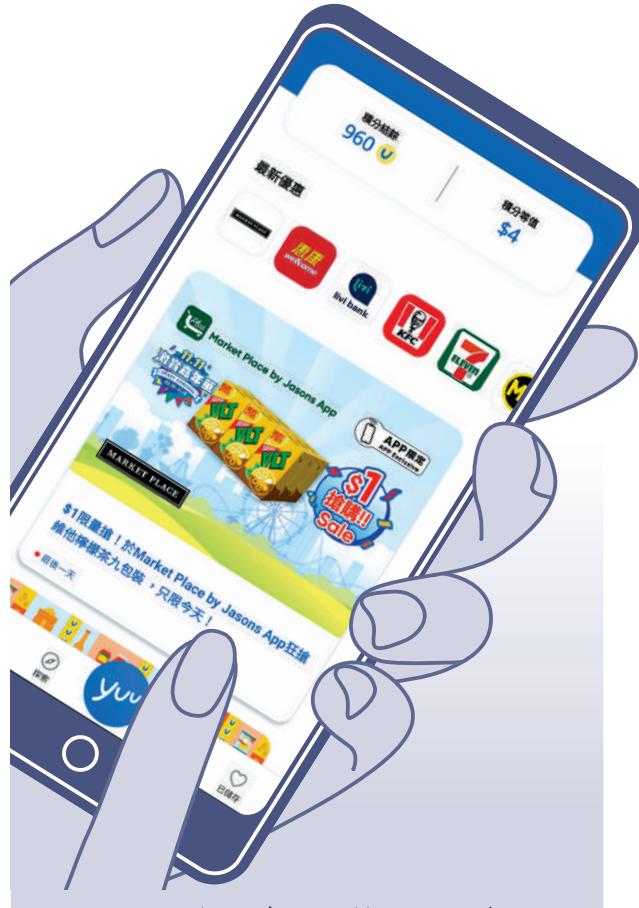


yuu回贈額0.5%較吸引 易賞錢會員380萬稍勝

消費獎賞計劃 兩大龍頭爭霸



yuu推訂購服務 網羅雜貨家居用品

積極擴展

除消費層面外，yuu亦積極拓展其他渠道，如與金融機構合作。yuu與恒生銀行聯手並推出額外3倍積分獎賞予恒生enJoy卡客戶；亦與虛擬銀行livi bank合作，可將yuu與livi bank戶口綁定，在livi App查閱yuu積分結餘，並透過livi bank獨家優惠賺取更多積分。

livi bank總部設於香港，由中銀香港、京東數科和怡和集團共同擁有。yuu背後亦是怡和集團，兩者合作不令人意外。早前livi bank推出開戶優惠，即日起至2021年10月31日下載livi app，並用邀請碼「yuu#2021」開設liviSave賬戶，可獲5萬yuu積分，可換取250元現金券。成功開戶後，綁定yuu戶口便可啟用yuu積分，並透過livi bank獨家優惠賺取更多積分。

此外，yuu亦推出額外服務，如透過yuu應用程式內yuu to me頁面，可以從各式各樣的商店訂購商品，包括雜貨、家居用品、即食食品、健康及美容產品。但有關服務正分階段推出新功能，或無法於yuu應用程式找到yuu to me。除此之外，yuu還有提供積分轉移功能，會員可以將積分轉給親朋好友，更快更輕鬆地累積更多積分。



▲yuu與虛擬銀行livi bank合作，推出開戶優惠吸客。

yuu是怡和旗下牛奶公司於2020年7月推出的消費獎賞計劃。用戶於該集團旗下商戶每消費1元，即可賺取最少1分。yuu同時與恒生銀行合作，使用「enJoy信用卡」付款會賺取更多積分。翻查牛奶公司今年中期業績報告，yuu在香港推出短短一年已發展神速，吸引逾350萬人登記成會員，並已發行800億積分。

各擁龐大夥伴 覆蓋日常消費

事實上，背靠怡和龐大的零售市場，yuu合作夥伴超過2000間，提供購物、餐飲及日常用品選擇，包括惠康及旗下各超市品牌、萬寧、7-11、Pizza Hut、KFC、IKEA宜家、美心集團旗下指定品牌之食肆及分店等。

至於易賞錢早於2007年1月推出，為屈臣氏集團創立的消費獎賞計劃，於2019年時會員人數已超過380萬。易賞錢擁有超過600家零售夥伴，包括屈臣氏集團旗下品牌，如百佳超級市場／廣場、TASTE、Great、Fusion、屈臣氏藥房及豐澤電器等。

yuu及易賞錢均擁有龐大的合作夥伴，作為客戶，自然最關心如何賺取更多積分及回贈是否吸引。yuu方面，會員只需在yuu合作夥伴購物、用餐或消費，或透過yuu應用程式的yuu to me進行網上購物，每消費1元，就可賺取1 yuu積分；用已綁定的恒生enJoy卡付款每消費1元，則可賺取3 yuu積分。每2000積分可換購指定商店10元現金券，以每消費1元賺取1積分計算，即意

味每消費200元可得1元，回贈額為0.5%。

至於易賞錢方面，在不同店舖消費所賺取的積分會有分別，如於百佳、Fusion、TASTE、International、Gourmet、Great Food Hall、SU-PA-DE-PA、express、屈臣氏及屈臣氏蒸餸水等消費，每5元得1積分；於SU-PA-DE-PA（百貨部）、豐澤、hutchgo及星晨旅遊等消費，則每10元才得1積分。

每500獎賞積分可兌換一張10元百佳現金券，或每50獎賞積分當作1元現金付款。以每5元可賺取1分計算，即每消費250元得1元，回贈額0.4%。

電子印花系統 換領折扣優惠

此外，yuu與易賞錢均設有自己的印花系統，每當會員購買及為特定商品儲積分時，相應的印花會自動加入並記錄到賬號內。會員儲到一定數量的印花後，可換領特定商品或購物折扣。兩者亦不時推出限時優惠，例如以較少積分換取現金券，或其他折扣優惠。

要說哪一個獎賞計劃較為優惠，實在難分高下，因兩者涵蓋不同的零售商店。以合作夥伴類型看，yuu涉及較多食肆，易賞錢則有電器店舖選擇；回贈方面，以基本計算，yuu回贈率有0.5%，相對易賞錢的0.4%較為吸引。不過，既然yuu與易賞錢涵蓋不同商店，消費者其實魚與熊掌均可兼得，只要成為兩者會員便成。「小朋友才做選擇，我全都要！」

| yuu | VS | 易賞錢 MoneyBack |
|------------------------|---------|--|
| 計劃內容 | 推出日期 | 易賞錢 |
| 2020年7月 | 2007年1月 | |
| 逾350萬（截至今年6月底） | 會員人數 | 超過380萬（2019年6月底） |
| 超過2000間合作夥伴商店 | 合作夥伴 | 擁有超過600家零售夥伴 |
| yuu合作夥伴每消費1元可賺取1 yuu積分 | 賺取積分 | 百佳旗下超市品牌及屈臣氏等每消費5元可賺取1積分；豐澤每消費10元可得1積分 |
| 每2000積分可換購指定商店10元現金券 | 積分使用 | 每500獎賞積分兌換一張10元指定現金券 |
| 0.5% | 回贈比率 | 0.4% |
| 恒生銀行、livi bank | 合作銀行 | 滙豐銀行、花旗銀行 |



易賞錢夥滙豐花旗 積分互換選擇多

相得益彰

易賞錢近年積極與其他銀行及平台合作，如易賞錢可與滙豐的獎賞錢互相兌換、花旗的Citi Points可兌換成易賞錢；易賞錢亦可兌換成亞洲萬里通飛行里數。易賞錢讓會員可把積分拓展至更多地方使用，亦不時提供兌換優惠，十分吸引。

滙豐於2019年6月宣布，與屈臣氏集團合作推出積分雙向兌換計劃，滙豐獎賞錢及易賞錢可即時互換互通。滙豐信用卡客戶可將滙豐獎賞錢兌換為易賞錢積分，亦可反向兌換。

兌換率方面，1元獎賞錢等於50易賞錢積分，並於百佳、屈臣氏及豐澤當錢使，更可以優惠價兌換精選貨品。客戶亦可以相同兌換率將易賞錢積分兌換至獎賞錢。花旗方面，客戶可直接上易賞錢網站或APP，將Citi積分兌換成易賞錢積分。

易賞錢亦與亞洲萬里通合作，每500積分可兌換100里數，每月最高可兌換3萬易賞錢積分，以轉換為6000里數。不過，由於亞洲萬里通積分兌換系統正在進行升級工程，易賞錢積分兌換至亞洲萬里通里數之網上兌換服務因此暫停，直至另行通知。



易賞錢積分互換合作平台

搭車儲分話咁易 港鐵九巴優惠換禮品



▲港鐵推MTR Mobile及積分獎賞計劃，搭車及購物可賺分換免費車程或現金券。

懂得精明

除日常消費可以儲積分當錢使外，乘搭公共交通也可儲分！要知道香港的交通費一向不便宜，唯有懂得一蚊得一蚊。去年5月港鐵推出全新版MTR Mobile及積分獎賞計劃「MTR分」，市民乘搭港鐵、在港鐵車站或商場購物都可賺取積分，更可換領免費車程或現金券。

會員乘搭港鐵車程，每1元可賺取5分；於指定港鐵商場的商戶以電子貨幣支付200元或以上的單次交易，每1元等於1分；於港鐵站內的商店以電子貨幣支付50元或以上的單次交易，同樣是每1元得1分。此外，透過MTR Mobile應用程式內購買港鐵精品，並以電子付款100元或以上的單筆交易，每消費1元等於1分。

兌換禮品方面，最吸引是車票優惠。每3000分可兌換10元車費折扣，每6000分則可免費兌換一張單程車票。若會員住東涌、屯門及元朗等地區，港鐵單程車費超過20元，自然是選擇6000分換取一張單程車票最抵；若住市區，車費不超過20元，則以3000分換10元車費折扣最抵。

除港鐵外，九巴於今年8月推出全新

會員計劃「club1933」。乘客透過手機應用程式「App1933」登記入會，便可搭巴士賺積分，換取專屬禮品。推廣期內，登記成為「club1933」會員更獲贈200迎新積分。成為「club1933」會員後，乘搭任何九巴或龍運巴士，用已先登記的八達通卡繳付車費，每0.1元可賺取0.1分。累計積分可換取各項禮品、參與專享活動及獨家優惠等。

利用不同資產規劃安心退休兼抗通脹



本期個案
是由「富足家庭認證導師」
楊家榮 (Alex Yeung) 提供。

客戶何先生現年48歲，單身，職業為建築師，平均年收入60萬元，擁有300萬元現金，連物業資產總值1200萬元，每月支出約2萬元。

何先生多年來工作繁忙，沒有時間管理金錢，亦沒有任何投資，資金一直存放在銀行做定期。雖然何先生現時身體依然健康，但職業特性需要有一定的

體力才能做到，考慮到這方面後，預計工作到60歲便要退休。何先生明白資金只存放在銀行會跑輸通脹，亦從廣告中知道年金計劃能夠每月有穩定收入，所以向Alex查詢，想了解更多。

假如何先生希望維持目前支出，即現值2萬元，以60歲退休及30年退休生活為目標，加上通脹及假設回報等數據後，估計60歲時需要有892萬元儲備，而本錢便是已有的現金、其他資產和每月3萬元盈餘，應該如何規劃呢？

經Alex了解，何先生因年輕時曾經跟朋友投資而蝕錢，曾試過投資的股票在短時間內跌至仙股，等同廢紙，之後便不再買股票，因此為退休做準備時，

不會選擇投資股票和基金，避免遇到股市波動而老來一無所有。何先生期望將手上持有的300萬元儲蓄全部投放在平穩收益計劃，為未來退休製造入息。

退休入息當然重要，但亦不要忽略整體財富組合的平衡性，所以Alex提醒何先生應該要先預留等同9至12個月的日常支出作為應急錢，即約18萬至24萬元存款；保險保障方面，何先生現時持有已供完的人壽保險，保額為100萬元，但因沒有人要照顧及沒有任何債務，所以Alex認為他沒有需要增加保障額。相反，人到中年必須要有醫療保障，所以Alex建議他先購買一份全數保障自願醫保靈活計劃，減低因為傷病而

帶來的醫療開支，並可以在納稅階段享有稅務扣減。現時年保費為8800元，但保費會隨年齡增長及醫療通脹而增加，為了確保有充裕的醫療保費儲備，應付未來退休後需要，Alex建議他應配置100萬元儲蓄來準備支付未來60至90歲的醫療保險保費。

另外，何先生要求儲蓄計劃可以靈活提取，要保證較高及回本期較短。一次性付款儲蓄計劃可以按需要而隨時提款應付周轉需要，所以Alex建議他將150萬元儲蓄配置於躉繳（一次繳清）保費的保險儲蓄，待5至8年後可以提取中期回報作為退休後生活補貼，而且保單首日已有80%躉繳保費作為保證退

保價值，以備不時之需。何先生估計未來12年會繼續工作，每月平均盈餘約3萬元，可考慮供款每月5000元到可扣稅年金計劃，5年儲蓄總額30萬元，66至86歲為退休生活提供基本入息。剛退休時可以先運用退休金計劃的累算權益，而其他儲蓄及盈餘應該配置到中風險的投資計劃，為將來退休後期的生活做準備，如資金仍不足也可以運用安老按揭，在人生晚期時製造收入。

（作者為家庭理財教育學會會長及認可理財教練，個案由「富足家庭認證導師」楊家榮 (Alex Yeung) 提供，任何查詢可電郵到info@ffei.com.hk）