

## 網上娛樂盛行 在家辦公普及

## 嚴選家居寬頻 分清光纖與5G

▼疫情致居家辦公成常態，  
令家居寬頻服務需求急增。

第五波疫情仍然困擾本港，在嚴謹的社交距離措施下，大眾乖乖留家抗疫，除了網上娛樂大行其道，在家辦公（WFH）成為新常態，令家居寬頻服務需求甚殷。不論是光纖寬頻，還是免拉線安裝的5G寬頻服務，各個供應商的月費計劃五花八門，消費者應該如何選擇？需要注意什麼細節呢？

大公報記者 李潔儀



▲不同供應商的上門安裝費也不盡相同。

香港寬頻  
HONG KONG  
BROADBAND NETWORK

本港目前有6間公司提供寬頻服務，首先要留意的是，無論是選用哪一個供應商，即使是續約或是多年的舊客，往往不及新客戶的月費來得更優惠，畢竟市場競爭大，各服務供應商希望以優惠價搶攻新客。

除了新舊客戶的收費不同，公屋與私人樓宇亦會影響月費價格。以較多人選用的網速1000M光纖寬頻為例，中移動CMHK和有線寬頻最新月費計劃中，公屋與私樓同價，CMHK算是全城最便宜，月費計劃78元，合約期36個月。不過，消費者如要通過網上申請，輸入大部分的公屋或私樓地址，CMHK官網都會列明「閣下的安裝服務地址暫時未有寬頻網絡覆蓋」，因此建議有興趣申請該寬頻計劃的，最好直接到門市查詢。

## 公屋私樓收費有差別

其次相對便宜要數HGC（環電），同樣是36個月，公屋月費99元，私樓月費要119元，另送網購平台HGCmore 500元電子優惠券，以及100分鐘室外WiFi服務。

香港寬頻的光纖寬頻月費看似全城最貴，私樓月費高達238元，公屋月費盛惠198元，不過這只是「牌面價」，在月費計劃中會豁免用戶12個月的寬頻費，變相減價，私樓及公屋月費分別降至119元及99元。同時，留意合約期只24個月，彈性較36個月為高。

至於餘下3間服務供應商，月費計劃由108元至149元不等，合約期亦有各有不同，其中，有線寬頻i-cable給予網上新登記用戶200元的月費回贈。

提到網上登記，服務供應商陸續善用電子渠道，既可減省前線人手，亦有助減低營運成本，因此會把更多優惠投放到網上。消費者在網上登記既方便且優惠多，唯一缺點是，難以即時向銷售員查詢細節，但免卻銷售員「硬銷」的煩惱。

不論是那一間服務供應商、哪一個月費計劃、有什麼優惠，在完成登記後，消費者便要面臨安裝的問題。市面上一般的家居寬頻服務，需要技術人員安排「拉線」，快則花上1至2小時是等閒事，有些時候甚至未能成功安裝。

## 5G網絡無需拉線安裝

隨着5G網絡在香港投入服務，5G家居寬頻省卻免光纖拉線安裝的特點，只需室內連接5G路由器（Router），以接受5G信號，毋須額外鋪設線路，對於居於偏遠地區或村屋、唐樓人士是「救星」。

以3間電訊商提供的5G寬頻服務作比較，3香港和Smartone提供7天試用期，CMHK則無安排試用期。CMHK和Smartone月費計劃同樣是128元，合約期分別為24個及30個月，兩家均為消費者提供豁免18元的行

光纖寬頻比拼

	中移動 CMHK	香港寬 頻	HGC	有線寬頻	網上行 Netvigator	Smartone
網速	1000M	1000M	1000M	1000M	1000M	1000M
私樓月費	\$78	\$238	\$119*	\$149	\$198	\$138
公屋月費	\$78	\$198	\$99*	\$149	\$168	\$108
合約期	36個月	24個月#	36個月	12個月	30個月	24個月
安裝費 (一次性)	\$680(豁免)	\$680(豁免)	\$180(私樓豁免)	\$600至 \$3500 (視乎安裝 地址)*	\$680(豁免)	\$680 (公屋豁免) \$1500 (私樓豁免)
搬遷費 (每次)	\$400	\$680	\$1500(客戶在合約期內豁免一次搬遷費)	\$350*	\$680至25萬 (視乎新地址)	視乎網絡 覆蓋收取 搬遷費
其他優惠	設365日 彈性生效 期	\$100 HOME+ 電子現 金券	HGCmore \$500電子優 惠券、100分 鐘hgc on air 屋外WiFi服 務	12個月防 毒軟件、網 上 新登記用戶 可享\$200月 費回贈	新客戶可選 豁免安裝或 啓動費、或選 2000 Club 積分	180日 延期啟用

備註：服務供應商會不定期調整價格

#]為免12個月寬頻費，即私樓月費平均\$119、公屋月費平均\$99

\*]適用於香港寬頻客戶轉台優惠價

[]免安裝費及首次搬遷費

## 光纖寬頻比拼

## 5G寬頻比拼

	3香港	中移動CMHK	Smartone
月費	148元	\$128	\$128
試用期	7天	不適用	7天
合約期	24個月	24個月	30個月
行政費	18元	18元(豁免)	18元(豁免)
WiFi 6路由器	月供68元至130元不等	自行購買指定型號	月租65元
優惠	可登記兩個地址，其中一個必須為住宅	3月31日前登記並輸入優惠碼「BBLOVE」，可獲2萬MyLink積分	60日延期啟用
其他	合約期內可免費更改登記地址兩次，其後更改登記地址需支付每次100元行政費	超過當月本地數據200GB用量後，有最高傳輸速度10mbps限制	預繳\$238，每月回贈\$110

備註：服務供應商會不定期更新收費

政費。如前所述，5G寬頻的特性在於透過路由器接收信號，所以路由器是不可或缺的裝置。Smartone提供可租可買路由器服務，可享月租65元，為期6個月。選用CMHK的5G寬頻服務，消費者則要自行購買指定型號的路由器。

至於3香港，提供月費148元，合約期24個月，可以優惠價購買路由器，月供價28元或90元，要留意需繳付每月行政費18元。

不過如果在百佳超市的店中店「3智慧百家」，月費148元、簽約30個月，可獲易賞錢7.5萬積分，相等於50元，而且可以七折價加配路由器。



▲街上有不少家居寬頻推銷攤檔，不妨貨比三家。

## 收費比較

在選擇家居固網寬頻服務時，除了考慮到網速、月費，以及因個人需要購買附加服務之外，消費者亦需要留意，每一間服務供應商會收取安裝費及搬遷費。

安裝費主要是寬頻供應商安排技術人員，到來住宅大廈的機房進行「拉線」，把光纖線「拉入屋」，大部分供應商收取680港元，一般都會給予用戶豁免安裝費，HGC寬頻1000M計劃中，只有公屋住戶沒有豁免180元的安裝費，有線寬頻區間更大，安裝費由600元至3500元不等，視乎安裝地址而定。

至於搬遷費方面，各個寬頻供應商的收費有所不同，有線寬頻每次收取350元，算是全城最低，其次是中移動CMHK，搬遷費每次收400元，香港寬頻的用戶搬遷費要680元。

此外，網上行在條款細節表明，如果要重新接駁寬頻服務的費用為200元，至於搬遷到新地址，網上行會收取搬遷費，具體金額會視乎客戶的新地址而定，收費介乎680元至25萬元不等。

不過，消費者亦有機會豁免搬遷費，以HGC為例，有合約的客戶於合約期內可獲豁免搬遷費一次，如果在同一登記服務地址內更改安裝位置，非光纖入屋用戶收費680元，光纖入屋用戶更要1500元。

看收費更要看條款  
做精明消費者

在疫境之下，在家工作、在課程，甚至

是視像會議，對寬頻服務需求產生刺激作用。市場調研數據顯示，2021年全球寬頻服務市場規模約3852.8億美元（約3萬億港元），估計到2028年將翻一番，增至高達7069.4億美元（約5.5萬億港元），複合年增長達9.1%。

根據通訊辦統計數據，截至2021年10月，本港住戶寬頻滲透率達96.1%，光纖到戶（FTTH、或稱光纖入屋）的住戶滲透率超過六成，光纖到樓（FTTB）則有約兩成。光纖到戶是指光纖直接到達用戶家中；光纖到樓是光纖鋪設至大廈機房，但連接至用戶家中則由機房以銅質電話線連接，傳輸速度相對較慢。

除了光纖到戶、光纖到樓，電訊商亦提供光纖到房（FTTR），即直接把光纖線拉入家中每一個房間。

隨着服務需求趨升，寬頻服務供應商為求搶客，推出各式各樣更具競爭力的月費計劃，對消費者而言當然是好事，以優惠價享有服務。

寬頻服務月費計劃的組合內容不同，沒有絕對的好與壞，消費者最重要選擇適合自身所需，切勿單純以價錢為唯一考量點，或基於限時優惠而衝動簽約，更重要平衡多個因素，包括合約期、各個收費，要留意小心「魔鬼藏在細節裏」，做個精明消費者。

## 國產新冠口服藥產業鏈 有望破繭而出

滄海桑田

倪相仁

經過上周股災級的終極一跌，以及隨即爆發的絕地反擊之後，港股市場強大的做空和挾空力量均獲得充分釋放。下一階段，無論淡友還是好友，要做世界均需要重新積累力量，等待時機。好的一面是，影響港股走勢最大的兩個變量（中美關係、內地穩增長進展）中，中美關係出現了一定程度的邊際改善，有助於系統性風險的降低。而另一個變量：內地經濟基本面的改善，恐怕還要觀察一至二個季度。在這之前，港股大概率會再次底。

判斷市場何時見底肯定是不容易的事情，與過去30年港股出現多次大型股

災相比，上周一、二（3月15、16日）大市近3000點的狂瀉，很自然會聯想到1998年港府入市的那一幕。巧合的是，那一次做淡大鱷索羅斯因兵敗俄羅斯，不得不在香港市場投降。而這一次，同樣也跟俄羅斯相關。港股市場自去年2月以來累積的做空力量，相信已在上周完美風暴中幾近出清。要留意的是，即使做空力量減弱，今年的宏觀環境，跟1998年已完全不同。唯一相同的是，市場的恐慌情緒已到極致。

看看A股過去7年曾出現過的底部特徵，以外資流出的資金量為例，2015年8月、2019年6月、2020年3月和2020年8至10月，北上資金滾動20天流出最大的，分別為412億元（人民幣，

下同）、615億元、993億元和594億元。這一次滾動20日最大流出則為640億，僅次於2020年3月。從事後來看，外資大規模流出時的市場價格，大部分是布局中資股的高性價比區域。不過，受到地緣政治風險的增加，出走的資金未必會很快返回。

現時令投資者擔憂的因素較多，中美關係因為俄烏衝突，短期出現階段性的休戰，但中長期的政經衝突仍然是市場的主流預期，這也意味着香港作為離岸市場面臨的波動性更大。到目前為止，內地經濟基本面未改善、美聯儲加息預期、俄烏衝突衝擊全球政經秩序等利空因素，也沒有完全釋放，雖然從估值角度看，上周滬綜指出現的低點，已

可與幾個歷史大底（2008、2018、2020）相提並論。

若把上周A股、港股出現的階段性底部，視為「情緒底」，內地「政策底」早在去年中央經濟工作會議已現，其間經歷了兩次降準，但市場不為所動，反而「寬了也沒用」成為現時主流預期。有內地投行指，自去年下半年以來，房地產銷售走弱，消費恢復緩慢，居民理財增速放緩（特別是權益產品新發行趨冷），出現這種現象與居民購買力不足有關。按照當前市場平均的經濟增長、消費和房地產銷售預期，居民購買力到今年底，才回到2015年之前的水平。即內地房地產銷售、消費、居民理財，預計要到下半年恢復。今年第三

季可能是基本面改善的時間點。

此外，內地疫情近期出現擴大趨勢，為今年5.5%的整體經濟增長目標帶來挑戰。為達到穩增長的政策目標，政府於近期開始調整防疫政策，包括允許抗原檢測、加速推進特效藥等。如果從內地疫情逐步得到緩解和對經濟活動限制減輕，也有助於經濟基本面恢復。

本季港股大起大落，能夠生存下來的投資者應該慶幸。展望第二季度，中美關係迎來階段性受控，中國不能實現基本面的環比改善，關鍵在於防疫和發展經濟找到平衡點。從投資角度而言，國產新冠口服藥產業鏈，以及mRAN國產疫苗有望破繭而出，可適當性參與。