

卓悅創辦人疑欠債 遭入稟申破產

宏安旗下前年借出半億 每月利息79萬

官司纏身

連鎖化妝品銷售商卓悅集團（00653）創辦人葉俊亨、妻子鍾佩雲及兒子葉韋彤被宏安集團旗下富英公司申請破產，三案均排期於11月8日在高等法院提訊。自葉氏夫婦於2020年將卓悅賣盤後不久，便與接手的現任卓悅主席陳健文爆發糾紛，兩者官司不斷。葉氏夫婦近年不時遭入稟追數，動輒數千萬甚至逾億元。

大公報記者 周湘



卓悅大事記

1991年	● 開業於佐敦，其後搬遷到花園街，正式為人所熟悉
1996年	● 率先引入日本化妝品及護膚品，引起搶購熱潮
2004年	● 於土瓜灣設立基地——卓悅集團中心
2003年	● 在香港聯合交易所主板上市
2005年	● 設立網頁www.bonjourhk.com為消費者提供網上購物平台
2014年	● 卓悅門市率先接受支付寶——跨境當面付收款
2015年	● 集團於11月正式將寫字樓總部由土瓜灣喬遷往荃灣
2020年	● 卓悅新零售創新中心於卓悅大廈創建了一間佔地5000多平方米的新零售概念店「美魔」 ● 卓悅前主席葉俊亨將持有的40.4%卓悅控股權轉手予副主席陳健文

平價貨搶客 沙士後急擴張

談到葉俊亨夫婦，即使他們已將卓悅（00653）轉手，但仍離不開卓悅二字。1991年葉俊亨與太太葉鍾佩雲於佐敦開設首間店舖，面積只有200呎，營業額每月只有數千元。但其後20年間，卓悅愈開愈多，愈做愈大，終於在2003年沙士肆虐期間於主板上市。唯疫情爆發後，缺乏旅客來港，兩夫婦將卓悅轉手，出售予第二大股東陳健文，持股降至不足1%。

卓悅一直以「平」見稱，初期主力做水貨生意，其後於1996年率先引入日本化妝品及護膚品，更引起搶購熱潮，成功於化妝護膚品市場佔一席位。其後卓悅規模愈做愈大，並於2003年以17倍超額認購，成功在主板上市，股票編號653。在沙士疫情退卻後，內地開放自由行政策，卓悅生意更急速擴張。

到2015年，陳健文斥資逾3億元入股卓悅，成為第二大股東。之後卓悅經歷修例風波及疫情打擊，生意陷入困境，葉俊亨夫婦於2020年近乎沽清手上股份予陳健文。卓悅易手後，圍繞葉俊亨夫婦與陳健文紛爭展開，更是多次對簿公堂。

根據早前報道顯示，葉俊亨、鍾佩雲及葉韋彤三人在2020年10月，向富英有限公司借了一筆5450萬元貸款，為期1年，平均年利率達17.59厘，相當於每月利息約79萬元。

業績自六年前見紅

7月，卓悅旗下合豐隆有限公司（前稱「卓悅化粧品批發中心有限公司」），亦一周兩次被呈請清盤，高院排期於10月5日進行清盤聆訊。卓悅自2020年起已被指涉欠租，於銅鑼灣駱克道525號地下兩個舖位曾涉欠租逾428萬元，遭入稟法院追租。

卓悅6月時發表公告，指由於原有核數師羅中美會計師事務所辭任，將延遲刊發業績資訊，卓悅至今仍然停牌。卓悅自6月16日下午1時起停牌，停牌前收報0.119元至今仍未復牌，亦未刊發截至2021年的年度之經審核全年業績公告。

根據最新公布的未經審核2021年的業績公告，截至去年底，卓悅在香港、澳門及內地聘有約210名全職及兼職僱員，較2020年同期的500名縮逾半。年內員工成本（包括董事酬金）亦較2020年同期的1.3億元大幅減少27.9%至約9370萬元。

2003年上市的卓悅集團，見證開放自由行後零售市道起飛，2015年創辦人葉俊亨向陳健文出售5.5億股，套現3.05億元。葉俊亨的持股量降至41.23%，而陳健文則成為卓悅第二大股東。後來零售市道由高峰回落，卓悅自2016年起業績連年「見紅」，三年間虧損合共錄得3.33億元。2019年開始，卓悅虧損連年擴大，市場傳出葉俊亨夫婦賣盤消息。

與新股東屢爆糾紛

最終葉俊亨夫婦2020年出售卓悅40.4%股份，由第二大股東兼副主席陳健文以折讓價「接貨」，總代價1.58億元，令陳健文持股量增至59.9%。2021年6月，葉俊亨妻子鍾佩雲入稟高等法院，向卓悅子公司卓悅化粧品批發中心追討4430萬元欠款。此後，葉氏夫婦與陳健文爆發糾紛。

其後兩者官司來來往往，2021年7月，葉俊亨夫婦入稠高院，要求法庭頒令買賣協議無效，令陳健文交還卓悅股份及須作出賠償，而陳健文亦多次透過卓悅及Haifu International Finance Limited向葉氏夫婦追討欠款。

近年卓悅創辦人葉俊亨屢涉訴訟

2022年9月	卓悅創辦人葉俊亨夫婦及兒子遭入稠高等法院呈請破產
2022年7月	葉俊亨去年入稠高等法院，要求取消2016年回購卓悅美客一事敗訴，須付3.3億元尾數
2022年1月	葉俊亨夫婦遭Haifu董事陳健文（卓悅集團現任主席）以個人身份入稠高院，指葉氏夫婦的關連公司拖欠接近3億元貸款
2022年1月	Haifu International Finance Limited再度入稠高等法院，追討另一筆2.7億元款項，並作出賠償
2021年12月	卓悅指葉俊亨夫婦租舖「食價」獲利逾4124萬元，要求法庭將他們利益歸還，並作出賠償
2021年12月	遭Haifu International Finance Limited要求法院頒令真一公司及作為擔保人的葉氏夫婦歸還1.2億元欠款，並作出賠償
2021年9月	葉俊亨被指開500萬空頭支票，遭入稠追討欠款
2021年8月	葉俊亨被卓悅入稠追討近2億元無抵押免息貸款連利息
2021年7月	葉俊亨夫婦入稠高院，要求法庭頒令買賣協議無效，令陳健文交還卓悅股份及須作出賠償
2021年6月	葉俊亨入稠高院，向陳健文追討7500萬元欠款
2021年6月	葉俊亨妻子鍾佩雲入稠高等法院，向卓悅子公司卓悅化粧品批發中心追討4430萬元欠款

中金擬十供三 集資最多306億

【大公報訊】中金公司（03908）公布，集團A股及H股均按每10股配售不超過3股的比例，向全體A股及H股股東配售，預計涉及合共14.48億股新股，其中A股8.77億股，而H股則約5.71億股。預計供股募資總額將不超過270億元（人民幣，下同，約合306億港元），募資淨額將用於補充資本金支持各項業務發展，以及補充其他營運資金。

公告中透露，供股所得資金中，約240億元將用於支持業務發展資本金需求，而剩餘30億元則用於補充其他營運資金。如募資淨額低於270億元，不足部分將由公司自行籌資解決。大股東中央匯金亦承諾，3年內不會轉讓獲配售的A股供股股份。公司相信，此次供股可促進公司穩健、高質量發展，進一步提高公司的資本實力，增強公司的核心競爭力和風險抵禦能力。

險抵禦能力。

中金供股方案條款仍須獲中國證監會審批，最終供股價格仍待確定。預計H股供股價格不低於公司刊發供股公告日期前5個交易日的平均市價的80%，而A股供股價格則不低於經當時匯率調整後的H股最低發行價格。A股和H股供股價格經匯率調整後將保持一致，或會與H股當時的市場交易價有差別。

於公告日，大股東中央匯金及其一致行動人士共持有公司約20.21億股股份，約佔公司已發行總股本的41.87%。供股完成後，中央匯金及其一致行動人士於公司的投票權相較供股完成前12個月內的最低投票權比例，將最多增加約5.8億股股份或約5.97%，最多達至26.03億股股份或已發行總股本的約47.84%。

急單需求增 飛達研墨西哥設廠

【大公報訊】飛達帽業（01100）副主席兼董事總經理顏寶鈴透露，面對客戶的「急單」需求大增，集團正研究到墨西哥設廠的可行性。

集團營運總監顧青瑗解釋，疫情令客戶改變採購方法，不再以現金購買太多存貨，由以往一年兩次落單，改以要求7天到貨。

顏寶鈴指出，倘若在墨西哥設廠，雖然每頂帽的製作成本要貴50%，人工成本更較孟加拉高近5倍，但由於從墨西哥運貨到美國，只需4個小時，而且不用徵稅，因此墨西哥成為擴充產能的首選地。她透露，目前仍處於研究階段，將於明年上半年作出最後決定。

另外，集團在孟加拉第三期廠房在投產一年多後，決定再擴展第四期廠房。

顧青瑗表示，將更多運用物聯網和自動化生產技術，預期第四期廠房明年第二季投產，令整體產能增加20%至25%，並新聘3000至3500名員工。

顏寶鈴提到，現時產能仍然供不應求，有信心今年下半年的生意額保持強勁，有望保持雙位數增長。

對於原材料壓力，顧青瑗形容價格上漲出現「前所未見的誇張」，由於集團以美元結算，因



▲飛達帽業副主席兼董事總經理顏寶鈴。大公報記者李潔儀攝
此在孟加拉廠房製造會有匯兌收益，加上公司有約4個月的原材料庫存，能隨時應付客人的急單需求。

傳銀保監摸底債務 復星：各項業務正常

【大公報訊】中國銀保監會近期傳出要求商業銀行摸底復星集團的債務敞口，但有關安排目前並不意味着銀行需要對相關復星系企業的貸款等融資作調整。同時，又傳北京市國資委要求轄內市屬企業梳理與復星的合作，包括但不限於股票、持有股權、資金出借等業務情況，並研判合作風險。

內媒引述復星回應，經向北京國資

委問詢，獲悉這一調研是北京市國資委系統的日常工作搜集工作，沒有任何針對性，早前當局也對有關企業發過相關調研通知，並強調復星在北京各項業務發展正常。

董事長郭廣昌：植根中國

內媒引述復星表示，該公司在北京各項業務發展正常，並在當前宏觀環境

複雜多變的背景下，依舊保持穩健和韌勁，各項業務平穩運行。另有外電引述復星一名代表指出，該公司運營仍保持健康，能夠應對挑戰，且國資委這一調研通知屬於常規工作安排，目前未限制國企與復星的業務往來。

復星董事長郭廣昌微博上透露，剛剛結束了海外幾個月的差旅行程，這兩天正在按照防疫要求進行隔離。他說，

作為一家創新驅動的家庭消費產業集團，復星現在有接近一半的產業和員工在海外，所以這次在海外多停留了一些時間，跑了20多個國家，接近40個城市，和許久未見的海外復星同學們做了細緻的溝通。

郭廣昌表示，一路上很欣喜的是，看到在海外很多企業都恢復到比疫情前更好的水平，還有一些企業在疫情期間

更是取得高速增長。他表示，始終堅信全球化是全人類的共同利益，復星的競爭力在於全球化的視野和能力，更重要的是作為一家植根中國的企業，中國永遠是復星最重要的根據地，不論在海外還是在隔離期間，都始終心繫著內地的業務，未來希望復星能在深耕中國的同時，實現全球化生態中的相互賦能和高