

# 趁通關東風出海 掘金「雙循環」奪回三年損失 內地企業搶商機 約定客戶「香港見」



俗話說，「路通財通」，對於粵港澳大灣區商務人士來說尤為如此。香港一直都是廣東企業通往全球最為便捷的通道。8日恢復通關以來，珠三角不少商務人士紛紛借助香港國際商貿平台的便利，重新與國際合作夥伴約定「香港見」。東莞市華昱硅膠製品有限公司總經理姜德偉，通關首日便到香港開始了睽違三年的「商務出差」。「帶了一些工廠的樣品來拜訪香港合作夥伴和外國客戶，白天參展、晚上約客戶晚餐，行程非常緊湊，收穫也很豐富。」姜德偉感言，香港是不可缺少的「雙循環」平台，大家都期待業績會迎來大反彈，奪回三年損失。

大公報記者 盧靜怡廣州報道

10日傍晚，微微細雨中，姜德偉快步穿過馬路，準備到約定的餐廳與客戶相聚晚餐，對於旁邊維多利亞港的美麗海景，他也來不及細看。「時間就是金錢。我十分珍惜到香港出差的時間，所以將行程安排得特別滿。」姜德偉在電話中告訴記者，他最近一次來香港，是去年底從海外參展回來。「那時在香港主要是到機場轉機和隔離，未有機會真正走入這座城市。」

8日恢復通關之後，我便趕在第一天來香港商務出差，趕在春節前尾到香港參加展會，重新拜訪香港的客戶，還有來自海外的老客戶。」

作為東莞的企業家，姜德偉對於香港非常熟悉。「我們以往每年都到香港參加行業展，在香港也有合作夥伴，他們幫忙代理公司的海外市場。疫情未通關前，是他們一直幫忙代參展和與客戶溝通。雖然說在疫情期間難以面對面相見，但我們在視頻、手機上一直保持聯絡，大家關係非常密切。」姜德偉來香港的行李箱裏，裝滿了公司最新研發的新產品，還有按客戶定製需求3D打印的新品。「這些都是贈送給合作夥伴和客戶的樣品。我們都在談今年的業務，他們對於內地生產的產品也非常看好，我認為今年我們公司訂單會比去年多50%。」

## 商家：今年至少來港出差三次

姜德偉從東莞趕來，和他一樣，來自西班牙、日本等海外的客戶也是專門從各自國家飛到香港與之相會。姜德偉形容稱：「香港就像一個雙向

平台，為我們內地企業和海外採購商提供一個非常便利的洽談中間站。今年內我至少還會來三次香港出差。」

持類似想法的還有從佛山到香港出差的劉蘭英。她是廣東雅麗詩科技有限公司的銷售經理，「香港距離廣東很近，而疫情三年香港一直與國際保持緊密聯繫，我們想開拓國際市場，最方便快捷的辦法就是直接到香港。」

恢復通關後，也有不少大型企業準備恢復香港校招工作。上市公司光峰科技相關負責人表示，公司疫情前會到香港高校開展招聘。「恢復通關之後，我們的各項工作會很快重啟。預計2023年春季會恢復在香港幾大知名院校的校招工作，為公司擴充人才力量。」

## 大灣區經濟圈重新打通

「未來粵港之間商務往來將越來越頻密，逐漸恢復到疫情前的狀態。」暨南大學經濟學院教授、特區港澳經濟研究所副所長謝寶劍告訴大公報，香港和內地正式恢復通關正常化，意味着整個大灣區城市「經濟圈」將重新打通。他指出，香港作為國際化大都市，在各行各業都擁有與國際接軌的制度和環境，內地企業未來仍會熱衷到香港尋求商機，因為在這裏可以接觸到國際前沿的行業信息。香港作為國家面向國際市場的重要窗口，可把握粵港澳大灣區產業、產品和市場支撐，利用好香港自身品牌，為企業、專業人士提供商貿交流的平台，更好地服務於國家的「雙循環」發展戰略。



▲1月10日，浙江省年後首個赴港投資促進團，前往香港開展為期4天的招商。圖為招商團成員在杭州蕭山國際機場合影。中新社



▶東莞市某硅膠公司總經理姜德偉（紅衣者），通關首日便到香港開始商務出差。受訪者供圖



▲7日下午，廣東企業代表團出發前往香港參加香港玩具展。

## 浙江團抵港 全球大招商年啟動

【大公報訊】記者王莉杭州報道：10日下午，由浙江省商務廳組織的浙江省赴香港投資促進團從杭州蕭山機場出發抵達香港，開啟為期4天的招商推介行程。在港期間，代表團將拜訪香港投資推廣署、香港貿易發展局、香港科技園等機構，與普華永道等服務中介及部分跨國企業深入交流，並參加亞洲金融論壇，推介浙江投資環境。

據悉，此次香港之行是浙江省「投資浙里」全球大招商年「走出去」的第一站，也是自1月8日香港與內地通關開放後的第一批省級赴港招

商團。該代表團秘書長陳頻頻表示：「我們本次出訪希望能以香港為「跳板」，開展全球招商引資工作，同時取經香港招商引資工作。此外，我們還將調研籌備設立粵港澳辦事處，進一步挖掘粵港澳招商資源。」

杭州市投資促進局副局長蔡儒傑告訴大公報，今年一季度杭州市將以歐洲、日韓、港澳為重點地區，招商活動不少於30場。此次赴港開展招商活動，是杭州30個海外招商團組中的首個團組，也是新冠疫情爆發以來，首個杭州市的赴境外招商活

動。他表示，在香港期間杭州招商代表團將與浙江省商務廳、上城區、錢塘區形成省市區三級聯動，疊加招商合力，爭取獲得更多項目信息，搶抓招商機遇。

浙江省商務廳廳長韓傑表示，疫情政策優化調整以來浙江各地都在搶時間，拚進度，高標準謀劃全球大招商工作。多地已赴外開展招商活動，組織各類商務活動超50場。預計今年全省將有近200個團組赴境外開展招商活動。

## 香港怎樣發揮超級聯繫人角色

受訪人：暨南大學經濟學院教授、特區港澳經濟研究所副所長謝寶劍



▲2019年7月，重慶直達香港的高鐵正式營運。中新社

### 便捷交通

推動人流、物流、資金流和信息流的充分流動，更好地發揮粵港澳大灣區高鐵、軌道、交通和航運物流等基礎設施優勢，帶旺兩地的旅遊、消費和購物。



▲1月9日，第49屆香港玩具展在香港會展中心舉行。中新社

### 產業互補

可把握粵港澳大灣區產業、產品和市場支撐，發揮香港國際大都市的功能，在國內國際雙循環中發揮重要的支點作用，為企業、專業人士提供商貿交流的平台。



▲內地一家企業在香港交易所掛牌上市。中新社

### 資本優勢

香港激活資本市場平台，為內地企業提供更多元、經濟的融資渠道。

大公報記者 盧靜怡整理

## 粵「鋪路搭橋」助企赴港拓市場

【大公報訊】記者盧靜怡廣州報道：隨着8日香港和內地正式恢復通關，粵港澳大灣區不同城市間的距離再次拉近。灣區內地城市第一時間「鋪路搭橋」，幫助本地企業借助香港國際貿易中心的平台優勢，把握外貿商機。「世界工廠」東莞市的商務局就組織了19家企業赴香港參加今年全球首個舉辦的專業玩具展。「東莞外貿企業的新產品、新技術迫切地需要走出去，充分利用會展資源，推銷新產品和新技術，維繫老客戶，結識新客戶。」東莞市外商投資促進中心主任、三級調研員黃文麗表示，目前海外市場購買力正在復甦，香港不少展會在亞洲地區具有廣泛的國際影響力，為此他們希望組織企業到香港實地參展、考察，全力為企業開拓市場渠道。

東莞近期出台了《關於支持企業春節前後穩工促生產的若干措施》，為企業「搶訂單」提供助力。而此次東莞市商務局組織東莞企業團到香港參展正是幫助企業拓市場的措施之一。據介紹，這項措施對東莞企業參加國內外展會、市內線上參展進行相應補貼，對同時舉辦線上的，按照實際建設或使用費用的50%給予支持。

佛山同樣是大灣區製造業大市。佛山市商務部門表示，香港是佛山的第四大出口市場，在香港舉行的相關會展規模大、關注度高，是佛山企業面向全球拓市場搶訂單的重要平台。為了支持本地企業到香港參展、經貿往來，佛山市對企業展位費、展品運輸費、特裝布展費、人員費按照不超過實際支出的70%分別給予支持。

## 「赴港簽註不到5分鐘就辦好」

【大公報訊】記者敬敏輝、石華華報道：內地有序恢復出入境證件辦理業務，居民辦證熱情高漲。記者10日從廣州市公安局出入境部門了解到，廣州共有14個出入境辦證大廳可辦理出境業務，10日起，各辦證大廳每日新增了100至200個左右的預約名額，根據每個辦證中心的業務承載量，全市每日預約名額超過8000個。截至10日下午18時，春節前（1月21日）的名額多數預約滿額，節前剩餘的名額十分有限。個別辦證中心最早可預約日期已經到了1月30日。這也意味着，廣州已有約10萬人預約了出入境業務。

### 深圳口岸過關每天都可預約

記者了解到，廣州出入境業務辦理分為普通護照辦理、往來港澳

通行證和簽註辦理、往來台灣通行證和簽註三大類。廣州每個區均設有出入境辦證中心，其中，增城和越秀區各有兩個，加上市級出入境辦證中心，全市共有14個辦證大廳。

「從我取號到正式辦理，等候了40

多分鐘，比疫情前明顯多了一些時間。不過，辦理過程很順暢，赴港簽註不到5分鐘就辦好了。」廣州市民鍾小姐告訴大公報。

有市民早前在網上發帖表示，「過深圳關的時候工作人員告訴我，目前去香港一個月只能預約一次」。10日，記者從深圳市口岸辦獲悉，內地居民赴港每天都可以預約名額。據深圳市口岸辦口岸通關管理處四級調研員陳遠強介紹，「政策在公布的時候就沒有30天只能預約赴港一次的要求，每天都可以預約。」



▲1月8日，港人經深圳福田口岸入境深圳。大公報記者石華攝