

魯企邀海外客商入股 年產百萬中東長袍

巨野征服沙特 斬獲1/4市場

中國小縣城 國際大生意

臨近春節，位於山東省巨野縣的荷澤青潤服飾公司生產車間仍一片繁忙。自4年前抱着試試看的想法在這裏投資建廠，青島兆明針織公司董事長牛兆明在巨野縣已先後追加投資11次，還成功吸引海外客戶入股。目前，每年僅在此生產的阿拉伯長袍就達上百萬件，出口產品佔整個沙特阿拉伯服裝市場的26%。

大公報記者 殷江宏

2018年，巨野縣和青島市城陽區對接扶貧協作，青島兆明針織同年2月於巨野縣大謝集鎮開工建設荷澤紫錦服飾公司，主要生產梭織褲等，產品主要銷往中東地區。

聯通上下游 打通產業鏈

「當時只是試探性地投資了一個小工廠，沒想到4年內11次追加投資，目前已先後在巨野投資逾3億元（人民幣，下同），涉及五六個鎮區，帶動就業3000餘人。」據牛兆明介紹，現時巨野廠區每年出口額約4億元，已發展成為國內屈指可數的中東地區服裝生產加工基地，其出口產品佔整個沙特阿拉伯服裝市場的26%，在國內同行業中位居首位。

阿拉伯長袍看起來簡單，但對每一個細節的要求都非常嚴格。為了達到多家國外航司重啟赴華航班標準，公司不僅在員工中推行工匠精神，還在巨野工廠裝上自動化設備，其智能化工廠實現了從織布、印染、服裝生產全流程的信息化管控。

「這是個傳統行業，利潤並不高，許多大工廠對此並不看好。我們在巨野形成了完整的產業鏈，在一定程度上降低了成本。」牛兆明把上游的客戶和下游的棉紗面料供應商全都拉進巨野「朋友圈」，按照股份制合夥建廠，沙特客戶也成了公司的股東。

「對客戶來說收益是最大的，畢竟工廠還有一塊利潤給他，所以他也願意這麼做，對我們而言則保證了訂單的穩定性。把供應商拉進來成本也相應降低了不少，而他們也有工廠的分紅。」據其介紹，目前在巨野已打造了一個從紡紗、織布、印染、縫製到包裝輔料的完整供應鏈。「大家在一起有共同

的目標，共同的利潤，這是一種多贏的結果，做起來都非常開心。」

受疫情等諸多因素影響，外貿行業近年來風雨飄搖。從事外貿30餘年，牛兆明更是百味雜陳。運費問題、匯率問題、政治風險、貿易保護，各種不可控因素不一而足。

「跟客人一旦承諾了、簽了合同了，就不管賠多少錢，我們都要履約。」牛兆明說，「外界環境我們無法把控，能做的只有精細化管理，一句話就是練內功，一直堅持不懈地在努力。」

主動出海 擺脫中間商盤剝

公司和中東的訂單，最初是通過一名韓國客商作為中間商達成的。「他們和中東地區聯繫比較早，早期市場幾乎全部控制在韓國人手里，他們拿到訂單後到中國來生產。我們為一名韓國客商貼牌生產。沒想到後來這個客人先後欠了我們4000多萬元貨款。」

牛兆明一看情況不對，深感不能再受制於人，下定決心走出去，「我們在迪拜搞了一個批發檔口，借此接觸到更多的中東客商。雖然花費了很多人力和財力，但我們終於不用中間商了，直接和客人打交道。」牛兆明解釋，「這些客人本來都有比較固定的供應商，但看到我們的產品在質量和價格上都有優勢，就換成了我們。」起初中東客商只是定做了幾款款式，慢慢地就做起阿拉伯服裝的全部產品。

據了解，目前巨野縣正在建設佔地1900畝的織染工業園，未來將在這裏把紡紗、織布、染廠、裁剪中心集中在一起，形成一個龐大的完整產業鏈，預計整體下來總投資將達到150億元。



▲青島兆明針織在巨野投資建設的荷澤美菲服飾有限公司生產線。

受訪者供圖

村裏開設車間 不誤土地收成

創富有方

「公司連續11次在巨野追加投資，得益於對巨野的營商環境有信心。明年春天我們還將有新工廠開工。」青島兆明針織公司董事長牛兆明表示。因是扶貧項目，當地政府在土地、資金、政策等方面給予了兆明針織大力支持。

兆明針織在巨野租用了當地的扶貧車間，因廠房大多建在農村周邊，當地員工不用出鎮就可以到工廠上班，有的甚至不用出村，讓他們既可以照顧到家人，亦不耽誤土地的收成。

郝女士是巨野縣大謝集鎮三王莊村的貧困戶，生活較困難，目前在荷

澤紫錦服飾有限公司上班，平均月工資5000多元。像她一樣的員工在巨野縣共有3000多人，人均年增收5萬餘元，520多個貧困戶先後脫貧。

據悉，為了不耽誤員工種地，公司專門把農忙時間讓出來，每年春季和秋季都會給員工放長假，加起來約40天左右。「在此期間我們是不接單的，跟客戶也都講好了，要不就提前點，要不就拖後給他們出，客人也都接受，這樣能讓員工在土地上每年增收兩三萬塊錢的收入。而他們在工廠的工資跟青島地區已是相同的待遇。」

「考慮到假期農村的房子沒有託管，我們在寒暑假期間在工廠裏開設

了學堂，還專門去高校找來大學生來給孩子上課，其中還包括留學生外教，解除了員工的後顧之憂。」牛兆明說。



▲兆明針織生產的全系列阿拉伯服飾在中東賣場。

山東縣城「賣」向國際



▲臨沂出產的柳編傢具。

網絡圖片

臨沂柳編

●柳編傢具在講求環保的海外發達國家較塑料產品更受歡迎，目前該縣柳編品外銷120多個國家和地區，2020年出口額超過16億元人民幣。

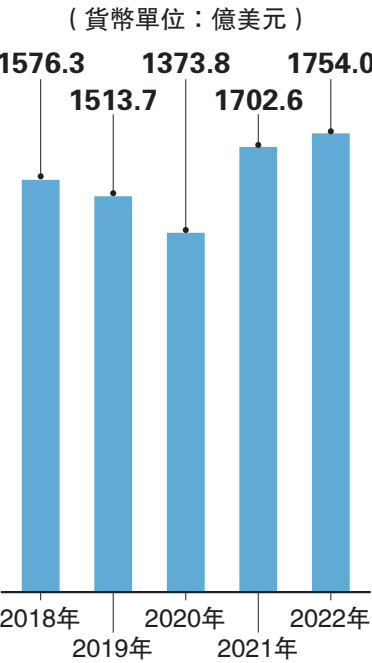
曹縣棺材

●曹縣棺材和日本喪葬業的合作始於2000年，因其價廉質優佔據日本超過9成棺材市場，目前已與漢服一同成為該縣兩大特色產業。



▲出口歐盟的「朵爾瑪」生產車間。

近年中國服裝及衣着附件出口額



資料來源：中華人民共和國海關總署

鑽研農產認證 打開歐盟銷路

質量制勝

位於巨野縣太平鎮的荷澤博勢食品公司，總經理是來自希臘的安東尼。公司的主打產品「朵爾瑪」是用醃漬後的葡萄葉包裹起來的大米製品，是中東地區居民喜愛的一種餐前食品，類似於中國的饅頭，但味道迥然不同。

據了解，安東尼所在的總公司帕里瑞亞十幾年前在新疆發現了豐富的葡萄葉資源，便於2011年2月委託安東尼來到中國選址建廠製作「朵爾瑪」，在巨野縣太平鎮創辦了博勢食品有限公司。但「敲開」歐盟市場的大門並非易事。2012年歐盟加嚴中國米製品的檢驗標準，山東一度暫停了米製品出口歐盟。在當地海關的指導下，博勢食品建立了自有大米原料基地，相繼取得了素食認證、清真認證、猶太認證等認證，終於在2020年3月順利在保加利亞通關。目前公司年出口額在1330萬美元左右，企業員工也從最初的100多人發展到現在的

400多人。種植面積佔全省近五分之一的巨野縣洋蔥也經歷了類似的出口過程。當地一家生鮮果蔬菜貿易企業負責人在一次偶然機會中接觸到國外客商，有了試水洋蔥出口的想法。他先後到非洲、馬來西亞、泰國等國家考察當地市場，卻發現不同國家有不同的洋蔥收購標準。公司通過精準分類供給策略讓巨野洋蔥在海外市場得到認可，訂單不斷增加。目前，巨野縣洋蔥年外貿出口2萬噸，交易額5千萬元，成為撬動經濟發展的大產業。



▲巨野縣洋蔥年出口2萬噸。



商務部：願與澳方重啟經貿交流機制

【大公報訊】據新華社報道：中國商務部透露，商務部部長王文濤6日應約與澳洲貿易部長法瑞爾舉行視頻會談。王文濤表示，中方願與澳方重啟經貿交流機制；拓展在氣變、新能源等新興領域的合作空間，推動兩國經貿關係高質量發展。

雙方就落實兩國領導人印尼峇里島會晤重要共識，妥善處理彼此重點經貿關切，規劃發展中澳經貿下階段關係等進行了專業、務實、坦誠的交流。王文濤指出，當前兩國經貿關係正面臨重要窗口期，雙方應共同努力，為經貿合作注入更

多的積極因素。此次會談是雙方共同推動中澳經貿關係重回正軌的重要一步。

王文濤表示，雙方下階段應按照兩國領導人會晤指明的方向，相向而行，加強經貿領域溝通協調，就各自關心的問題尋找互利的解決方案。中方高度關注澳加嚴對中國企業赴澳投資經營的安全審查，希望澳方妥善處理相關個案。王文濤邀請法瑞爾在合適的時間訪華。

法瑞爾表示，澳方歡迎包括來自中國在內各國的高質量投資，並期待與中方進一步拓展氣變、再生能源等領域合作。澳

方願與中方一道，通過坦誠對話增進互信、化解分歧，造福兩國人民。法瑞爾期待在不久的將來訪華。雙方同意繼續保持溝通，並責成工作團隊就雙方各自關注議題以及雙邊經貿交流機制安排進行具體討論。

柬埔寨首相洪森將訪華

另外，外交部發言人毛寧6日宣布：應國務院總理李克強邀請，柬埔寨王國首相洪森將於2月9日至11日對中國進行正式訪問。

多家國外航司重啟赴華航班

【大公報訊】記者朱燁北京報道：2月6日起，內地試點恢復全國旅行社及在線旅遊企業經營中國公民赴有關國家出境團隊旅遊和「機票+酒店」業務。恢復出境團隊遊首日，由中旅旅行組織的新加坡首發團於上午9：30從北京首都國際機場T3航站樓出發，經香港轉機後晚8時許落地新加坡。

據悉，這次新加坡的首發團都是中旅旅行的會員，以中青年

遊客為主。多地迎來出境遊首發團的同時，國外多家航司也將陸續重啟或增加赴華航班。

截至2月6日，攜程共上線近1200條出境團隊及「機票+酒店」打包產品，覆蓋泰國、新加坡、印度尼西亞、馬爾代夫、瑞士、馬來西亞、匈牙利、埃及、新西蘭、阿聯酋、俄羅斯、柬埔寨、斯里蘭卡、老撾、肯尼亞、斐濟16個國家及中國香港和澳門。