

經濟透視

香港與內地於1月8日起分階段有序通關，持有兩地跨境牌的私家車車主，很多都想自駕回內地，刺激了平治及寶馬等豪華車品牌的需求飆升。不過，目前北上的規定是車輛必須每年分別在香港及內地各驗車一次，方可在兩地行駛，惟全港僅有一家公司提供跨境驗車服務，預約爆滿是意料之內，大批急於北上的跨境牌車主，在春節前預約「爭崩頭」，無奈僧多粥少，只能嘆無奈。《大公報》記者走訪持有跨境牌車主，了解春節假期後的預約情況。

大公報記者 許臨

中國檢驗有限公司的汽車檢驗中心（中檢）位於元朗，是香港唯一一家提供跨境驗車服務的公司。從事家居設計生意的Tony說：「全港就只此一家，沒有即日籌，必須要預約，所以車主大多找人代辦。近日身邊確實有很多港商朋友忙於找人代辦跨境車牌的續牌文件及驗車，因為要北上，必須要到中檢驗車成功，買齊保險，才可以駕車回內地。」

收費大漲到3000至4000元

「春節假期前電話預約已爆滿，即使到了初五、初六，預約仍然困難，電話根本打不通，過往只要電話預約成功，半小時就完成驗車程序。」Tony直言道：「疫情3年，今年初才通關，大家都急於回內地，所以預約的人多得不得了。」

通關後，回內地出差的港商多，回鄉過年遊玩的人更多。從事金融業的李先生說：「打算過年期間回內地拜會一些以前的客戶，假期前驗車預約早已爆滿，假期後多次去電預約，依舊爆滿。以往是拜託稔熟的車行代辦手續，今回車行也說預約不了，只好在假期後找人代辦，費用大約3000至4000元，其實過往的收費不過數百元而已，大約飆升十倍。」

李先生無奈地說：「我只求盡快驗車，即使十倍價錢也會照付。我們做生意的，都希望過年跟客戶拜個年，再拉點生意，若過年後才回內地，還有什麼藉口去拜會以前的客戶？」

免驗寬限期月中完結

不過，運輸署在1月20日公布，接獲廣東省公安廳通知，臨時調整跨境私家車要求，持內地相關交通強制保險的車主，若未在本港完成內地所需驗車程序，仍可在1月20日至2月19日一個月內在廣東省內行駛。這項新措施，對持有跨境牌的車主是莫大喜訊。

另一方面，一些向來深受港商歡迎的汽車品牌如平治等，代理商藉驗車預約「爆棚」之機，近期推出一站式跨境車牌照續牌服務，包括代辦續牌文件及驗車等，希望廣吸新客。不過，有車主認為優惠不算

港檢驗中心僅一家 春節預約爆滿

代辦跨境驗車通關後飆十倍



吸引。

Tony談及了多年來的換車經驗。他表示，貴價車市場近期趨活躍，因為很多港商都想換車過年，春節期間駕新款車回內地，自然更顯氣派，若對這些品牌有點了解，肯定不會因為代辦驗車服務而換車。

車行提供代辦驗車促銷

Tony解釋說：「我多年來鍾情平治，而且早已買入跨境牌往返內地。平治不同型號每隔3年小改款，7年就來一次大改款，車型外觀變化不少。我在2005年開始駕駛平治，開的是C200入門版，到2010年買入SLK250開篷車，當時是車行減價促銷才買入，2011年SLK大改款，相差僅一年，同型號汽車的外觀，幾乎完全不同。」

他續說：「以新車價錢買入舊款車，人家一看便知是舊款，根本不會留意你的車是哪個年份生產，見到的只是舊款車，這令車主感到不是味兒。自那次換車後，



我不會在大改款前買新車，若要買舊款車，寧願買有一至兩年車齡的二手車，價錢比新車便宜兩至三成。」

據了解，目前平治代理仁孚所售賣的平治E200型號，也是Tony鍾情的車型，售價約55.9萬元起，未計Facelift（小改款）及其他改動的收費。在二手市場買入一輛同款0手（落地從未出牌）的E200，同樣是行貨，行駛僅15000公里，已Facelift，所有配備齊全，還配有BURMESTER頂級品牌音響，二手價只是42萬元左右。相比之下，車主當然傾向買二手車。



各口岸車牌辦理價格

（單位：萬元人民幣）

口岸	開通年份	當年首批價	疫前價	最新價
文錦渡	1978年	6	140	—
沙頭角	1984年	10	140	—
皇崗口岸	1989年	20	200	—
深圳灣	2007年	20	160	—
港珠澳大橋	2018年	43	70	—

110

110

170

130

24

內地復常 外商也搶買牌照

需求大增

疫情3年，來往內地及香港的商務客大減，導致全港跨境口岸的跨境私家車牌價大跌。隨着香港與內地有序通關，車主重新看好前景，更有投資者計劃「撈底」買入跨境車牌，當中包括歐美、東盟及其他「一帶一路」沿線國家的資金。

業界人士表示，疫情期間，即使持有跨境車牌的車主，也無法往返兩地，所以跨境車牌有價無市，跌幅看似只有兩至三成，但根本沒有成交，即使有人問價，但看到通關無期，最終也放棄交易。在多個口岸的跨境車牌中，以港珠澳大橋的牌價跌幅最大，開通初期一度升至高位約70萬元（人民幣，下同），其後逐漸回落至約40萬元，此後徘徊在40萬元左右，及至疫情期間，牌價跌到約24萬至25萬元。

皇崗及深圳灣車牌最吃香

今年初，兩地實現通關。業界人士透露，通關後隨即有大批買家問價，有部分更是投資者，計劃趁低價買入，其中最受歡迎的，仍然是皇崗及深圳灣的跨境車牌。有意買入跨境車牌的並非只有港商。據了解，不少海外商人在內地有業務，包括美國、歐洲、東盟及其他「一帶一路」沿線國家的商人，過往他們都會經香港乘搭專車前往內地，視察廠房及業務，對跨境車牌自然有相當需求，隨着全球疫情逐漸放緩，加上內地重啟開放，這些來自海外商人的需求不斷增加。

也有人看淡跨境車牌的前景。有人預測，由於特區政府去年已公布港珠澳大橋「港車北上」不設配額的細節，所以跨境車牌價將會暴跌。有網民說：「現在的跨境車牌價根本只是炒價，因為牌照配額有限，未符合資格的就付錢讓現有牌主轉讓配額，又或委託中介在內地成立公司和代交稅款代辦牌照，不過將來「港車北上」計劃推出後，跨境牌的需求會減少，特別是港珠澳車牌，肯定會暴跌。」

傾生意要排場 換新車增成功率

商務洽談

商家自駕回內地，開什麼品牌的汽車，其實是非常重要的。從事地產代理的阿慶是寶馬的忠實粉絲，他說：「回內地談生意，面子十分重要，平治及寶馬不算是豪華汽車最昂貴的，但勝在實用，特別是寶馬，在內地頗受商家歡迎。寶馬在2021年底推出的新款車，『雙腎型』車頭鬼面罩一度劣評如潮。去年看過在尖沙咀舉辦的寶馬車展後，我越看越喜歡，最後決定買入新款X4，隨着今年通關，相信決定換車的人會越來越多。」

商界人士多鍾情寶馬

阿慶透露，駕駛寶馬的商家大多有點迷信，內地及香港的商家也是如此，因為寶馬的「馬」可能與生肖相沖，不是每個人能承受得了，若承受得了，生意會越做越好。「我有個朋友多年來一直開寶馬，突然轉換平治，結果生意突然變差，可能只是心理因素，但這樣想的人其實不少，開車回內地遇到的商家是開寶馬的，總有些許「自己人」的感覺。」

阿慶迷信寶馬也有體驗。他說：「做地產代理的，若每天有三小時很忙的話，已經達到Top Sales（頂尖銷售員），早在十多年前我在新界北開店創業，開業初期生意不多，當年把開了多年的凌志換了寶馬後，生意突然暴增，一天可以忙上五、六個小時。甚至有次開車北上娛樂消費，竟然也可以說服那裏的一個服務員，來香港買了一個嘉湖山莊單位。」

多年在中國內地及泰國等從事批發生意的Richard表示，每個地方做生意的人都愛面子，即使在泰國，不少泰國人也愛面子，住在哪裏並不重要，開什麼車才最重要，因為別人甚少問住址，但開什麼車一眼便看到。所以平治與寶馬在泰國的售價比香港更貴。在內地的情況也十分相近，所以通關後，他身邊很多朋友都計劃換車。

Richard對駕駛什麼車沒有太大要求，不過也鍾情豪華MPV。他說：「疫情期間凌志推出的LM350，感覺比頂級版的Alphard 350更好，這款車在內地及香港都很受商家歡迎，我也是支持者之一。」

車牌交易陷阱多 隨時欠巨債

新聞解碼

內地與香港通關，「港車北上」即將推出，期望自駕遊內地的人越來越多，跨境車牌的需求日益增加。不過，車主須注意，跨境車牌交易存在很多陷阱，必須小心謹慎。

事實上，商家自駕回內地，方便視察業務之餘，還有兩大好處：其一，內地油價比香港低得多，目前香港每升無鉛汽油約23.09港元，內地每升卻只有9.38元人民幣，相差高達兩倍。其二，內地車房維修汽車比香港便宜，因為配備有更多二手零件，由於平治及寶馬最受車主歡迎，所以二手零件尤其多，材料費低，維修成本自然下降；內地車房的人工費也相對便宜，噴油、全車翻噴、鍍膜等收費可以低兩至三成。

勿租買副司機車牌

不過，即使心急自駕回內地，在跨境車牌的交易上，也要小心謹慎。近日有網民提醒，若有人說可

免費或低價過戶跨境車牌，必須額外小心。跨境車牌其實是連着公司的，若過戶給其他人，便等同把內地及香港的公司過戶給對方，跨境車牌才會歸對方所有。若果公司有欠稅或負債，這些債務也會變成接收跨境車牌者的債務。這位網民透露，有一家公司欠債逾億元，低價把公司連同汽車及跨境車牌轉售給他的朋友，當他駕車從內地回香港後，即被追數。

另外，一個跨境車牌可登記1個主司機及2個副司機。有網民提醒，持有跨境車牌的，有時會出售副司機牌，又或把副司機的「位置」出租，這樣做對持牌者及租客非常危險，若果出問題持有跨境車牌的公司須負責；租客只是付錢買一個登記名，除了不能用自己的車輛外，若持牌者把租客的名字在副司機的登記上剔除，租客也無法追討損失，除非入股持牌者公司，才能駕駛自己的車輛回內地，但當中涉及的法律問題非常繁瑣。



商家近期熱捧汽車型號

品牌	型號	售價(港元)	細節
平治	E200	55.90萬起	今年E系列款式將大幅改動，新款仍未推出。 2021年推出的新型號，採用新設計的「雙腎形」車頭鬼面罩。 凌志旗艦級豪華MPV。
寶馬	X4 M40iA	79.99萬起	
凌志	LM 350 7座位	128.06萬起	

