

編者按

隨着中國經濟穩步復甦，受疫情影響關閉近3年的邊境口岸近段時間重新熱鬧起來，中俄、中蒙、中越、中緬等多個邊境口岸人氣漸旺，這些邊境小城隨即「醒」過來了，煥發出蓬勃生機。近日大公報採訪發現，中國多個邊境口岸已全面恢復正常化運行，不少外貿企業踴躍幹勁，抓生產、搶訂單，生產秩序有條不紊，外貿、邊貿形勢不斷向好。即日起，大公報推出《口岸復常·新機遇》系列，講述邊境口岸恢復通關後，國內外客商搶抓新商機開拓中國市場的故事。

【口岸復常·新機遇】中俄篇

「我們在綏芬河綜合保稅區新建的俄糧綜合加工項目一期已建成完工，實現了當年立項、當年施工、當年投產的目標。隨着口岸旅檢恢復通關，春節後，我們的業務團隊就可以去俄羅斯洽談對接，盡快實現項目投產。」豐緣(綏芬河)農業科技發展有限公司副總經理王秀濤說，綏芬河對項目的全力支持，高效率的建設速度，堅定了企業長期在綏芬河投資發展、搶灘俄羅斯遠東市場的信心。

大公報記者 于海江、王欣欣

近年來，口岸城市綏芬河處處呈現出大幹快幹的建設場景。堅持靠大聯強、以商招商，精誠服務外貿企業，該市精心布局產業結構，推動全市投資項目達產見效，為疫後經濟發展和沿邊口岸高水平開放、高質量發展奠定了基礎。

跨境司機：少了很多麻煩

在綏芬河市寶福經貿有限公司倉庫院內，十餘輛俄羅斯運輸貨車整齊排列，工人正在加緊搬運果蔬裝車。俄羅斯貨車司機謝爾蓋按順序將車平穩停在倉庫口，下車與熟識的工作人員打招呼聊天。他對記者說：「旅檢通關恢復後，我們貨車也可以駛入綏芬河市區內街道，減少了很多麻煩。在這裝車，除了行駛時間遠了一些，和在俄羅斯當地運貨區別也不大，甚至當天就可以裝貨返回俄羅斯的家中。」

公司業務經理楊保國告訴記者：「我們公司的主營業務是出口水果蔬菜及鮮活產品。三年來，按照政府要求實行全閉環作業，保證防疫安全的同時，海關給予我們通關便利，政府也給予我們特別大的支持和幫助，我們的水果蔬菜出口量不降反升。」

貿企：政府助拓新業務

在此之前，綏芬河市源豐經貿(集團)有限公司主要從事果蔬出口業務，疫情到來後，企業也有很多擔心。下一步如何發展，成為企業的頭等大事。「三年來，在政府的幫助下，我們不僅克服了疫情給我們帶來的困難，更難能可貴的是我們還發展了很多新業務。」綏芬河市源豐經貿(集團)有限公司業務經理張密告訴記者。

「俄遠東地區市場對中國果蔬需求逐年增大，而且這兩年，不僅局限鮮活產品，像A4紙張、鮮花、服裝等輕工和生活用品的需求也大幅增加，所以我們公司不僅果蔬出口業務穩步上漲，而且在拓展其他類產品的出口經營方面，也獲得了新的發展機會。」張密說。

在綏芬河的主要街道上，又可以見到掛有俄羅斯車牌的貨車行駛。謝爾蓋駕駛着滿載果蔬的貨車走出中國國門，駛向開往俄羅斯回家的公路。臨行前他告訴記者，「現在俄羅斯對中國的小商品、牛肉、中藥特別感興趣。特別是中醫，疫情前很多俄羅斯朋友喜歡週末到綏芬河來針灸、拔火罐。每次做完中醫理療回到俄羅斯都感覺到全身非常舒服。」

綏芬河升級 搶灘俄遠東市場

疫下貨運不減反增 邊境貿易高質復甦



▲綏芬河火車站。

新華社



加工廠前移口岸 帶動汽车配件外銷

「中國(黑龍江)自由貿易試驗區綏芬河片區獲批三年多以來，始終注重制度創新賦能發展，成立招商專班，精準對接招商項目。」自由貿易試驗區綏芬河片區管理委員會綜合辦公室主任司學婧介紹，廣東瑪速瑪中俄汽车配件出口基地項目、北大荒豐緣糧儲備加工等一系列引領型項目相繼落地建設。

在綏芬河自貿片區邊境經濟合作區，大公報記者看到，國際汽车配件出口基地項目的廠房建設已經封頂完工。該項目佔地7萬平方米，總投資1.5億元(人民幣，下同)，完全達產後預計年產值2億元，年納稅將達1200萬元。

投資方廣東瑪速瑪信息科技有限公司是一家全球性汽車零部件製造企業，專注於汽车配件的研發、生產、銷售。投資的國際汽车配件出口基地項目，2022年5月份簽訂投資協議，享受承諾即開工政策，實現了項目快速開工建設。

「綏芬河相關部門每周調度項目進展情況，幫助辦理相關手續並協調解決建設過程中遇到的困難和問題。綏芬河的營商環境使我們有信心高標準、高質量、高水平、高效率完成既定建設目標，推動項目早日投產達效。」項目現場負責人說，「把汽车配件產品加工基地建在口岸前沿，對於綏芬河高水平出口消費品加工區建設工作具有重要意義，將引領帶動綏芬河片區汽车配件產業實現新發展。」

▲2022年，由北大荒集團旗下四家企業共同投資的豐緣(綏芬河)農業科技發展有限公司已竣工。大公報記者于海江攝

綏芬河升級 貿易舉措

拓寬出口品種

- 在集中建材、果蔬、出行產品服裝、鞋帽、箱包等品種出口基礎上，拓寬機械設備及電子產品(含高科技產品)出口新品種。

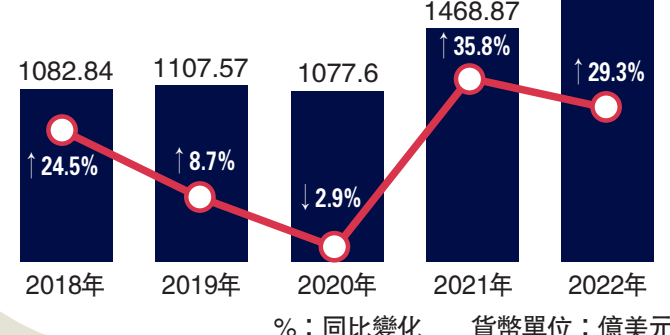
發揮試點優勢

- 發揮利用肉類、市場採購貿易試點、國家級進口貿易促進創新示範區口岸資質獲批的契機，擴大綏芬河市肉類、中草藥等進口量。

加強產業招商

- 加強產業鏈招商，圍繞木材、肉類、汽車、農產品、水產品、中藥材、跨境電商等7個領域開展專題招商。

近年中俄貿易總額



打造直播基地 轉型「特產」電商

綏芬河市羅斯帝國跨境電商直播基地內，10餘間獨立直播間裏，主播們正以不同的風格，向全國各地的粉絲推介俄羅斯糖果、蜂蜜、紅酒等商品。在直播間外的貨品發送中心，商品有序打包寄出，送到各地消費者手中。

綏芬河市喜愛經貿有限公司銷售經理張傑在這個直播基地已經經營多年，一開始銷售俄羅斯食品 and 酒類，受疫情影響，棄保質期較短的食品而專做酒類，並由線下轉向線上經營。她說，「線上經營現在競爭也很激烈，我們雖取得了一些成績，但也要

不斷學習積累。在疫情期間線上銷售確實也給我們帶來了一次新的發展機會。」

在綏芬河，像張傑一樣隨時變化而轉變經營方式的大有人在。楊志剛原在綏芬河接待俄羅斯人的對外賓館提供美容美髮服務。疫情發生後，賓館暫停經營，楊志剛利用邊境城市俄貨豐富的優勢，投入一萬元本金，購買了電腦和基本的打包耗材，從當地的俄羅斯商品集散中心採購了一些俄羅斯食品和飲料，開起了俄羅斯商品網店。

自學精修圖片，學習拍攝商品視頻，同時精選適合中國人口味、性價比高的商品種類，如今楊志剛的網店貨品品類達到200多種，每天銷量大約兩三百單，從最初自己在家處理訂單發貨，到現在租了兩個商品庫房，僱了工作人員，生意越做越紅火。

隨着線上經營競爭越趨激烈，綏芬河的跨境電商逐步由單打獨鬥轉向抱團取暖。截至目前，已有來自本地及周邊區域的200餘名網絡主播在羅斯帝國跨境電商直播基地網銷進口商品和地方特色產品。



▲俄羅斯食品成為中國網民的新寵。大公報記者于海江攝

▶從綏芬河口岸出發的中歐班列在林海雪原中穿梭。

▶綏芬河擁有公路、鐵路兩個國家一類口岸，年過客量百萬人次以上。大公報記者于海江攝

旅社訂製路線 助出境洽談生意

「綏芬河公路口岸旅檢通關恢復，對於我們旅遊行業來說，是一個復甦發展的重大機會，在一個新的起點，我們要在旅遊產品的品質提升上下功夫，把俄羅斯海參崴的深度旅遊、海島遊和美食之旅等特色線路呈現給大家！」綏芬河佳途國際旅行社有限公司總經理鄒海霞說。

「疫情之初，業務停擺，我也很崩潰，壓力特別大，但是我想，疫情終將過去，所有的困難都是暫時的。調整心

情，我帶領公司員工，積極參加省文旅廳組織的各種業務培訓，提升業務能力水平。」為了延續拓展業務，鄒海霞把目光投向了線上直播旅遊宣傳結合帶貨銷售業務，與當地網紅主播合作，以「走進綏芬河」為主題，介紹各個景區景點的特色，帶入俄羅斯的異域風土人情知識，融入一些優質的俄羅斯商品。如今，鄒海霞已經吸引了來自全國各地的忠實粉絲。很多朋友通過她的直播平台，看好了綏芬河邊境口岸的商機，主

動聯繫她搭建平台，希望能夠訂製路線，出境進行商務對接和考察，尋求交流合作。

鄒海霞說，旅檢通關恢復，讓公司上下全體員工信心大增。下一步，公司將在傳統優勢旅遊產品的基礎上，加強文化交流、體育賽事、美食體驗等主題線路設計研發，同時創新經營模式，加強直播帶貨與旅遊的深度融合，互相帶動，給客戶帶來更多更豐富的服務體驗。

