

網上銀行服務普及 實體店客流五年跌65%

滙豐英國下周關6分行 今年目標削百間

因應使用率偏低，滙控（00005）於去年已提出要關閉英國的部分分行。近日，英國傳媒透露，滙豐計劃今年內關閉共114家分行，涉英國分行總數的四分之一，並將裁員超過100人，而下周率先關閉6間。在分行關閉後，滙豐將會投放資源，以協助特選客戶遷移到數字銀行業務。

大公報記者 趙建強

據英國傳媒報道，滙控將於下周關閉6家在英國的分行，並計劃於今年內再關閉108家，佔目前滙豐英國分行的四分之一，使當地分行數目減少至327家。傳媒引述滙豐消息指，客戶習慣逐步改變，光顧實體銀行的人數愈來愈少，更多客戶轉往網上銀行，迫使銀行逐步轉型。

滙豐表示，過去5年，英國分行的常客人數下降了65%，而即將關閉的分行，整體客流量至少減少了50%。滙豐銀行英國分行分銷總監Jackie Uhi指出，顧客使用銀行的方式改變了，很多分行的客流量已經跌至歷史最低點，而且沒有任何復甦的跡象。

預計裁員逾百人

Jackie Uhi認為，網上銀行已經成為常態，客戶可以在任何時間、任何地點處理各種銀行業務，無需親身到分行。

Jackie Uhi又透露，關閉分行後會投資大量資金，包括為沒有網上銀行設備的特選客戶提供免費平板電腦，以及「一對一」指

導，以幫助他們遷移到數字銀行業務。

餘下分行將更新改進

滙豐於去年已經透露，受疫情影響，分行人流大幅減少，更多人轉為使用網上銀行服務，除計劃關閉英國的114家分行外，亦計劃裁員過百人。另外，該行透露將投資數千萬英鎊「更新和改進」剩餘的327家英國分行。

除滙豐外，巴克萊銀行亦將於下周關閉8家分行，反映英國客戶逐步轉向網上銀行業務屬普遍趨勢。

巴克萊下周關閉8家分行

不過，巴克萊銀行目前有約200個臨時站點，該行計劃再增加70個，加上10個半永久性的移動站點「銀行膠囊」，可以根據需求在城鎮之間移動，用以彌補分行關閉後的服務。巴克萊又透露，將通過提供無需購買服務的現金回饋，24小時存款自動取款機，以及與郵局和Cash Access UK合作，讓客戶提取現金。



▲除了關閉英國分行外，滙豐亦計劃在當地裁員逾百人。

滙控近年業務整合情況

年份	事件
2023年3月	以1英鎊（9.7港元）收購硅谷銀行英國子公司
2022年12月	評估出售新西蘭零售銀行業務可行性
2022年11月	以135億加元（767億港元）出售加拿大業務
2022年7月	公布出售俄羅斯業務予當地銀行Expobank
2022年3月	公布將希臘零售銀行業務售予當地銀行Pancretia Bank SA
2021年6月	公布出售法國零售銀行業務予美國私募股權公司Cerberus
2021年5月	宣布透過出售資產和關閉分行，退出美國零售銀行業務

大公報記者整理

滙豐美分行聘硅銀團隊 拓醫療投資領域

【大公報訊】據外電報道，滙控（00005）美國趁硅谷銀行（SVB）倒閉的機會，不僅1英鎊（9.7港元）收購硅谷銀行英國子公司業務，還聘請了前硅谷銀行技術和醫療保健銀行業務主管David Sabow為首的數十名高層，用以開拓一個專門服務於技術和醫療保健公司，以及支持該行投資者的銀行業務。新的銀行業務將隸屬於美國商業銀行業務。

滙豐美國分行表示，已經在三藩市灣區、波士頓和紐約市組建了一支由40多名銀行家組成的團隊。除David Sabow外，集團又聘請了前硅谷銀行的首席商務發展官Sunita Patel，她將負責技術和醫療保健市場的投資者覆蓋和業務拓展，而該銀行生命科學和醫療保健主管Katherine Andersen將領導生命科學和醫療保健業務，還有該行資深市場經理Melissa Stepanis負責技術業務。

滙豐銀行上個月，亦以象徵性的1英鎊收購了硅谷銀行的英國分行，挽救了英國科技初創企業的重要貸款機構。

資料顯示，美國聯邦存款保險公司（FDIC）於3月10日接管了硅谷銀行，美國監管機構上月亦支持地區性銀行第一公民銀行（First Citizens BancShares）收購硅谷銀行，使美國政府管理的保險基金損失了約200億美元。

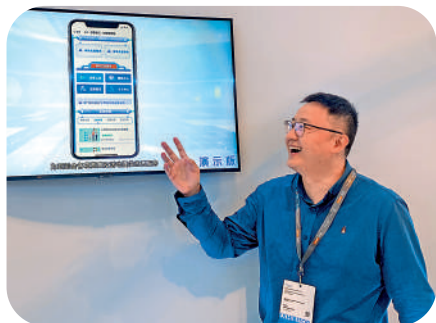
杭州助港建城市大腦 聚焦老幼問題

【大公報訊】記者俞晞報道：孩子要讀小學了，離家最近的名校會「爆錶」麼？老人要找養老機構，哪一間性價比最高？繼2019年首次亮相「香港國際資訊科技博覽會」後，時隔3年，杭州城市大腦再度赴港參展，吸引了許多港人的目光。「與3年前相比，城市大腦能解決的問題更多了，提供的方案也更細了。」參展企業代表杭州城市大腦有限公司總經理申永生說，這次的展示將以社區為切入點，聚焦「住」「行」「老」「小」等領域，推進住房、交通、未來社區中「一老一少」等重大項目建設，開啟智慧城市杭港合作的新可能。

「我們是很有誠意在香港開拓新的應用場景的。」申永生坦言，2019年，杭州城市大腦有限公司登上了香港國際資訊科技博覽會的舞台，通過香港這扇國際化的窗口，向世界推介自己，取得了不錯的成績。「這幾年，我們與港方進行了非常深入的協商，提出從服務老百姓的角度出發，去做一些養老和教育方面的探索，而這也是香港社會需要解決的問題。」

為家長提供學位數據信息

申永生說，在協商的過程中，杭州城市大腦在不斷地拓展應用場景，而這又反過來成為了很好的應用案例。「比如，杭州有一個應用「入學早知道」，家長只要輸入小學名稱，就可以查詢學校



▲杭州城市大腦有限公司總經理申永生。大公報記者俞晞攝

學區範圍、學區地圖，並看到未來3年學區內適齡家庭戶籍兒童的入學預警信息，以便提前應對「爆錶」問題。」

改善城市環境與減省資源

數字經濟時代，城市如何運用好數據智慧化治理，已成為了城市需思考的重要問題。「自2019年首次在香港亮相以來，杭州成立杭州城市大腦產業協同創新基地，大力輸出城市大腦建設的杭州經驗，至今已幫助全國多個城市創建了自己的「大腦」，為道路擁堵、停車難、入學難、養老難等切實存在的民生問題提供解決方案。我們相信，這些方案的落地，證明科學合理的數據應用可以改善城市的環境、醫療、教育水平，讓老百姓的生活更幸福。」

在這次的展會上，記者也看到了杭州城市大腦的總架構師——中國工程院院士王堅，他破天荒地穿着西裝來到了



▲杭州城市大腦的總架構師、中國工程院院士王堅。大公報記者俞晞攝

杭州城市大腦的屏幕前，並戲稱：「3年沒為大腦站崗了，要正式一點。」在2019年的活動中，王堅直言「城市大腦是杭州獻給世界的禮物」，到了今天他依然這樣認為。「過去我們說，香港是內地了解世界的窗口，那麼如今，我們也可以通過香港這個窗口，向世界去展示內地科創的先進性，輸出智慧城市的方案。」

「我一直反覆在講，我們能不能通過像城市大腦這樣的方案，用最少的水、最少的電、最少的土地去完成城市的發展。這句話對香港而言是非常適用的。」王堅說，未來我們將面臨城市擴張和需求增長，但已無法再向地球索要更多的資源。如何有效利用資源，在今天已成為一個生存命題。「無效使用的資源規模遠超想像。我們希望，通過城市大腦來優化城市公共資源的使用，尋找支撐社會發展的資源平衡點。」

融創中國獲撤清盤呈請 今日復牌

【大公報訊】融創中國（01918）宣布，集團已公布去年全年業績、證明擁有持續經營能力，且已獲撤銷或駁回針對公司的清盤呈請，達成復牌指引，將於今日（13日）起復牌。資料顯示，融創早前公布境外債務重組，已與境外債權人小組訂立重組支援協議，主席孫宏斌又親自出席說明會時表示，公司資產

優質，有信心克服困難，相信可帶領企業盡快恢復運營。

融創公告指，集團旗下物業開發及投資、文旅城建設及運營、物業管理服務等業務，截至去年底經審核資產總額約1萬億元（人民幣，下同），收入約967.5億元，開展的業務具有充足的營運水平並擁有足夠價值的資產支持營運。

羅湖預留10萬平方米土地 與港探索稅務政策合作

【大公報訊】為落實粵港澳大灣區建設國家戰略，發揮羅湖位於深港緊密互動圈優勢，深圳市羅湖區政府於昨日及今日（12日及13日）在港舉辦營商環境交流會。深圳市羅湖區委常委、副區長、深港現代商貿業升級發展區指揮部指揮長夏東，以「5個最」形容羅湖推動深港融合發展的優勢，即是最香港、最便利、最生態、最互補、最快見效，並在多方面提供有力支持，以促深港更密切合作。

夏東表示，為支持兩地合作，羅湖推出「1塊寶地」和兩個「百萬」空間。「1塊寶地」即緊挨着羅湖口岸的B1地塊，用地面積9.6萬平方米，可釋放30多萬平方米產業空間，冀羅湖區將與香港可在這塊土地上，探索「境內關外、視同境外」的特殊監管政策和與香港趨同的稅收政策。

加強產業鏈優勢 支持商貿發展

第一個「百萬」空間是升級發展區存量優質產業樓宇空間，重點推出

兆鑫匯金廣場、深房廣場、深圳國際貿易中心等，共計110萬平方米，聚焦深港高端商務服務、特色商貿、數字經濟、醫療健康等領域，做強產業鏈優勢。第二個「百萬」空間是升級發展區未來3年將投入市場的高質量產業空間，重點將推出大中華環球金融中心、城建雲啟大廈等樓宇，共計130萬平方米，為深港現代商貿業升級發展提供強有力的支撐。

立法會議員嚴剛稱，目前港深對接意願很高，特區政府已決定於今年成立發展北部都會區的專責部門，故亦促請深圳市建立協同口岸經濟帶統籌規劃工作的跨局及跨區管理小組，以便深港兩地就口岸周邊區域的共同規劃出台相關政策、建立協調機制。

出席昨日活動的嘉賓，包括中聯辦經濟部副部長呂峰，特區政府大灣區發展辦公室助理秘書長陳維中、大灣區共同家園青年公益基金行政總裁楊彬、香港國際創科產業園副主席關治平等數十人。



▲深圳市羅湖區政府在港舉辦營商環境交流會。大公報記者林洋攝

海昌沙特建主題公園 助推動旅遊業

【大公報訊】中國主題公園營運商海昌海洋公園（02255）公布，與沙特阿拉伯簽署諒解備忘錄，有意興建及營運該國首個大型海洋公園。此外，海昌海洋公園亦計劃在沙特阿拉伯不同城市發展各種模式的娛樂場所，從海洋公園、家庭娛樂中心、水上樂園、IP主題公園到動物園和野生動物園。

海昌海洋公園相信，在沙特阿拉伯發展這些娛樂場所和其他主要旅遊基礎設施，將吸引全球和本地訪客，推動該國旅遊業的長遠、可持續增長。

此次沙特投資部和海昌海洋公園的合作，是該國的「2030年願景」戰略發展，旨在實現經濟多元化，以及促進

旅遊業作為增長的主要動力。新海洋公園的開發，預計將創造眾多就業機會，刺激當地企業，並為該地區的整體經濟發展作出貢獻。

當地2030年料有1億遊客人次

海昌海洋公園執行董事曲程說，集團目標是透過過去的經驗，結合IP（知識產權）和技術，打造不同娛樂設施，包括策劃中的第一個海洋公園。

此外，它還將作為一個保育教育平台，以促進海洋保護意識和推廣其重要性。曲程補充說，在2030年願景下，沙特阿拉伯旨在成為一個主要的休閒和旅遊目的地。該國的廣闊土

地和正在建設中的多個超級城市，為海昌開發多個不同規模的公園和度假村提供機會。

他又稱，期待與主權機構和私營部門合作發展一批最切合不同市場需求的旅遊目的地，並與當地合作夥伴和相關持份者，包括投資部和娛樂總局合作，物色最適合的地段作為籌劃中大型項目的場地。

海昌海洋公園亞太區行政總裁金民豪表示，沙特目標於2030年遊客達到1億人次，加上全球穆斯林存量市場需求及增長十分龐大，相信商機處處，也可以打破過往中國與沙特僅以石油、出口與製造業為主的貿易投資往來。