



►中歐班列長安號成為暢通中國和歐亞貿易的「黃金通道」。受訪者供圖

「一帶一路」倡議提出以來，為沿線地區帶來真金白銀，共建國家工業化和現代化步伐得以加快，給予千萬民眾脫貧致富信心，成為造福各國、惠及世界的美好生活搖籃。然而近年來，一些西方輿論帶着有色眼鏡，大肆質疑、污蔑「一帶一路」，同時還憑空強加上了「商品低價傾銷」「控制當地產業資源」等一項頂大帽子。大公報特別採訪了塔吉克斯坦和哈薩克斯坦兩國多位不同行業和職業的民眾，他們以親身體驗，力證在「一帶一路」沿線大放異彩的跨境電商、中國企業等等，實實在在惠及當地民眾。

大公報記者 李陽波



共建國家共同富裕 加快現代化步伐

「一帶一路」帶來真金白銀

FACT CHECK

各國對華出口大增

事實

- 據意方統計，2019年至2021年意對華出口成長**42%**，今年前5個月意對華出口同比大幅增長**58%**
- 意大利對外貿易委員會北京辦事處指出，2022年意對華出口達**歷史新高**，中國海關數據顯示，2022年內地自意進口額269.76億美元
- 中國自「一帶一路」沿線國進口額由2015年的2.4萬億元人民幣增長至2022年的**5.94萬億元人民幣**，佔進口總額**32.8%**，較2014年擴大**9倍**以上

資料來源：綜合中國外交部網站及公開資料

謠言

- 意大利國防部長克羅塞托7月表示，「一帶一路」大大增加了中國對意出口，卻未能拉動意對華出口。



◀西安愛菊哈薩克斯坦基地除了加工農產品，還為當地提供了大量就業崗位。

問 控制當地資源？ 答 為鄉村帶來收入和活力

哈薩克斯坦北哈州伊利契夫卡村居民諾兒蘭的家鄉盛產油料作物和小麥，世代代以農業畜牧業為生，曾長期受「種糧難、賣糧難」問題困擾。西安愛菊集團的到來，給這裏帶來了全新的改變。

「2017年，聽說在『一帶一路』倡議下，有個中國公司要過來投資，機緣巧合下我與愛菊開始了第一次合作。」諾兒蘭說，「剛開始的時候，我主要是將種植的農作物賣給愛菊，後來他們提出了訂單農業，我們照愛菊的需求標準去種植農作物，這樣就不愁銷售了。」

每年年初播種的季節，愛菊就會給當地農民資金支持，給年底收穫的農產品售賣提供了一個基本的保障。而到了年底，愛菊會根據市場價格收購產品。

「西安愛菊來了後，農產品不僅不愁銷售，價值還提高了。」

——諾兒蘭

「讓我們感動的是，如果到了秋季我們當地農業產品價格高漲，我們也可以隨行就市，選擇把產品售賣給其他公司，而只需將當初獲得的資金還給愛菊即可。我們這裏的人都很感謝西安愛菊，之前本地一般都是年輕人進城打工，老年人養牛養羊謀

生。」諾兒蘭說，「同時我們村子口就是工廠，大家在家門口就能實現就業，在很大程度上都改善了居民的生活。」

說起「一帶一路」，諾兒蘭表示，「『一帶一路』是合作共贏的代名詞，讓我們這裏的民眾有了新工作，財政有了新稅收，鄉村有了新活力，實實在在惠及了民眾。」

「愛菊在我們村建廠，我們感到非常開心，因為這個工廠提供了很多就業崗位，讓很多年輕人學到了技術，我們的生活也有了保障。今年是我在這個工廠工作的第6年，我從一個工廠車間的員工，如今成為一名化驗員，工廠就在家門口，工作穩定上班方便，工資也比以前翻了一倍了，非常感謝『一帶一路』。」西安愛菊哈薩克斯坦員工曼術克說。

說起「一帶一路」 笑容自然浮現

記者手記

「『一帶一路』給我們帶來了更多的收入和工作機會，我們都很滿意也很感謝！」雖然隔着屏幕，記者還是深深感受到哈薩克斯坦農場主諾兒蘭的開心和興奮。每每提及「一帶一路」時，他臉上總會露出的如孩童般純淨的笑容，讓人難以忘懷。

在和中國企業西安愛菊的合作中，短短幾年，諾兒蘭便從「種糧難、賣糧難」的粗放式農

耕模式，轉換到現代訂單農業「旱澇保收」的新軌道。在諾兒蘭看來，「一帶一路」帶來的是全村人實實在在、真金白銀的福利。

和諾兒蘭一樣，伊莫及元朝輝、阿妮塔夫婦講起「一帶一路」時，臉上也總是掛着燦爛微笑。對於西方輿論的無端質疑，他們每一個人臉上的笑容，其實已經說明了問題，無端的詆毀和污蔑，那都只是徒勞。

問 商品低價傾銷？ 答 中國日用品受歡迎

「當年阿妮塔在西安留學期間，就經常幫哈薩克斯坦家鄉的親朋好友代購些中國的日用品，非常受歡迎。」經營「一帶一路」跨境電商的中哈跨國夫妻元朝輝和阿妮塔說，他們由代購商品開始走上創業路。

「在『一帶一路』的帶動下，2015年我們在西安創建了陝西絲路城控股集團有限公司，主要從事面向中亞、俄羅斯地區的零售及大宗類跨境電商業務。」至2019年，兩人自建了面向俄語區國家消費者的電商購物平台——SRC SHOP。

「我們的平台為中亞當地消費者帶來了質優價廉的商品。」

——元朝輝、阿妮塔

「像我們銷售量最多的小家電、生活用品、家居用品、兒童玩具等，可以說是真正的改變了當地消費者的生活，提升了他們的生活品質。所以，我們的到來，以及帶來的商業模式和優質的中國商品，讓『一帶一路』沿線國家居民享受到好貨不貴，物流還很快的體驗，受到了當地人的一致歡迎和好評。」截至目前，SRC SHOP在中亞地區購物類APP的下載量排名前五，註冊用戶數160餘萬、月均訂



▲遍布中亞的2000多家「絲路驛站」成為當地居民網購收貨、現場選購的最佳購物場所。

單量60餘萬單，已成為當地頗具影響力的社交電商平台。「這充分說明，我們是豐富了當地的生活方式，並不存在西方國家說的商品傾銷。」

元朝輝和阿妮塔認為，「一帶一路」極大地推動了哈薩克斯坦的社會發展和民生福祉。「暢通歐亞的中歐班列，極大地降低了兩地的交通貿易成本，從手機到新能源汽車，來自中國的產品廣受哈薩克斯坦民眾歡迎，豐富和提高了當地民眾的生活水平，促進了當地的經濟發展和就業。與此同時，蜂蜜、果汁等哈薩克斯坦優質特色農產品也得以進入中國市場，解決了當地產品的銷售問題，增加了民眾的收入。我們哈薩克斯坦公司的員工、親戚朋友，都認為『一帶一路』給他們帶來了實實在在的好處。」

問 當地人擔憂嗎？ 答 促進經濟發展改善生活

「高中畢業時，我原先準備考莫斯科大學杜尚別分校，進入這所學校不僅可以接受到良好的教育，還可以到俄羅斯留學。但是有一天爸爸告訴我，由於我高考成绩出眾，被一家中塔合資公司邀請參加面試。這便是中塔天然氣管道有限公司，是專門負責中國—中亞天然氣管道D線在塔境內建設的單位。」塔吉克斯坦青年伊莫說。

對於如何選擇，當時的伊莫有點猶豫，但是爸爸一句「去中國收穫會更多」，促成伊莫前往中國。「在西安石油大學學習期間，我不僅接受了系統的油氣培訓，學習了石油工程、油氣勘探、生產技術等專業知識，也鍛煉了團隊協作和解決問題的能力，拓寬了國際視野，學會了跨文化交流，我深深愛上中國這片土地。」

「許多年輕人開始學習漢語，以便投身『一帶一路』發展。」

——伊莫

伊莫認為，「一帶一路」是一個互利共贏的合作框架。「就拿我們國家為例，『一帶一路』項目改善了塔吉克斯坦能源、交通等領域的基礎設施，促進了經濟增長。中塔天然氣管道有限公司的成立以及



▲塔吉克斯坦青年伊莫在中國油氣企業學習培訓。

中國與中亞地區的油氣合作，為家鄉帶來了多重好處。首先，它加速了油氣資源的開發和供應，滿足了當地能源需求，促進了經濟增長。其次，這種合作還為當地提供了就業機會，改善了人民的生活水平。」

「十年來，『一帶一路』得到了越來越多國家和人民的支持。」對於西方輿論所謂的擔憂和質疑，伊莫認為可能是出於競爭和地緣政治的考慮，「『一帶一路』的成功與否應該由參與國家和人民來評判。多年來，我和我身邊的很多塔吉克斯坦人都親眼看到、親身感受到，『一帶一路』實實在在加速了沿線國家基礎設施建設，促進了貿易與投資，創造了就業機會，提升了當地人民的生活水平，促進了參與國家的共同繁榮與發展。現在，『一帶一路』越來越多成為塔吉克斯坦熱議的話題。」