



上,避免以手指直接接觸



# 大公報記者實測 經理:做到賓至如歸

# 深圳餐廳旺場 禮貌服務留



大公報記者元旦日走訪了深圳多間港人 最常光顧的餐廳,發現他們都秉持「服務第一」的態度去經營。 即使只點了一份快餐,點餐稍慢,吃完長玩手機,都沒有店員 「畀面色你睇」或被人催趕離開,有餐廳更為客人提供來料加工 訂餐服務。「你有要求,我必響應」,有港人更由生客變熟客, 幾乎成了半個店員,幫老闆招呼客人、介紹美食,客人與餐廳打 成一片。



大公報記者 盛德文、黄山(文、圖、視頻)

推動禮貌運動,擦亮「好客之都」金漆招牌。

福田區的水圍和皇崗村遍布大小不同風味 特色的餐廳,當中不少更是港人的最愛,每逢 節假日吸引大量港人光顧,除食材地道新鮮, 經濟實惠外,最關鍵是服務態度好,讓人有與 香港不一般的體驗。

在福田水圍村的「客家情酒樓」的劉經理 對《大公報》表示,該店在水圍村經營了22 年,營業面積共三層有40多張枱,多年來都是 港人熟各為主,投情結束開放通關後,更是熱 鬧,每到假期,飯市前已有不少人排隊等候入 座,當中8成都是港客,不少港人每周來一次, 甚至來二、三次,餐廳已成為港人聚腳點。

## 客人有要求 即時回應

為何有那麼多港人到來光顧?餐廳劉經理 表示,這裏除了靠近福田口岸、食物新鮮地 道、價錢經濟實惠外,餐廳的服務也很重要。 她強調,熱情是餐飲業最重要的待客之道,讓 客人有賓至如歸的感覺,「首先是客人入店時 要有歡迎聲,離開要有送客聲,而餐中服務最 重要的是,客人有要求時,要即刻舉手回應, 如果不是即時回應,客人就不知道你有沒有留 意到他的訴求。否則,即使你做了,客人也不 會知道。|

她又表示,該店不設最低消費亦不限時, 無論客人消費多少,即使只是點份20多元的快 餐,都不會嫌消費低,給臉色客人睇,「過門 都是客,下次來就是熟客,客人有好的體驗下 次才會再來一。

對於香港有茶餐廳侍應因客人點餐稍慢就 板起口臉,劉經理感到不可思議,認為如客人 確實一時未能選好菜式,店員除了可主動為客 人介紹菜式外,亦應該有禮貌同客人講,「你 醒。|

先想好,等會再過來幫你落單。」

## 重視網上評價 留住回頭客

她強調,「現在網上平台那麼發達,有料 音也有大眾點評,如果服務不好,馬上就有食 客在網上投訴,好快就一傳十,十傳百,其他 客人自然就不會再來,所以我哋要永遠保持最 好的服務態度,那麼多年,客人都是一個介紹 一個而變成熟各的,如果態度不好,都不會有 那麼多的回頭客啦!」

在福田口岸對面開設港銘茶餐廳的黃小姐 表示,經營餐飲業差不多兩年,因為靠近口 岸,客人八成以上都是港人,其成功的秘訣就 是「將客人當朋友和家人一樣看待」。

「做飲食業一定要服務至上,服務第一排 在首位。| 黃小姐表示,每一位客人進門都會 親切地打招呼,當是自己人令到客人會有歸屬 感,「當然出品也很重要,如果不好吃也不會 有這麼多的熟客。|

「我們對所有客人都一視同仁,即使消費 一杯飲品坐一個下午也不會趕客,如果爆滿不 夠位坐也會客氣地同客人商量可否拼枱。|黃 小姐表示,所有客人都非常友善,如果看到有 客人排隊輪候,會盡快讓出座位,「或者移到 另一張枱同其他客人孖枱吃,大家好有默契, 都不需要服務員提醒。

## 掌握熟客愛好 主動服務

黃小姐特別提到做服務業要用心,「我們 會記得大多數熟客的愛好,比如洪先生(熟 客)喜歡喝凍的啤酒和炸花生,會第一時間送 上,如果不夠凍就會加冰,根本不需要客人提



▲港人吳先生表示,深圳餐廳服務態度好,令



▲黃小姐在福田開設茶餐廳,她指成功秘訣是 「將客人當朋友和家人一樣看待」。



▲劉經理強調待客之道最重要是要熱情,讓客 人賓至如歸。

黄小姐指出,港人北上消費是大勢所趨, 「首先是港深兩地的物價差距較大,深圳相對 價廉物美,加上服務好、環境較舒適、品種多 用料新鮮,適合大眾化消費。|採訪期間,不 時見到店員和進店的港人熟客打招呼拉家常, 相當融洽親切。

# 餐廳可來料加工 港客讚有求必應

先生是港銘茶餐廳熟客, 坐在店門口和友人聊天的他,一開始就熱情 地招呼記者並介紹菜式,令記者還以為他就 是店老闆。洪先生表示,兩地通關後他幫襯 此餐廳後,發現該店的出品不錯、實惠,最 重要是服務好,於是由生變熟,好快就與店 老闆和店員打成一片,長期到店內「打

他表示,內地餐飲業的優勝處首先是租 金和人工較便宜,其次就是選擇多且味道好 食,更重要的是這裏的服務非常好,店員任 勞任怨。此外,店家相當為客人着想,可以 代客來料加工,「特別是我想吃什麼只要事 先告知,基本上都能滿足需求。|洪先生強 調,有時請客人北上吃飯,一些餐廳沒有的 貴價食材,可以自帶請餐廳加工,「香港的 茶餐廳一定不會這麼做,做多幾個簡單方便 的碟頭飯好過幫你加工複雜的魚翅啦。」

大公報記者盛德文、黃山

在剛過去的聖誕新年

假期,大公報記者除了實 地體驗本地服務業的待客之道,也見識了深 圳港人較多光顧餐廳的服務態度,深有感 觸,也深感禮貌運動的必要性。

光速收盤與「趕客」行為,記者在本港 採訪中一次次親身經歷。而在深圳,業界與 顧客都十分重視服務質素,「態度」決定了 「回頭客|。儘管這些都是事實,但還有個 別聲音稱香港非以熱情取勝,甚至把好客稱 之為「卑躬屈膝」,太誇張了,如此曲解常 識,令人費解。

事實上,租金、人工等成本要素制約了 價格,服務態度則可發揮低成本高增值的作 用。一個微笑,一聲多謝,和氣可生財!禮 貌運動,惠而不費,何樂而不為?

大公報記者李清

## 油尖旺區會挺禮貌運動:有硬件也要良好服務

「要吸引多些遊客,就必須要 以禮相待。」「我們支持推行禮貌 運動,提升禮貌服務,增加香港魅力。| 踏入 2024年,油尖旺區議會昨日舉行本屆首次大會, 提出連串增強地區吸引力的措施,「尖咀夜繽紛」 將率先登場。油尖旺民政事務專員、區議會主席 余健強與多位區議員接受《大公報》訪問時同聲表 示,推動地區經濟的活動可以與「禮貌運動」相結 合,做好好客文化。

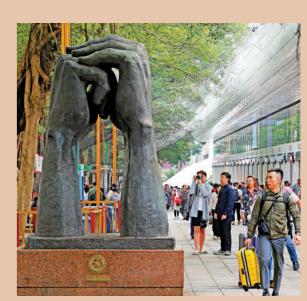
尖沙咀栢麗大道上,抱拳拱手的《請》雕塑已 經屹立了超過30年,見證了香港好客之都的興盛發 展,是遊客打卡熱點。油尖旺區議會昨日舉行的首 次會議上建議,在2月上旬,在尖沙咀栢麗購物大 道等地設置具地區特色的大型座地霓虹效果燈牌,

以「集卡 | 形式吸引市民。余健強會後接受《大公 報》訪問時說,油尖旺民政處和油尖旺區議會全力 支持推動地區經濟,連串建議包括在柘麗購物大道 舉辦一些活動,「燃亮|地區的夜繽紛活動。他 說:「在栢麗購物大道禮貌徑有『拱手』的雕像, 希望我們推動地區經濟的活動與『禮貌運動』相結 合,互相呼應,做好好客的文化。要吸引多些遊 客,就必須要以禮相待。」

## 結合夜繽紛 帶動地區經濟

「我們支持推行禮貌運動,提升禮貌服務,增 加香港魅力。」油尖旺區區議員黃舒明說,香港 大部分商販和市民都是待客有禮,不過推動「禮貌 運動」可以讓做生意的朋友提升待客之道。她又 說,每個區議會都設立提振地區經濟專責工作小 組,小組可以組織和舉辦活動配合「禮貌運動」。

油尖旺區區議員關煒曦說,香港的服務業有 高品質的專業服務享譽全球,但有個別人士的服務 態度惡劣,他希望繼續推動「禮貌運動」,保持香 港服務業的質素,各界亦需推廣禮貌服務,攜手提 升專業形象和競爭力。他續說,民政處和區議員都 希望在栢麗購物大道增加不同的元素、舉辦不同的 活動,吸引人流,煥發出栢麗大道的色彩。他續 說,除了要做好硬件,也要提升服務態度,讓遊客 能夠玩得開心,買得歡心。「在社交媒體都會看到 遊客對一些食肆的評價,其中包括服務態度,所以 希望推動『禮貌』相關的活動,增加提升國際旅遊 大都會形象。」 大公報記者吳俊宏



▲栢麗大道上的《請》雕塑,時刻提醒要以禮相 待客人。 大公報記者黃洋港攝