

# 疫情 改變世界 通關 抓緊機遇 明天 始於足下

一年前的今日，告別疫情，我們迎接通關的喜悅，處處可見感動的淚水，團聚的歡笑聲在各口岸迴盪！

通關後社會發展重回正軌，香港邁向由治及興新階段，兩地頻繁交流，人民雙向奔赴，香港重新出發……

疫情改變了世界，全面恢復非朝夕之事。有議員表示，新一年期望香港能抓緊大灣區機遇，乘風破浪，開拓更多商機；有商人期盼，兩地融合發展提速提效，香港全面重返國際舞台；市民希望全球遊客重臨香港，讓東方之珠再放異彩。

明天始於足下，我們砥礪前行，香港定必迎來更美好的未來！

大公報記者 伍軒沛 余風 黃山



掃一掃 有片睇



通關後兩地民眾團聚的感人場面，處處可見。



## 這一年 我們重新出發



輝哥 旅巴公司老闆



### 遊客重臨 滿車歡笑

香港與內地恢復正常通關一周年，一度因疫情冰封的行業正逐步復甦，重啟新篇章。經營跨境旅遊巴士生意的輝哥，疫情期間要賣掉兩架旅遊巴士求存，剩下的旅遊巴士亦改為接送檢疫人士，終於等到通關為旅遊業帶來「活水」，輝哥守得雲開，「三年虧的本，一年雖然賺不回來，但起碼送上送的是旅客，不是檢疫人士。」疫後重新出發，輝哥期待明天會更好。

輝哥的公司有三輛旅遊巴士，疫情前主要經營跨境旅客接送，但一場世紀疫災導致封關，旅遊業首當其衝，跨境旅遊巴士生意陷入冰封，為保留實力，輝哥忍痛賣掉其中兩輛旅遊巴士，剩下的一輛旅遊巴士亦改為接送檢疫人士。為養家，輝哥亦一度轉職做專線小巴司機。

#### 「重新起步，辛苦但值得！」

「一年前，我的旅遊巴士上每天坐着的，是愁眉苦臉，正送往檢疫中心的市民。如今，是充滿歡笑的旅客，不光是性質不同，連車上的氣氛都不一樣了。」隨着疫情過去，香港與內地終於在一年前逐步恢復正常通關，輝哥的跨境旅遊巴士生意重整旗鼓，如今已維持在全盛時期的40%，看着路上重新出現的旅遊巴士，輝哥認為前景仍有希望，「慢慢來吧，熬過了三年，重新起步，辛苦，但值得！」

用一年時間追回三年的損失並不現實，但輝哥認為這是一個起步點，他樂見遊客重臨香港，兩地交往亦日漸密切。不過，輝哥亦坦言，旅遊業在疫後面對新挑戰，政府及相關部門需適時調整政策，更方便旅客來港遊玩，才能令旅遊及相關行業再次活起來。他舉例，旅遊業監管局疫後有新規定，包括要求持牌旅行代理商須使用指定的電子表格，在旅行團獲取服務的最少24小時前登記，這令很多即興類型的大灣區旅遊團無法報名來港遊玩，「以往很多短途遊客報團，是我們主要收入來源，現在基本已經絕跡了。」他希望旅監局可以放寬相關規定。

大公報記者伍軒沛

珠姐 涼茶店東



### 社會復常 先苦後甜

「疫情過去，社會復常，我的人生也有了不一樣的色彩，開展新的生活！」現年60歲的王愛珠（人稱珠姐）握着男友尹先生的雙手，含羞答答道出他們的愛情故事，正是由去年通關後開花結果。

1997年、香港回歸祖國時，珠姐由福建老家移居香港，自此從事龜苓膏及涼茶行業，並由學徒做起，由於做事勤快踏實，深受老闆重用而獲得祖傳秘方，11年前自行創業，至今已打拚出三間涼茶店。

「本以為以後衣食無憂，豈料香港連連發生黑暴和新冠疫情，生意在雙重打擊下一落千丈，疫情期間，生意更暴跌超過3成。」珠姐憶述多年來打拚事業的艱辛，不禁流下眼淚。她感觸地說，前夫數年與她離異，長大成人的女兒早幾年已出嫁，三間店舖的重擔則落她的身上。

#### 努力在家鄉建立品牌

「疫情期間，看到疏落的人群，我真是希望將店舖關門算了。」珠姐又指，當時運輸物流大受影響，生意大幅下降，涼茶材料的成本卻不斷上漲，「我要求產品質素有保證，希望有益顧客健康，在龜苓膏裏加入蓮心，希望對抗疫有幫助，單是蓮心已貴了好幾倍。」

龜苓膏及涼茶為中國傳統藥用食品，歷久不衰，真材實料經得起考驗。捱過了疫情的艱苦，通關後珠姐的涼茶店亦漸回正軌。她自言對行業前景十分有信心，加上內地對於北上創業的港商提供優惠及補貼，「所以我一通關後就往內地跑，希望在家鄉亦能建立自己的品牌。」通關後，她每月前往福建為創業奔波，在天公引線下，碰上了第二段美好姻緣，「他（尹先生）是我同鄉，也是住香港，同樣也想在福建發展，我們有很多共通點。」珠姐表示經朋友介紹下認識尹先生，並為她提供了不少意見，兩人情投意合，計劃在短期內締結婚盟，相互扶持步入人生下半程。

大公報記者余風

林先生 從事汽車焗油生意



### 拓新商機 路通財通

「通關後返內地坐飛機出差的次數多過在港坐的士，內地商機無限，港人真的要好好把握。」在港從事眼鏡業的林先生感嘆地說，二十年前中學畢業後就在眼鏡店做學徒，數年後與數名志同道合的同學合夥出來創業，經過十多年的打拚，從第一間店舖逐漸擴張至疫情前的7家連鎖店。

「原本想繼續擴大來做，但受疫情和黑暴雙重打擊，其中一家店難以為繼，最後只有關門大吉，現剩下6家店在勉強維持。」林先生表示，為了尋找新的商機，在朋友的推薦下加入了香港一個青年商會，期望能夠借助祖國的強大實力和高速發展的經濟紅利中分一杯羹。

「兩年前就有了初步的構思，但因為疫情影響，遲遲不能北上實現心中的夢想。」林先生透露，為了加深和內地生意合作夥伴彼此間的信任，在封關期間曾回內地出差一次，在深圳酒店隔離了兩星期再飛往北京，與當地的生意夥伴進行了長達數天的面談，達成了初步的合作意願。

#### 親力親為 內地機遇處處

「行政長官去年初宣布香港與內地實施首階段通關，當晚興奮到睡不着覺，即時與內地的生意夥伴通電話，預訂了通關首日的機票，從香港直飛北京。」林先生興奮地說，路通才能財通，恢復通關後短短的兩個月內，不下十次飛往內地洽談生意，最終同生意夥伴達成做汽車焗油的加工生意。

「因為是源頭生產企業，需在全國各地扶持不同的經銷商，需要經常出差。」林先生笑着說，近一年來坐飛機的次數多過在港坐的士，「我剛剛從福建出差回到香港，之前還去了山西、上海、河南等地。」

林先生指出，通過實地了解，發展內地處處都是商機，「大有大做，少有少做，但天上不會掉餡餅，一定要事前了解、親力親為，尋找適合自己發展的路。」

大公報記者黃山

## 積極優化政策 加強兩地聯通

### 議員展望

多位立法會議員表示，香港與內地全面恢復正常往來後，兩地融合發展提速，香港停擺多時的國際盛事、大型國際會議、大型活動、煙花匯演全部再次舉辦。全球遊客再次相聚在香港，人們的日常生活回復多姿多彩。

#### 倡放寬「一簽多行」

「從早前本港的大型元旦煙花匯演可見，單日就吸引了19.5萬名內地旅客來港，足見實施免檢疫通關的重要意義。」港島東立法會議員梁熙說，回望過去一年，香港與內地從互相隔離檢疫到實現免檢疫全面通關，背後的努力有賴特區政府以及內地各部門的通力合作與互信。他續說，目前仍有不少地方值得特區政府繼續爭取，例如他早前提出特區政府要爭取中央政府支持，開放更多「個人遊」城市、提升內地旅客免稅額、推出更多「一周一行」甚至「一簽多行」等，吸引更多內地旅客來港。

九龍東立法會議員顏汶羽說，恢復通關這一年內，兩地來往的人數激增。去年有新口岸開通，包括香園圍/蓮塘口岸旅客和客運車輛的通關服務設施啟用，為兩地人民往來提供新選擇。

其次，去年已經取消「健康碼」申報，令香港與內地市民往來更暢順，兩地市民都反映滿意通關的程序以及時間。他表示，通關後自己亦經常到內地取經、交流、訪問，希望吸收內地最新的經驗和知識，為香港市民提供更好的公共服務。

選委會界別議員吳傑莊提到，通關後，他前往內地的次數不少於十次，包括去過九個省份交流以及商討合作，而他較關注創科發展，過去一段時間，積極推動兩地創科方面的交流和實際的合作，包括在杭州以及北京成立了創業加速器。他認為，未來香港需發揮好獨特優勢，打造國際創科中心，對接國際創科項目，結合內地的人才、廣闊的市場，深化項目的合作。

選委會界別議員李鎮強認為，香港與深圳僅一河之隔，建議特區政府可提請中央批准放寬現時「一周一行」規定，容許向深圳以至大灣區其他內地城市的居民實施「一周多行」或「一簽多行」，以吸引更多灣區同胞來港，促進大灣區一小時生活圈的雙向流動。

大公報記者吳俊宏



### 難忘維港夜景

#### 深圳旅客 陳小姐：

剛結束兩天一夜香港之旅，平均每月至少訪港一次，很喜歡維港景色，很多高樓大廈，夜景特別的漂亮，尖沙咀更是每次必去景點。去年底至今年初香港舉辦的節慶活動一浪接一浪，總有理由可讓我過來。



### 旅客市民有Say

### 感受香港魅力

#### 廣州旅客 廖先生：

自從去年通關後，兩地交流活動越來越多，高鐵班次也越來越頻密，所以現在一有空就會搭高鐵來逛逛，感受香港獨有的魅力。現在每次來港至少逗留兩、三日，從享受美食到購物，每次都能花費近兩千元。」



### 改善待客之道

#### 黃女士：

疫情前對於內地印象只是普通的民生區，相隔三年再到深圳，固有印象完全消退，兩元都可以用電子支付，內地進步速度真的很快！

我都想多留港消費，但價錢貴、服務態度又不好！司機竟然拒載，當時我第一個行李已放到車尾箱，他直接把我的行李掉在地下。在餐廳用餐時限一到就過來收餐具，我覺得很不尊重。



### 盡情出外旅遊

#### 陳先生：

通關後大家盡情旅遊，我們前排剛從韓國回來，現在又去深圳玩，最喜歡與朋友去深圳打邊爐，價格更便宜，服務體驗也很新穎。

現在北上很方便，每個月都會去起碼一、兩次，感受到整個大灣區所有城市的關係都越來越緊密。



大公報記者鍾佩欣、王亞毛