



8年前，香港青年李興龍來京「北漂」創業，其創立的北京真機智能科技有限公司，專注於無人駕駛配送車的研發，將前沿科技落地應用，為身邊人造福；後來他和團隊又成功研發3款機器人，在疫情期間大顯身手，讓中國智造助力冬奧舞台。

而今，李興龍正在繼續開啟科技的航程，他目標堅定，希望自己仍舊是擁抱創新科技領域，關注人形機器人等新質生產力賽道。談起新時代獅子山精神，他認為既要繼承前輩勤奮打拚、自強不息，亦鼓勵港澳青年踐行融入國家的發展，實現個人夢想與社會價值的雙重提升。具體而言，發揮專業所長，通過網絡信息的發展把各行各業的優質資源快速鏈接，「以前更多的是單打獨鬥，現在講究打『團隊戰』，進行大膽創新。」

大公報記者  
孫志、任芳穎北京報道

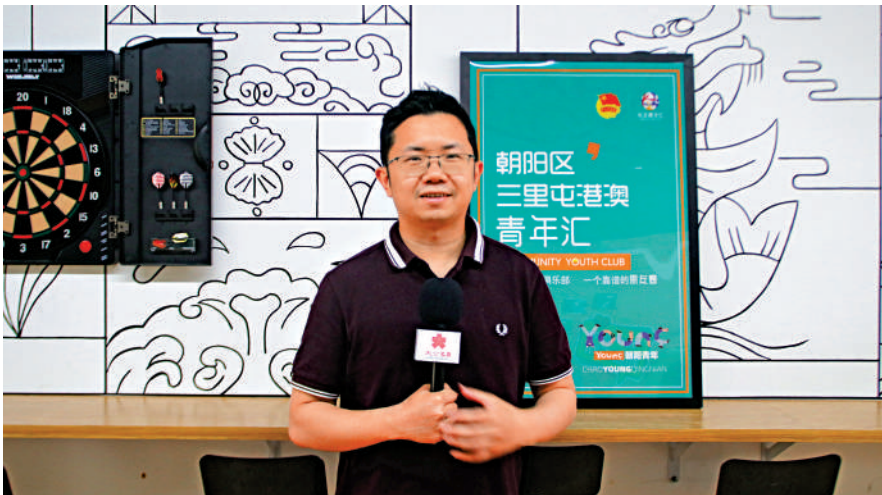
“搭上內地飛速發展的列車 機器人夢成為現實”

# 港青北京追夢 逐鹿機器人賽道



掃一掃有片睇

►李興龍接受大公報採訪。



作為土生土長的香港人，李興龍選擇北上內地發展，亦是緊抓時代機遇，更是對夢想的堅持。早在2007年，他在香港中文大學計算機專業就讀本科時，就積極參加學校組織的內地實習。後來赴英國倫敦帝國理工攻讀了創新企業管理碩士。畢業後，李興龍加入美國一家芯片公司，又先後在香港、深圳、上海、美國達拉斯工作。

內地網購產業發展風起雲湧，為李興龍打開了另外一扇窗。「早些年來內地時，快遞三輪車和堆積如山的貨物令我印象深刻，快遞業最後一公里配送的人力成本可能是前一千公里的好幾倍。如何解決這個市場痛點，成為我創業的一個動力。」2016年，李興龍與前阿里巴

巴項目技術負責人聯合創業，成立北京真機智能科技有限公司，開始研發無人駕駛配送車。

「我們可以說是中國第一家做物流配送的無人配送機器人的公司。」憶起初來北京的經歷，李興龍講述道，當時兜裏只有10萬元。花了大半年時間，終於把第一台機器人做了出來，幸而在一年半內就獲得了3次融資。

## 人才政策 優惠多多

「剛來北京時我還猶豫了一下，沒有內地身份證能否享受到當地的人才政策？諮詢後發現這是個普惠政策，只要符合條件，不管你是哪裏的身份證都能申請到相關福利。」提及北京的人才優惠政策，李興龍欣喜地說，自己可以享受到和內地居民幾乎無差別的待遇，各種創業福利政策都可以申請。

他感念創業初期來自各方面的政策扶持，特別是「首都科技創新券」——一項為小微科技型企業提供實驗室等科研平台資源的扶持政策，政府補貼七成的成本，讓公司走過了最艱難的開始。創業初期還入選中關村雛鷹人才計劃，獲得了現金補貼。「對我來說是一個很大的幫助，分擔了初創階段打造樣

機、招聘員工的投入。」後來，團隊逐漸發展壯大，由最初的兩人，發展到30多人，核心骨幹由國外著名大學和國內雙一流院校的優秀畢業生組成。

## 創新惠民 貼近生活

疫情期間，李興龍團隊研發的機器人們又被賦予了新本領，真機智能有「小黃馬」無人配送機器人、「青翼蝠」巡控機器人、「青道夫」清潔機器人3款移動機器人設備投入抗疫一線，他們還為中關村智造大街捐贈了兩台機器人。李興龍研發的機器人「小白」，也助力了北京冬奧會期間疫情防控工作。「移動機器人配送成本僅為人力配送的四分之一，這一技術賦能行業，改善民眾生活。」李興龍表示，科技產品一定要落地、惠民，滿足老百姓的真實需求，做出一些對社會帶來價值的事情。

搭上內地飛速發展的列車，李興龍的機器人夢逐漸成為現實，企業發展蒸蒸日上，客戶涵蓋外賣公司、校園、企業園區、住宅小區等，業務還拓展到了海外，服務全球50多位客戶。「自己一直追尋夢想，就是想讓中國智造走出國門，走向世界。」李興龍說。

## 國產激光雷達價廉物美 降研發成本

**專注藍海** 「原本我從國外買激光雷達運過來需要9萬多一台，現在國產激光雷達的成本已經降到1萬塊以下，性能差不多但成本卻大大降低了。」李興龍感慨，像他這樣的創業者是中國製造水平提升實實在在的受益者。目前，真機智能科技有限公司一台移動機器人的國產化率將近九成。

「在創業這條路上，每一位創業者遇到困難一定多於他的成就，我們在不同階段也經歷了不同的問題。」從無人駕駛機器人的視覺技術路徑選擇，到國產激光雷達成本的顯著降低，再到迅速完成產品的5G升級換代，李興龍帶領團隊攻克了一個又一個技術難題，成功將

真機智能科技有限公司打造成為行業先鋒，生意輻射全國，拓展到海外。

李興龍向記者透露，未來研究的方向主要是人形機器人，新質生產力帶來更多「藍海」，人形機器人有望成為「新引擎」。「我想一直堅持在科技創新創業這條路上，一開始做芯片也好，後來做無人配送機器人也好，未來做人工智能大模型也好，通過科技為社會帶來價值是我一直以來做的工作，也是我心裏的目標。」

李興龍表示，自己一直追尋夢想就是想讓中國智造走出國門，走向世界，人形機器人是

一個未來足以改變世界的領域。

## 「你好，我是新北京人」

**扎根內地** 近些年，伴隨全球經濟一體化進程和內地城市的高速發展，加之粵港澳大灣區建設加速推進，越來越多港澳青年加快融入國家發展大局，紛紛開啟「北漂」模式，在內地求學、就業、創業、生活的港澳同胞獲得感越來越強，一群傑出的港澳青年湧現於各行各業。

獅子山精神是香港的核心精神之一，這種刻苦耐勞、奮奮拚搏、自強不息的精神自上世紀70年代就與香港緊密掛鉤，見證了香港的風雲變幻和繁榮發展。而新時代獅子山精神仍然代表着香港人的奮鬥和追求，同時也被賦予了更加多元和深刻的內涵。李興龍認為，當今時

代資訊非常發達，如何通過網絡信息的發展把各行各業的優質資源快速鏈接，「以前更多的是單打獨鬥，現在講究打『團戰』，進行大膽創新。」

作為香港專業人士（北京）協會副理事長，李興龍通過連接協會中各行各業的精英人才，抱團發展，讓公司發展事半功倍。「團結互助，安居樂業，融入北京，貢獻祖國是我們協會的宗旨，也很適合我目前的狀態。初到北京我連一張屬於自己的床都沒有，現在我成功扎根在北京。」李興龍告訴記者，以前向別人自我介紹時說是中國香港人，而現在會說，「你好，我是李興龍，我是新北京人。」

## 「消協315平台」正式上線 部署DeepSeek智能問答

【大公報訊】記者郭瀚林北京報道：3月15日是國際消費者權益日，由中國消費者協會聯合全國消協組織共同打造的「全國消協智慧315平台」正式上線，以數智賦能滿意消費。中國消費者協會同日還發布了2024年十大消費維權輿情熱點，呼籲多方合力徹底破解「職業閉店人」等亂象，切實維護消費者正當權益。

據介紹，「全國消協智慧315平台」於2024年3月15日起試運行，一年來累計註冊消費者702786人，入駐經營者42913家，共接收消費者在線投訴與諮詢585387件，其中投訴576911件，已處理510126件，為消費者挽回經濟損失4.1億元。

目前，消費者可通過電腦網址或微信、支付寶搜索「消協315」小程序註冊登錄該平台。登錄後進入「我要投诉」「我要諮詢」模塊，進行在線投訴和諮詢。平台還設置了「消協幫您查」「消協幫您選」等模塊，為消費者提供企業服務聯繫方式、商品比較試驗結果等信息查

詢。記者了解到，在試運行階段，平台歷經兩個階段的打造。第一階段重點是暢通消費者在線投訴端口，同時還開發了陽光公開等功能。第二階段則重點圍繞智能化與共治化建設。記者通過測試發現，平台已經部署DeepSeek智能問答系統，消費者可以通過智能問答快速獲取維權信息。

### 中消協籲合力破解「職業閉店人」亂象

此外，行業公示和指數公示是平台本次新上線的功能，通過對經營者在和解階段的處理時效，以及調解階段的配合程度、調解成功率等不同維度進行打分，形成投訴處理指數評分，從而倒逼經營者認真對待投訴。

中國消費者協會15日發布2024年十大消費維權輿情熱點，其中，「職業閉店人」消費亂象的社會影響力指數最高。據披露，在健身房、理髮店等預付式消費領域，部分商家閉店後聘請「職業閉店人」參與收尾，這些「職業閉店人」對消費者



▲去年12月5日，大公報刊發專題報道，助經營不善企業躲避債務、轉移資產。

合理訴求不予回應，或是給出虛假承諾，徒增消費者的維權成本。

針對亂象，2024年10月，北京市市場監管局聯合市公安局通報打擊「職業閉店人」全國首案，2家閉店企業、3家涉案背債中介機構以及2名閉店人被立案調查，涉及虛假登記和協助虛假登記等違法行為。2024年12月，國家市場監督管理總局公布公司登記管理實施辦法，為遏制「職業閉店人」增添制度保障。

中消協呼籲，多方合力徹底破解「職業閉店人」亂象，規範預付式消費市場秩序，切實維護消費者正當權益。

## 中國醫學裝備市場規模達1.35萬億元

【大公報訊】據新華社報道：2024年，中國醫學裝備市場規模達1.35萬億元（人民幣，下同），同比增長約6%；目前已形成22個大類、1100多個品類的醫學裝備產品體系，是世界上產品類別和品種最齊全的國家之一……3月15日，2025中國醫學裝備大會在重慶開幕，大會公布數據顯示，近年來中國醫學裝備市場規模持續擴大。

「醫學裝備是推動衛生健康事業高質量發展的重要支撐和保障，也是維護人民生命安全和身體健康的基礎。」國家衛生健康委副主任郭燕紅說，要抓住實施「兩新」政策戰略機遇，推動醫療衛生領域設備更新，促進醫學裝備應用與發展。



▲圖為重慶2025中國醫學裝備展覽會上的手術機器人演示現場。

工業和信息化部副部長辛國斌介紹，2024年中國醫療裝備規模以上企業實現營業收入超5400億元，一批引領性、原創性產品不斷湧現。下一步，工信部將繼續強化部門協同，組織編制「十五五」醫療裝備產業發展規劃。

中國工程院院士、北京大學常務副校長喬傑表示，全球醫學裝備產業規模正持續擴大，預計2024年至2030年全球醫學裝備市場規模複合增長率將達5.7%。科技發展正推動醫學裝備更新換代，未來發展方向包括精準化、智能化、微創化、融合化。

中國醫學裝備協會理事長侯岩認為，醫學裝備發展必須堅持醫工融合，以臨床需求為導向，研發生產出適合臨床應用的好產品。

辛國斌建議，下一步要走好自主創新之路，強化企業創新主體地位；走好「數智」賦能之路，加快推動人工智能等技術與醫療裝備深度融合；走好以人為本之路；走好開放共贏之路，助力優質產品走向共建「一帶一路」國家市場和歐美高端市場。