

港投資移民吸1257申請 涉資370億

3月優化後激增4.4倍 凸顯國際社會對港具信心

反應熱烈

自香港特區政府推出「新資本投資者入境計劃（新計劃／新投資移民計劃）」以來，持續引發全球投資者熱烈回響。截至2025年4月底，已累計吸引逾1200宗申請，預計為香港注入超過370億港元投資，進一步鞏固其「國際頂尖投資樞紐」的金漆招牌。分析表示，這項計劃不僅展現香港作為全球財富與人才匯聚地的獨特優勢，更凸顯國際社會對香港法治、金融體系及發展前景的信心。

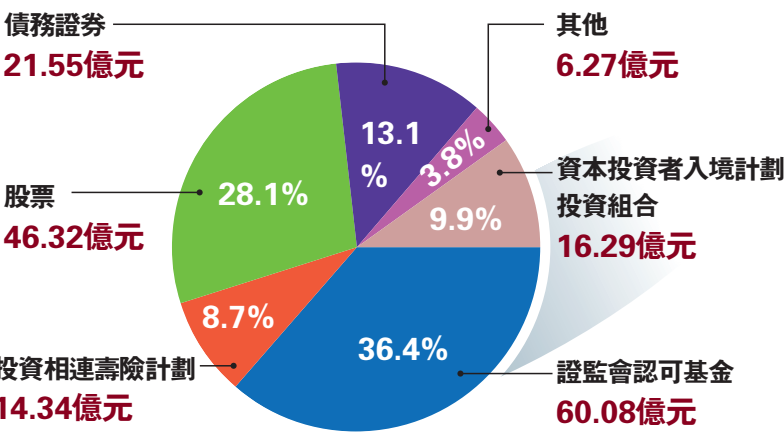
大公報記者 邵淑芬



▲隨著更多高淨值人士到港，本地的金融業將可迎來更大的機遇。

投資金額分布

(截至今年4月30日)



「新資本投資者入境計劃」自推出以來持續反應熱烈，截至2025年4月底，投資推廣署共接獲1257宗申請，同期入境事務處已向911名申請人發出「原則上批准」，讓申請人以訪客身份入境香港以便完成投資，並已向512名完成投資的申請人發出「正式批准」。所有申請預計將為香港帶來逾370億港元的投資金額，進一步鞏固香港作為國際頂尖投資樞紐的地位。

為會計行業帶來新生意

新計劃的目的是吸引資產擁有人在香港落戶發展，並透過調配和管理財富，發掘本港多元的投資機會。而考慮到業界的意見，新計劃於2025年3月1日起推出優化措施，當中包括將符合淨資產規定的時間由兩年縮短至6個月；於計算淨資產規定時，考慮與家庭成員共同擁有的淨資產當中由申請人絕對實益擁有的份額；以及讓申請人透過全資擁有的合資格私人公司進行投資，與家族辦公室的稅務寬減制度產生協同效應。於2025年3月推行優化措施後，計劃申請數字更錄得明顯增幅，較2月上升逾440%，反映出申請人及市場對新計劃的信心日益增強。

澳洲及新西蘭特許會計師公會香港區主管陳惠惠表示，於今年3月推出優化措施後，申請數字亦持續攀升，充分

反映香港作為國際投資中心的獨特優勢。她指出，新計劃也為行業帶來了新的業務機會，香港憑藉蓬勃的經濟、完善的法治，以及優質的金融基建，繼續為高淨值人士提供發展所需的確定性和信心，這有利他們在港開展長遠發展。

「新計劃」「投資組合」的其中一位獲委任的基金經理，概念資本創始合夥人張瑞祺表示，作為香港最大的本土創投基金之一，將繼續透過在創新、文化及科技領域的策略性投資，致力配合香港建設一個更具活力、更富韌性，以及更具前瞻性的投資環境。他又透露，觀察到市場上的基金活動明顯增多，企業積極部署，以把握新計劃帶來的機遇。

劉凱旋：續向高淨值人士推廣

展望未來，投資推廣署將繼續在世界各地推廣香港作為資本及人才匯聚的首選據點。投資推廣署署長劉凱旋表示，香港擁有強大的韌性和扎實的根基，體現於自由流動的資本、穩健的監管框架和深厚的專業人才庫，為環球投資者提供無可比擬及穩定的營商與投資環境。

她深信，新計劃將會繼續吸引更多的人才及資金來港，投資推廣署會繼續與專業界別和相關持份者緊密合作，加強向全球高淨值人士推廣新計劃。

IPO集資額超760億元 按年飆7倍

新股暢旺

近期香港股票及新股市場暢旺，財政司司長陳茂波於網誌中表示，過去一周本港新股市場熱鬧，迎來了今年來全球最大宗的新股上市。他續稱，今年以來，本港新股集資額超過760億港元，較去

年同期增加超過七倍，並已達到去年全年新股集資總額接近九成。

陳茂波：港能抵禦外圍衝擊

陳茂波指，香港的金融體系建立了強大的緩衝和韌性，足以抵禦各種外圍風險和衝擊，國際評級機

構惠譽上周便發表報告，肯定了香港強勁的信貸基本面，維持香港的信用評級和「穩定」的評級展望。他表示，客觀事實和數據證明，內地經濟在全球不確定的環境中，依然穩中有進，國家亦有充足的政策空間和政策工具，以應對和化解各種風險挑戰，與內地深化聯繫，是香港長遠發展的巨大優勢。

他續稱，從港股今年以來的出色表現，到更多的海內外公司在香港設立國際總部、研發中心和區域辦事處，都反映環球投資者和企業對香港的信心。他表示，當前的全球大局正深刻變化，特區政府將繼續靈活應變，在鞏固與傳統市場聯繫的同時，積極開拓全球南方等新興市場，使我們「香港聯繫人」和「超級增值人」的角色更為凸顯。



▲作為今年全球最大IPO，寧德時代於上周二（20日）在港掛牌。

港爭取加入RCEP 進度正面

機遇處處

商務及經濟發展局局長丘應樺昨日接受訪問時表示，今年首季香港經濟增長勢頭非常好，金融市場很活躍，但長期仍要視乎美國往後的舉措。他指，美國佔香港的貿易份額不多，美方向其他經濟體加徵關稅，或會帶動其他國家與香港多做貿易，為本港帶來機遇。

丘應樺表示，特區政府過往一直「向外走」，包括中東、東盟、拉丁美洲市場，未來會拓展到中亞、中歐及東歐等地，強調要加強與其他經濟體的合作，脫離美國的限制。對於香港爭取加入RCEP

（區域全面經濟夥伴協定）會否受到地緣政治因素影響，他稱，加入RCEP需要經過一定程序，希望今年9月能夠加入相關工作組並盡快推進，形容目前的進度正面。



▲香港近年積極向外走，而中東是其中一個不斷加強合作的市場。

丘應樺：出訪中東成果超预期

他又指，早前特區代表團出訪中東成果比預期好，與卡塔爾及科威特政府和企業簽署合共59份合作備忘錄，但只是第一步，未來仍有很多跟進工作，令備忘錄的內容一步步落地。對於美國總統特朗普早前亦訪問中東，並與當地達成多項投資協議，涉及的投資額數以億元計。

他認為，香港與美國的發展情況不一樣，不能直接對比，形容今次外訪團受到很高規格的接待，會見最高級別的官員和政府部門，相信當地很重視與香港的合作。

渣打灣區增兩財管中心 力吸富裕客戶

企業訪談

渣打繼續在全球拓展富裕客戶業務，計劃今年內再增設三間財富管理中心，分別位於香港、深圳和台北。渣打私人銀行全球主管兼大中華、北亞區財富管理及零售銀行業務主管洪子寓（圖）表示，香港仍是集團旗下最大單一市場。儘管市況波動，他對旗下業務前景仍感樂觀。

渣打現時設有11個財富管理中心，當中以香港佔最多。洪子寓說，今年將於中環區增設1間，令總數增加至6個。此外會於粵港澳大灣區增設1間，選址位於深圳，是首次於大灣區內地城市設立。在台灣市場，今年也會在台北增設1間財富管理中心。

內地客分散投資需求大

富裕客戶業務是推動渣打集團盈利增長的主要動力之一。以今年第一季為例，來自財富管理及零售銀行（WRB）業務的收入約19.1億美元，佔集團整體收入（53.9億美元）的比例逾35%。渣打《2024年報》顯示，富裕客戶收入佔WRB業務收入的比例達到68%，並期望於2029年提升至75%。

為加快收入增長及回報，渣打去年宣布



將於5年內投資15億美元，主要用於財富管理及數碼平台、客戶中心、員工、品牌及市場推廣。洪子寓形容集團的策略奏效，舉例說，以資產管理總值（AUM）計算，渣打私人銀行已是亞洲第四大，而香港是集團旗下最大型的記賬中心，部分原因是大中華及北亞區（GCNA）市場較大，來自中國內地的高端客戶對分散投資風險的需求一直存在。

資金加速流入兩地市場

洪子寓又指，在GCNA市場，自農曆新年後，客戶對內地和香港市場也開始較多投資，部分原因是認為市場已經見底。他補充說，由於市況變化迅速，客戶都傾向持有流動性較高的資產，方便買賣。

大公報記者 黃裕慶

中國香港（5個）

- 分別位於尖沙咀K11 Atelier（2021年）、銅鑼灣利園一期（2022年）、中環交易廣場（2022年）、金鐘太古廣場一期（2023年）、尖沙咀北京道一號（2024年）

中國內地（2個）

- 分別位於上海（2023年）和北京（2024年）

中國台灣（1個）

- 台中（2025年初）

新加坡（1個）

印度（2個）

註：2025年將於香港、深圳和台北各開設一家財富管理中心

渣打旗下現有財富管理中心分布

港商攻中東綠色交通 下半年接大單

專訪

「中東商家很欣賞香港的穩定營商環境，以及制度的優勢，特別是香港能連通國際、內地和亞洲市場的資本與技術，這個橋樑角色讓他們很感興趣，也很有信心合作。」善水資本暨匯達交通主席張堃堃早前隨特首李家超率領的經貿代表團訪問中東，據他觀察，中東市場對綠色金融資產管理、智慧城市建設，以及創新科技，特別是新能源交通與基建高度關注，有很強的合作意願。

作為專業提供智慧交通解決方案的公司，善水資本正在研究中東市場的發展計劃。這次訪問期間，該公司與當地企業簽署了4份合作備忘錄，並計劃後續階段開展實際合作。張堃堃認為，當地的智慧交通、新能源出行與綠色基建，是極具合作潛力的突破點。

張堃堃已是第二次隨特首訪問中東。兩年來，他曾隨代表團出訪沙特和阿联酋。他認為，特首為香港商界打開了中東市場的大門。近年來，他一直在拓展與海灣國家的業務往來，而今次又把合作範圍擴大到卡塔爾和科威特，進一步開拓中東新市場。

張堃堃指出，去年已與阿联酋簽署了合作備忘錄，為當地提供首批氫能巴士及加氫站設施。目前該公司在阿联酋阿布扎比試運行三輛氫能巴士，包括雙層、單層和旅遊巴士各一輛，經過一年半的測試，預計今年下半年當地就會開始大批量採購，以推動綠色交通發展。

「中東做生意 重在建長期信任」

張堃堃說，與中東做生意最重要的是建立長期信任，要發揮各自優勢，實現雙贏。值得注意的是，這次代表團還特別邀請了一些內地企業參加，形成了「併船出海」協作格局。他分析，這不僅為內地企業搭建了與中東市場對接的橋樑，促進內地企業外圍，實現業務多元化布局，同時也凸顯香港在國家進一步深化改革和擴大開放的過程中，發揮的重要作用。張堃堃進一步指出，中東商家對結合內地新能源技術和香港公共交通車隊管理經驗的智慧交通方案很感興趣，目前各方已經開始進行初步構想，這種新的合作方式，既能促進當地智慧交通發展，也能鞏固香港的國際商業中心地位。

大公報記者 李樂兒