

願者服務隊。關郁璇組織在溫州的台灣青年組成志願者服務隊。



大陸便利政策助初創者少走彎路

「在浙江這些年，我發現這裏的市場潛力和發展機遇是巨大而豐富的，並且台胞創業的政策、資金支持都非常給力。」台灣女孩關郁璇向大公報記者表示，各種實實在在的惠台優惠政策讓她的創業之路更加順暢，也更有動力。

「溫州為台灣青年設立了專門的台青創業基地，不僅有各種創業扶持政策，前輩們還會把創業經驗、創業建議分享給我們這些初創者，這讓我們可以少走很多彎路。」關郁璇說，「基地不僅給我們提供了拎包入住的免費辦公室，另外還有三個月免費的台青公寓住宿，之後也就30元（人民幣）一天，還是準四星級的酒店標準。這些政策大大降低了我們創業初期的成本壓力。特別是台青公寓讓我們的『台青店長』模式更具吸引力，溫州以外的小夥伴也不怕來了之後一時間找不到落腳點。」

在關郁璇看來，溫州就是她的「第二故鄉」。創業一路走來曾得到過諸多幫助的

提供信息 為台生赴陸求學服務

台灣女孩關郁璇在2018年以台灣學測成績申請來到大陸求學。在大陸完成本科學業後，原本有留學計劃的她被大陸的發展潛力所吸引，於是通過為港澳台考生開設的考研渠道進入浙江大學繼續深造。正是因為這次考研經歷，她發現其實有很多台灣學生都希望來大陸求學，但卻不知道該如何申請。於是她便萌發了做一個公益交流平台的想法，希望幫助台生解決求學、實習、就業等一系列問題。

「我在備考的時候發現，考什麼內容、面試什麼內容等等信息網上都比較匱乏，也找不到對應學校和專業的台灣學長、學姐去請教。於是我就想可以創辦一個公益交流

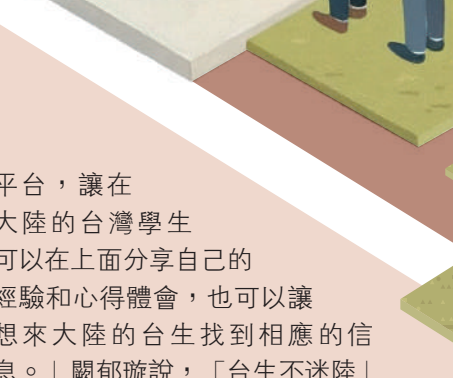
平台，讓在大陸的台灣學生可以在上面分享自己的經驗和心得體會，也可以讓想來大陸的台生找到相應的信息。」關郁璇說，「台生不迷陸」公眾號就此誕生。

關郁璇四處聯絡學長、學姐分享他們在大陸的求學、考研、實習的真實經驗，然後分享到平台上，還為考生們牽線搭橋，與學長、學姐以及需要台灣實習生的企業進行交流。「我希望能夠幫助更多想在大陸求學、實習的台灣青年，讓他們不迷茫、不靠猜，擁有更多信

心，不至於因為膽怯而放棄這些機會。」她說，「我們粗略統計了一下，公號創辦至今大概有幫到2到3萬台灣青年，包括分享、閱讀、提問、私信、關注的，還有有去了我們推薦的實習崗位實習的等等。」

她，也希望盡自己的微薄之力為「第二故鄉」做些貢獻，為溫台融合以及交流做出貢獻。如今她和同在溫州的台灣青年一起組成了公益服務隊，深入社區為困難群體送上溫暖。

「每當我聽到台灣小夥伴擔心來大陸求學難、就業難時，我總是告訴他們，只要邁出第一步，就在成功的路上。」關郁璇笑着說，自己就是最好的例子。



她，也希望盡自己的微薄之力為「第二故鄉」做些貢獻，為溫台融合以及交流做出貢獻。如今她和同在溫州的台灣青年一起組成了公益服務隊，深入社區為困難群體送上溫暖。

招募台青年當店長 以較低成本踏出第一步

台女孩分享經營之道 助更多青年登陸創業



台灣女孩關郁璇在浙江溫州開設多家具有台灣傳統特色的奶茶店。受訪者供圖

「大陸真的有那麼好嗎？」台灣女孩關郁璇7年前懷着好奇心來到大陸求學。果真是百聞不如一見，大陸的發展速度和創業創新氛圍，讓她在完成學業後，堅定成為了扎根大陸創業的一員。如今她已在浙江溫州擁有多家具有台灣傳統特色的奶茶店，同時還開設了「台生不迷陸」公眾號，為台灣青年到大陸求學、實習、創業等提供公益交流平台。她的奶茶店還招募台灣年輕人當店長，幫助他們以較低的成本踏出創業第一步。

大公報記者 王莉報道

「想念家鄉的味道」——關郁璇在大陸選擇奶茶店作為創業項目的原因很簡單，「和在溫州的台灣朋友們聊天，大家都說起很想念台灣奶茶的味道。現在茶飲行業本身就紅火，台灣奶茶確實又很有特色，所以我們覺得如果在溫州開設地道的台灣奶茶舖應該會受歡迎。」去年6月，關郁璇的第一家台灣特色奶茶店正式開業。

一年開設八家奶茶店

憑藉地道的台灣特色和風味，一開業就獲得了不錯的銷售業績。但市場嗅覺敏銳的關郁璇發現，在把台灣茶飲文化帶進來的同時，還必須要融入溫州當地特色才能夠打開更大的市場。「台灣喝奶茶可能就習慣3分糖，最多5分糖，但我們發現這裏的顧客更喜歡7分糖甚至全糖。所以我們不斷改良產品，還特別開發了一款薄荷奶綠，就是融入了當地喜歡薄荷口味的茶飲習慣，現在這款飲品已經成為我們店的招牌產品。」

經過短短一年時間的發展，關郁璇的奶茶店已經開設了8家分店，其中單店外賣月銷還曾創下了4700單的紀錄，拿下美團外賣月銷售榜第一名，旗艦店則曾達到線下日銷售1300杯。關郁璇說，「很慶幸能夠來到大陸親身體驗，在這裏我的成長速度也和大陸的發展一樣，越來越快、越來越好。」

說起這些創業所取得的成績，關郁璇自信且自豪，更讓她覺得開心的是，自第一家奶茶店開業以來就推出的「繁星計劃」，通過「就創業」的方式代替「打工族」，邀請有同樣創業夢想的台灣青年擔任店長，共建品牌共拓市場。

「台青店長不需要做任何投資，但可以在底薪保證的基礎上再得到淨利潤30%—50%的分紅。」關郁璇說，曾經遇到過很多在大陸的台灣青年時常苦惱應該就業或是創業。「就創業」模式就是

希望通過底薪加分紅的高穩定性，讓更多想在大陸闖出一片天的台灣青年以較低的成本開始創業。她希望「台青店長」未來可以在其他城市進行複製，以此在大陸形成台青就業體系。

「台青店長」蘇祐霆告訴記者：「以前我是一個比較急躁的人，但自從到這裏做了店長後，每天學着處理店裏繁瑣的事情，了解客戶的訴求，還有解決一些店裏的突發狀況，心態也慢慢變得更穩重。同時對於門店管理、員工管理也有了更多體會。」

蘇祐霆曾經「單打獨鬥」進行創業，但如今他表示，與一批有着共同經歷、共同想法的台灣青年一起創業，覺得更有底氣。「大家在經營上有什麼想法都可以隨便聊，其他人也願意聽，還會反饋他們的想法。大家互幫互補，溝通更順暢。」

學習溫州商人拚搏精神

早在求學期間，關郁璇已走訪了大陸很多城市，對大陸的發展也有了更深的了解。「大陸的每個城市給我的感覺都不太一樣，有的節奏快，有的節奏慢，有的適合生活，有的適合工作。」她說，之所以選擇在溫州創業，一方面因為溫州的氣候、飲食習慣都與台灣非常相近，有一種歸屬感，另一方面則是被「溫商精神」所感染。「我覺得溫州是一個非常拚搏，非常適合做生意、創業的地方。溫州商人是全世界有名的商幫，我從他們身上也學到了很多經營之道。」

「每次回台灣總會有人說，『你做得好是因為你適合大陸，我就不適合』之類的。我不喜歡聽到這樣的話，因為你說自己適合或不適合，你就把自己定義了。事實上，並沒有所謂的適合不適合，只有你願不願意讓自己適合它，或者說願不願意努力去把這件事情做好。我相信努力的人總歸不會太差，越努力的人越幸運。」

今年以來，關郁璇不斷在挑選新店面址，同時開辦了加盟、聯營和區域代理的合作模式。她期待更多台灣青年加入創業隊伍。

「黔台會」提供商機 台商籲「精準產業對接」

【大公報訊】「2025年貴州·台灣經貿交流合作懇談會」（下稱「黔台會」）近日在貴州貴陽舉行，主題是「十載同行譜新篇 攜手融合向未來」，兩岸政商學界400餘位嘉賓與會。自2013年首屆黔台會舉辦以來，這一平台已成為中西部地區最具影響力的兩岸經貿文化交流盛會之一。過去九屆黔台會共推動120個合作項目簽約，涉及金額138.8億元人民幣，涵蓋文旅文創、現代農業、大健康、大數據等領域。截至目前，貴州累計批准台資企業750家，實際利用台資28.55億美元。

貴州省委副書記、省長李炳軍在致辭中表示，「黔台會」已成為促進兩岸同胞深化互信、互惠合作的重要橋樑紐帶。貴州將持續落實惠台政策，打造一流營商環境，為

台胞來黔投資興業、工作生活提供優質服務。

中國國民黨前主席洪秀柱首次到訪貴州。她在致辭中回顧了貴州在抗戰中的歷史貢獻，並指出：「貴州與台灣雖相隔千里，但我們的心始終緊緊相連。只要有心，距離不是問題。」她呼籲兩岸攜手傳承先輩精神，共同邁向民族復興的未來。

台灣工商建設研究會理事長雷宏毅表示，希望推動更多台灣青年來黔考察，實現「精準產業對接」。全國台企聯常務副會長李泓蘭認為，貴州的氣候、藥材和大數據優勢為康養產業提供巨大機遇。貴陽市台協會會長藍贊登則強調，「安商、扶商」比招商更重要，貴州的營商環境已得到眾多台商認可。 文：黃鋒

隔海觀瀾 朱德怡

曾有人說過「無知的人不可怕，可怕的是無知又大膽的人。」最近，民進黨秘書長徐國勇為了討好美國，不惜歪曲歷史，接腔美方近日拋出的「台灣地位未定」的謬論，叫囂「蔣介石只是代表同盟國接收台灣，不是台灣回歸中國，自然沒有什麼台灣光復節」。對於如此荒唐走板的言論，兩岸輿論齊聲鞭撻，連民進黨內部也對徐國勇的荒唐言論頗有微詞，認為民進黨已因「大罷免」失去民心，接下來應該專心施政、關注民生，但民進黨無知政客仍不改粗暴蠻橫的作風，再次操弄意識形態、挑起爭端，再掀民怨。諷刺的是，台灣地區下月25日是光復節，屬於法定假期，既然民進黨不承認光復節，那民進黨公職人員也就不必放假了，而徐國勇卻急忙甩鍋，辯稱「既然法律通過了，依法行政就好了。」可見徐國勇也是心虛得很，知道自

美方「挺台」是把台灣放在火上烤

己的謬論站不住腳，不敢「抵制光復節」。光復節是台灣地區的重要紀念日。80年前，1945年10月25日，中國戰區台灣省受降典禮在台北中山堂舉行，台灣省行政長官兼警備司令陳儀代表中國政府正式宣告：自即日起，台灣及澎湖列島正式重入中國版圖。從此日本在台灣地區50年殖民主治徹底結束。1946年8月，台灣省行政長官公署頒布命令，明訂10月25日為「台灣光復節」。由於此節日再次證明兩岸同屬一個中國，台灣地區已重回中國版圖，戳穿了「台獨」分子所宣揚的「台灣地位未定論」，因此被奉行「台獨」黨綱的民進黨政客視為「眼中釘、肉中刺」。民進黨陳水扁政府於2001年取消光復節作為法定假日，藉此淡化光復節，企圖讓台灣民眾忘記台灣已重回中國版圖。去年國民黨在「立委」選舉中重奪立法機構第一大黨的位置，於今年修法恢復光復節為法定假日。 美方最近罕見提及「台灣地位未定

論」，看似力挺民進黨的「台獨」論調，但實際上並無實質動作提升「美台關係」，既不會與台方「建交」，也不會把台灣增為「美國第51個州」。美方顯然是「項莊舞劍，意在沛公」，主要是劍指中國大陸，企圖增加美方與中方博弈的籌碼。至於台灣方面不過是被美方用來擦擦北京的一根雞毛罷了。

其實所謂美方「挺台」，最為實質的舉措是美國不斷加強與台方的軍事勾連，包括持續對台售武、提供軍援、派遣美軍人員赴台協訓、美台「聯合軍演」等。而美方此一系列動作無非是圖謀把台島打造成「武器庫」、「火藥島」，給中方推進統一進程增加阻礙和困難。這無異於把台灣放在火上烤，把台灣推向戰爭的邊緣。民進黨當局明知美方的險惡陰謀，但為了一黨之意識形態，罔顧台灣民眾福祉和安全，被美方予取予求。難怪賴當局上台一年多就已經搞得神憎鬼厭、民怨沸騰了。

祖國統一勢不可擋

【大公報訊】《環球時報》21日發表北平鋒文章《祖國統一勢不可擋》。文章指出：

9月19日晚，中美兩國元首進行了務實、積極、建設性的通話，這個全世界最重要的電話，備受世界關注，也讓世界都鬆了一口氣。從中美雙方發出的消息稿來看，雖字面上未提及台灣問題，但是中美元首的這些表態所釋放出的信息令人回味無窮——「中美完全可以相互成就、共同繁榮，造福兩國、惠及世

界。要實現這個願景，雙方都要相向而行、付出努力，實現相互尊重、和平共處、合作共贏。」「中國紀念抗戰勝利80周年閱兵儀式非常精彩。美中關係是世界上最重要的雙邊關係，兩國合作可以做成很多有利於世界和平穩定的大事，美方希望同中方保持長期、良好的偉大關係。」「相向而行」「偉大關係」，中美兩國元首又一次成功的通話，想必出乎「台獨」分裂分子的預料，讓「倚美謀獨」的賴清德猖狂起來。

抓狂之下，慌不擇路。9月20日，賴清德在所謂「全社會防衛韌性委員會」國際論壇上再度拋出「防衛韌性」「大陸威權體系」等謬論。他口中所說的「韌性」，從頭到尾所包裹的還是「台獨」分裂圖謀的舊幌子，所折射的還是賴清德之流的窮兇極惡、不知所以。賴清德的「放話」荒唐且卑鄙。他聲稱台灣面臨「自然環境」與「威權擴張」兩大挑戰，將大陸污蔑為「威權擴張」的代表，還拋出「2030年前防務預

算達GDP的5%」「編列1500億強化『國土』安全預算」的計劃。他就是在打着所謂「和平靠實力，實力靠韌性」的旗號製造恐慌。可他口中的「實力」，從來不是台灣民眾的福祉，所謂「強化防衛」，不過是為「台獨」分裂找藉口；所謂「整備」，不過是把台灣變成鞏固自身權力、討好外部勢力的工具。他嘴上喊着「維護和平現狀」，行動上卻步步緊迫，對大陸的挑釁一刻未歇，用「威脅」敘事讓台灣民眾陷入焦

慮，再借「焦慮」推行「台獨」議程，這套「賊喊捉賊」的邏輯從一開始就注定徒勞。欲使其滅亡，先讓其瘋狂，賴清德正作出最生動的示範。用美國的虛假支持當靠山，用破爛的軍事裝備壯膽子，用恐嚇性的手冊放煙霧彈，把台灣的經濟、安全、民生都當成「台獨」的賭注，他的癡狂狀態已經成為台灣民眾的噩夢。祖國統一大勢勢不可擋，賴清德之流再多分裂行徑也只是螳臂當車、自取滅亡。