

新聞透視

深圳水貝黃金市場裏人頭攢動，每間商舖都擠滿了詢價的顧客。在自家櫃檯前，吳中祥不緊不慢地向買家展示金飾，談話間習慣性抬頭、觀察對方表情，像是在尋找某個答案。他在水貝跑單十六年，學會了在火爆行情下保持冷靜。江湖越老，膽子越小。

大公報記者 李靈修

999.9  
1000g

# 黃金行情爆漲 水貝商戶喜中有憂

吳中祥是潮汕80後，家族經營黃金翡翠生意多年，他中學畢業後就入了行。「那時候的水貝只做批發，資金往來也相對簡單。」但隨著這兩年金價暴漲，水貝湧入大批散客，因為這裏的金價每克要比外面品牌商便宜100元（人民幣，下同），商品款式也是最新最全。「一到周末，商場門前整條街都被堵住了，出租車都開不進來」。

目前零售規模僅佔水貝交易總額三成，但頭部電商平台年銷售能達到上億元，這是一個讓人無法忽視的增量市場。吳中祥說着點了根煙，水貝是一個充分競爭的市場，商家調整業務會非常快。「你不做零售有的是人做，我們也是不得不跟着搞，這是行業內捲的結果。」

## 「發現有鬼 停止交易」

據吳中祥回憶，今年3月有人添加自己的微信好友，說要購買價值16萬元的黃金首飾，交錢時也很爽快，銀行轉賬15萬元，支付寶繳付1萬元。對方講會安排親戚取貨，但隔天這位「親戚」來到櫃檯，既說錯買家姓名又報錯電話號碼，吳中祥立刻警覺起來。

周圍陸續有商舖捲入詐騙洗錢案件，吳中祥也聽



▲水貝黃金市場裏人頭攢動，每間商舖都擠滿了詢價的顧客。

到不少類似的故事，再打量這位「親戚」頭戴鴨舌帽，臉也被口罩遮住，行跡十分可疑。他果斷拒絕提貨，想退款給買家，結果用微信剛溝通兩句，就被對方拉黑了。

兩天後警方上門告知，因涉及詐騙資金往來，吳中祥名下的銀行卡、信用卡、微信支付與支付寶均遭凍結，即所謂的「斷卡」。無奈之下，他前往附近的羅湖翠竹派出所報案，提交了聊天記錄、交易證明、視頻監控等材料，並退還16萬元予受害者。在兩個月的漫長等待後，吳中祥的資金才得以解封，其間只能借用妹妹的賬戶處理業務，日常生活自然受到一些衝擊。

在北京和儒律師事務所執業律師李海玉看來，吳中祥算是非常幸運了。在她接觸的案件中，如果商家完成了交易，不僅涉詐資金必須全部退還，自己的實物損失也要重新立案，結果往往是「貨財兩空」。

## 資金涉詐 貨財兩失

在整套詐騙流程中，犯罪分子會用各類「跑腿」隔離風險。「譬如購買黃金的賬戶，可能來自受害者，也可能是來自『臨時工』。」據李海玉介紹，一些社會底層人士會出售自己的賬戶信息，市面上只要500元就能買到。這一行為雖然觸犯了「幫信罪」（幫助信息網絡犯罪活動罪的簡稱），但因為「跑腿」實際獲利較小，最終的處罰力度有限、通常都是緩刑，難有遏制罪案發生的效果。

水貝是內地最大的黃金珠寶集散市場，擁有七千家企業與七萬名從業人員，批發、零售、回收等交易場景每天都在這裏交織共存，也為警方追查帶來不小的挑戰。「只要你手裏有貨，出門兩分鐘就能套現。」據資深商戶透露，商家回收黃金後會拿去融化，再打成金條或者首飾在市面上繼續流通。這也是為什麼，詐騙案件線索會在水貝

出現「斷點」。

今年4月，水貝商戶微信群裏流傳着一份來自翠竹派出所的《關於防範涉詐資金流入黃金交易市場的風險告知書》。其中提到，黃金交易應嚴格落實實名登記制度，對於當日交易總額在人民幣2萬元以上的買賣黃金等貴金屬人員應實名登記，需核實並確保購買人使用的銀行卡戶名和本人身份證一致。「這個政策很難執行的。」吳中祥掐滅煙頭、長吁一口氣，「這裏的生意都是搶着做，你要求買家出示身份證，他轉頭就去第二家了。」

## 斷卡行動 打擊洗錢

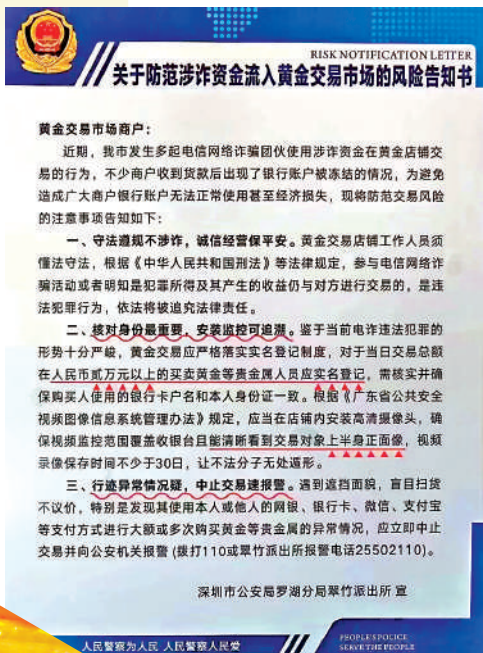
由於詐騙案件造成社會影響惡劣，犯罪分子的洗錢渠道又多變，監管部門將調查重心集中在資金流通環節。早在2020年，國務院就召開了部際聯席會議，宣布在全國範圍發起「斷卡行動」。這也意味着，一旦發現銀行賬戶與疑似詐騙資金有往來，警方即會採取「一人多卡，全面凍結」的措施。「事實上，金融機構也承擔着辨別涉詐資金的責任，日常壓力很大。」李海玉律師指出，近幾年銀行限制現金提取額度，並對高頻大額轉賬進行嚴控，的確為儲戶帶來很多不便。

斷卡行動波及範圍廣泛，即便不從事前台銷售工作，也有可能中招。王文俊的工廠主要負責倒模加工，從上游港商手中購入金料，打磨後再原路返回，交易資金都是日結。11月5日，他收到通知名下賬戶受到「保護性限制」，申訴後須等到22日才能解封。原來是上游公司資金涉詐，下游關聯方全被視為高風險賬戶。

王文俊算是真正體會到什麼是「人在家中坐、禍從天上來」。「我現在連吃飯坐公交都需要借錢。」

反詐經驗更豐富的吳中祥則每天在櫃檯前，通過「人臉識別」降低自己的商業風險。他自嘲如同坐在炸藥桶上一樣，不知道哪天會爆。買家出手闊綽、心裏反而沒底。「如果客戶討價還價、斤斤計較，我會覺得踏實些。」 註：文中吳中祥、王文俊均為化名。

►王文俊表示，他的微信支付被告知受到「保護性限制」。



▲深圳水貝商戶吳中祥入行已有十六年。



▲深圳北京和儒律師事務所執業律師李海玉。

### 洗錢流程與商家風險

- 1 下單**  
**操作：**詐騙分子冒充買家，爽快支付大額金款。  
**目的／風險：**利用贓款購買黃金，開始洗錢。
- 2 取貨**  
**操作：**安排「跑腿」冒充親友取貨。  
**目的／風險：**隔離風險，隱藏真實身份。
- 3 案發**  
**操作：**商家若未察覺異常而交貨，贓款隨即被追索。  
**目的／風險：**商家賬戶遭凍結（斷卡），須全額退款。
- 4 損失**  
**操作：**警方凍結涉案資金，黃金已被取走並變現或熔煉。  
**目的／風險：**商家「貨財兩空」，線索中斷。
- 5 根源**  
**操作：**資金源於詐騙贓款或買來的銀行賬戶（「幫信罪」）。  
**目的／風險：**追查難，處罰輕，犯罪成本低。

【大公報訊】記者李昌鴻深圳報道：受美國聯儲局連番減息、消費大國需求強勁等因素推動，倫敦現貨黃金價格持續攀升，再度逼近歷史高位。在此背景下，不少投資者及婚慶剛需顧客湧入深圳水貝黃金交易中心，選購黃金飾品、金條或銀條等商品。有商家表示，僅上周就售出500克金條，其中一名客戶分三次購入共100克金條；上周日單日飾金銷量更達300克，接近10月銷售旺季的總銷量。

美國聯儲局於12月宣布減息，美元隨之走弱，帶動以美元計價的黃金、白銀等貴金屬價格上揚。與此同時，2026年元旦將至，中國與印度兩大黃金消費國均進入婚慶高峰期——中國元旦前後向來是家庭婚嫁集中期，印度則自11月起至翌年2月為傳統婚禮旺季，兩地旺盛的需求進一步推高了金價。

深圳水貝黃金交易中心內，鼎禎黃金負責人方先生向《大公報》表示，儘管11月國家對黃金加徵稅收曾帶來一定影響，但目前金價上漲與節日需求已主導市場，客流正穩步恢復。上周日該店鋪黃金飾品銷量突破300克，幾乎與10月旺季高峰持平；即使平時人流少一些，銷量亦維持在50克左右。由於金價處於高位，不少顧客選擇將舊款金飾換購為新款式。

### 鉑金銀條價大漲 投資者進場

市場內亦有銷售銀條的商家指出，白銀價格同樣屢創新高，吸引不少投資者大手購入，每次交易量達兩三公斤甚至十公斤。雖然每公斤銀條總價僅約1.5萬元人民幣，遠低於黃金，但今年銀價累計漲幅已超過一倍，遠高於金價約50%的升幅，因而受到投資者青睞。此外，鉑金價格今年亦累漲近90%，目前價格僅為黃金的40%左右，其高性價比的投資回報，同樣吸引不少資金關注。

## 稅收新政提高黃金飾品成本

【大公報訊】中國財政部、國家稅務總局日前發布的《關於黃金有關稅收政策的公告》（以下簡稱「公告」），首次將黃金購買分為投資性用途和非投資性用途，兩種不同用途對應着兩類稅收分檔。該項政策已於2025年11月1日正式實施，並將執行至2027年12月31日。

### 漲價料轉移到消費者

投資用途方面，新政鼓勵通過上海黃金交易所和上海期貨交易所進行交易，並將享受稅收優惠。此舉目的是為了增加兩大交易所的交易量，以此提升中國的黃金定價權。

據悉，中國作為全球最大的黃金消費國，長期以來在國際黃金價格形成機制中缺乏影響力，核心原因在於交易分散、透明度不足。

非投資性用途方面，公告規定相關增值稅進項抵扣從13%降為6%。對於黃金首飾廠家而言，新政相當於增加了7%的稅收成本。鑒於黃金首飾的生產成本提高，未來大概率會通過漲價轉移到消費者。

黃金稅收新政出台之後，黃金飾品上市公司經歷了一波跌勢，其後股價逐步回歸。中信建投證券周君芝團隊指出，毛利率越低的黃金飾品企業，對本次增值稅制度調整越敏感。若零售產品工藝附加值毛利率僅為

5%，則終端含稅售價需要提升5.5%才能覆蓋抵扣差額；若工藝附加值毛利率高達50%時，稅負抬升幅度收斂至3.8%。黃金稅收新政呈現出「邊際遞減」的效果。

市場普遍認為，本輪稅制調整帶來的影響與今年金價波動相比並不顯著。如果消費者追漲金價情緒持續，則新政影響會相對有限。

▲黃金稅收新政鼓勵通過上海黃金交易所進行交易，並享受稅收優惠。



IF 品牌专区  
黄金优选、珍珠区域

店主：一日賣金超300克 迫旺季單月銷量