

AI沙盒升級 險企券商可參與測試

金管局:推動金融服務業發展 鞏固港競爭力

鼓勵創新

為構建更具活力的人工智能生態系統，本港四個金融監管機構包括金管局、證監會、保監局及積金局，昨日宣布攜手推出「生成式人工智能（GenAI）沙盒++」，鼓勵參與機構發掘更多AI應用場景。有意參與的機構，須於今年6月30日之前提交申請。

大公報記者 黃裕慶

參與的金融機構將可以獲取針對性的監管指引、技術支援，以及免費使用數碼港人工智能超算中心的圖像處理器（GPU）運算資源，在風險可控的環境中開發、測試及優化其用例，以推動香港金融生態系統負責任地採用AI。

有見GenAI沙盒成功推行，市場反應亦踴躍，監管機構聯手擴展「GenAI沙盒++」至更多金融領域，除了原有的銀行業，也進一步擴闊至證券及資本市場、資產與財富管理、保險、強制性公積金（強積金）及儲蓄支付工具。

推進「AI對抗AI」策略

「GenAI沙盒++」計劃繼續聚焦三大重要範疇，即風險管理、反詐騙及客戶體驗。此外也會持續推進「AI對抗AI」策略，運用AI來管理AI應用所伴隨的風險。

計劃旨在透過促進監管機構、金融機構及科技公司之間的合作，並激發創新意念，深化跨界別和跨境合作。計劃鼓勵參與機構發掘行業特定及跨界別的AI應用場景，包括以AI處理保險核保與理賠流程、投資產品分銷合適性規定評估、用於處理強積金的AI驅動工具，以至金融業界通用的應用場景，如智能客戶聊天機器人和先進的詐騙偵測系統。

金管局總裁余偉文表示，計劃集合監管機構、金融機構及科技社群，旨在全面釋放人工智能的潛力，推動金融服務界的發展、效率及以客為本精神，進一步鞏固香港作為領先國際金融中心的

競爭力。

證監會行政總裁梁鳳儀也鼓勵持牌法團積極參與沙盒計劃，開發人工智能的無限潛能，以提升營運效率、加強韌性及釋放增長動力。她指出，將GenAI沙盒擴展至更廣泛的資本市場參與者，充分展現金融監管機構堅定攜手推動負責任市場創新，以及打造以科技驅動、面向未來的金融市場的決心。

保監局行政總監張雲正指出，「GenAI沙盒++」的思路與保監局的「人工智能促進計劃」一致。該計劃帶動知識分享及用例落地，同時吸引相關人才匯聚，有助提升香港作為區域人工智能樞紐的競爭力。

積金局行政總監鄭恩賜補充說，強積金受託人及中介人透過運用人工智能，可以提升營運效率，並提升服務質素。

位於數碼港的人工智能超算中心（AISC）於2024年12月投入服務，現時提供3000 PFLOPS算力，相當於一小時可完成近100億張圖像處理、超過1100萬小時語音翻譯，以及超過4萬公里的自動駕駛人工智能數據處理。現時使用率約八成。

GenAI沙盒是於2024年8月由金管局與數碼港攜手推出，當時主要是針對銀行業。金管局隨後於2025年10月公布第二期沙盒參與者名單。在超過60個建議方案中，共有27個用例獲邀進入第二期沙盒，涵蓋20家銀行和14家技術合作夥伴。



「GenAI沙盒++」重點

- 擴展沙盒涵蓋範圍至更多金融領域，包括銀行、證券及資本市場、資產與財富管理、保險、強制性公積金（強積金）及儲蓄支付工具
- 計劃繼續聚焦三大重要範疇，即風險管理、反詐騙，及客戶體驗
- 計劃鼓勵參與機構發掘行業特定及跨界別的AI應用場景，包括以AI處理保險核保與理賠流程、投資產品分銷合適性規定評估、用於處理強積金的AI驅動工具，以至金融業界通用的應用場景，如智能客戶聊天機器人和先進的詐騙偵測系統等

◀金管局等四個監管機構聯手推出生成式AI沙盒，擴展至更多金融領域，助金融生態採用AI，發掘潛能。

證監: 港股交易成本降 買賣差價收窄38%

【大公報訊】近年證監會積極透過讓資產及市場結構多元發展，強化市場微觀結構等措施，提升香港金融市場韌力，而且措施已見成效。除現貨及衍生產品市場的日均成交量持續增加外，IPO集資額也重新奪回全球新股集資中心的地位，證監會表示，未來應「加碼」提升市場韌力，而非採取防守策略。

證監會行政總裁梁鳳儀表示，過去兩年推出的流動性措施已有效降低交易成本，並擴大了港股的深度和廣度。買賣差價收窄38%，交易指示的執行時間亦改善了26%。所有相關措施已初見成效，更帶動港股2025年日均成交量按年增長90%，這反映了具針對性的結構性改革能明顯提升市場的韌力和競爭力。

她更強調，未來應該「加碼」提升

市場韌力，不能採用單純抵禦風險的防守策略，要建立更深廣、更可持續及聯繫更緊密的市場平台，而且需要善用科技及加強跨境合作，讓資金能夠在市場受到衝擊下仍得以高效流動。

此外，近年證監會及港交所（00388）一直積極推行不同的措施吸引更多優質企業來港上市，如2024年推出了第18C章（特專科技公司上市制度），以及持續研究修訂同股不同權第二上市公司等。而最新一份財政預算案中提出的多個優化市場方案，其中最受關注的就是優化上市制度。

團結基金倡降18C上市門檻

團結香港基金副研究總監郭凱傑表示，香港作為全球集資額居首的國際金融中心，在科創融資方面有不可替代的



▲梁鳳儀表示，港股市場改善流動性措施已有效降低交易成本。

角色及優勢，現時更有超過100間18A及18C企業正排隊上市。若要更多早期創企業能透過香港獲取融資，港交所可進一步降低18C的上市門檻，同步增設研發成果和財務指標測試，令更多企業符合上市條件。長遠而言，可研究成立創專屬交易所，助力創科募資並提速商業化。

責任編輯：龍森輝

2026「十五五」啟航 新起點 新征程

渤海銀行: 錨定高質量發展 以金融活水潤澤實體經濟

春風浩蕩，萬物競發。2026年全國兩會隆重召開，高質量發展與金融強國建設成為海內外關注的核心議題。作為唯一一家總部位於天津的全國性股份制商業銀行，渤海銀行在2026年開局之際，便以一套緊扣國家戰略、深耕產業肌理、重塑銀企關係的「組合拳」，全力奮戰「開門紅」，為實體經濟注入強勁金融動能，奏響了服務高質量發展的新春序曲。數據顯示，截至2025年末，渤海銀行主承銷銀行間債務融資工具規模突破2000億元大關，同比增長32%，年增幅與規模增量在全國性股份制商業銀行中雙雙摘得桂冠；服務科技企業總量達8366家，科技型企業貸款規模較年初勁增35.8%，全年投放總量達1030億元。

向「新」而行: 打造科技金融「第一引擎」

發展新質生產力，金融是關鍵的助推器。渤海銀行將科技金融定位為服務發展的「第一引擎」，着力構建起覆蓋創科企業全生命周期的金融服務體系。在直接融資領域，該行勇當「探路者」。作為銀行間債券市場「科技板」首批參與者，2025年累計承銷發行各類創科債券及票據超70只，規模近200億元，項目覆蓋全國首批、民營首單等多類創新標桿。更攜手行業機構，推出創科債報價籃子，發布新質生產力主題創科債指數，有效打通了社會資本流向創科企業的「最後一公里」。

針對中小創科企業「輕資產、高研發、無抵押」的融資痛點，渤海銀行創新推出「渤銀科速貸」等專屬產品，並量身打造「科技流」評價體系。這一體系將知識產權、研發投入、人才團隊等「軟實力」轉化為可量化的「信用資本」，讓「技術流」真正轉變為「資金流」。企業最快3個工作日即可完成信用授信審批，金融「及時雨」精準滴灌創新沃土。與此同時，該行積極聯動政府、園區、創投機構、科研院所，共建創科生態聯盟。與海河產業基金等區域力量深度協同，實現對區域創科企業的全覆蓋式服務，為科技成果從實驗室走向生產線全程護航。



▶展會上，渤海銀行以科技互動詮釋金融服務新生態。



◀矗立在天津海河東岸的渤海銀行大廈，構築城市金融核心坐標。

向「實」而為: 從「大水漫灌」到「精準滴灌」

實體經濟版圖遼闊，金融活水唯有精準，方能潤澤萬物。渤海銀行推動金融服務從「大水漫灌」轉向「精準滴灌」，從「被動受理」轉向「主動深耕」，將金融資源引向國民經濟最需要的領域。普惠金融領域，該行堅定推行「做真、做小、做好」戰略，借助數字化手段擴大服務覆蓋面，將服務民營經濟作為專項部署，讓金融「活水」湧

向最活躍的市場末梢。綠色金融方面，精準錨定儲能、風電、新能源汽車等關鍵賽道，構建起涵蓋綠色信貸、綠色投行、碳金融的立體化產品矩陣，力求實現商業效益、環境效益與社會效益的和諧共贏。針對核心企業與重點產業，該行深耕汽車、IDC（數據中心）等十五大行業，打造標準化、可複製的解決方案，以「一企一策」提供全周期綜合金融服務。通過線上化、智能化升級，將金融服務無縫嵌入企業經營全流程，實現了從單純的「服務提供者」到深度綁定的「生態共建者」的角色蛻變。

向「民」而生: 零售轉型打通「最後一公里」

金融的最終落腳點是服務人民美好生活。渤海銀行堅定推進零售業務轉型，以客戶為中心構建價值閉環。通過引入「行商」思維，拓展場景化獲客渠道，並精心打造養老金融特色生態，在助力居民財富保值增值的同時，有效激活內需潛能。這一轉型，不僅打通了金融服務民生、賦能實體經濟的「最後一公里」，更讓金融的溫度傳遞到千家萬戶。站在「十五五」規劃即將開啟的關鍵節點，渤海銀行將繼續堅守金融報國初心，緊扣國家戰略方向，不斷提升金融服務的適配性與競爭力。以源源不斷的金融活水，潤澤實體經濟沃土，在建設金融強國、推動高質量發展的時代征程中，注入更加澎湃、更為持久的渤海動力。



▶渤海銀行金融創新成果亮相世界智能大會。