

滙控首季稅前料賺748億 微升1%

德銀：可望提早恢復回購 規模或78億

業績前瞻

滙控 (00005) 將於周二公布2026年第一季業績。

券商預期滙控將於季內錄得稅前盈利95.88億(美元,下同,約747.9億港元),按年微升1%。儘管如此,該預測表現仍屬強勁,在最近八個季度業績中,僅次於2024年第一季的126.5億元。

大公報記者 黃裕慶

每年第一季往往是滙控業務表現最強勁的季度。根據滙豐綜合17名分析師的預測(資料截至4月23日),估計今年首季的銀行業務淨利息收入(Banking NII)約為113億元,按年增加6.4%;其他收入也增加2.3%至大約72億元。兩者合計的經營收入淨額約185億元,增加4.7%,預料也是2024年第一季(207.52億元)以來的最佳表現。

德銀的預測較市場共識稍低,料滙控第一季銀行業務淨利息收入約112億元,較去年第四季(117億元)下跌約4%,部分原因是港元拆息在去年第四季趨於下行,對淨利息收入的負面影響將延續至今年首季。

經營支出方面,市場預期滙控的開支將按年增加4%至大約84億元,而德銀的估計是按年增加6%,主要考慮到季內的外匯市場出現較大變化,令支出增加。

恒生私有化進度快過預期

滙控去年成功將旗下的恒生銀行私有化,加上進度較原本預期快,德銀相信滙控有望於公布首季業績時,提早恢復股份回購安排,金額為10億元(約78億港元)。

為了私有化恒生,滙控於去年10月斥資約137億元,令集團的普通股權一級資本(CET 1)比率暫時略低於目標範圍(14%至14.5%),故宣布暫停股份回購3個季度。至於何時恢復,則視乎滙控每季的檢討結果而定。

巴克萊預測增加信貸損失撥備

不過,巴克萊認為滙控在公布中期業績之前恢復股份回購的機會較低。雖然中東戰事對滙控首季業績的影響未必顯著,但隨著宏觀經濟前景轉差,預期滙控將需要增加預期信貸損失(Expected Credit Loss,ECL)撥備。市場現時對滙控ECL的預測約為12億元,按年增加36%。

整體而言,巴克萊對滙控的投資評級為「增持」,目標價15英鎊(折算約160港元)。



▲市場對滙控恢復回購意見不一,德銀指該公司有望於公布首季業績時,提早恢復回購安排。

滙控2026年首季業績預測(單位:億美元)

項目	2026年首季(預測數字)	2025年首季(實際數字)	按年變幅
銀行業務淨利息收入#	112.76	105.99	+6.4%
其他收入	72.09	70.50	+2.3%
經營收入淨額	184.85	176.49	+4.7%
預期信貸損失及其他減值撥備	11.94	8.76	+36.3%
經營支出總額	84.26	81.02	+4%
稅前盈利	95.88	94.84	+1%
母公司普通股股東應佔利潤	70.66	69.32	+1.9%

資料來源:滙豐(資料截至4月23日),#銀行業務淨利息收入(Banking NII)是經調整的淨利息收入,主要就交易用途及公允值活動撥付資金而於利息支出項下列賬的影響作出調整,列示直接受利率變動影響的集團銀行業務收入

蜜雪集團申請實施H股全流通

【大公報訊】蜜雪集團(02097)申請實施H股全流通,日前已向中證監申請,將約2282萬股非上市股份,轉為H股,專家指H股全流通後有助提升股份成交量,長遠有利納入大型指數成份股。

蜜雪集團在港交所公告顯示,已於2026年4月30日向中國證監會提交申請,將公司約



▲蜜雪集團申請實施H股全流通,分析指有助提升股份成交量,有利納入大型指數成份股。

2282萬股非上市股份(佔公司已發行股份總數約6.01%),轉換為公司H股,以實行H股全流通,取得所有相關批准或備案,包括中國證監會的備案通知及聯交所的批准,以及遵守所有適用法律、法規及規則後,該等非上市股份將轉換為H股,並將申請於聯交所主板上市及買賣。

資深證券界人士謝明光表示,H股全流通是指在香港上市的中國內地註冊企業,將其無法在香港市場公開交易的股份(上市前境內股東持有的股份),轉換為可在聯交所公開買賣的「H股」。

由於內地企業直接到香港發行H股上市時,股份通常會被分為兩部分,包括H股及由內地創始人、大股東或境內投資機構持有的股份,後者只能在內地特定投資者之間私下轉讓,無法在港股市場賣出。但實施「全流通」後,這些原本「鎖死」在境內的非流通股份,就能變現為港股,在港股市場自由買賣。

H股全流通後因大量原本無法交易的股份

進入市場,能大幅提高該股票的交易量。公司在港股市場的總市值、指數權重與吸引力都會隨之提升,但也要留意早期風投股東可能會在股份全流通後減持,對股價構成壓力,但若大股東的目的是提升市值,通常不會在市場大規模減持,對股價衝擊較小。

老鋪H股全流通後速躋身恒指

值得注意的是,H股全流通後長遠有利股份納入大型指數成份股,如老鋪黃金(06181)於2024年6月在香港掛牌上市,上市初期,公司仍有相當比例的「境內未上市股份」無法在香港公開市場交易。隨後公司積極推進全流通進程,最後於2025年4月獲批,涉及3名股東持有的4038.89萬股非上市股份,佔當時公司已發行股份總數約23.99%。由於要納入大型指數,市場成交量是重要的篩選準則,H股全流通後,老鋪黃金的每日成交量增加,加上股價急升,在今年3月便被正式納入為「恒生指數」成份股。

責任編輯:龍森焯

特刊

科技園「Global Connect - Global Innovation Exchange」與全球創科生態接軌

香港科技園公司(科技園公司)宣布啟動全新國際創科網絡「Global Connect - Global Innovation Exchange」,旨在將全球創科力量匯聚香港,集中推動科企創新方案的國際曝光度與影響力,吸引共17個國家的駐港澳領事和商會代表及多家本地機構和科技企業出席啟動儀式,支持創科企業拓展跨境合作。

據了解,「Global Connect」計劃旨在連結全球創科企業及創新社群,推出多個項目促進國際創科交流,其中包括「Soft Landing」項目,協助海外科企探索香港本地市場;而新推出的「Global Innovation Exchange」網絡則以築起中國內地、香港及國際創科之間的橋樑為目標,未來一年將舉辦一系列交流活動。率先於四月至六月登場的是以國家及市場為題的交流會,分別圍繞英國、法國及德國市場開展,涵蓋創科故事分享、投資與合作機會概覽等,助海外創科人才以香港為跳板,深入了解本地及大灣區機遇。同時,支援內地企業透過香港「出海」擴展國際市場,促進創科雙線發展。

科技園公司行政總裁黃秉修在開幕致辭中指出,香港在全球創新生態中佔據獨特地位,既匯聚國際視野與活力,又與大灣區緊密相連,已成為創新、商業與人才的全域樞紐。他強調,科技園公司多年來一直致力於協助科企拓展國際市場。目前為止,已有200家夥伴企業在科技園的帶領下參與10個國家、超過20場的頂尖展覽會,例如美國消費電子展(CES)、西班牙世界移動通訊大會、杜拜GITEX Global等。自2024年起,科技園公司已透過這些國際性的展覽,為科企促成逾300個商業化機會,商業估值高達200億港元。



▲參與專訪之主禮嘉賓合影。(左起)醫克生物聯合創始人劉高原,香港科技園公司創新發展總監簡依雲,荷蘭駐港澳總領事Maurits ter Kuile。



▲共17個國家的駐港澳領事和商會代表出席活動。

「Global Connect - Global Innovation Exchange」的推出正好能夠發揮香港的雙向優勢,並貫徹科技園公司助力科企登上國際舞台的策略。黃秉修補充,「我們深信「Global Connect - Global Innovation Exchange」整合全球創科力量於一個平台,可以有效集中國際網絡、海外代表團及創科社群,以不同的形式交流聯繫、開創及拓展新機遇。」

科技園公司創新發展總監簡依雲進一步介紹「Global Connect - Global Innovation Exchange」的雙向跳板角色,「這一網絡為海外科企提供了進入香港及大灣區市場的清晰路徑,幫助他們掌握市場動向、獲得監管指引,並透過科技園的投資者網絡與其本地合作夥伴進行商業配對;對於本地企業,該網絡則開啟了通往全球市場、業界夥伴及國際資本的大門,將本地創新力量轉化為全球影響力。」

談及「Global Connect - Global Innovation Exchange」的核心願景,簡依雲表示,「我們希望打造一個架構完善、可靠的國際平台,串聯全球創科生態圈,鞏固香港作為國際創科樞紐的地位。」

荷蘭駐港澳總領事Maurits ter Kuile表示,香港憑藉其完善的法律體系、語言優勢、較低的稅率及國際化地位,成為荷蘭企業進入中國市場的理想門戶。他以一家進駐科學園的荷蘭企業為例,講述該企業因項目與本地政策十分契合,快速地獲得了場地、設備及補貼支持,最終實現自主營運。他特別指出,生物科技及可持續建築是香港與荷蘭之間極具合作潛力的領域。

本地科企醫克生物聯合創始人劉高原則分享公司受科技園的支

持,從大學研究所到擴展至大灣區的歷程。醫克生物專注HIV功能性治療研發,依賴科學園提供的實驗室及設備,大幅降低研發門檻。在園區協助下,企業過去五年實現高速增長,目前正推進全球首創的臨床試驗,初步效果積極。他指出,醫克生物的臨床試驗在香港與內地多中心同步開展,正是受惠於香港科學園與深圳分園的協作機制,讓研發資源與數據得以跨境流動,加速創新療法從實驗室走向臨床應用。

當日活動後半段還設有座談環節。在第一場「Connecting with Purpose」專題討論中,歐洲商會代表、科技園公司董事會成員及本地知名企業代表探討如何有效促進跨境夥伴關係,應對香港市場的獨特機遇與挑戰。歐洲商會主席Johannes Hack強調建立國際合作關係需要理解雙方的需求和期望,香港作為東西文化及資本交匯樞紐,是雙方建立共同基礎的極佳地點,而香港科技園公司則是協助他們尋求共同願景的理想夥伴。

第二場討論則聚焦探索大灣區市場,由科技園公司創新發展總監簡依雲主持,並邀得國際企業分享如何以香港為切入點,善用大灣區政策與資源,實現區域擴張。簡依雲建議有意進軍大灣區的國際企業不要採取試錯式策略,而是藉助科技園公司等值得信賴的平台提高成效並降低風險。她舉例,園區一家以AI驅動的生命健康科技初創企業近期透過「Global Connect」計劃進軍杭州市場,受惠於科技園在當地的合作夥伴網絡,獲得了約800萬人民幣的政府資助。

(特刊)