

胡潤發布中國U35創業報告 具身智能最受青睞

187名創業者上榜 企業平均估值42億

年輕有為

胡潤研究院昨日發布的《2025胡潤U35中國創業先鋒》報告顯示，187位中國35歲以下的創業者入榜。這些創業者企業的平均價值達42億元（人民幣，下同）。他們創辦的公司中，三分之一是上市企業；另有獨角獸企業11家，未來獨角獸企業10家。報告還顯示，上榜的一代創業者最青睞的五個細分領域分別為具身智能（7%）、遊戲與數字文娛（3%）、生物醫藥與合成生物（2%）、3D打印設備（2%）及eVTOL（電動垂直起降飛行器）（2%）。

此外，從上榜人士創業的地區分布看，北京、深圳、上海位列前三位。粵港澳大灣區在U35創業者分布地區前11位中佔了4個席位，除深圳及廣州外，香港、東莞為新進前十名。

大公報記者 白悅鳴

榜單顯示，有116位一代創業者上榜，佔比達62%，U35創辦的價值最高的前三位企業的創辦人均為一代創業者。他們分別為波場的孫宇晨、銀河通用的王鶴、星海圖的趙行。此外，55位為二代接班人，代表人物有中國生物製藥的謝承潤、旺旺的蔡旺庭、瑞聲科技的潘開泰；16位為企業高管。

平均27歲創業 最年輕僅22歲

一代創業者平均擁有130名員工。員工數量較多的企業包括：同為35歲放丹軍和唐京科的消費級3D打印產品及服務公司創想三維，其總部位於深圳，員工數多達3000名。32歲黃一峰的網絡遊戲公司，其總部位於上海的鷹角網絡，員工人數達1300名。32歲陳開冉的企業智能銷售軟件平台探跡科技，其總部位於廣州，共有員工800名。29歲汪家城的短劇製作發行公司九州文化，其總部位於嘉興，共有員工400名。32歲彭志輝的人形機器人研發公司智元機器人，其總部位於上海，共有350名員工。

胡潤集團董事長兼首席調研官胡潤表示，187位中國35歲以下的創業者平均在27歲時創業，其中最年輕的創業者是從事中小企業財稅服務晨語科技的郭國慶，他創業時才22歲。他並表示，特別關注35歲以下創業者青睞的賽道。軟件與服務、生命與健康、消費品賽道、傳媒和娛樂、化工成為上榜人數最多的前五個賽道。其中，消費品、傳媒和娛樂、化工賽道上榜人數較去年有增長。零售、專業服務賽道新進入前十位。

北京上榜人數 連續三年最多

胡潤表示，U35創業先鋒的城市分布，反映了各地創業生態的成熟度——集聚度越高的城市，往往也孕育着更多具備快速增長潛力的企業。今年上榜創業者來自49個城市，其中北京、深圳、上海、杭州是最受U35創業者青睞的城市。北京連續三年成為上榜U35最多的城市。北京企業家群體在人工智能時代的表現尤為突出。在近期發布的胡潤全球獨角獸榜上，北京以86家企業躋身全球城市前三名，僅次於舊金山和紐約。

最高價值企業

排名	企業	價值 (億元人民幣)	創辦人	行業
1	波場	2275	孫宇晨	區塊鏈
2	銀河通用	205	王鶴	軟件與服務
3	星海圖	200	趙行	軟件與服務
4	智元機器人	135	彭志輝	軟件與服務
5	雲鯨智能	110	張峻彬	消費品
6	極佳視界	100	黃冠	軟件與服務
6	星動紀元	100	陳建宇	軟件與服務
8	Top Toy	90	孫元文	消費品
8	探跡科技	90	陳開冉	軟件與服務

◀ 雲鯨智能專注研發清潔電器產品。

▼ Top Toy 為潮玩品牌，定位涵蓋盲盒、積木及手辦等核心品類。



賽道分布



▶ 逾一成創業者專注生命健康領域產業。

▲ 中國具身智能發展迅速，成年輕創業者首選賽道。

最年輕上榜者

年齡	姓名	企業	行業	總部
26	郭國慶	晨語科技	軟件與服務	武漢
27	劉春江	一平方	軟件與服務	北京
27	陸它山	吉宏股份	包裝	廈門
28	賈皓鈞	深度原理	軟件與服務	杭州
28	宋亞宸	VAST	軟件與服務	北京
28	張千一	安杰思	生命健康	杭州
28	高逸然	極睿科技	零售	北京

地區分布

排名	企業總部	人數	比例	排名	企業總部	人數	比例
1	北京	33	17.5%	6	廣州	9	4.8%
2	深圳	27	14.3%	7	南通	7	3.7%
3	上海	20	10.6%	8	無錫	4	2.1%
4	杭州	16	8.5%	8	南京	4	2.1%
5	蘇州	10	5.3%	8	香港	4	2.1%
				8	東莞	4	2.1%

二代接班人引領創新 提升全球競爭力

關鍵力量

「二代接班人不只是家族產業的繼承者，更是推動社會經濟持續發展的關鍵力量。」胡潤集團董事長兼首席調研官胡潤表示，二代接班人对数字、智能化技术敏感度更高。胡潤指出，相較於父輩，二代接班人在跨文化溝通和國際視野方面更具優勢，有助於幫助企業提升全球影響力，還能帶動國內配套產業共同融入全球供應鏈，增強中國產業在國際市場的整體競爭力。他以中國生物製藥的謝承潤為例，謝承潤擁有賓夕法尼亞大學沃頓商學院經濟學學士學位及清華大學蘇世民學院管理學碩士學位，接任首席執行官之後引領企業走向創新與市場新布局。

智能衛浴領跑者九牧的林曉偉，利用AI技術重構衛浴場景，推動行業從單品競爭向全場景生態升級，為傳統製造業轉型提供了範例。這不僅為九牧鎖定了未來十年的競爭高地，也標誌着以林曉偉為代表的中國製造業二代接班人，正以創新思維引領行業走向全新時代。

清華復旦培養最多創業先鋒

是次榜單上，清華大學（34%）和復旦大學（9%）是培養最多中國U35創業先鋒的前兩所大學，但是次來自非名校背景的上榜人的佔比也達到17%。胡潤表示，包括廣東海洋大學畢業的騎士集團徐麗、煙台南山大學畢業的擎天租李一言、青島科技大學畢業的Top Toy孫元文等。這些創業者避開競爭白熱化的熱門領域，聚焦潮玩、租賃、地方特色餐飲等小眾細分賽道，精準捕捉市場空白，快速建立自身品牌優勢。

紅杉中國蟬聯創投榜首 政企聯投成常態

多元融資

創業離不開機構投資的支持。投資13家上榜企業的紅杉中國繼續位列第一。BV百度風投以投資11家位列第二，聯想創投以投資10家位列第三。

此次TOP10投資機構主要分為三個陣營：市場化頭部VC包括紅杉中國、經緯創投、高瓴創投、奇績創壇、真格基金、啟明創投等；產業CVC為聯想創投、BV百度風投、北汽產投等；國資系的代表有順禧基金、北京國管。

胡潤集團董事長兼首席調研官胡潤提

到，從今年上榜企業的投资機構背景可見，政企聯合投資已趨於常態化，而多家機構抱团投明星硬科技項目則成為新趨勢——這些優質標的涵蓋人形機器人、AI芯片、創新藥等領域，例如銀河通用機器人今年3月完成25億元A+輪融資，其背後正是「市場化頭部VC+產業CVC+國資系投資機構」的多元融資模式。

此外，一代創業者平均累計融資額達6300萬元人民幣，一代創業者的融資輪次主要集中在A輪，二代接班人主要來自上市公司。

信佳越南廠房擴產能 支持海外增長

【大公報訊】儘管國際貿易政策反覆無定，及中東地區緊張局勢升溫，令市場存在不明朗因素。但受惠電子產品需求強勁，去年信佳國際（00912）多賺17%。信佳國際行政總裁吳民卓表示，對集團的業務前景審慎樂觀，其越南生產基地已成為支持海外市場的重要動力，且越南廠房產能利用率保持高位，擬下半年增加產能，亦將在越南增設塑膠部，惟相關數據暫未能透露。2025至26財年集團的資本支出約2500萬元，預計2026至27財年的資本支出相若，主要用途為購買設備以及相關的研發投入等。

音響設備銷售表現穩定

吳民卓表示，集團持續加碼研發投入，此前收購的愛爾蘭物聯網（IoT）研發公司TxWireless，進一步強化本集團的研發能力，透過整合其專業工程團隊及技術資源，集團在IoT產品設計開發、

製造及後台支援方面的能力顯著提升，有助加快新產品開發及拓展歐美市場。

另一核心業務，專業音響設備銷售表現維持穩定，其他電子產品業務整體維持平穩增長，聽障電話及智能支付產品持續復甦。整體而言，在多元化的產品組合及研發能力提升的帶動下，電子產品業務維持穩健發展，有效減輕單一市場或產品波動帶來的影響，為集團提供穩定收入來源。

寵物業務方面，信佳預期將維持穩定發展，並以日本市場作為核心增長動力。憑藉優質產品及完善的分銷網絡，集團將持續提升品牌影響力及市場滲透率，同時積極探索其他市場機遇。隨著寵物市場持續向高端化及功能化發展，將加強產品研發，並積極結合人工智能及數據分析技術，探索智能寵物產品及相關應用方案，提升產品差異化及市場競爭力，並致力打造完善的寵物健康生態系統。

中金看好中銀前景 東南亞成增長引擎

【大公報訊】中銀香港（02388）昨日表現向好，股價升幅逾2%跑贏大市。其中，中金看好中銀香港的前景，指其東南亞業務快速增長，成為增量引擎。該行指，去年中銀香港東南亞業務的存款、貸款、營收分別較年初增長20%、10%和6%，不良率2.11%，資產質量穩健；東南亞機構客戶量同比升15%、代發



▲中銀香港的東南亞業務快速增長，成為增量的引擎。

薪個人客戶數同比升21%。以馬來西亞中行為例，跨境人民幣結算量5年複合年增長率（CAGR）超40%，近十年存貨規模及營收利潤實現翻倍增長，CAGR達7%至10%，料東南亞業務機遇可望成為未來發展新引擎。因此，該行給予中銀香港跑贏行業評級，目標價50.4元。

中金報告指出，該行定位為立足中國香港、東南亞業務領先的區域性銀行。同時，存貸款規模在中國香港市佔率，均位居同業第二名；為三大發鈔行之一及唯一人民幣清算行的地位，擁有在港中資銀行中最龐大的分行網絡，且分行網絡全面覆蓋東南亞主要經濟體。

報告指出，中國FDI（海外直接投資）流量近5年CAGR增速超7%。分地

區看，對東南亞投資流量持續上升，以78%佔比成為最大投資目的地區；分行看，製造業也位居FDI前三，僅次於批發零售、租賃和商務服務。以馬來西亞為例，電子製造等業務投資佔製造業高達53%，出海企業產業結構趨於先進化、高端化。中銀香港亦表示，大型國央企與中型精英民企是當前出海主力。

與母行聯動 助內企出海

另外，中銀香港正打造「出海企業1+5」一站式賦能對接服務方案，以中銀香港為接入口，連接中國銀行集團綜合經營公司、特區政府「內地企業出海專班」、地方政府海外綜合服務站、會計師事務所及律師行等專業機構，以及中國銀行在共建「一帶一路」沿線地區及歐美發達地區的海外機構等五類主體，構建協同高效的出海服務生態。