

折扣吸引市民排隊搶購 麵食最受歡迎

美食博覽今開幕 展商：銷情勝預期

美食博覽今天開幕，昨日適逢周日，會場內人頭湧湧，不少參展商紛紛推出折扣吸客。有市民花費3000元購買肉丸、麵食等各類食品，並在會場內品嚐各地美食；亦有市民把握會場優惠提早購買中秋月餅。

有香港本地售賣肉丸的參展商表示，今年銷情較去年上升至至少兩成；有重慶參展商準備了價值10萬元的美食參展，預料可提前售罄，計劃來年針對港人口味，準備更多貨品繼續參展。

大公報記者 肖泓宇
實習記者 郭秋成（文／圖）



▲有重慶展商笑言，聽聞港人不諳辣，然而不少顧客反映辣度適中。

◀周日的**美食博覽**，會場內人頭湧湧，不少參展商紛紛推出折扣吸客。

美食博覽迎來尾聲，大公報記者昨日現場所見，不少商戶趁最後兩日推出折扣優惠，有售賣人參的韓國商戶推出兩折優惠吸客，亦有不少售賣食品及小食的商戶推出買一送一、限時優惠等，引得市民爭相排隊搶購，其中麵食類最受歡迎，不少市民提着拖車及紅白藍袋滿載而歸。

展商：貨品售罄 餘暇逛街觀光

在售賣魚蛋及牛丸等火鍋丸類的香港食品品牌「學利魚蛋」攤位前，市民大排長龍，爭相購買貨品。負責人葉先生表示，今年已是連續第三年參展，原本對銷情擔心，因往年參展攤位、運輸等成本可獲最高五成政府資助，惟今年相關資助取消，不過今年整體銷情較過往兩年有明顯提升，營業額增幅約一至兩成，「銷情出乎

意料的好」。

美食博覽踏入倒數第二日，葉先生滿意目前銷情，無需透過促銷刺激銷情，並透露展會首日銷情已超出預期，廠方隨即安排工人加班趕製貨品，補充貨源，多款招牌丸類小食幾近售罄。

來自重慶的「君魂土特產」今年首度參展，創辦人梁先生表示，本次帶來辣豆乾、牛肉乾與臘肉等特色農產美食，總價值約10萬元人民幣。他笑說，雖然聽聞很多香港市民不擅吃辣，但不少顧客反映辣度適中，貨品幾乎銷售一空，笑言「沒想到這麼受歡迎」。此外，梁先生在昨日上午開展時推出促銷活動，盼即日清完庫存，「這也是我首次來到香港，計劃今天賣完貨品，騰出周一的一天時間領略香港的風光」。

梁先生表示，本次參展亦為企業拓銷港澳市場積累了經驗，計劃明年參展時，將針對本港消費者的飲食習慣優化產品線，推出廣味及麻辣臘肉及香腸，豆乾也提

供麻辣與不辣兩款口味等。

市民李小姐昨日滿載而歸，「戰車」上裝滿急凍魚蛋等各式丸類、即食麵、蛋糕及咖啡等。她向《大公報》記者表示，每年都會前來展會購物，各項消費加起來約有3000元。第一次逛美食展的黃先生則花費近2000元選購了零食、茶葉及麵等，認為場內的熟食如燒麥及湯品味道不俗，並認為這類展覽能為市民提供假日休閒去處。

市民：入場搶先買新產品

卓先生趁放假逛美食展，他說這次主要購買月餅以及藍莓等食品，整體消費約1000元，笑言「趁價格實惠購入月餅為中秋做節」。他提到場內人流相當熱鬧，選擇豐富，部分攤位如人參湯品十分吸引，在外面很少能品嘗到，並說來年還會繼續前來購物。



▲卓先生趁放假逛美食展，成功購得月餅以及藍莓等食品，整體消費約1000元。

四川非遺辣椒麵打入港市場

大受歡迎

【大公報訊】記者肖泓宇報道：今次美食博覽，有內地參展商成功藉當地特色開拓香港市場。由四川非物質文化遺產技藝製成的「六婆」辣椒麵首次參展，透過展覽成功洽商了香港三間銷售代理，準備進軍香港市場；有來自湖南苗族的參展商已連續四年參展，售賣莓茶，表示觀察到香港消費者偏好小罐包裝，計劃來年增產小份裝，貼合本地消費需求，拓寬香港市場。

成都空運十箱補貨

來自四川成都的六匯興邦農業科技有限公司，旗下「六婆」品牌首度來港參展，負責人楊女士向大公報記者表示，該辣椒麵採用四川非物質文化遺產技藝製作，承襲川西傳統「對窩衝製」古法，不同於業界

常見機器研磨工藝，透過衝搗方式製作，令辣椒麵香氣更濃厚。

楊女士表示，本次參展目標是拓展港澳經銷通路、對接合作代理商，一開始僅攜帶產品樣品供民眾試用，未料香港消費者對接受辣度的程度遠高於預期，反響熱烈，隨即從成都空運十箱火鍋底料、辣椒麵蘸料等品項補貨，補運而來的辣椒麵庫存也已所剩無幾。她又透露，現時已與三家香港經銷商達成初步洽談意向，後續品牌團隊將持續跟進對接，打開香港市場通路。

來自湖南湘西苗族的張氏四姐妹，以家族企業形式連續四年參展。負責人張女士向記者表示，莓茶是一種藤本植物，是民間傳統消炎草本，其中莓茶分普通款，以及花青素含量更高的紫色莓茶，後者因美容

護眼功效更突出，80克裝定價300元的產品開展便被搶購一空。

在觀察香港市場消費習慣後，張女士發現香港消費者偏好小罐精緻包裝，因此規劃下一屆參展調整產品包裝，增產小份裝，並備足紫色莓茶，更貼合本地消費需求，進一步拓寬香港市場。

莓茶為紅軍外敷傷口之用

莓茶亦有一段「歷史故事」，張女士說，莓茶在湘西素有「紅軍茶」之稱，紅軍長征途經湘西時，當地民眾便以莓茶嚼碎外敷處理傷口，以及用於舒緩瘴氣引發的腸胃不適；其手工製作技藝為永順縣非物質文化遺產，整套流程需經萎凋、柴火炒製、揉捻、發酵、日曬等21項工序。

兩年輕醫生突破專科領域 為病人燃點希望 「醫生與患者溫暖交流 AI無法取代」

【大公報訊】實習記者黃紫欣報道：每年8月19日是「中國醫師節」，本港醫療界將於今日舉行慶祝大會，弘揚「敬佑生命、救死扶傷、甘於奉獻、大愛無疆」的專業精神。醫院管理局的兩位年輕副顧問醫生突破專科領域，為病人燃點希望。放射科專科醫生吳穎琦專攻先天性心臟病兒童的放射診斷檢查，她在香港兒童醫院引入VR（Virtual Reality，虛擬環境）技術，模擬走進心臟內部觀察，了解心臟結構，模擬血管搭建步驟，提升診斷的準確度。血管外科專科醫生羅順文為病人腳部進行微創通波仔手術，配合醫院成立了香港跨專科團隊，為糖尿腳病人保全肢體。

引入VR技術了解心臟結構

41歲的吳穎琦於2008年加入醫管局，現時是香港兒童醫院放射科副顧問醫生。她引進四維血流磁力共振、VR技術及1:1三維打印心臟模型，善用創新科技，提升診斷成效，對治療計劃具重要參考價值。

「每位病人的造影計劃都需度身訂造，我很樂意花心思，為每一位病人設計專門方案」，她上周接受訪問時表示，行醫生涯至今最深刻的醫治經驗，是在醫院深切治療部留醫的一名心臟病兒童病人，需進行造影檢查，但病人已接駁人工心肺機輔助泵血，若維持機器運作，血液與顯影劑無法流到心臟，她於是採用在英國倫敦進修時學到的技術，短暫停止人工心肺機運作，以換取

完整的心臟結構影像，為後續治療提供關鍵參考。

為做足精密規劃，她召集跨專科團隊包括深切治療、心臟科、心臟外科、放射科與放射技術人員開簡報會，確保大家清楚自己負責的工作，然後完整預演一次，熟悉流程，才正式為病人短暫停機與進行造影檢查，最後順利完成。

吳穎琦說，在與病人相處時，需顧及病人的細微需求。她舉例曾有一位病人即將期中考，病人媽媽希望考試後再安排檢查，她於是將檢查日期改至期中考之後，因為「身心靈發展同樣重要」。她認為人與人之間的溫暖交流，是人工智能無法取代的，她希望「每一位患病小朋友的心臟都能跳得更長久、更健康，生活接近一般小朋友」。

為婆婆糖尿腳通波仔

37歲的羅順文於2014年加入醫管局，是香港首批通過專科考核的血管外科醫生之一，現時是東區醫院外科副顧問醫生，為東區醫院、律敦



▲吳穎琦（右）專攻先天性心臟病兒童的放射診斷檢查，羅順文為糖尿腳病人保全肢體，兩人在不同範疇發揮大愛精神。大公報實習記者黃紫欣攝

治醫院及瑪麗醫院提供緊急支援。他說印象最深刻的是一位99歲婆婆，患有糖尿病，腳趾潰瘍但傷口因血管供血不足無法癒合，痛楚難耐，考慮到婆婆年事已高，為她進行微創手術。

羅順文說，微創通波仔手術只需進行局部麻醉或監測麻醉，再植入支架修復血管，打通阻塞的血管。婆婆接受手術後，傷口痊癒，很快就出院。他說看見糖尿腳患者術後，可以落地行走，讓他十分感動。這啟發他「康復從來不專屬於年輕或體健者，醫療能為最虛弱的患者帶來希望，展現歡容」。

受謝婉雯捨身救人事跡感動 立志行醫

【大公報訊】實習記者黃紫欣報道：大學醫科是不少公開試尖子生的首選專科，香港兒童醫院放射科副顧問醫生吳穎琦表示，年少時從未想過行醫，但在2003年沙士期間，受到謝婉雯醫生、鄭夏恩醫生捨身救人的事跡而感動，決定報讀醫科。她說每當行醫路上遇到困難時，都會回想兩位前輩的故事，提醒自己堅守初心，不要放棄。

吳穎琦認為學生無論是因何原因讀醫，她相信入行後的培訓，能夠有效引導年輕人建立以病人為本的行醫心態，慢慢培養對醫護工作的熱誠，不畏困難、持續精進專業。

吳穎琦現時會定期向其他年輕醫生傳授有關先天性心臟病的造影技術，並到各地心臟醫學會擔任講者，分享先天性心臟病放射診斷的經驗，與各地醫生交流切磋，一同進步。

與醫護分享治糖尿腳經驗

東區醫院外科副顧問醫生羅順文在英國讀中小學，長大後跟隨父母回港定居。他說返港期間參與義工服務時，見到本港長者和長期病患者飽受病痛折磨，於是立志行醫，希望為病人減輕痛苦。對於不少中學生成績優異選讀醫科，他認為只要接觸過臨床病人、見到病患痛苦，自然會培養同理心，推動自己鑽研醫術。

羅醫生熱衷教學，在工餘時間教導醫學生有關外科縫合、解剖的知識，亦會與前線醫護人員分享糖尿腳治療經驗，並積極參與本地及海外的學術研討會，推廣血管外科的專業知識。