

中生製藥善用港平台 把握創科與國際化優勢 藥業深度融合 AI 釋放巨大發展潛力

全球獨角獸大會

GLOBAL UNICORN SUMMIT

獨角獸在香港
企業篇

突破創新

在「一國兩制」下，香港享有「背靠祖國、聯通世界」的獨特優勢，加上優越的營商環境，並正全速推動創新科技發展，吸引內地生物製藥等優秀企業善用香港平台，推動業務再攀高峰。中國生物製藥首席執行長謝承潤表示，香港一直是公司連接全球的核心樞紐；依託香港作為國際創科中心的定位、完善的醫藥監管制度及高效物流網絡，可助力更多中國創新藥邁向國際市場。

大公報記者 李信



掃碼報名

謝承潤提到，過去10年中國創新藥產業實現跨越式發展，躋身全球新藥研發第一梯隊，「中國創造」的醫藥資產備受跨國企業青睞。在此背景下，香港生命健康產業迎來黃金發展機遇。特區政府推出多項舉措吸引海內外頂尖藥企落戶，包括優化「1+」新藥審批機制、設立引進創新藥物及醫療器械辦公室等，將顯著提升香港於生命健康產業鏈的競爭力。

倡建亞太臨床試驗聯盟

謝承潤指出，人工智能（AI）與生命健康兩大前瞻產業融合，勢必釋放巨大發展潛力。因此他曾於多個場合倡議，把握AI技術突破的契機，構建標準共通、數據互通的亞太多中心臨床試驗聯盟，研習運用AI提升藥物臨床研發效率，而香港適合作為搭建該聯盟的重要據點。

與此同時，香港發展AI，有賴靈活適切的政策配套，亦離不開社會各界齊心協力。由政府、高等院校、科研機構，以至龍頭企業，均是推動AI發展不可或缺的持份者。除AI領域龍頭外，生命健康、新能源等各行業領軍企業亦應積極把握機遇，推動AI與產業深度融合。

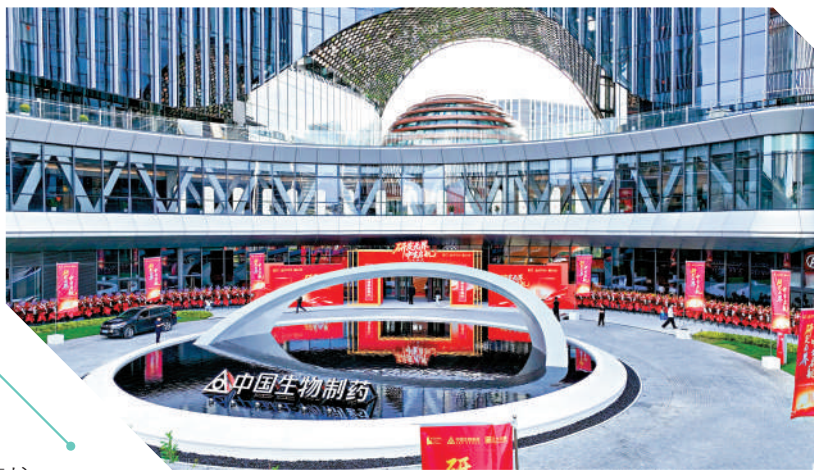
因此，香港迎接AI浪潮，須加強與內地優秀企業及科研單位交流協作，共同探索AI由前沿技術落地至各類應用場景的更多可能。內地蓬勃發展的AI、機器人、具身智能等領域，亦能為香港發展AI提供實貴參考與支援。謝承潤強調，香港應充分發揮自身獨特優勢，在推

動本地發展之餘，建立全球定位，擔當國家人工智能戰略對接的「接口」，成為AI時代的「超級對接者」與「超級增值者」。

港橋樑作用無可替代

謝承潤續指，踏入AI新時代，香港要積極作為，深入研究並對接國家人工智能發展戰略。國家布局AI，一方面推動算力新基建達成全鏈自主可控、多維突破；另一方面促進AI落地各行各業豐富應用場景，成為傳統產業轉型升級的核心動力。在此過程中，香港憑藉「一國兩制」帶來的獨特條件——國際化營商環境、完備法律體制、資金自由流通、接軌國際的規範標準，具備潛力成為國家AI技術出海的重要通道、全球AI人才匯聚高地，以及對接國際AI治理規則的試驗平台。作為連結國家創新體系與全球市場的關鍵樞紐，香港在配合國家「人工智能+」行動上，將發揮無可替代的橋樑作用。

再者，香港發展AI，應與內地產業鏈深度聯動，達至協同合作、優勢互補。近年內地大模型技術一日千里，備受國際關注；配合龐大產業體系與海量數據，展現極高的應用潛力。惟在國際化合規、跨境數據流通、國際標準銜接等軟實力範疇，香港擁有獨特優勢。香港毋須與內地比拼算力規模及製造能力，而是主動對接大灣區、長三角、京津冀等創新重點區域，按產業分工定位，聯合開拓AI全球合作市場。



▲中生製藥一直依託香港的高效物流網絡，把創新藥輸往國際市場。受訪者供圖

中國創新藥對外授權 榮登世界第一

當前全球經濟環境正經歷複雜調整，但中國卻成為引領全球創新的關鍵確定性力量。中國生物製藥首席執行長謝承潤認為，對醫藥行業而言，迎來「破局立新」的關鍵窗口，特別是今年兩會政府工作報告將生物醫藥定義為與集成電路、航空航天並列的「新興支柱產業」，這對整個行業來說都是巨大的鼓舞。同時，AI正迅速躍升為重塑行業的核心生產力；下一代療法（如ADC、雙抗、小核酸藥物）正以前所未有的速度迭代。

謝承潤表示，中國醫藥創新已從「跟隨」步入「並跑」，甚至「領跑」的階段，且不斷將「中國標準」、「中國方案」定義為「世界標準」、「世界方案」。2025年，中國創新藥對外授權交易規模達到1356.55億美元，交易數量157筆，雙創下歷史新高，並首次躍居全球首位。同時，國家藥監局2025年批准上市的創新藥數量達76個，較2024年的48個大幅增長，也創下歷史紀錄。

追求突破 須勇於挑戰傳統

中國已經成為全球第二大新分子實體首次上市國家，國產創新藥的全球價值得到廣泛認可。然而，規模的躍升不等於話語權的對等。在腫瘤、神經退行、自免等諸多領域，跨國藥企的代表藥品仍然牢牢掌握着臨床和市場的主導權。

因此，業界的創新思維必須升級，要勇於挑戰原始創新，敢於在無人區定義新的標準和價值。不能滿足於在已知的、擁擠的靶點上做me-too、fast-follow，而要通過更多的FIC/BIC，探索新一代的技術路徑，向傳統治療手段發起挑戰。

大公報記者 李信

▲謝承潤表示，中國醫藥創新已從「跟隨」步入「並跑」。

提速發展

憶生科技：灣區優勢助力具身智能迭代突圍

人工智能（AI）發展如火如荼，有助賦能千行百業。憶生科技（TranscEngram）深圳技術總監唐海健告訴《大公報》，大灣區製造業優勢顯著，配合香港的技術和資金、深圳的產品落地和研發優勢，有助加速區內產品落地及迭代。他並指，未來將拓展谷歌、Facebook等海外客戶，同時加速在內地市場的應用落地。

憶生科技2023年在深圳前海正式落地成立，由香港大學人工智能頂尖科學家馬毅、高盛華、楊言超聯合發起創立，是前海重點孵化培育的深港科創代表性企業。前海是AI、軟件與信息服務

等新興產業集聚的高地，在深圳市首發人工智能專項政策下，已集聚AI重點企業532家，多家AI和機器人領域獨角獸。

資料顯示，憶生科技在今年6月完成數億元人民幣的天使輪融資，投資者

陣容涵蓋國資平台和產業資本，包括正大旗下中生製藥、浦東創投、雲暉資本等。唐海健認為，對於具身智能赛道而言，做好產品、解決行業痛點的優質企業不難融資，如果自身產品缺乏競爭力，那麼即便獲得融資也很難長久維繫。

談及憶生科技在大灣區的發展機會，唐海健指出，區內優勢及特點均非常顯著，其中香港不僅是技術與資金的

源頭，更坐擁多所世界百強大學，能提供大量高素質人才，而深圳的優勢在於產品研發和產業化落地。他提到，大灣區具備全球最全面的製造業品類，在歐美需要數月才能完成生產的一款樣品，在大灣區僅需一周，相信有助具身智能產業發展提质增效。

未來或在港進行產品交付

唐海健表示，香港作為內地企業出海的重要平台，將在憶生科技對外發展中扮演重要角色，有助公司接觸海外企業、信息及人士，同時香港作為貿易樞紐，具備優惠的政策及更低的稅制，未來公司或選擇在港進行產品交付。

大公報記者 蔣去悄

▲做好產品與解決行業痛點是具身智能企業吸引資金的關鍵。

藉港「超級接口」塗鴉加速海外擴張

得天獨厚

獨角獸企業從技術突破到生態構建，不僅需要硬核的產品力，更考驗其在全球範圍內整合資源、連接價值的能力。塗鴉智能AI開發者業務負責人陳希遠接受《大公報》採訪時指出，作為業務覆蓋200多個國家和地區、全球雲平台接入設備總量逾10億台的AIoT（人工智能物聯網）雲平台企業，塗鴉智能正依託香港這一「超級接口」，深度整合內地產業資源與海外市場需求，加速其全球化商業版圖的擴張。

「香港是幫助我們打通內外貿易、技術與資源的戰略樞紐。」陳希遠指出，香港得天獨厚的區位優勢與政策樞紐地位，使其成為連接內地供應鏈與全球市場的關鍵節點。他提到，塗鴉智能全球已註冊開發者近200萬人，且與60餘家世界500強企業建立了合作關係，而香港正是連接這些全球開發者和合

夥伴的核心門戶。

在港上市 吸引海外人才

2022年塗鴉智能在港交所完成雙重上市。在陳希遠看來，此舉不僅是資本層面的選擇，更是全球化運營的縱深布局。通過在港團隊的運營，塗鴉智能能夠更精準地觸達海外客戶，並借助香港



▲塗鴉智能積極開拓國際市場，全球已註冊開發者近200萬人。網上圖片

的國際化環境，吸引適配海外市場的技术、法務及運營人才，推動真正的本地化運營。

談及內地AIoT企業的全球化路徑，陳希遠認為，香港的角色不應被簡化為製造中心或大模型競賽的研發高地。「當前香港最大的價值在於成為內地科技產品全球商業化的接口。」他分析，大灣區內地城市擁有可謂是全球最強的硬件供應鏈與工程能力，而香港則匯聚了國際資本、法律認證、知識產權保護及渠道資源，二者互補性極強。

陳希遠強調，像塗鴉智能這類兼具深港雙重根基的內地企業，相較純海外競爭者具備顯著差異化優勢——既背靠深圳所代表的豐沛供應鏈資源，又擁有香港這個國際化窗口。透過「內地研製製造+香港商業化」的聯動模式，內地企業能更高效地轉化為具備全球競爭力的公司。

大公報記者 李樂兒

AI硬件融入家庭 拐點正在逼近

普及應用

在全球獨角獸大會於香港開幕前夕，塗鴉智能AI開發者業務負責人陳希遠在接受採訪時指出，AI與物聯網的深度融合正驅動傳統IoT平台進入全新增長周期，而AI硬件在家庭場景的普及「只是一個時間問題」，其核心瓶頸在於成本控制與操作穩定性。

以家庭機器人為例，陳希遠認為，普及的關鍵並非單一功能強大的「明星產品」，而是經濟賬是否算得過來。「當一台機器人處理家庭事務的成本低於僱傭人力時，消費拐點就會到來。」他援引數據指出，中國機器人出口量已佔全球過半，供應鏈優勢正持續凸顯，「穩定性與成本的平衡點正在逼近，家庭普及只是時間問題。」

談及對本次香港全球獨角獸大會的期待，陳希遠表示，AI浪潮正催生大量新創機會，而具備成熟產品支撐與靈活創新能力的獨角獸企業，將成為AI產業化落地的中堅力量。

獨角獸大會促進產業發展

「沒有傳統業務包袱，又能快速擁抱最先進技術，未來的許多機會必定在這些先鋒企業中誕生。」他強調，塗鴉智能希望透過是次大會接觸更多獨角獸夥伴，以B2B2C模式全力配合，共同優化產品體驗，讓AI真正走進全球消費者的生活。

大公報記者 李樂兒

▲陳希遠表示，香港是連接內地供應鏈與全球市場的關鍵節點。