



德科企巨頭入駐科學園 設中心深耕灣區

連繫園區初創與科企 探索合作培育人才

強強聯手

特區政府首份五年規劃提出，加快建設國際創新科技中心。港創科環境具吸引力，德國默克昨日公布與香港科技園公司深化戰略合作，在科學園設立默克香港中心，進一步深耕大灣區的創新版圖，期望將香港驗證企業模式，進一步拓展至內地其他地區。

大公報記者 李永青

默克與香港科技園簽署合作協議。默克中國總裁兼默克生命科學中國負責人羅傑仁（前右）與香港科技園行政總裁黃秉修（前左）簽約並握手。



德國科企巨頭默克（Merck）與科技園簽定協議，在園區設立默克香港中心，加強與香港本地初創企業、創科人才、科研機構及行業夥伴的合作，助力園內企業對接更多不同資源。默克中國總裁兼默克生命科學中國負責人羅傑仁表示，集團的三大主業，即生命科學、醫藥健康與電子科技，與香港首份五年規劃很契合，因而啟發集團與科技園合作，構建貫通香港、大灣區與全球的創新協作平台，推動中國創新與全球創新資源的雙向連接。

羅傑仁表示，按合作協議，集團會將自身的產品、專業技術與全球網絡帶給香港的創新者，也會傾聽、了解科研人員的需求。他形容，科技園是最合適的合作夥伴。園內的初創企業、科研人員與實驗室，正是通往大灣區的重要門戶。

發掘創科項目並提供支援

談及合作目標，他說，目標很簡單，希望香港創科企業湧現出富有潛力的想法時，集團可及早發現，並準備提供支援，協助項目繼續向前發展。如果這次合作模式行之有效，日後還可以把它複製到內地其他地區，乃至全球更多地方。

是次合作，主要從四個方面展開。一，在科學園設香港中心。其2000平方米的生物醫學共享實驗室，可為約150家企業提供共享實驗服務，為園區初創及科研人員提供先進科學產品、前沿技術實地演示及專家諮詢服務，成為聯繫本地創新者與默克的樞紐。

二，培訓與諮詢。聯結的行業專家將向園內初創企業及研究人員，提供技術培訓、臨床諮詢及專業顧問的

服務，促進知識交流，提升科研與應用能力。

夥港大推研究員計劃

三，創新偵察計劃。建立一套機制，發掘並評估具有高潛力的初創企業，將其直接引入默克的全球創新網絡，探索包括商業合作、概念驗證試點項目及策略性創投在內的合作機會。在項目管理層面，默克將攜手香港大學推出駐場創新研究員計劃，由專職創新研究員駐場統籌各項合作的日常運營，並依託這一平台培養兼具科研素養與產業經驗的未來創新人才。

四，在園內舉辦默克創新日。聚焦生命科學、醫藥健康及電子科技領域，匯聚初創企業、學術界及行業領袖，展示創新成果，促進跨界交流及共同開發。通過相關合作，默克將推動具有潛力的創新項目由早期對接走向深入合作與商業落地，助力高潛力初創企業融入默克全球創新網絡，開闢從大灣區走向全球的合作、投資與規模化發展路徑。

推動生命及健康科技

香港科技園公司行政總裁黃秉修表示，作為香港規模最大的創新科技生態平台，科技園目前匯聚約400間生命及健康科技企業，匯集技術、人才、資本與產業合作夥伴，支援創新者從研發走向產業化，協助創新構想落地、變成真實應用。同時，依託香港作為內地與全球市場之間超級連接者的獨特優勢，這次合作將促成默克全球領先的生命科學實力，與香港科技園成熟生態圈的深度協同。和全球頂尖企業合作，對推動香港生命及健康科技行業成長至關重要。



默克與香港科技園公司四大合作

① 默克香港中心在香港科學園設立專屬實體設施，為園區初創及科研人員提供先進科學產品、前沿技術實地演示及專家諮詢

② 默克的行業專家透過技術培訓、臨床諮詢及專業顧問，向科學園初創及研究人員，提供知識交流，提升科研與應用能力

③ 建立一套有系統機制，發掘並評估具有高潛力的初創，對接至默克的全球創新網絡，探索商業合作、概念驗證試點項目及策略性創投機會

④ 於科學園舉辦年度旗艦活動，聚焦生命科學、醫藥健康及電子科技領域，匯聚初創、學術界及行業領袖，展示創新成果，促進跨界交流及共同開發

全球藥物研發重心東移 默克：中國機遇大

【大公報訊】中國作為世界第二大經濟體，一直是各國企業期望開拓的市場。默克中國總裁兼默克生命科學中國負責人羅傑仁表示，中國是很重要的市場，現時生命科學產業正持續湧入，大量新藥研發項目落戶，令中國正逐步成為藥物研發及生產的核心樞紐。再者，現時藥物研發重心明顯向東轉移，過往相關產業主要集中於德國、瑞士、美國波士頓及東岸地區，現時格局已經改變。

羅傑仁表示，中國湧現大量藥物創新項目，正是生命科學產業的重大機遇，默克可覆蓋生命科學全價值鏈，均可提供對應的技術方案。被問及如何評估明年中國業務走勢，他表示，現時預測仍言之過早，但強調集團對市場前景維持樂觀。因為內地醫療健康需求持續龐大，集團供應醫療產品與藥物，且集團的半導體及顯示

材料業務前景向好；至於生命科學板塊，藥物研發重心集中於上海、大灣區、北京等地，默克是藥物開發與大規模生產重要的合作夥伴。羅傑仁表示，中國不單是其重要市場和生產基地，亦是默克重要的創新引擎。集團在中國，不單是產品創新，也有人才創新，需要來自中國的人才去推動創新、提高效率，優化我們的生產鏈方案。

數碼港：年內19間進駐企業完成上市

【大公報訊】由數碼港主辦的年度創投盛事「2026數碼港創業投資論壇」（CVCF）將於11月4日至5日舉行，數碼港投資者網絡（CIN）策劃小組主席冼漢迪出席傳媒簡報會時指出，香港市場仍以AI主導資金流向，大額融資高度集中，多個大型及知名項目相繼落戶，加上IPO持續火熱，顯示市場「質」「量」兼備，預計活動期間將吸引數百位投資者到場。

過去一年481公司加入

數碼港初創社群在過去一年共有481家企業加入數碼港社群，數碼港社群企業歷年累計融資總額已超過745億元。年內共有19間數碼港企業成功上市，並迎來2間獨角獸企業。數碼港行政總裁鄭松岩形容，數碼港始終擔當「超級聯繫人」和「催化劑」的角色，協助創科企業對接本地、內地及國際資

本、投資者與市場機遇。冼漢迪指出，全球創投資金仍然充裕但相對集中，AI及AI驅動平台成為主導力量。數碼港透過「數碼港投資者網絡」，即CIN，吸納全球實力雄厚的投資單位，與數碼港高潛力企業進行投資對接。他指出，自2017年成立至今，CIN促成之投資總額超過60億港元，累計促成超過133個項目對接。

下月辦論壇 配對投資者

與此同時，「數碼港投資創業基金」（CMF）已向具高潛力的企業注入達27億港元資金，共同投資比率更達1：9.3，即「投1元，可撬動社會資本9.3元」。數碼港首席公眾使命官陳思源預計，隨著越來越多企業與數碼港合作設立創投基金，相信共同投資比率將持續上升，目標達到10以上。就近年「一人公司」發展的新趨

勢，陳思源回應，投資者對投資這類公司的興趣非常大。他指出，「一人公司」主要營運模式是借助科技處理大量工作，未來一人或數人公司或成趨勢。他強調，數碼港除因應市場需求提供配套外，亦會協助該類公司全面檢視其商業模式是否具備可持續發展能力。此外，論壇期間將設立「投資者配對」環節，透過面對面及線上互動，亦設有超過80個實體展位、創業者路演、初創診所及工作坊等。

數看近年數碼港成果

項目	時間	成果
企業融資	2025年10月至2026年9月	融資總額*285億元，年內增加19上市公司2獨角獸
投資者網絡（CIN）	自2017年成立至2026年9月	累計融資總額超過60億元，匯聚超240間投資機構，投資超過133項目
投資創業基金（CMF）	截至2026年9月	已投資30初創企業項目，基金聯同共同投資總額超過27億元，引資比率超過1：9.3#

註：*其中涵蓋上市（IPO）及策略性交易（Strategic Transactions）高達208億元，#排除上市前投資

滙豐推新AI應用 便利企業客戶財資管理

【大公報訊】政府統計處資料顯示，現時約有4000家跨國企業在港設立區域總部或辦事處。因應不少公司經常需要管理跨越不同市場、貨幣和分公司的資金流動，滙豐昨日宣布推出全新的人工智能數碼方案「HSBCnio」，協助企業及機構客戶簡化交易銀行服務，更有效處理區域及跨境財資管理需要。

HSBCnio將滙豐的銀行服務及數據融入客戶營運業務所使用的平台、系統及工作流程。客戶可選擇透過網上及流動應用程式，以現有的滙豐財資網（HSBCnet）登入資料及權限使

用HSBCnio，或利用應用程式界面（API）直接與內部系統連接。

此外客戶透過滙豐的模型上下文協議（Model Context Protocol），可授權內部使用的人工智能工具讀取指定的銀行賬戶及交易資料。透過設定權限及適當的管控措施，客戶能夠將人工智能融入財資管理工作，在取得可信賴的數據後，利用人工智能減少搜尋及分析資料的時間，及早把握商機。

香港作為企業區域總部樞紐，財資團隊不僅要處理日常現金管理及支付，亦愈來愈需要整理複雜數據加快決策。滙豐環球支付方案部大中華區主管姚宇翠表示，HSBCnio將銀行賬戶資料及服務整合至客戶常用的工具及工作流程，有助在香港及區內營運的企業，以更靈活、更具前瞻性的方式管理財資。

展望未來，滙豐計劃以模型上下文協議為基礎，逐步為HSBCnio加入更多交易銀行服務功能及人工智能體驗，包括人工智能功能「Ask HSBC」，協助客戶查詢、分析及理解銀行賬戶資料。



▲滙豐環球支付方案部大中華區主管姚宇翠（右），聯同滙豐環球支付方案部亞太區營運技術及數智平台總監馬開芳，展示全新的HSBCnio界面。受訪者供圖



行論◀「壇」傳媒簡報會創業昨日投攝資

企業成果分享

橋彼道擬在港上市

數碼港企業近期於創投融資、尖端科技商業化落地及拓展國際市場方面屢創佳績。近期完成C輪融資、涉資3億美元（23.5億港元）的橋彼道（Qupital）公司是亞洲首個將電商商戶貸款證券化的平台，公司聯合創始人兼首席執行官黃永東表示，融資旨在推進公司發展，包括全球布局。他指出，現已在美國組建團隊並輸出解決方案。同時，該公司正在發展Web3，黃永東表示，希望透過鏈上方案突破地域限制，吸引全球商家。他透露，公司正積極接觸資本市場，計劃在港上市。

Premialab籌資17億

獨立金融科技與數據分析平台Premialab近期籌集高達2.2億美元（17.2億港元）資金，提供多元資產投資分析工具。共同創辦人兼首席運營官皮埃爾·特雷庫爾（Pierre Trecourt）指出，面對日益波動的市場環境，機構投資者亟需精密分析工具，以便有效建構具韌性的投資組合，妥善管理風險。特雷庫爾強調，香港匯聚頂尖專才及數碼港生態圈完善，為公司發展提供強大支撐。該公司已將版圖拓至巴黎、倫敦、紐約及迪拜，印證香港是金融科技企業出海的絕佳跳板。

星路科技升級平台

聚焦Web5財富科技領域的星路科技（Finloop）近期完成1000萬元A+輪融資，副主席執行官趙洋表示，公司利用香港作為擴展願景的跳板，將傳統Web2的B2B支付及財管產品升級，構建由AI驅動的一站式Web5財富科技及現實世界資產（RWA）發行平台。他指出，星路自主研發了核心代幣化服務平台FinTAAS，在數碼港支持下成功對接香港及新加坡的領先商業銀行，加速構建合規的機構級基礎架構。公司已獲復星國際等機構注資，為區域市場釋放全新流動性與價值流通。