

擬下周三開市 商販須持證 推行扣分制

佛山劃區擺攤 500人爭 80名額



內地多地出合政策支持地攤經濟，廣州將允許餐飲店借道經營。圖為廣州一酒樓在店外售賣菜品。香港文匯報記者敖敏輝攝

香港文匯報訊（記者 敖敏輝 廣州報道）內地支持地攤經濟信號釋放，各地爭先出台落地措施。近日，佛山率先在粵港澳大灣區出台《佛山市禪城區城市管理和綜合執法局臨時佔道經營管理辦法（試行）》，在中心城區禪城區一下沉廣場闢出專門區域，開放首批80個臨時攤位。短短3個小時以內，便有150多人申請，截至5日已有超過500人申請。繼佛山之後，肇慶、江門、廣州等灣區城市紛紛推出相關政策，深圳亦在加緊制定細則。和傳統的地攤經濟不同，此次政策鬆綁，對攤販的經營範圍、類型、時段等進行了劃定，佛山更是推出了類似汽車駕駛證扣分的考核機制，引導攤販規範經營。

在 此次出台的試行辦法，佛山禪城對臨時佔道攤位和店舖出店經營在指定區域實行統一規劃、統一管理。首批將推動145個點納入臨時佔道經營區域，包括商圍、市場，以及合適的內街小巷等。其中，城門頭下沉廣場將作為首個臨時佔道經營試點，計劃6月10日開市。屆時，約80名商販將可「持證擺攤」，並分早、中、晚市分時經營。

根據要求，臨時攤販可經營食品、服飾、農質產品、便民服務等，嚴禁活禽畜、水產、燒烤、廢舊收購等易造成場地污染的項目。經營者須統一穿着有臨時佔道經營標識的服裝，規範佩戴證件。借道出店經營的商店和餐飲店，應在店外懸掛審批證件。

攤販若扣滿12分則取消資格

城管部門將對攤販進行監督考核，實施類似駕駛證扣分制，一旦扣滿12分則將取消資格。如未按審批的產品經營範圍、地段、時間等，一次扣3分；轉租、轉借給他人的，一次扣12分。

6月2日，首個試點正式啟動網上申報，受到熱捧。開放後的短短3個小時，申請量超過150人。而至5日，申請量已超過500人。香港文匯報記者體驗發現，企業和個人申請者不但要輸入手機號、身份證正反面照片，還要拍攝一段視頻進行人臉識別驗證。



城門頭下沉廣場將作為佛山禪城首個臨時佔道經營試點，計劃6月10日開市。受訪者供圖

江門：經營最晚可到凌晨零點

在佛山新政出台後，珠三角各市亦紛紛跟進，並均一次性劃出多個片區，且基本是「一點一策」。其中，江門一次性劃出15個街巷，每個點均有不同的經營類別和時段，最晚可經營到凌晨零點。比如潮江路、蓬萊路開放早上9時至22時，經營餐飲、電子產品、花鳥蟲魚等；濱江線道區域18時至24時開放，可經營日用雜貨和玩具等。

肇慶則在經營者規模上更為開放，在城區和下轄的縣級市共劃出11個區段，比如端州區流動商販疏導區共15,000平方米，攤位規模達683檔，可解決近1,366人就業問題。

廣州：設60個流動商販疏導區

廣州亦在一線城市中率先出支持地攤經濟的明確政策和指引。5日，繼前一日公布商家出店借道經營的7種情況（見附表）外，再公布了全市11區60個流動商販疏導區。除天河區、越秀區、白雲區、從化區的疏導區在2個以內外，其他區均有3個以上，南沙區最多，達到8個。廣州城管委表示，這些區域將採取劃線等方式設置臨時擺賣點，指定時段、指定區域擺賣。在執法環節上，將堅持依法行政、文明執法，以說服教育、勸導示範、行政指導等非強制性手段為主。

穗七類情形 允商家借道經營

4日，《廣州市疫情常態化防控期間允許部分區域商家（個體戶）臨時借道經營工作方案》正式公布，規定了七類情形商家可以借道經營，試行期為2個月。意味着商家可以適當佔用經營場所之外的臨近公共場地，用於產品銷售或提供給消費者用餐。

- 1 商場、超市
- 2 專業市場、批發市場
- 3 步行街、酒吧街
- 4 沿街商舖
- 5 餐飲店
- 6 快遞企業
- 7 其他可允許借道經營的情形

整理：香港文匯報記者 敖敏輝

「90後」CEO：擺攤利大學生積創業經驗



王銳旭(右)和室友友大學時擺攤。受訪者供圖

特稿

內地知名兼職招聘龍頭品牌「兼職貓」，由廣州「90後」大學畢業生王銳旭創辦。據了解，如今身上上億的他，早年便是從校園擺攤開始。2015年，他作為「90後」創業代表，還獲邀參加了李克強總理的座談會。

2011年秋天，在廣中醫大學門口，王銳旭和舍友一起擺地攤，地上是一排排的多肉植物，他跟每個路過的行人推銷多肉植物的抗輻射作用，不一會攤前就聚集一大批顧客。與其他攤主不同，王銳旭那時就已經在擺攤這件商業活動上顯現出了他獨有的商人智慧。擺攤前，王銳旭會選好位置，關注人流旺的地方，提前做好用戶調研，並結合需求進行擺攤貨物選取。定價上，王銳旭也有他獨特的技巧——「一定要讓客人覺得他佔了便宜」。按照這樣一套擺攤「流程」，王銳旭一天能掙1,000多元（人民幣，下同），毛利率達到60%以上。

擺攤幫助他積累了創業經驗，也幫他度過了企業最艱難的時期。王銳旭創辦「兼職貓」後不久就遇到了資金周轉的問題，為了給員工發工資，他自發組織擺攤賣避孕套，賺了幾千元，這才撐過了那段最艱難的日子。對於擺攤這段經歷，王銳旭曾帶調侃地說：「要不是廣州的城管特別給力，現在我可能還一直擺地攤。」

非長期謀生手段 應提升自身能力

王銳旭認為，大學生創業沒有經驗很容易失敗，擺攤是一種低風險的「微創業」方式，可以從這種過程中積累經驗和能力。他表示，首先，調研非常重要，需要了解周邊一公里的商戶業績和用戶需求；其次，選品很重要，結合需求選爆品，最好找一下低價剛需、新奇的物品；再則，定價和銷售技巧更重要，一定要讓客人覺得他佔了便宜；最後，要選好位置，關注人流旺的地方。

當然，王銳旭也強調，大學生不要把擺攤作為一個長期謀生的手段，因為不可持續，最重要的還是得關注自身能力的提升。

香港文匯報記者 敖敏輝 廣州報道

央廣電：鼓噪美企離開中國？庫德洛們又開始夢囈

香港文匯報訊「與中國脫鉤，美國準備好為此買單了嗎？」3日，《華爾街日報》以此為題發出一個非常犀利的提問。文章警告說，美國安全方面的鷹派人士應當意識到，切斷兩國供應鏈和教育聯繫的廣泛行動將對美國自身的競爭力造成重大損失。

央廣電「國際銳評」欄目分析指出，《華爾街日報》這篇文章發表的背景是：美國一些政客面對疫情衝擊不去想怎麼開放合作爭取更多支持，反而抱着冷戰思維和零和博奕觀念，不斷鼓噪「經濟脫鉤」「產業鏈去中國化」等謬論。比如，美國白宮經濟顧問庫德洛日前再次鼓吹美企從中國回流。還有一些美國政客提議設立250億美元的「回流基金」，聲稱「美國就業崗位離岸的時代已經結束」等等。

這些政客喊喊得嗓子冒青煙，但在清醒的國際經濟界人士看來，怎麼分析也是一廂情願，如同夢囈一般。正如新加坡國立大學東亞研究所教授鄭永年近日在接受採訪時所指出的，美國企業是從本輪國際勞動分工當中獲利最大的，硬性與中國脫鉤實際上違背資本邏輯。對於任何企業而言，談「經濟脫鉤」首先要考慮成本問題。

更令美國企業內心難以平復的是，如果推行「經濟脫鉤」，意味着美企很可能會失去中國這個規模巨大、潛力無限的消費市場。沒有哪個企業願意主動讓出這麼大的市場，美國政客能空手提供一個嗎？

事實上，許多美國企業對庫德洛們的回應是用腳投票，反其道而行之。近期，美國企

業霍尼韋爾公司的新興市場總部暨創新中心落戶武漢；特斯拉公司宣佈擴大上海工廠產能；埃克森美孚廣東大型乙烯項目正式開工……正如中國美國商會總裁畢艾倫所言，「中國取得疫情防控戰略性成果後，走在了全球經濟復甦曲線的前面。許多公司最初選擇在中國的原因今天仍然適用。」

文章特別指出，中國政府近日發布《海南自由貿易港建設總體方案》，在部分產品零關稅、稅收優惠、人才吸引、通關便利、極簡審批、跨境服務、金融業開放等方面都作出明確規定。這是中國以實際行動來推進更高水平開放、推動經濟全球化，無疑會進一步增強中國市場的吸引力，給跨國企業帶來更多發展機遇。

中歐班列上月 開行數發送量創新高

香港文匯報訊（記者 張帥 北京報道）中國國家鐵路集團有限公司（以下簡稱「國鐵集團」）5日最新披露，5月份，中歐班列累計開行1,033列，同比增長43%，首次突破1,000列；發送貨物9.3萬標箱，同比增長48%。單月開行數和發送量均創歷史新高，為馳援全球戰疫、保障國際供應鏈穩定暢通、促進我國外貿產業平穩發展提供了有力支撐。

5月份開行的中歐班列中，去程556列、5萬標箱，同比分別增長47%、52%；回程477列、4.3萬標箱，同比分別增長39%、44%。

國鐵集團貨運部負責人介紹，鐵路方面將國際合作防疫物資納入重點保障運輸，採取優先承運、優先裝車、優先掛運等措施，確保應運盡運。5月份，中歐班列運送口罩、急救包、防護服、額溫槍、護目鏡等防疫物資119.6萬件、9,381噸，累計運送防疫物資186萬件、12,524噸，主要到達白俄羅斯、比利時、波蘭、德國、俄羅斯、荷蘭、捷克、立陶宛、西班牙、匈牙利、意大利、法國等國，再分撥到更多歐洲國家助力疫情防務。中歐班列強勁增長，為國際抗疫貢獻了中國力量，在歐亞大陸之間開闢了「生命之路」。