

每逢節假日,餐飲業 是留崗率最高的行業之 一。今年留廣州過年的 外地人大幅增多。張文

明所在的廣東迎賓館餐飲部 116 人,幾乎全員在 崗,僅2人因爲家中有緊急事臨時請假。根據訂 單需求和疫情防控需要,餐飲部首次籌備了兩輪 年夜飯。在五六個小時內,張文明要做100多道 菜。他說,去年的疫情讓老百姓和餐飮人沒過好 年,此次行業年度首場「硬仗」必須打好。對於他 自己,則將迎來連續第30個不能與家人團聚的 除夕夜。

●香港文匯報記者 敖敏輝 廣州報道



自河南的張文明春節留守崗 第30個年頭無法和家人吃 香港文匯報記者敖敏輝 攝

先煮別家年夜飯

後嚐三國團

豫籍廚師:30個除夕未回家 川籍總監:待到年後才團聚

-為一家有着近70年歷史的老牌國賓 **一**館,廣東迎賓館是全省首屈一指的 政務接待賓館,同時市場化程度也很 高。由於以粵菜為主,能在廣東迎賓館 餐飲部站穩腳跟的外省員工並不多,成 為粵菜高廚的,更是少之又少。來自河 南的張文明是其中一個。賓館擁有12名 高級技師(廚師行業最高等級),他位 列其中。

看萬家團圓 想自家親人

去年突如其來的新冠肺炎疫情,給餐 飲業當頭一棒,年夜飯幾乎全部退訂, 張文明和同事們「有米無炊」,尷尬無 比。好在內地疫情受控,自5月份開始, 報復性消費在餐飲行業最先體現。冰火 兩重天之下,餐飲部全年獲得了與往年 基本持平的業績。

今年,他們提前兩個月籌備年夜飯, 準備趁勢「大幹一場」。然而,北方部 分省市年初以來的疫情,又讓人捏了一 把汗。

「好在廣東疫情防控做得很出色,各 地又倡導就地過年。看到預定訂單數 據,懸着的心終於放下。」張文明説。

有張文明等老員工的帶頭,幾個計劃 返鄉的同事紛紛選擇留下。「大家對崗 位的愛惜,對行業復甦的渴望,讓人感 動。」廣東迎賓館副總經理吳霞告訴香

港文匯報記者。

張文明的妻兒在福州家中,年逾八旬 的父親在河南老家,今年全家人又是分 隔三地,這也將是他連續第30年無法和 家人在除夕團聚。他説,每年為客人做 年夜飯,看着萬家團圓的喜慶場景,也 是自己最想念家人的時候。

「我的愛人是一名醫生,春節值班也 是常有的事,早些年,只能把還很小的 兒子『關』在值班室和她過除夕,每當 想起這些,就特別難受。」

原本,每年大年初三,完成工作的張 文明就休假飛奔到家人身邊,但現在倡 導減少流動和聚集,餐飲行業從業者尤 其如此。「目前無法敲定休假時間,眼 下最重要的就是心無旁騖做好即將到來 的年夜飯。待到休假時,再給家人好好 做一頓團圓飯。」張文明説。

忙飯店事務 念成都父母

廣州白雲賓館餐飲部總監王斌來自成 都,也有20多年沒有和父母在除夕夜團 圓。作為餐飲部總負責人,千絲萬縷的 工作牽於一身,在年度「關鍵戰役」中 休假,在他看來無疑就是臨陣逃脱。

香港文匯報記者見到王斌時,他和同 事剛剛完成了一場「留粵過年‧粵味粵 精彩 | 的線上直播活動,銷售額超過20 萬元人民幣。和往年相比,除了籌備新

年飯,今年多了兩項工作,線上直播和

「做直播不是簡單地請來主播,還要 挖掘和調動餐飲部的所有同事,廚師、 服務員都要上陣,這樣才有效果。」王 斌説,這項高強度快節奏的工作,一直 要做到臘月廿九。

疫情防控方面,工作更需細緻。有沒 有登記每一個客人的電話,餐桌如何擺 放,都要一一落實。

而食材準備方面, 進口冷鏈原材料需 求大為減少,如何與市場部對接,在國 內找到可靠的國產替代品,也耗費了王 斌不少精力。

工作之餘,王斌也牽掛着遠在成都的 父母。他説,以前父母總是説一些關心 工作、生活的話,現在對兒子的思念更 甚,喜歡跟他拉家常,聊他小時候的事 情,打電話的時間越來越長。

但他也是很無奈,在這個特殊 的時期,也只能再等等,待 到年後假期與父母團聚。

王斌説,20多年前 來廣州時,連最簡 單的廣東話打招 呼用語都不會。

一位用餐的廣州大 姐,耐心地教他從1數 到10,但1個多小時,他 連一個也沒學會。「從這位大姐身上, 我深刻感受到了廣州和廣州人的包容, 也從此愛上了這座城市。」

廣州也給了他平台,讓他在1999年成 為白雲賓館有史以來第一個經理助 理級別的外地人。王斌説,如今 作為一名新廣州人,他也願意 用他的付出,回報廣州這 座城,服務好更多的本 地、外來的客人。

> ●蘇健輝對春 節期間客流量 香港文匯報



90後總廚:期待打個翻身仗

來自江門台山的蘇健輝是一名「90後」,在廣州水木笙素食餐廳擔任廚師長多年。今年春 節,他和店裏的8名同事全部選擇留守廣州。他説,從事餐飲業13年,去年疫情高峰時期, 從未見過餐飲行業那般蕭條的景象。「經歷過一場刻骨銘心的寒冬,才更期待擁抱溫暖的

> 蘇健輝自認為是一個很執着、耐得住性子的人,進入職場第一步,他便踏進了 素食餐飲這一條路,並逐漸成長為餐廳的總廚。擁有豐富的經驗和技術,在 ·個行業立足並不難。但去年突如其來的新冠肺炎疫情,着實讓蘇健輝慌

> > 了。「餐廳沒有任何收入。我們賦閒在家,老闆還是發了八成工資,我 知道老闆的難處,但我還有父母妻兒要養。」蘇健輝告訴香港文匯 報記者,從1月底到3月下旬,老闆和我都非常迷茫,那種沮喪 感,只有經歷過才能深刻體會到。

> > > 得益於內地疫情受控,去年四五月份,餐廳客流量恢復 了四成,7、8月又恢復到七成以上,到了年底基本就恢 復到疫情前。蘇健輝又看到了希望,有了信心。

春節是消費旺季,特別是今年留守廣州過年的 人增多,餐飲行業料迎來一波春節紅利。

「全行業都是翹首以盼,期待 打一個翻身仗。」蘇健輝

到一線服務崗 客流 增

香港老字號翠華餐廳如今在內地「攻城拔 寨」,每到一城市,總能受到當地消費者的 追捧。位於廣州天河商圈的翠華餐廳正佳 店,受益於疫情受控和大量消費者「就地過 年」,客流量料比平日周末更多。作為內地 客流最大的分店,即使有九成員工留守,人 手仍處於緊張狀態。翠華餐廳華南區出品區 域主管邱春林,過年不僅不返回重慶老家, 還會和大部分同事一起,在一線服務崗全力 配合公司備戰消費旺季。

春天。」

●邱春林將補充

記者敖敏輝 攝

香港文匯報

邱春林一直從事餐飲行業,進入翠華餐 廳已有8年時間,最早在上海任分店副主 管,如今在華南區域分店擔任出品主管, 負責出品流程、標準制定和培訓等工作。

他說,選擇了餐飲行業,基本就非常理 解「團圓」對他們來說是一件稀罕的事 情。工作近20年間,邱春林表示就在去年 受疫情影響下,首次有機會與家人一起吃 年夜飯。

近半個月以來,翠華餐廳正佳店的客流 比平日有所增加。邱春林介紹,公司高層 已經部署,春節期間,主管級同事必須全 部上一線,盡力減少同事的壓力,從而保 證餐廳運作暢順。另外,我們為迎接客流 增加,現時已提前補充前線服務性崗位。

「和在香港一樣,翠華餐廳在內地有口皆 碑,而對於我們員工來說,這裏也是一個很 好的發展平台,有很好的培訓體系和良好的 晉升機會。只要公司向我們提出有『留守』 的需要,同事們都會全力支持,為顧客『就 地過年』做好服務,在春節期間打一個有準 備的『戰役』。」邱春林説。

港青店主:

開餐廳10個月 賺錢敬父母大紅包

在廣州民國老建築林立的東華東路街區一個不起眼 的角落,年輕人紛紛前往一間名為「Common Room」的小型西餐廳打卡用餐。這家由港青Aany和 三位內地友人合開的西餐廳,不到一年時間迅速扎 穩了腳跟。牛年新年,是餐廳迎來的第一個春 節消費旺季。Aany説,今年春節不能返回 香港,除了疫情原因,更重要在於留穗



過年的年輕人增多,內地迎來消費旺季,這對他們進 一步建立口碑、赢得市場,是一個很好的契機。

「90後」的Aany曾在內地求學,畢業後在香港做 導遊。在世界各地帶團時,他接觸了各種不同的美 食,萌生了開設餐廳的想法。他很快和內地同學一拍 即合,決定選址於美食文化濃厚的廣州。

2020年初準備正式營業時,遭遇新冠肺炎疫情,直 到3月,在內地疫情初步受控後,「Common Room」正式迎客。因為菜品廣受歡迎,「Common Room」成了廣州的網紅打卡地,吸引不少年輕消費 者。創業10個月,餐廳已實現盈利。

菜品受歡迎的原因是,他們4人不斷四處走訪,研 創新菜品,推出的新品一上市,就會受到年輕人 的喜愛。「比如我們了解到風肉這一中國傳統醃 肉製品,就推出風肉藤椒白汁意麵,中西合 壁。」Aany説。又比如,第比利斯田園燴

> 飯,創意來自於他們在國外工作時的體驗。 Aany説,今年政府倡導「就地過年」, 減少流動和聚集,一定程度為他們留住 了員工,也更為他們留住了客源。能為 留在廣州過年的年輕人準備好一頓特色 美餐,對他來說,也是很有意義的事 情。

「從去年3月到現在,我已經將近一 年沒有和父母見面了。今年春節, 我只能在廣州祝福他們,並且會 給他們準備一個大大的拜年紅 包。」Aany笑着説。