

華為收入減29% 續投資研發

「2021年，我們活下來了。」華為輪值董事長郭平在昨日的業績說明會上指出。他說，公司整體經營情況符合預期，運營商業務表現穩定，企業業務穩健增長，終端業務快速發展新產業，生態建設進入快車道。2022年仍要繼續求生存、謀發展。「人才、科研和創新精神，是華為賴以生存、發展的三要素。」在科技方面，華為正在努力推進三個重構，分別是理論突破、架構重構、軟件重構。他並透露，今年華為會招聘1萬多名應屆畢業生。

◆香港文匯報記者 郭若溪 深圳報道

華為昨天公布2021年年度業績，輪值董事長郭平，副董事長、CFO孟晚舟出席業績說明會，這也是孟晚舟回國後首次公開亮相。華為2021年實現全球銷售收入6,368億元(人民幣，下同)，同比下滑28.6%；淨利潤為1,137億元，同比增長75.9%，主要受出售部分業務資產提振。

對於去年總體營收下滑約三成，孟晚舟表示主要因為以下原因：一是過去三年多，華為供應鏈持續受壓；二是內地5G布局已經基本完成，因此5G市場需求有所下降；三是疫情的影響。「但無論如何，華為仍然會持續保持研發領域的投入。」孟晚舟說，面對美國的壓力華為更加團結，戰略更加清晰。

今年繼續求生存謀發展

郭平指出，2021年華為活了下來，公司整體經營情況符合預期，運營商業務表現穩定，企業業務穩健增長，終端業務快速發展新產業，生態建設進入快車道。「我們在產品力、創新力上面還是持續贏得客戶和業界的認可。」但是，華為面臨的問題沒有完全解決，2022年還要繼續「求生存、謀發展」，依靠持續地強力投資研發領域。

他表示，華為的問題不是靠「節衣縮食」就能解決，要進行系統架構優化、軟件性能提升和理論探索，同時通過解決技術和工藝難題，構建一個高度可信可靠的供應鏈。「華為正在努力推動基礎理論、架構涉及、軟件等三個領域的重構，探索計算與通信的理論本質，推動系統整體競爭力的構建。」

對於芯片，郭平強調，解決芯片問題是一個複雜且漫長的過程，需要耐心，公司正積極與有關各方

探討智能手機可持續性的解決方案。公司還在謹慎評估俄烏衝突下各國政策的影響。

同時，郭平再次重申華為不造車，要幫助企業造好車。華為將三十多年積累的ICT能力與汽車行業深度融合，幫助車企造好車、賣好車。華為已經構建了七大智能汽車解決方案，已上市30多款智能汽車零部件。華為堅持平台加生態的發展戰略，還會進一步加大對生態的發展戰略，攜手夥伴加速汽車產業智能化的進展。

不造車但要助企業造好車

2021年，在運營商業務領域實現銷售收入2,815億元。此外，終端業務銷售收入2,434億元，其中可穿戴設備和智慧屏業務收入同比增逾三成；同期企業業務營收為1,024億元，同比增約2%。搭載

HarmonyOS的華為設備超過2.2億台，成為全球發展速度最快的移動終端操作系統。

郭平說，目前暫無計劃在海外推出搭載Harmony OS的手機。他表示，面向未來，華為將沿着數字化、智能化、低碳化方向前進，持續加大投入，依靠人才、科研和創新精神三要素，力求實現技術底座的重構。在此基礎上，華為集結各種ICT技術和全球經驗，協助各行各業的客戶開展數字化轉型，為客戶和社會創造價值。

今年擬聘逾萬應屆畢業生

郭平表示，人才、科研和創新精神，是華為賴以生存和發展的三要素，2020年至2021年，華為招聘了約2.6萬名應屆畢業生。2022年華為將持續加大對人才的吸納，計劃招聘1萬多名應屆畢業生。

郭平說，目前暫無計劃在海外推出搭載Harmony OS的手機。他表示，面向未來，華為將沿着數字化、智能化、低碳化方向前進，持續加大投入，依靠人才、科研和創新精神三要素，力求實現技術底座的重構。在此基礎上，華為集結各種ICT技術和全球經驗，協助各行各業的客戶開展數字化轉型，為客戶和社會創造價值。

今年擬聘逾萬應屆畢業生

郭平表示，人才、科研和創新精神，是華為賴以生存和發展的三要素，2020年至2021年，華為招聘了約2.6萬名應屆畢業生。2022年華為將持續加大對人才的吸納，計劃招聘1萬多名應屆畢業生。

郭平說，目前暫無計劃在海外推出搭載Harmony OS的手機。他表示，面向未來，華為將沿着數字化、智能化、低碳化方向前進，持續加大投入，依靠人才、科研和創新精神三要素，力求實現技術底座的重構。在此基礎上，華為集結各種ICT技術和全球經驗，協助各行各業的客戶開展數字化轉型，為客戶和社會創造價值。

今年擬聘逾萬應屆畢業生

郭平表示，人才、科研和創新精神，是華為賴以生存和發展的三要素，2020年至2021年，華為招聘了約2.6萬名應屆畢業生。2022年華為將持續加大對人才的吸納，計劃招聘1萬多名應屆畢業生。

郭平說，目前暫無計劃在海外推出搭載Harmony OS的手機。他表示，面向未來，華為將沿着數字化、智能化、低碳化方向前進，持續加大投入，依靠人才、科研和創新精神三要素，力求實現技術底座的重構。在此基礎上，華為集結各種ICT技術和全球經驗，協助各行各業的客戶開展數字化轉型，為客戶和社會創造價值。

今年擬聘逾萬應屆畢業生



◆華為2021年年度報告發布會昨在深圳舉行。郭若溪攝

孟晚舟：努力學習才能跟上世界變化

一襲黑裙，面容堅定。時隔三年，孟晚舟昨日再次以華為副董事長、CFO身份公開亮相，對華為2021年年度財務數據作一手解讀，並接受全球媒體提問。這也是她經歷2018年風波回國後首次在正式場合露面。

談到時隔三年再次歸國，孟晚舟以一句俗語「洞中方一日，世上已千年」來描述她回國後六個月的感受。她表示，上一次參加華為財報發布會還是在4年前，「過去4年，世界的變化很大，祖國的變化也很大。回國的幾箇月中，唯有努力學習，才能跟上世界的變化。」

2018年12月1日，孟晚舟在溫哥華機場被加拿大警方「應美國發布的逮捕令」任意拘押，美國要求引渡孟晚舟，她積極通過法律程序抗爭。經中國政府不懈努力，2021年9月25日，孟晚舟順利返回祖國，10月25日，孟晚舟結束隔離回到華為上班時在阪田總部表示，過去三年雖然舉步維艱，但我們披荊斬棘，團隊越戰越勇，「沒有一座高山不可逾越，沒有一片汪洋不可飛渡，這就是我們不變的信念。」

應對不確定性能力續提升

「我們的規模變小了，但我們的盈利能力和現金流獲取能力都在增強，公司應對不確定性的能力在不斷提升。」在昨日的發布會上，她說，得益於主營業務的盈利能力提升，2021年華為經營現金流有較大增長，達到597億元(人民幣，下同)，資產負債率降低到57.8%，整體財務結構的韌性和彈性都在加強。

她表示，2021年公司研發投入1,427億元，佔全年收入的22.4%。2011年至2021年累計研發費用超過8,450億元，面向未來，華為持續加大研發投入。投入的重點在三個方面，分別是系統架構優化、軟件性能提升和基礎理論探索，希望通過解決技術和供應難題，為客戶提供高可靠度、高可靠性的產品。據其透露，截至去年底，從事研究與開發的人員約10.7萬名，佔公司總人數54.8%。

發布會結束後，孟晚舟熱情地與現場嘉賓、媒體合影留念，溫暖的笑容一直掛在她的臉上。

◆香港文匯報記者 郭若溪 深圳報道



◆華為公司副董事長、CFO孟晚舟。郭若溪攝

特刊

歸母營運利潤同比增長13.5% 集團客戶數較上年末增長13.1%

中國太保發布2021年度業績報告

3月27日，中國太平洋保險(集團)股份有限公司(601601.SH 2601.HK CPIC.LSE)公布2021年度業績。2021年，面對發展環境的各種不確定性，中國太保始終把握高質量發展主線，聚焦重點領域和關鍵環節，堅定不移深化轉型，穩定業績基盤，開啟全新賽道，形成了「穩」「進」兼備的經營新局面。集團營業收入4406.43億元，同比增長4.4%；集團歸母營運利潤353.46億元，同比增長13.5%；集團內含價值4983.09億元，較上年末增長8.5%；集團管理資產26015.37億元，較上年末增長6.8%；集團客戶數16839.3萬，較上年末增長13.1%。

壽險營運利潤保持增長，新業務價值增長持續承壓。壽險保險業務收入2116.85億元，同比下降0.1%。其中，代理人渠道新保期繳增速11.6%；實現新業務價值134.12億元，同比下降24.8%；新業務價值率23.5%，同比下降15.4個百分點；壽險營運利潤282.65億元，同比增長9.2%；剩餘邊際餘額3482.72億元，較上年末下降0.8%。

財產險業務綜合成本率基本穩定，非車險業務品質改善且保持較快增長。綜合成本率99.1%，同比上升0.1個百分點。其中，綜合費用率29.3%，同比下降8.2個百分點；綜合賠付率69.8%，同比上升8.3個百分點；保險業務收入同比增長3.3%，達1546.11億元。其中，非車險業務收入同比增長16.8%，佔比提升4.7個百分點，達40.6%；車險客戶黏度持續提升，推動增長動能轉換；非車險實現承保盈利，同時健康險、責任險、農險等新興業務領域保持較快增長。

堅持基於保險負債特性並穿越宏觀經濟周期的資產配置，投資業績穩健。固定收益類投資佔比75.7%，較上年末下降2.6個百分點；權益類投資佔比21.2%，較上年末上升2.4個百分點，其中核心權益佔比11.1%，較上年末上升0.9個百分點；實現集團投資資產淨值增長率5.4%，同比下降2.0個百分點；總投資收益率5.7%，同比下降0.2個百分點；淨投資收益率4.5%，同比下降0.2個百分點；

集團管理資產達到26015.37億元，較上年末增長6.8%；其中，第三方管理資產規模達到7894.68億元，較上年末增長0.2%。

壽險全面開啟長航行動。中國太保在業內率先啟動以職業化、專業化、數字化為方向的個險渠道改革，重塑營銷團隊，改變短期行為、體現長期導向；構建價值銀保「芯」模式，打造新型銀保合作關係，優化資源整合，升級客戶服務；繼續深化保險產品和服務的融合，推進健康產業布局，發布自有品牌健康服務，養老社區先後落地10個項目，成都和大理社區正式開業，為助推保險主業提供有力支持。

產險持續鞏固續航能力。面對車險綜改全面落地、供應鍊重塑以及氣候風險持續上升的挑戰，中國太保持續深化分客群閉環管理體系，進一步提升客戶直接觸達和精細化經營能力，個人客戶線上化率、車險續保率等關鍵指標持續提升；法人客戶分行業、分領域專業能力建設繼續精進，走在行業前列。應對河南暴雨及時迅速，大災理賠專業高效，獲得社會各方肯定。

資產管理展現專業伴航能力。中國太保堅持基於保險負債特性的要求，以穿越宏觀經濟周期的理念持續優化大類資產配置，有效管控信用風險，積極把握市場機會，實現了穩健的投資業績。

「太保服務」體系充分發揮助航作用。建成服務官工作機制，來自不同層級機構的800名服務官主動走近客戶，讓「太保服務」更具象、更及，集團總客戶數在一年內淨增近兩千萬，持有不同子公司保單的個人客戶數已超千萬，是五年前的四倍多。中國太保雲進入大規模生產階段，為科技創新活動提供更高水準的雲計算支撐能力，在精準獲客、承保定價、智能理賠等領域帶來更優客戶體驗。

公司治理有力護航長遠發展。充分發揮董事會多元化、專業化和國際化優勢，提升公司重大決策的前瞻性和引領性，公司治理的穩健、專業特色進一步突出，獲得多方認可。積極引入ESG理念，完善ESG頂層設計和管理架構，簽署聯合國可持續發展原則和負責任投資原則，成為開啟可持續發展新篇章的重要標誌。

2022年，國際局勢不確定性進一步加劇，國內人口結構的變化，經濟動能的轉換和產業升級轉型等周期性因素持續疊加。人民對健康美好生活的需求更加迫切，客戶對保險服務的個性化、多元化要求不斷提高。科技創新改變傳統風險版圖，大量風險新課題亟待破解。金融監管對保險主體精細化、規範化管理提出了更高的要求。

中國太保相信，外部環境愈劇變的時期，更是考驗企業轉型定力的關鍵時刻。始於五年前的轉型2.0，為中國太保種下了「積極應變，主動求變」的新基因。新三十年再出發，中國太保堅定把客戶需求導向作為持續改革的出發點和落腳點，組織健康再深入、深耕主業再攻堅、協同共生再深化、守正創新再突破、一體化治理再加強，積極打造面向未來高質量發展的新高地。

業績十年最佳 中石化擬回購股份

香港文匯報訊(記者 周曉菁) 中石化(0386)錄十年來最佳經營業績，中石化董事長馬永生昨於電話業績會中表示，公司十分注重股東回報，正籌備股份回購計劃，因目前股價仍低於賬面值水平，希望能通過回購來豐富價值管理方式。惟需待授權經股東大會批准後，再研究回購的具體規模、時間表及價格等。

世界經濟緩慢復甦，地緣政治牽動國際油價起伏，馬永生分析，去年油價平均每桶為77美元，按年上升七成。目前油價處於高位增長階段，俄烏衝突為最大影響因素，集團對今年油價走勢判斷較為樂觀，料今年油價約達100美元，明年約為85美元。他強調，集團有信心、有能力應對全年高油價的挑戰，實現較好的經營業績。

在俄業務及整體經營平穩

「三桶油」在俄均有不同規模經營業務，總裁喻寶才坦言，目前在俄業務及整體經營平穩，沒有資產減值的跡象。公司會根據會計準則，定期評估資產的減值風險。近期俄羅斯原油和LNG均極具價格競爭力，被問及是否會採購當地能源時，喻寶才強調，公司多年來都採取全球化採購的策略，稱去年就採購了部分俄羅斯原油及LNG，近期公司亦有LNG國際業務展開，都嚴格按照市場秩序穩步進行，在未來的國際貿易中也會嚴格控制風險，作出審慎決定。

此外，中石化預期今年資本支出1,980億元(人民幣，下同)，較去年增18%，主要投向油氣高質量勘探開發、天然氣產供儲銷體系建設、煉油結構調整、煉化基地建設、高端材料項目、「油氣氫電服」綜合加能站建設及新能業務等領域。今年公司全年目標生產原油逾2.8億桶，天然氣則逾1.2萬億立方英尺。

末期息按年增1.4倍

據年報顯示，中石化去年股東應佔溢利大升1.1倍至719.7億元，營業收入增長30.2%至2.74萬億元，派末期息0.31元，按年大增1.4倍，全年派0.47元，派息率80%。以上周五收市價3.71港元計，股息率超出15厘。

光大銀行去年多賺近15%

香港文匯報訊(記者 岑健樂) 中國光大銀行(6818)日前公布去年全年業績。其中，利息淨收入1,121.55億元(人民幣，下同)，按年增1.32%；手續費及佣金淨收入273.14億元，按年增11.9%。經營收入1,533.66億元，按年增7.4%。歸屬於股東的淨利潤為434.07億元，按年增14.73%。基本每股收益為0.71

元。每10股派股息2.01元。該行去年淨利差為2.07%，按年跌0.13個百分點。淨利息收益率為2.16%，按年跌0.13個百分點。不良貸款率為1.25%，按年跌0.13個百分點。撥備覆蓋率為187.02%，按年增4.31個百分點。貸款撥備率為2.34%，按年跌0.19個百分點。

余美金將出掌港交所東盟銷售業務

香港文匯報訊 港交所(0388)昨宣布，委任余美金為董事總經理一東盟銷售及市場推廣主管。余美金將常駐新加坡，擔任港交所新加坡辦事處主管，負責領導集團在東南亞的業務擴展，包括增加新客戶和流量，並進一步提升集團在東南亞地區的業務。余美金將於4月4日加入港交所，會與Roger McAvoy緊密合作，後者將會出任集團內專注於國際客戶的新職務。余美金將向港交所市場拓展聯席主管鮑海潔及董凱文(Kevin Rideout)匯報。余美金加入港交所前，在新交所擔任多個銷售和產品管理的高級職位近20年。



◆余美金將出任港交所東盟銷售及市場推廣主管。



◆中石化去年營業收入增長30.2%至2.74萬億元。資料圖片