慶幸搭上中國經濟快車 賺取人生第一桶金

ANNIVERSARY

香港回歸祖國即將迎來25周年,在大灣區內地城市 的許多港商靠着奮力拚搏,抓住內地經濟發展機遇, 挖到人生第一桶金。在深圳從事塑膠產品製造和出口 的港商、新興集團董事長何廣健,對深港兩地的發展感 受至深,他坦言:「25年來有幸搭上了中國經濟增長快

車。」隨着內地成本開始走高,他將部分深圳產能搬到緬甸,但近年當地政局不穩 及受歐美制裁,緬甸業務受挫,令他感到始終都是祖國好。他於是回流投資,在惠 州投資8,000萬元人民幣建新廠房,並通過加強自動化和智能化來降低成本提升競 爭力。 ◆文:香港文匯報記者 李昌鴻







◆ 深圳廠房提升自動化後可對沖成本上漲。



◆ 緬甸工廠因内亂令經營不穩。 資料圖片

高,便像許多港商一樣,積極北拓珠三角,將工廠搬到深圳。以攝影 家的細緻眼光及視角,何廣健回想香港回歸25年來的發展,他看到 的不止是城市面貌的變化,最令他印象深刻的是深圳和內地不停地高 速發展,而香港則是相對滯後。 作為跨境家庭、現已長住深圳的何廣健,內心不停感嘆,一河之隔 的深圳,可謂「一年一小變,三年一大變」,年年不同,發展速度之 快令他吃驚。加上內地社會穩定,創新不斷湧現,深圳GDP已經超 越香港。反觀香港近十年來,在眾多外國勢力影響下,立法會由各方 勢力把持,政府施政受阻,樓價高企,貧富懸殊加劇,社會深層次問 題叢生,最近幾年還出現社會動亂,近兩年的疫情防控又不是很到 位,連累經濟受重創。

轉到深圳發展 成為人生贏家 何廣健很慶幸自己搭上了中國經濟快車。他1992年在深圳設廠, 當時深圳工人月薪僅500至600元(人民幣,下同),加上加班也不 到1,000元,而廠房租金也低廉,他利用深圳低成本優勢大力發展 「三來一補」的塑膠業務,主要生產花盆套的中低端產品。從剛開始 員工不到100人,經過幾年發展,到1997年香港回歸時,員工已有

一年逾六旬的何廣健,個子不高,身高約1.64米,他曾 「任度東京中華中華

→任廣東省政協委員,同時也是中國攝影家協會會員,那一

頭藝術家式的長髮至今仍蓄着。單看外表,完全想像不出他這麼多年

走南闖北的艱辛歷練。早在1992年,何廣健看到香港租金貴成本

200人,海外訂單如雪片般飛過來。 「1992至2010年,是我在內地業務發展的黃金時間,2010年公司 員工最高峰達到600人,此前已在深圳龍崗區坪地買地皮建自己的廠 房,十八年來搭上了中國經濟快車,中國的人口紅利讓我的勞動密集 型企業迅猛增長,我也挖到人生第一桶金。|

何廣健後來在深圳福田水圍村買了一個大戶型的單位,他太太也開 設和管理另一家塑膠工廠,並將大兒子送到英國學習工商管理,學成 後在深圳開設另一家工廠。何廣健感嘆,「從香港往內地發展,讓我 成為人生贏家。| 説罷會意地笑了。「如果工廠未從香港搬到內地 肯定沒有競爭力,加上工資和租金又太高,早就關門了。」

經營成本急漲 轉闖緬甸

不過,在2010年後,何廣健也感受到珠三角成本快速高漲的壓 力,員工工資一路上升,2013年員工工資加上加班費已達到4,000 元,於是他與其他港商一樣,看好低成本窪地的緬甸,當時該國政局 穩定,員工工資僅相當於700至800元人民幣,於是便赴緬甸租廠製 造塑膠產品。

剛開始幾年仍是投入期,他投入五六百萬元人民幣,聘請緬甸華人 任廠長和派深圳工廠技術人員去管理,但緬甸工廠由於員工技能和效 率低,直到2018年才開始賺錢,於是他擴大業務,2020年員工達到 五六百人。

美國掀起對華貿易戰後,對內地產品徵收高額關稅,而緬甸生產的 產品關稅很低,於是他將深圳和惠州的工廠先後關閉,準備全力擴大 緬甸的工廠,「緬甸 2020年因為選舉問題出現政局不穩,2021年更 出現暴亂分子衝擊仰光中資工廠,工廠險些被暴亂分子付之一炬!再 加上歐美制裁,大量歐美訂單流失,緬甸工廠復工率只有三四成,損 失慘重。」何廣健無奈地説。

緬甸工廠的情況讓何廣健反思,內地長期穩定,「還是中國好」, 於是他將緬甸的業務轉到太太在深圳運營的工廠,「幸好太太工廠仍 一直保持運營,不然許多緬甸訂單就流失了,不過內地成本高,利潤 稀薄,唯有加強自動化提高效率才可以降低成本,提高競爭力。」痛 定思痛,他今年斥資8,000萬元,在惠州興建新廠房,新廠將全面加 強自動化和智能化,降低成本及提升競爭力,「現在100人的工廠相 當於以前高峰期600人的工作效率,產品檔次也有提升。

内地廠房自動化 專攻中高檔

「現在深圳工廠做中高檔,加強印刷設計等,以提升檔次。如今海外 高價值訂單就安排內地接,一些自動化代替不了和低價訂單的則由緬甸 工廠完成,兩地工廠密切合作,以迎接新的市場競爭。」香港文匯報記 者隨何廣健參觀他的工廠,長長的生產線很少見到員工,高速運轉的機 器不時發出絲絲的聲音,只有打包車間員工在有條不紊地工作。

香港文匯報記者問他,作為香港人,這25年來對自己事業發展是 否滿意,何廣健答,「我對公司發展滿意,因為在深圳發展一直比較 順利,並且在不斷升級,超過了當初的預期。」

何庸健公司業務發展歷程

1992年 在深圳設廠生產塑膠產品出口歐美;

1997年 利用深圳低成本紅利,員工達200人;

2010年 公司員工最高峰達到600人,此前已在深圳坪 地購買地皮建廠;

1992-2010年 搭上中國經濟快車,賺到勞動密集型人 口紅利,挖到人生第一桶金;

2013年 内地成本不斷上漲,赴緬甸開設工廠;

2021年 緬甸政局不穩,暴亂分子衝擊後工廠一度關門 歇業,目前產能僅恢復三四成;

2021年 大兒子接班開拓歐美業務,助力國際營銷;

2022年 在惠州購地建工廠,總投資約8,000萬 元,力推自動化和設計等。

整理:記者李昌鴻

香港是內地早期發展發動機

對於過去25年來香港在祖國的發展中扮演了 什麼角色的看法,何廣健表示,早期香港對深 圳和大灣區發展作出了很大的貢獻,正是香港 大量資金、信息、技術、管理等推動大灣區快 速發展,香港成為內地發展的發動機之一。

深港互惠關係「換位」

何廣健稱,早在上世紀七十年代末八十年代 初,內地很多地區仍處於貧困狀態,而改 革開放吸引了大量香港資金,引進 了訂單、資金、人才和技 術、管理等,並

與國

際市場接軌,香港起到不可替代的橋樑作用 而這一角色對內地快速發展也是至關重要。

随着內地近二三十年來的高速發展,如今香 港的作用有所淡化。相反,自2010年以後,內 地反過來對香港幫助更大,很多內地公司到香 港上市,助力金融產業發展,大量內地客前來 旅遊、購物和消費。

發揮國際橋樑作用

展望未來25年,何廣健認為,香港許多民眾 對候任特首李家超期望很高,有了國家的大力 支持和國安法在香港的實施,香港社會將會更 加穩定,經濟發展也會更加穩健,將會更好

地與大灣區實現融合。「相信香港上下能夠團 結一心,對內地仍然能起到國際橋樑作用。」

他認為,香港仍可以發揮亞太金融中心作 用,幫助內地企業更好地獲得融資、上市和拓展 國際業務,而香港多所高校全球排名進入百強 香港科技創新能力還是很強的,可以與大灣 區其他城市進行產業對接和成果轉化, 促進大灣區合作和共贏,讓香港

的金融、人才和科技創新等 優勢更好地助力國家

成本低不及社會穩定重要

是中國攝影家協會會員,上圖為他的作

經歷緬甸政局動盪對業務的巨大衝 擊後,何廣健重新認識到內地穩定局 面的優勢和重要性,以前他看好緬甸 的低成本,後來因政局不穩導致損失 巨大,目前緬甸工廠復工率也只有三 四成。為此,他回流內地,斥資七八 千萬元在惠州購地建新工廠,通過自 動化提高效率降低成本,以及加強設 計提高附加值。

深圳發展快 企業也要升級

何廣健坦言,他一直在深圳做塑膠 製品的印刷包裝行業,香港回歸祖國 25年,這廿五年來公司業務不斷發 展,感嘆內地和深圳發展速度非常 快,深圳早已從普通勞動密集型逐步

發展成大量創新高科技不斷湧現的城 市,他們公司也從勞動密集型行業不 斷提升自動化提高效率。隨着國際經 濟競爭越來越激烈,國家和深圳均在 調整發展產業,公司也不斷升級才能 跟上腳步,重新搭上持續發展的中國 經濟快車。

内地員工工資達9000元

他告訴記者,目前其深圳工廠在龍崗 坪地,租金貴,一平米為22元,8,000 平米廠房一個月租金要17萬元,而業 主新的合同則升到32元一平米,漲了 四五成。現在內地出現「三高」,即高 租金、高人工和高關税,令企業的競爭 力下降。他公司員工工資平均一個月要

6,000元,如果加上加班則要8,000至 9,000元;出口美國關稅高,以前只有 6%,現在是11%至25%。

投資8000萬惠州建廠房

為此他在惠州碧桂園淡水一工業園 買地建樓,擬建1萬平米樓高四層,總 投資金額7,000萬元人民幣的廠房,加 上裝修、搬遷和增加設備自動化,再 投入1,000萬元,共計耗資達8,000萬 元。預計2024年投入使用,屆時,大 量自動化設備、物聯網、5G等技術將 投入應用,可以更好地提升效率、降 低成本,並在設計上下功夫,主打中 高端產品,從而可以提高競爭力,有 利參與國際競爭。

90後兒子接班拓國際業務

已年屆60多歲的何廣健,為了培養孩子的 接班能力,十多年前將1996年出生的大兒子 送到英國留學,就讀工商管理專業,這也為 兒子未來的接班打下了基礎。如今兒子學成 回國,現正在深圳工廠幫爸媽打拚,利用他 商科和英語等優勢,負責國外接單和業務開 拓。

兒子「海歸」助拓美國分公司

正是兒子的幫助讓他省了很多心,並且香 港總公司也有兒子在打理。在大兒子的建議 下,他們以兒子名義在美國加州洛杉磯設立 分公司,從而更好地與客戶溝通業務,加強 產品設計,以更好地提升附加值。

何廣健稱,現在主要精力是培育下一代, 未來他大兒子計劃在歐洲荷蘭也建立分公

司,進一步推動公司國際化和開拓國際市 場。目前大兒子已開始全世界跑,加強營銷 能力。而他小兒子目前正在澳洲一所大學學 習工商管理,將來畢業後可以助父母和哥哥 一臂之力。

廠佬不易當 欣慰兒子接班

香港文匯報記者多年來採訪了很多港商 因為辛苦利潤率低,加上興趣不同,大灣區 很多港商二代都不願意接班。他們有的喜歡 金融市場、股權投資或者其他愛好的業務, 父母辛苦打拚一輩子的工廠,要麼轉手或者 交由職業經理人管理,出售大部分股權,自 己持有部分甚至全部放棄。孩子有興趣接 手,這讓何廣健感到欣慰和自豪:「自己的 事業有孩子來傳承。」