

瞄準「一帶一路」商機 港商搶先布局 利用香港優勢 拓科創綠色業務

國家主席習近平提出的「一帶一路」倡議，受到全球多個國家積極響應並加入，在中國的積極推動支持下，中國與這些國家的貿易、投資和合作蒸蒸日上。近年來，一些港企負責人以睿智的眼光，利用香港擁有金融、貿易、投資、資訊等眾多優勢，瞄準「一帶一路」沿線國家和地區尋求合作。香港文匯報記者採訪多位港商，他們積極在「一帶一路」沿線開展業務，或投資實業、或通過科創和市場合作、或拓展綠色環保業務，令雙方獲得共贏。

◆圖／文：香港文匯報記者 李昌鴻
深圳報道



▲魏明德（左）與馬來西亞政府代表簽署綠色科技合作。
▲吳傑莊（右三）率領香港代表團赴韓國考察科技等投資項目。
香港文匯報深圳傳真

港商在「一帶一路」投資情況

- 吳傑莊：**看好韓國科技創新能力，投資孵化項目，開發元宇宙平台和系統等，並介紹深圳企業與韓國無線充電芯片企業合作。
- 魏明德：**看好「一帶一路」綠色環保發展機遇，發起成立亞洲綠色科技基金，投資馬來西亞等光伏發電項目。
- 王漢珽：**拓展新加坡建材市場，一年出口200萬元人民幣，擬拓展澳洲市場。
- 李生：**在越南銷售電動縫紉機配件，在緬甸對外出租200台電動縫紉機。
- 何廣健：**在緬甸設立塑膠工廠，看好上合組織不斷擴大，給香港帶來無限商機。

整理：香港文匯報記者 李昌鴻

港區全國政協委員、高鋒集團董事局主席吳傑莊接受香港文匯報記者採訪時表示，在新冠疫情爆發之前，有大量中國遊客前往泰國、馬來西亞等國旅遊，他在東南亞推出跨境支付，業務態勢發展不錯。但後來疫情爆發，全球旅遊業大受影響，因為遊客少，近幾年來業務難以發展。

韓國考察投資「互聯網3.0」

雖然疫情對他在東南亞的業務造成衝擊，不過，吳傑莊依然看好「一帶一路」沿線國家的發展前景，積極尋找發展機會。最近，韓國創新科技發展的能力吸引了他，他日前率團赴韓國考察，並已在首爾、慶尚北道和釜山參與投資一些孵化項目，做「互聯網3.0」，即元宇宙的平台、設備和操作系統。「樣品已經出來，年底準備對外推廣。」

作為香港立法會議員的他，已利用元宇宙的平台技術，建立一個虛擬實境的議員辦公室，線上解答市民查詢，通過不接觸的線上反饋協助市民處理一些問題，效果與現場見面相近，感覺不錯。香港回歸25年，他通過元宇宙平台舉辦展覽活動，在網絡上重溫香港回歸25年中的重要時刻，吸引了10萬人次參與觀看，並吸引了不少市民的互動。吳傑莊透露，與韓國合作夥伴進行元宇宙項目創新和孵化，已進行了一年時間，投資金額約500多萬港元，目前研發團隊有20多人。



◆吳傑莊（左）晤韓國慶尚北道知事李喆雨，商討合作。
香港文匯報深圳傳真

看好無線充電芯片技術

除了創新和孵化外，吳傑莊還看好韓國無線充電芯片技術。他解釋，相對於無線近距離充電，通過電波充電距離可以達到幾米遠，一旦開發成功，將是革命性的技術。對於該技術，他已找到深圳資金前往投資。此外，他還考察了大邱慶北新機場帶來的物流機遇以及生物科技投資機會，正牽線中國企業和基金參與投資。另外他還表示，韓國科技發達，創新能力強，芯片產業是其很大的優勢，所以想引入創新和芯片優勢，與大灣區合作，相信未來前景和機遇巨大。

綠色基金聚焦低碳轉型

有別於吳傑莊的投資方向，港區全國政協委員、安德資本主席、香港金融發展協會主席魏明德則看好「一帶一路」沿線國家的綠色環保機遇。他說，目前相關地區的單位GDP能耗比經合組織國家仍然高出40%至50%，單位GDP二氧化碳碳排放比經合組織國家高80%，化石能源發電佔比仍居高不下，認為「一帶一路」沿線國家急需推動綠色轉型。

「一帶一路」沿線國家低碳轉型，意味著需要大量資金支持，而香港具有國際金融中心和「背靠祖國、聯通世界」的獨特優勢。為此，魏明德便發起成立亞洲綠色科技基金，幫助填補資金空缺，專注於投資應對氣候變化和可持續發展的項目。目前已完成投資區內領先的清潔能源系統供應商和工程公司，以及多個太陽能光伏電站等投資。他現正參與馬來西亞太陽能發電等項目，並對參與「一帶一路」沿線國家與地區綠色項目所取得的進展感到非常滿意，並表示，將會繼續為建設清潔美麗的世界出一分力。

談及投資，他表示要充分發揮內地與香港的各自優勢，共建綠色「一帶一路」。其中，中國的技術實力是發展綠色「一帶一路」的強大支持。「太陽能、風力發電、水力發電、城際高速鐵路、電動汽車，以及其他對脫碳至關重要的技術組合，中國都能提供技術與成本相宜的解決方案。」



◆魏明德參與在馬來西亞的太陽能投資項目。
香港文匯報深圳傳真

上合組織擴張 港商增添投資憧憬



◆何廣健看好上合組織不斷擴大帶來的機遇。

從事塑膠生產的港商何廣健，近九年來在緬甸投資設廠生產塑膠產品，出口歐美和日本。不過因為近兩年緬甸政局不穩和社會治安問題，公司的緬甸業務至今仍在恢復當中，目前大約恢復了一半產能。

何廣健告訴香港文匯報記者，他看好上合組織成員國規模不斷擴大所帶來的機遇。他稱，目前上合組織成員國家有8個成員國，人口31.9億，佔全球總人口的42%；國土面積佔全球陸地面積的23%。無論是面積抑或是人口，上合組織在全球影

響力都比較大。目前，一直以觀察員身份參與上合組織各項活動的伊朗，正在準備積極加入上合組織。此外，另有沙特阿拉伯、阿聯酋等十國也擬加入上合組織。而這些國家均是「一帶一路」沿線國家，為港商帶來了很好的發展前景。

「上海合作組織不斷擴大與『一帶一路』互相輝映，同時俄烏衝突令全球格局出現重大變化，更體現出國家對『一帶一路』發展戰略的重要性。」他表示，這對廣大港商而言，無疑帶來了更多的發展機會。

過來人：投資宜選政局穩定之地

港企新銀針針車配件從事電動縫紉機租賃業務，集團總經理李生表示，因為東南亞成本較內地低，許多大灣區製衣、塑膠、玩具和製鞋等業務都遷到越南、緬甸等地。「東南亞與中國為近鄰，具有很好的地緣和經濟合作優勢。不過，港商投資宜看政局穩定、投資環境、運營成本等，其中越南、馬來西亞和泰國政局較為穩定，有利港商投資。」據他了解，目前越南因為出口歐盟和美國免稅，吸引了大量港資企業前往投資，包括製衣、紙業、塑膠和五金等。他的公司七八年前在越南設立分公司，銷售電動縫紉機配件，提供配件和售後服務。



◆李生表示，港商到外國投資宜注重投資地政局、成本等因素，控制投資風險。

在越南投資的港商收穫了投資成果，但緬甸由於國內政局不穩和社會治安問題，李生在當地的投資難以獲得收益。作為港商，他希望中國政府可以與緬甸政府協商，營造較好的投資環境，有利內地和香港企業在該地發展。



◆王漢珽位於惠州的建材工廠。香港文匯報深圳傳真



◆王漢珽在新加坡拓展建材業務，一年出口200萬元人民幣。

從事建材業務的港商菲普國際有限公司總經理王漢珽在惠州和深圳分別設有工廠和公司，生產的建材除了供應香港市場外，還有新加坡市場。

他表示，「一帶一路」沿線國家很多基礎建設薄弱，由於經濟快速發展，建材需求量巨大，因此對公司是很好的業務機遇。目前他主要通過發展代理的形式進行業務推廣，將建材產品銷售到新加坡，主要是公司自研、自產、自銷的石材渠蓋板，一年銷售額約200萬元人民幣。此外，他還正與澳洲的代理尋求合作。

盼商旅復常 親與客戶對接

不過，王漢珽也指，由於受到新冠疫情的影響，近三年外國客戶無法到內地工廠參觀和考察，對業務拓展有不少影響，公司也無法組團到海外參加展覽會進行商務洽談等。近期在香港舉辦的展覽會，也少有外國買家到訪，但是回內地仍需隔離，也影響了公司拓展業務的積極性。

另外，受疫情影響，目前各種物流、運輸費漲幅驚人。近年來，雖然不同的商會都組織線上商務對接，但效果也是有限。他說，只有親身出海跟外國買家對接、取得互相信任，才能更好地建立起銷售關係。「例如作為賣家，對貨款能否及時收取會非常關注；而作為買家，對供應商的實力，是否收了訂金會跑路，是否能來得及供貨等會非常緊張。不親自接觸，難有進一步的合作。」為此，公司仍在準備疫情得到控制恢復正常後，實現「一帶一路」沿線國家業務的厚積薄發。

發展經濟
建材需求量大