世界華人協會

文匯報、鏡報月刊、經濟日報

世界華人協會

創立主辦

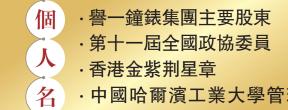
世界華商投資基金會

旭日國際集團主席、譽一鐘錶 集團主要股東蔡志明博士,白手 興家投身玩具業短短四十多年 來,憑着熱誠與幹勁,積極進 取,成功促使公司管理現代化、 經營運作企業化、產品多元化, 以及業務蓬勃發展,其創建的玩 具王國,早年已經擴展至歐美等 地,被譽為「玩具大王」;蔡志 明博士深具雄才偉略、目光如 炬,早於1988年開始涉足物業 投資市場,並與家人不遺餘力地 參與社會公益事務,2009年,他 獲頒授香港金紫荆星章榮譽,足 為業內晚輩學習和仿傚的典範。





業家獎。」



香港理工大學榮譽工商管



製造玩具為職業。

放棄升學入行 艱苦自立門戶

1969年,蔡志明博士中學預科畢業後,成功考上多倫 相對更容易。」 多大學,準備出國留學之際,由於捨不得母親的掛念, 由於蔡志明博士對機械工程有濃厚的興趣,喜歡創作 市經歷多年低潮,蔡志明博士依然看好前景,先購入九 他毅然放棄升學,到母親友人開設的玩具廠任推銷員, 不同的玩具予客戶,在得到客戶的賞識下,因此繼續鑽 肚山洋房以擴建自住大屋,其後又購入尖東安達中心及 主力接洽外國生意,同時他利用晚上的時間修讀遙距課 研下去;蔡志明博士留意到舊式的玩具較少電子元素, 九龍城廣場,令他持有物業市值暴漲,蔡志明博士的身 程,取得美國NEWPORT UNIVERSITY工商管理碩士 因此觸發從機械方面入手,可加入零件,讓它能移動走 家愈見豐厚。

經營材料加工,及生產一些簡單的玩具產品。在經營公 蔡志明博士在市場上享有「玩具大王」的美譽,並於 「生產玩具的整體市場較以前困難,主要是技術不斷 控制成本。

蔡志明博士並非一開始創業就這麼順風順水;七十年 單,由此奠下公司發展根基。 代,在蔡志明博士事業如日中天之際,香港工業受到石 油危機衝擊,不少廠家面臨經營困難,但他在逆境下, 生產的賽車模型。

進修追求知識 拓寬歐美市場

路,直至蔡志明博士成功取得史諾比(Snoopy)玩具的 現時持有約32間非上市公司的蔡志明博士是原全國 這段時間,蔡志明博士發現主力經營(OEM)代工 代理及生產權,他把這個概念應用在史諾比的設計上, 政協委員及香港玩具廠商會名譽會長,旭日國際集團現 生產業務(即根據人客要求和授權,進行設計、研究及 其後更多不同形狀和動作的機動玩具,開拓了不少商 時在內地有兩家玩具廠,主要生產基地設在內地,但集 生產玩具),有更大的賺錢潛力,於是決心自立門戶; 機。1983至1990年,是旭日的黃金時期,其後陸續有 團總部仍然設在香港上水全幢廠房物業。時至今日在內 1972年在官塘創建旭日實業公司,自設玩具廠,主要是 很多本港玩具廠商進入內地設廠,競爭相當激烈。 地競爭激烈,仍是玩具業保持領先地位。

司初期,當時的廠房僅三千呎,僱員數十人,蔡志明博 1989年獲得香港青年工業家協會頒授「香港傑出青年工 進步,令傳統玩具市場萎縮,一些行家不願又或沒有經 士事事親力親為,上午四處拜訪客商推銷產品及採購原 業家獎」,謙遜自強的他不因事業做大而滿足,同時持 濟能力提升技術,只懂在原來的市場爭過你死我活,因 **中心**。 料,下午在廠內組織生產,晚上還要身兼數職駕車送外 續進修追求知識,並於2001年則考獲中國哈爾濱工業大 此生意便會愈來愈難做。」 發加工的貨物和在廠維修機械,日以繼夜地打造業務、學管理學博士學位。由於經常造訪美國,後來認識了一蔡志明博士表示,雖然房地產投資佔集團的比例較 班發明家,經他們介紹下,開始接獲一些歐洲客戶的定 多,然而玩具業是他的興趣和始業,因此一定不會放

涉足地產市場 緊守玩具主業

想出了將一箱箱剛組裝好的給史諾比收藏品配備的降落近年,旭日國際集團不斷發展其他業務,取得驕人成端,特別是在美國市場。 傘配件,外發給不同的家庭製作,並親力親為逐家逐戶 績,但蔡志明博士仍堅持以玩具生產為集團的主要業 旭日國際集團乃香港大型玩具廠商之一,除玩具業務 拜訪指導如何加工及收集當天的成品,並按件付酬予 務,繼續為香港玩具業的發展獻一分力。1994年,蔡志 外,該集團在中國、香港地區、澳洲及美國亦有發展地 「家庭工人」,藉以減低二廠成本,這個決定使公司化 明博士收購美國一家合金玩具車公司,並擴充成為旭日 產業務、健康食品、賽車、鐘錶珠寶零售、飲食及娛樂 危為機、不斷壯大,並於1989年奪得第二屆「香港傑出 國際集團,多年來,旭日國際的一系列產品,大多廣為 等事業。這些年來,蔡志明博士體會掌握時機的重要 青年工業家獎」。旭日繼後曾生產史諾比公仔、椰菜娃 大人及小朋友熟悉,包括史諾比、椰菜娃娃、蝙蝠俠、 性,他舉例指十多年前,有美國賽車公司找他入股投資 娃,以及《星球大戰》和《侏羅紀公園》等電影授權的 蜘蛛俠、鐵甲人、星球大戰、侏羅紀公園等,產品均以 時,當時的他若看不透該行業的前景,或覺得怕辛苦而 相關玩具及在美國上市的Action Performance (AP) 所 輸往美國、歐洲為主。對於能夠獲得這些玩具的生產 拒絕,集團就少了很大的機遇。因此,旭日1992年開始 權,蔡志明博士感到相當自豪的,是當年獲得生產權的 多元化業務,1997年後,大部分投資都在地產,目前旭 史諾比玩具,其動作、遊玩方法及各式配件都出身他自 日大部分盈利來自地產業務,其中在澳洲擁有三棟商用

己親自設計的。 至80年代,他取得代理生產椰菜娃娃後,公司已發展成 例如投資美國賽車公司,1988年開始涉足地產市場,及 成功企業家所展示出來的優秀品質。

成為本港地產市場紅人。及至2003年,香港在沙士後樓

棄。為了節省成本,他把大部分工序自動化,現時他每 天仍花很多時間,與玩具業客戶保持密切關係,無間斷 地吸收市場資訊開拓新產品,他帶領管理層走在市場尖

物業,包括數年前,斥資近20億港元買入悉尼交易中心 自 1978 年起,蔡志明博士接到固定的美國客戶的訂 蔡志明博士將資金靈活運用,同時更要將業務作多元 全幢商廈,成功的人自有其成功特質。在蔡志明博士身 單,生意逐漸走上軌道,公司員工亦增加至300人;及 化發展,因此一方面在擴大廠房後,亦發展其他業務, 上,記者看到的是低調、敬業、勤奮、淡定,這是一個



■旭日國際集團收租物業九龍尖沙咀東安達



■旭日國際集團收租物業中山喜來登酒店







■蔡志明博士捐贈香港童軍總會新界地域興建「蔡志明聯光童軍中心。」



■蔡志明博士早年出席港九敬老福利會活動





■捐贈廣東揭陽市興建「蔡志明旭日華僑醫院。」

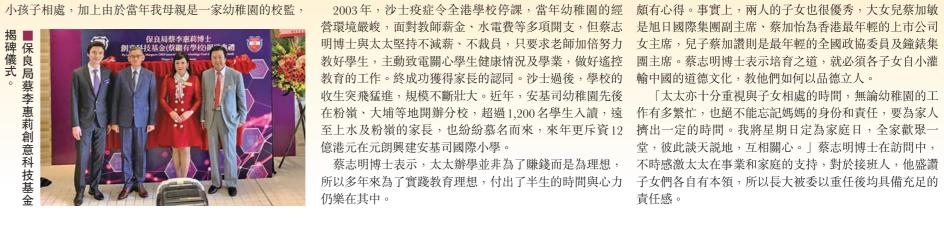




支持太太實踐幼兒教育理想

但她不熱衷交際應酬的生活,反而將全副心思投放在開辦學,直至開辦安基司幼稚園暨國際幼兒園擔任校監。」 國專家為教師進行啟發潛能的培訓。安基司幼稚園先後榮 幼稚園,春風化雨四十載。她創辦的安基司幼稚園暨國際 蔡志明博士與太太對幼兒教育的共同心願,是希望能夠 獲美國權威教育機構頒發『國際啟發潛能教育大獎』,並 幼兒園,是本港首間推行美式啟發潛能教育方法的學校,創辦一所全新的改革型幼稚園,全方位實施自己的優質辦與美國兩間教育機構簽署姐妹學校結盟協議書,數年來不 對教育界作出極大的貢獻。

「太太當初選擇投身幼兒教育的原因,是因為很喜歡與辦幼稚園提供場地創辦安基司。



蔡志明博士太太李惠莉女士,是別人眼中的名媛闊太, 於是邀請太太從教師,到主任、校長、校董,校監協助教 「為了發揮孩子潛能,太太除了前往美國取經,並邀請美

學理念。2000年,蔡志明博士斥巨資購入商場物業,以開 斷派出資深老師駐港協助任教及兩校老師互相交流考察。」

營環境嚴峻,面對教師薪金、水電費等多項開支,但蔡志 是旭日國際集團副主席、蔡加恰為香港最年輕的上市公司 明博士與太太堅持不減薪、不裁員,只要求老師加倍努力 女主席,兒子蔡加讚則是最年輕的全國政協委員及鐘錶集 教好學生,主動致電關心學生健康情況及學業,做好遙控 團主席。蔡志明博士表示培育之道,就必須各子女自小灌 教育的工作。終成功獲得家長的認同。沙士過後,學校的輸中國的道德文化,教他們如何以品德立人。 收生突飛猛進,規模不斷壯大。近年,安基司幼稚園先後 「太太亦十分重視與子女相處的時間,無論幼稚園的工 在粉嶺、大埔等地開辦分校,超過1,200名學生入讀,遠 作有多繁忙,也絕不能忘記媽媽的身份和責任,要為家人 至上水及粉嶺的家長,也紛紛慕名而來,來年更斥資12 擠出一定的時間。我將星期日定為家庭日,全家歡聚一 億港元在元朗興建安基司國際小學。

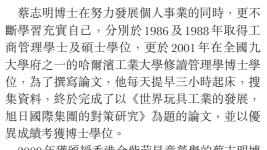
仍樂在其中。

除了將幼稚園辦得有聲有色外,兩人在培育子女方面亦

堂,彼此談天説地,互相關心。」蔡志明博士在訪問中, 蔡志明博士表示,太太辦學並非為了賺錢而是為理想,不時感激太太在事業和家庭的支持,對於接班人,他盛讚 所以多年來為了實踐教育理想,付出了半生的時間與心力 子女們各自有本領,所以長大被委以重任後均具備充足的 責任感。

收藏鐘錶 熱愛汽車





2009年獲頒授香港金紫荊星章榮譽的蔡志明博

包括平治、勞斯萊斯、積架、林寶堅尼、保時 時仍從商的前美國總統特朗普,兩人志趣相投。 捷、法拉利等品牌,並擁有多個特別車牌,包括 蔡志明博士亦喜愛收藏鐘錶。



■蔡志明博士早年在美國公幹和投資賽車項目。

士,在辦公室放滿照片,最多是家庭照,亦有與 「138」、「323」、「9394」等。蔡志明博士憶 商界名人的合照,包括前任美國總統特朗普。 述,有段日子他迷上了賽車,有自己的車隊,亦 蔡志明博士喜愛汽車,擁有超過30部車輛, 不時專程到外地觀賽。有次,他在賽車場巧遇當







