



中俄綏芬河口岸復常通關 東北小城盼人氣回歸

打工遊子喜回家 節後返俄更便捷

「口岸恢復旅檢通關，我終於可以回家過一個團圓的春節了，今天我的全家人一起開車來接我，我真的太激動了！」家住黑龍江穆稜市的王煥傑在俄羅斯哈羅夫斯克市務工，通過綏芬河口岸的便利通道，趕在春節前與家人團聚，高興得熱淚盈眶。

綏芬河公路口岸是中國一類口岸，新冠疫情發生前，綏芬河口岸連續3年過客量達百萬人次以上。1月8日，口岸旅檢通道恢復開啟，不管是對於眾多長期做「俄貨」貿易或出國求學、務工的居民，還是期盼來中國工作、旅遊度假的俄羅斯民眾，這無疑是重大的利好消息，帶來了更多的期待與希望。

◆香港文匯報記者 王欣欣、于海江 黑龍江綏芬河報道



掃碼睇片

綏芬河市位於黑龍江省東南部，與俄羅斯濱海邊疆區接壤。地緣優勢使這裏成為中外客商觀光旅遊、洽談貿易、投資興業的熱土，被譽為「國境商都」，也成就了眾多跨國家庭的幸福和天南海北來客的創業夢想。

疫情前數月回家一趟

在綏芬河公路口岸旅檢大廳的入境通道，王煥傑與前來迎接他的老母親和哥哥激動地擁抱在一起，場面令人動容。疫情前，長年在俄羅斯哈羅夫斯克市的木材企業工作的王煥傑，有着不錯的收入，也習慣了兩國間奔波往返的生活，每3個月到5個月就回趟家，逢年過節更是要回家陪伴母親和家人。

如今終於能和家人過個團圓年了，他說：「終於開關了，這次回家，我要多呆幾天陪陪家人，彌補一下3年的缺失，而且恢復通關，我們往返兩國又恢復了便捷，過完年，我就可以放心回俄羅斯工作。」

繞路綏芬河入境省錢

在綏芬河火車站，王師傅一邊等車，一邊興致勃勃地跟同伴談論着回國的經歷。他在俄羅斯布拉戈維申斯克市一家中餐廳做廚師，已經3年沒有回家了。這次綏芬河口岸恢復旅檢通道，他轉乘乘坐客車經過哈羅夫斯克、烏蘇里斯克，來到綏芬河口岸入境，再乘高鐵哈爾濱回到佳木斯市

的家。他對香港文匯報記者說，「這個路線雖然多花了兩天的時間，路途也比較辛苦，但是路費加在一起，僅花了1,000元（人民幣，下同），如果從哈羅夫斯克直飛哈爾濱，機票就要8,000多元，一下子就節省了7,000元路費。」

和王煥傑同行的老鄉告訴香港文匯報記者，綏芬河口岸客運通道關閉期間，很多在遠東地區工作打拚的中國人想回國探親，要輾轉哈羅夫斯克、莫斯科等多地，轉機伊朗後入境，經過集中隔離才能再轉轉回家，往往是路上半個月，在家兩三天。

生意停擺3年見曙光

「我已經與俄羅斯的合作夥伴溝通過了，護照早就準備好了，過完春節，我就要去俄羅斯，盡快啟動耽誤了3年的項目，對接汽車出口的具體渠道和業務。」一直做邊貿生意的張永波（化名）生意停擺了3年，終於看到了希望。

綏芬河入境邊防檢查站執勤六隊副隊長郭鴻劍對香港文匯報記者說，下一步，隨着出入境旅客數量逐步增長，將加大服務力度，採取積極有效的應對措施，確保快速通關，為入境旅客提供安全、優質、便捷、高效的通關服務，促進對俄貿易、旅遊等領域的合作發展。



◆駛入綏芬河口岸的俄羅斯客車。香港文匯報記者于海江攝



◆在俄羅斯哈羅夫斯克市的木材企業工作的王煥傑。香港文匯報記者于海江攝



◆中國旅客經綏芬河口岸回家，心情非常興奮。香港文匯報記者于海江攝



◆綏芬河年貨大集上，市民在購買年貨。香港文匯報記者于海江攝

年貨市集丁財旺 新鮮俄食品熱銷

公路口岸旅檢通關恢復，旅客陸續入境。隨着人流增加，綏芬河這座邊境小城的「煙火氣」逐步回歸。春節前夕，濃濃的年味讓城市變得格外熱鬧了，綏龍鎮步行街傳統的年貨大集上人頭攢動。據有關部門統計，年貨大集450餘個攤位，千餘種商品琳琅滿目，商品日銷售額突破100萬元。「好幾年沒見過這種人擠人的場面了，今年生意特別好，魚、蝦等海鮮類銷量都比去年多出好幾倍。」眼前火紅成片的春聯福字、五顏六色的糖果、各種凍貨和山貨等擺滿了長長的街道。市民只要逛一團集市，就可以一站式買齊年貨。商家笑盈盈的臉，透露着對今年生意收入的滿足。

與此同時，年貨大集上的俄羅斯進口海鮮、啤酒飲料、糖果麵粉等商品賣得也很火。近年來，俄羅斯商品越來越受中國民眾歡迎。但是由於疫情防控，進口貨物經口岸入境的效率有所下降，所以保質期短的新鮮俄羅斯食品在市場上供應量比較小。防疫政策調整後，大量俄羅斯新鮮食品陸續湧入市場。商戶劉丹說，「今年我賣的都是俄羅斯進口的貨品，品種更多更全了，而且銷情非常好。春節過後，隨着旅客人流的增加，我相信店裏的生意一定越來越好！」

疫情下開網店 奮青成功轉型

近3年公路口岸旅檢通道關閉，對於很多綏芬河當地靠邊貿經濟謀生的中國民眾來說，是一段困難的時期。但對楊志剛來說，卻實現了一次成功的人生轉型。創業之初，楊志剛與朋友在俄羅斯哈羅夫斯克市做服裝批發生意，當時受金融危機影響，俄羅斯民眾購買力不強。2015年楊志剛回國了，在綏芬河當地指定接待俄羅斯人住宿的對外賓館，提供美容美髮服務。

疫情發生後，賓館暫停經營，楊志剛又開始尋求新機會。綏芬河作為中俄跨境與內貿連接的重要窗口，他利用邊境城市俄貨豐富的優勢，從當地的俄羅斯商品集散中心採購了一些俄羅斯食品和飲料，開起了俄羅斯商品網店。

不嫌冷門貨 精選好商品

「開店半個月後，突然有一天，一位江蘇的客人下單，購買了一盒20元的俄羅斯進口牛肉罐頭，我當時特別興奮，這可是我電商人生的第一單生意。」楊志剛說，那時網店只有數款品類，包括當地烘焙的俄式大列巴（麵包）、俄羅斯進口罐頭、果汁這類冷門商品。因為利潤低，對包裝運輸要求高，所以別的店不願意做，可就是這種獨特運品的思路，為小店積累

了一批穩定客戶。楊志剛學習修圖、拍攝商品展示視頻，同時精選適合中國人口味、性價比高的商品，如今網店貨品品類達到200多種，每天大約兩三百單的銷量，從最初在自己家裏處理訂單，到現在租了兩個商品庫房，僱了專門的打包發貨工作人員，電商生意越做越火。楊志剛精挑細選了店內主打的俄羅斯進口品牌咖啡，通過朋友聯繫供應源頭直貨，規避了中間商的差價，從價格上贏得了優勢。

節後擬赴俄 走市場入貨

「去年在進貨第二批咖啡時，由於貨品運輸不及時，供貨不足對網店造成挺大影響，也流失了一批客戶。但是我一直相信，只要做好服務、貨品保真價實，困難都是暫時的。」從做美容美髮一年收入七八萬元，到現在開網店實現年收入20萬元，楊志剛憑藉踏實肯幹的信念，在疫情下成功轉型。

「旅檢通關恢復後，我計劃春節後盡快去俄羅斯，逛超市、走市場，尋找挑選一些新的商品品類，用最笨的方法，通過產品包裝上的廠家聯繫方式，去對接貨源。」楊志剛對香港文匯報記者說，「我希望網店每年都能進步一點，期待新的一年，收入能提高到30萬，一步一個腳印，踏實地向前走。」



◆楊志剛的網店專賣俄羅斯食品和飲料。香港文匯報記者于海江攝



◆楊寧與妻子列娜享受邊境小城的慢節奏。圖為列娜在作畫。香港文匯報記者于海江攝



綏芬河口岸位置圖

俄女嫁中國 愛小城生活

「我和妻子早都盼着能盡快回俄羅斯烏蘇里斯克，看看她的父親和哥哥姐姐，我也希望趕快過去考察一下養殖項目。」來綏芬河尋商機創業的瀋陽青年楊寧，不僅娶了俄羅斯姑娘收穫了愛情，還規劃了外貿經營，就盼着盡快恢復兩地正常往來。

2018年楊寧帶着考察對俄邊貿商機的目標來到綏芬河，愛上了這座邊境小城，還愛上了準備來這裏打工的俄羅斯姑娘列娜。翌年的疫情給兩口子的事業規劃按下了暫停鍵，不過，卻讓兩人享受了3年愜意慢節奏的小城美好時光。酷愛畫油畫的列娜，利用這段時間通過網課認真學習，繪畫技藝得到大幅提升，楊寧在家做起了直播帶貨，銷售俄羅斯進口紅酒。

「每天早晨，我陪愛人去家附近的樹林採風畫畫，白天通

過直播，與粉絲分享一些生活日常，逗鳥遛狗，非常安靜愜意。」楊寧說，疫情前，列娜幾乎每天都可回俄羅斯的家，口岸過關往返非常方便。過去3年沒回過家，但是她與家人每天都通電話。

節後赴俄探親 考察養殖項目

問起現在的生活，列娜一臉滿足，她說：「我非常喜歡在綏芬河生活，我的家人和朋友也非常喜歡來綏芬河購物、度假和工作，因為中國非常安全，而且生活又方便又舒適。我現在過得非常幸福！」如今，公路口岸旅檢通關恢復，楊寧計劃春節後把父親從瀋陽接過來，一起去俄羅斯看看岳父，同時去妻子的家鄉考察一下養殖項目。列娜的畫功日益成熟，等作品積累到一定程度，他希望幫助妻子對接商業市場。



◆綏芬河口岸於1月8日正式恢復旅檢通關服務。香港文匯報記者于海江攝