



# 中阿產能示範園展一帶一路潛力

## 營運模式有參考價值 特首鼓勵港企善用境外經貿合作區拓商機

香港特區行政長官李家超昨日上午繼續在阿聯酋阿布扎比的訪問行程，並於下午轉往阿聯酋迪拜進行訪問。他昨日在社交平台表示，自己和代表團上午到阿布扎比的中阿產能合作示範園。示範園是國家與阿聯酋共建「一帶一路」的成功例子，展示出「一帶一路」合作的巨大潛力和意義。對有意在中東地區拓展業務的香港企業來說，這個示範園的營運模式和經驗具有很大參考和學習價值。他並強調，自己一直鼓勵香港企業利用境外經貿合作區作為切入點，在「一帶一路」相關國家拓展商機。



◆2月7日晚，李家超(左)出席張益明(右)所設的歡迎晚宴。



◆李家超到阿布扎比的中阿產能合作示範園。

◆香港文匯報記者 藍松山

李家超於2月7日與阿布扎比科創公司G42行政總裁肖鵬會面，介紹香港的無限商機，並邀請該公司來港發掘投資機遇。他之後與阿布扎比投資局常務董事、阿布扎比酋長國皇室成員Sheikh Hamed bin Zayed Al Nahyan會面，商討共同關心的經濟合作議題。

### 感謝大使館為訪問悉心安排

李家超晚上出席了由中華人民共和國駐阿聯酋特命全權大使張益明所設的歡迎晚宴。李家超感謝大使館一直大力支持特區政府及香港駐迪拜經濟貿易辦事處的工作，並為這次訪問作悉心安排。

李家超昨日在社交平台發文表示，自己和代表團來到阿布扎比的中阿產能合作示範園。他指出，示範園是中國推動在中東建設的境外經貿合作區，亦是「一帶一路」倡議下多元化的發展項目。中國公司江蘇省海外合作投資公司(JOCIC)是該示範

園區的投資者、開發商和運營商。他說，代表團在示範園內遇到不少從內地來阿聯酋工作的工人。他們努力建設這個經貿合作區，共建「一帶一路」。他和一位來自福建省的項目經理吳紫峰及來自江蘇省的工程師潘建國交流，了解他們的工作和生活點滴。他們在交流中表示，他們分別在阿聯酋工作了6年和3年，很享受當地的生活和工作，並感謝祖國的支持，讓他們很容易融入當地的生活環境和文化(見另稿)。

### 示範園是「一帶一路」成功例子

李家超表示，示範園是國家與阿聯酋共建「一帶一路」的成功例子，展示出「一帶一路」合作的巨大潛力和意義。他一直鼓勵香港企業利用境外經貿合作區作為切入點，在「一帶一路」相關國家拓展商機。對有意在中東地區拓展業務的香港企業來說，這個示範園的營運模式和經驗具有很大參考和學習的價值。

## 內地赴阿聯酋工程師：李家超很親民

### 特稿

特區行政長官李家超昨日透過Facebook表示，在中阿產能合作示範園遇到不少從內地來阿聯酋工作的工程師和工人，他們努力建設這個經貿合作區，共建「一帶一路」。香港文匯報昨日訪問與李家超面對面交流的人士，他們均大讚李家超作親民



◆李家超與從內地來阿聯酋工作的工程師交流。

信，又認為香港企業定有能力迅速融入當地，並相信香港企業未來若與內地企業進一步加強合作，定會一起抓住更多參與「一帶一路」建設的機會。

李家超昨日於社交平台發布在中阿產能合作示範園參觀的視頻。他在視頻中和來自福建省的項目經理吳紫峰，及來自江蘇省的工程師潘建國交流。李家超說：「我今天帶領香港訪問團來到合作示範園，是希望了解整個示範園的運作，也是介紹一下香港有自身的優勢，希望也帶到阿聯酋與大家分享一下，推廣我們的深度合作。」

他說：「看到你們兩位面上的自豪感，一定是覺得在這裏工作有特別的意義，我們來到也充分感受到，在『一帶一路』倡議下，合作共贏真的很有意思。」

潘建國在接受香港文匯報訪問時說，自己現在是阿布扎比的中阿產能合作示範園工程師。談到與李家超的交流，他形容，李家超溫和、親切、有禮地聽他分享，毫無架子。

潘建國說，李家超很關心他來到阿布扎比工作、生活是否習慣，又了解他如何與中國內地的親友聯繫，而他就告訴對方：「我用抖音、視頻與內地親友保持溝通，並感受到阿聯酋是個發達國家，當地

人都很善良，而大家對中國人更特別友好，我對有幸參與國家『一帶一路』建設感到十分自豪。」

### 很多機會攜手參與「一帶一路」建設

他表示，自己在阿聯酋生活幾年來，體會到當地的房地產很火，亦知道內地有很多企業都期盼能到同一參與「一帶一路」建設。香港作為國際金融中心，房地產的發展歷史悠久，相信香港若能與內地企業進一步加強合作，定有很多機會攜手參與「一帶一路」建設，大展拳腳。

吳紫峰接受香港文匯報訪問時說，自己是中阿產能合作示範園首棟辦公大樓的項目經理，6年前來到阿布扎比參與「一帶一路」建設。談到與李家超的交流，他說，李家超平易近人地了解他在當地的生活、工作是否習慣，而他告訴對方自己初來到時，就得到國家很多部門協助順利打通當地網絡，讓他遇到對當地的建築標準、流程、規劃等不清楚時，可得到當地的政府部門、港口積極協助。

他認為，香港作為國際大都會，而建築標準和阿聯酋同樣與國際接軌，相信若香港企業來到當地參與「一帶一路」建設，定能融入得很快。

◆香港文匯報記者 黃書蘭、藍松山

## 各界倡出台「一帶一路」沿線國投資指引



◆中阿產能合作示範園歡迎李家超。

香港文匯報訊(記者 藍松山)特區行政長官李家超昨日到阿布扎比的中阿產能合作示範園。多名參與「一帶一路」建設經驗的香港政界人士昨日接受香港文匯報訪問時指出，許多「一帶一路」沿線國家都希望進軍內地市場，香港可利用好國際金融中心的定位，吸引他們來港投資，發揮香港作為「超級聯繫人」的作用，又建議特區政府出台「一帶一路」各個沿線國家的詳細投資指引，幫助港企參與「一帶一路」建設。

港區全國人大代表顏寶鈴表示，十年前，她的企業到孟加拉發展，由於缺乏清晰的投資指引、政策保護以及語言、文化差異，投資初期是很艱辛的，而目前香港企業「走出去」到「一帶一路」沿線國家發展，多數仍然採取單打獨鬥的模式。因此，她建議特區政府盡快出台「一帶一路」各個沿線國家的詳細投資指引，包括當地的產業優勢、勞動法稅法等重要法制、宗教文化特色等內容，讓企業在「走出去」之前有個清晰了解。

她又建議特區政府與「一帶一路」沿線國家建立政府層面的溝通與合作，例如通過創建產業園讓企業抱团發展，或者簽訂一些貿易協議，從政策層面為企業保駕護航等。

全國政協委員、經貿聯委會胡劍江表示，國家「十四五」規劃確立香港為八個重點領域的發展中心，相信外資有信心在香港進行融資及投資，並透過香港這個平台向內地發展。目前，中東國家與內地不斷有石油交易，因此陸續接收許多人民幣，香港未來亦要發揮離岸人民幣中心的角色，吸引中東國家用人民幣在香港投資，相信定能帶動「一帶一路」國家在人民幣國際化的道路

上走得更快、更好、更遠。

立法會議員、招商局董事會副董事長嚴剛表示，港資中資企業在參與「一帶一路」發展中，要以合作雙贏為出發點，在維護企業自身利益的同時，要考慮到發展項目給當地所帶來的利益，特別是能否增加當地政府的財政稅收，能否改善當地的就業及為當地民眾帶來收益，這是項目能否順利發展的關鍵。

他指出，中東地區是傳統的伊斯蘭教區，宗教氣氛濃厚，宗教勢力強大，因此，到當地發展，必須嚴格遵循當地的宗教習俗，與各界保持相敬如賓的友好關係，以期各項商務活動得到各方面的支持，減少甚至排除人為的阻力。

嚴剛表示，中東地區位處歐亞聯通的樞紐中心，具有明顯的区位优势，又具有金融、航空、貿易等多方面的產業優勢與發展需求，同時具有東西方兩大板塊中的地緣優勢，普遍與中國關係友好，因此，港資乃至中資在中東地區確實能夠發掘無限商機。

### 議員：中東國家盼進軍內地市場

立法會議員陳恒祖建議，香港企業應加強與內地優秀品牌的合作，利用好香港企業多年來在東南亞國家做生意的經驗，把許多內地性價比很好的產品推廣到東南亞國家，與內地企業拼船出海，貢獻「一帶一路」高質量建設。中東國家逐漸希望發展創新科技、金融服務、再生能源等新興產業，並進軍內地市場，香港可利用好國際金融中心的定位，吸引他們來港投資，發揮香港作為「超級聯繫人」的作用，從中協調，尋找更多商機。

## 「高才通」推出首月 近5800宗申請獲批

香港文匯報訊(記者 鄭濤文)為廣納人才，「高才通」人才入境計劃於去年12月28日起接受申請。勞工及福利局局長孫玉菡昨日書面回覆民建聯立法會議員黃俊碩提出的書面質詢時透露，截至1月27日，局方已接獲7,417宗的有關申請，其中有5,799宗已獲批，另有286宗申請被拒。

### 年薪千萬或以上獲批者達85人

孫玉菡表示，申請「高才通計劃」者，在申請前一年的全年收入達港幣250萬元或以上的有1,172人，獲批申請470人，被拒絕的申請者為7人。在獲批的申請中，年薪300萬元至不足500萬元的有212人，年薪1,000萬元或以上達85人，年齡最多分布在41歲至50歲，有210人，其次為31歲至40歲的有185人。

獲指定綜合名單中訂明的全球百強大學頒授學士學位，並於申請前5年內累積至少3年工作經驗的申請者有3,485人，獲批的申請者有2,983人，拒絕134人。在獲批的個案中，1,498人工作經驗是3年至不足5年，1,467人工作經驗5年至不足10年。

在申請前5年內獲全球百強大學頒授學士學位，但工作經驗少於3年的申請者有2,760人，獲批2,346人，145人被拒，在獲批的個案中，2,333人是18歲至30歲，31歲至40歲的人有13人。

孫玉菡表示，在「高才通計劃」下，入境處在收到所需文件後，一般可於四星期內完成審批申請。個別個案所需的審批時間需視乎申請人是否符合相關申請資格、有否提供足夠的證明文件和資料，以及入境處的人手安排。部分簡單的個案可即日獲批。

### 推廣商機

商務及經濟發展局昨日在社交平台發帖表示，作為行政長官率領的政府代表團成員之一，商務及經濟發展局局長丘應輝在阿布扎比時間2月7日下午，於阿布扎比出席一場商貿論壇和午宴，其間他與當地商界領袖交流，繼續推廣香港優勢和商機。

文：香港文匯報記者 藍松山

