



新作香港收過千萬 專誠來港謝票

林柏宏許光漢 盼與港星港導合作

香港文匯報訊（記者 梁靜儀）台灣男神許光漢、林柏宏主演的電影《關於我和鬼變成家人的那件事》，在台灣上映不久即成為2023年最快破億(台幣)票房，影片於香港上映後叫好亦叫座，兩位男主角近日專誠來港謝票及宣傳。戲中二人飾演同性戀，除大玩「冥婚」外，許光漢更要在街上裸體跳舞，林柏宏就大讚光漢的屁股蠻不錯。



對於影片在香港上映不久票房已破千萬，林柏宏直言超出了他們的預期，因為喜劇嘛，在世界各地文化不太一樣，所以一開始會有點緊張，擔心比較民俗風情的笑點，不知道大家會怎樣，但觀眾反饋都非常好，非常開心。許光漢就笑稱：「唔敢相信。」

對成為票房保證感壓力

繼《想見你》之後，許光漢今次演出的《關》片於台灣的票房同樣破億，對於成為票房保證，他謙稱表示這只是大家給他的定義。問到這可會令他感壓力？他承認有點壓力：「我不會給自己壓力，但大家給的就有一點點，如果下一

◆許光漢大派心
心探粉。

日前許光漢、林柏宏接受香港傳媒訪問，二人更特意學講廣東話，許光漢先說：「大家好，我係許光漢。」林柏宏就用廣東話講：「好開心見到大家喲嚟《關於我和鬼變成家人的那件事》，大家睇電影，我開心。」至於許光漢就以「輕鬆、好笑、好喊、好動感，好好味，好好睇，今年必睇，靚仔毛毛（林柏宏）」來介紹電影。對於影片有好票房，林柏宏開言即說：「多謝，多謝。」

部真的還好（票房），也不要把它看得太重，不一定每一部都是破億神作。」

戲中許光漢要全裸大跳蔡依林的《舞娘》，事前更特別去上課。「（事前可要為全裸特別訓練？）不是為了全裸做訓練，應該是為了角色，練了兩個月去讓自己的身形作一些改變。（屁股要練嗎？）屁股有練到了，但本來就不錯。」林柏宏就大讚說：「我看到的角度跟你們不一樣，更壯觀一點。」

戲中許光漢的角色被迫跟已成為鬼魂的林柏宏「冥婚」，問到林柏宏在拍攝過程中可有愛上對方？他不諱言會愛上光漢：「跳《舞娘》的時候我在最高點看，景觀很好。其實拍戲過程中感受到明瀚（許光漢的角色）的溫暖，拍攝天氣冷還拿暖包給我，絕對會愛上他。」

在港有不少「老婆」（女影迷的暱稱）的他們，表示有機會都想來香港拍電影，有太多的演員及導演都想合作，不過最希望跟偶像梁朝偉合作，早前在「亞洲電影大獎」頒獎禮中更有碰面，許光漢笑說：「有圓夢的感覺。」林柏宏就稱小時候看過朝偉哥的劇集《新紮紳兄》，後來再看王家衛的電影時，發現原來角色在戲裏面的個性可以那麼的豐富，他說：「我覺得他（梁朝偉）的表演對很多演員都有很多的影響跟啟發，但不只是朝偉哥，在自己的成長過程中，不管是喜劇或是比較文藝的電影，香港電影都給我們很多的養分，我非常喜歡張國榮，很多時候看到他們以前的電影都會覺得很有能量。」



◆對於影片在香港票房已破千萬，二人直呼：「唔敢相信。」

林溥來一家廣州親子遊

夫妻互相製造驚喜



◆Patrick Sir一家三口玩轉廣州。

一行人去到靜山湖的生態園區，鍾意動物的Preemo親自餵小動物吃東西，期間不慎被羊駝咬到手指仔，但他相當叻仔沒有哭出來。Patrick Sir亦不讓兒子專美，挑戰公園內的越野車風馳電掣一番。

哽咽不捨团团長大

最後一站去到豎德生活館，當中雲集不少咖啡館和書店，是著名打卡熱點，Kimmy其間被書店掛着的金句「我無限熱愛新的一天」及「我願意在此，看你長大」觸動，Kimmy哽咽說：「Preemo每日都暸度變緊，每日都有新嘅嘅界到我哋，好唔捨得佢咁快咁大個。」Patrick Sir聽畢亦感動得眼濕濕。

林家三口還去肇慶市包裏蒸糉，之後三人到七星岩遊湖品嘗美食，Kimmy食飯其間投訴老公沒有正式送過花：「其實送過一次畀我嘅，嗰次做舞台劇，以為得我有啦，但原來每人都有一枝，我以為自己喺個會特別啲，點知都唔係，全部人都一樣。」知底的Patrick Sir即時在褲袋變出一枝花送給老婆，Patrick Sir約了老婆在酒店大堂見面，並送上親手製作的驚喜，豈料Kimmy竟出其不意回敬了更大的驚喜，最終兩公婆相擁而泣。

資訊

香港浙江省政協委員聯誼會



◆賓主於就職典禮上合影留念。

香港浙江省政協委員聯誼會（聯誼會）第三屆執委會日前於浙江舉行就職典禮，浙江省政協主席黃莉新親臨主禮。詹洪良任新屆會長，車弘健任常務副會長兼秘書長，各界嘉賓濟濟一堂，同歡共慶，場面熱鬧。

在就職典禮前，大會首先進行主題為「以中國式現代化全面推進中華民族偉大復興」的「同心匯」委員講堂宣講。黃莉新指出，中國是四大文明古國之一，中華民族是世界上偉大的民族，創造了燦爛的中華文明，在新時代，中國共產黨要團結帶領全國各族人民全面建成社會主義現代化強國、實現第二個百年奮鬥目標，以中國式現代化全面推進中華民族偉大復興。

其後，黃莉新在換屆典禮上致詞指，聯誼會團結了浙江省市縣三級政協港區委員，長期以來，秉持創會宗旨，凝聚愛國愛港力量，支持特區政府依法施政，發揮了港澳政協委員的雙重積極作用，為浙江省經濟社會發展與香港的長期繁榮穩定作出了積極貢獻。她勉勵鄉賢要發揮好引領帶頭作用，致力促進愛國力量的團結協作和發展壯大。

詹洪良致詞時表示，對於履任會長一職既感榮幸，又深感責任重大，承諾未來必定全心全意、公平公正地服務聯誼會，不負信任。他續稱，聯誼會自2013年成立以來，在創會會長李德麟的帶領下走過十個年頭。十年風雨兼程，十年初心不變，該會始終堅持廣泛團結浙江省各級港區政協委員，在香港特區發展經濟、改善民生、推進民主、促進和平等事務上發揮了積極作用；今後，將繼續同心協力，為香港的和諧穩定、為家鄉的經濟發展作出應有貢獻。

鴻星聯合集團旗下Open Bottle成港首家引進紅石榴酒酒商

為提升消費者優質葡萄酒購物體驗，鴻星聯合集團旗下網購及品酒平台Open Bottle於日前宣布與以色列知名酒莊Rimon合作引進紅石榴酒，成為香港首家代理紅石榴酒的酒商，為市場帶來嶄新的產品口感和服務體驗。

邀酒業權威撰產品酒評

除了引進以色列知名酒莊Rimon酒品外，Open Bottle亦邀得香港酒業總商會酒類評審委員會主席梁衛民等酒業專業權威人士為平台產品撰寫酒評。當中，酒品Château Haut-Vigneau Blanc獲高度評價，在極短時間內成為業界和市場的一大亮點，並吸引大量消費者前往Open Bottle網站購買，進一步促進了相關品牌形象和銷售業績的提升。

早前，Open Bottle與資深品酒師鄒英志合作舉辦多場酒會，吸引了城中名人和各界翹楚等過千人參加，期通過各種品酒活動向終



◆鴻星聯合集團創辦人
康平介紹集團旗下Open
Bottle酒品。



◆葡萄網購平台Open Bottle致力
推廣分享各種名酒品牌。

端消費者推廣和分享箇中經驗和知識，藉此增強社會對葡萄酒的興趣和認知。郭康平強調，集團將繼續「秉持創新、品質、服務和責任」的核心價值，不斷提升產品和服務水平，為顧客提供更優質的體驗和價值，並為酒業的發展和進步作出應有的貢獻。

拓多元發展創業務新高

郭康平介紹指，鴻星聯合集團於1999年成功爭取歐洲酒莊的代理權，自此以經營葡萄酒進口批發貿易起家，發展至今業務愈趨多元化，核心業務已延伸至地產代理、批發、零售、中外外品、個人護理用品、酒類、燕窩、寶石等，生意網絡遍布多個亞洲城市。多年來，集團憑藉「勇於創新，努力不懈」的精神，不斷審時度勢以應對市場變化，期間克服了多次經濟衝擊和市場考驗，奠定了在業界的地位。

他又指出，三年疫情為社會經濟帶來頗大傷害，幸憑著多年積累的聲譽和客源，集團業務影響不大，目前更計劃創新業務發展，包括投資環保公司，藉開設磁磚廠為本地建材公司提供優質的環保物料。

專注個人事業發展的同時，郭康平不忘社會公益，以貢獻國家、服務香港為己任。多年來，他身兼多個社會公職，包括黃大仙警樂警訊會創會會長、閩港協進會會長、「香港青年新創見」常務副會長、善德基金會總理等，於不同範疇服務社群。作為兩屆港寧夏回族自治區政協委員，他更積極建言獻策，今年就以聯名方式提出了《關於發展林業碳匯保險》及《關於進一步加強寧夏香港中藥材合作》兩個提案，就助力自治區高水準建設國家新能源綜合示範區及推廣寧夏出產中藥材產業的互補合作，向當地政府作出了建議。