

香港文匯報訊 中國電訊設備生產商華為推出的 Mate 60 Pro 手機，引起外媒高度關注。彭博社委託美國半導體研究公司 TechInsights 進行的拆解報告指出，Mate 60 Pro 由新的麒麟 9000S 芯片驅動，該芯片由中國芯片龍頭中芯國際製造，TechInsights 副董事長兼分析師赫奇森形容，此一發展就像「打臉美國」。路透社也報道，華為和中芯已製造出先進的 7 納米製程處理器，顯示中國企業生產 5G 芯片的能力取得重大進展，將減弱美國封鎖中國的效果。



◆消費者體驗華為Mate 60 Pro。郭若溪攝

# 專家證 Mate 60 Pro 採用 7 納米芯片技術 反制裁重大里程碑

## 外媒：華為突破圍堵 5G 芯片打臉美國

◆ Mate 60 Pro 由麒麟 9000S 芯片驅動。網上圖片

TechInsights 指出，Mate 60 Pro 的處理器是第 1 個運用中芯最先進 7 納米技術造出，顯示中國政府在建立國產芯片上正取得進展。《華盛頓郵報》以「一款新手機的發布讓華盛頓擔心，中國已找到繞開美國制裁的方法」為題報道稱，這項發展代表中國技術能力達到新水平，似乎驗證了先前美國芯片公司的警告，即制裁華為無法攔阻中國，反而促使中國加倍努力，打造出替代美國技術的辦法。

### 美或進一步收緊華為出口許可

美國商業諮詢公司奧爾布賴特石橋集團技術政策負責人特里奧洛直言，這款手機對所有華為前技術供應商，尤其那些美國公司是一個重大打擊，「這表明中國完全可以在沒有美國技術的情況下設計和生產，它們的表現也相當強勁。」對於美國政府會如何因應，特里奧洛稱，這一事態發展幾乎肯定會引發更強烈呼聲，要求進一步收緊對華為的出口管制許可。但另一方面，美國半導體公司希望能向華為等中國企業提供產品，以保持市佔率。

美國科技媒體 The Verge 認為，華為為 Mate 60 Pro 配備自己的 5G 芯片，將成為華為對抗美國制裁的重大里程碑。美國塔夫茨大學教授、《芯片戰爭》一書的作者米勒表示，現在還無法判斷中國芯片製造業務的競爭力，但中國顯然具備參與角逐的能力，「這表明像華為這樣的中國企業，仍有足夠的創新能力。我認為這可能會加劇美國政府關於是否應收緊限制的討論。」

哈佛商學院經濟學家希赫表示，華為的突破讓人想起當年的全球定位系統（GPS）。美國國防部開發了這項技術並限制其出口，擔心它落入競爭對手手中，這促使中國、俄羅斯等國家開發自己的版本，「情況從美國主導這項技術、每個人都會從美國購買，變成了許多國家開發自己的替代方案。你一定想知道，華為現在是否也發生同樣的情況。」

香港文匯報訊 在《華盛頓郵報》評論區中，有網民提出對華為新手機的看法，「當你把人逼到角落時，他們創新的速度會更快」、「對中國芯片行業來說，這是值得紀念的日子，儘管這場遊戲遠未結束，但中國芯片行業多年來一直是美國嚴厲制裁和禁運的受害對象」、「由於思維慣性，你們仍然低估了中國」。

一名美國網民則評論說：「我們似乎覺得，沒有美國技術，中國什麼也做不了。但這遠非真相，現實情況是中國從我們這裏購買產品，並非因他們必須這樣做，而是因它更便宜、更容易購買。」他最後感嘆說，華為投入大量資金進行研發並製造新款手機，「現在的問題是，我們再也不能把這些零部件賣給華為了，這是我們永遠失去的市場。」

有網民回覆該帖文說，「作為一名有良知的全球公民，我一直主張避免對中國實施微芯片和高階技術禁運，因我相信這樣的封鎖會在不經意間，為中國在技術上的自我進步提供力量和決心。」

## 華為政企 CMO：制裁 4 年「轉危為安」保證產品持續供應



◆邱恒稱公司各項產品已實現可持續供應。孟冰攝

香港文匯報訊（記者 孟冰 重慶報道）作為參加 2023 年中國國際智慧博覽會的活動之一，華為中國政企 CMO 邱恒周二（9 月 5 日）在「華為中國行 2023」媒體溝通會上表示，如今的華為不僅是手機製造商，且是全球領先的基礎設施和智能終端提供商，得益於十餘年來持續的研發投入，自今年起，公司發力布局行業市場、商業市場和分銷市場三大類市場，並已基本保證各項產品的可持續供應。

自華為 2019 年被美國列入所謂的「實體清單」起，經營收入曾連續下滑，2021 年達到近年最低值。邱恒說，2022 年集團的經營開始反彈，到 2023 年上半年經營數據已「轉危為安」：實現銷售收入 3,109 億元人民幣，按年增長 3.1%。在美國制裁常態化下，華為不斷加大對研發的投入和人才的培養。「我剛入職華為時，研發員工佔比僅 48%，2023 年已達到約 55%。」

華為 5 月發布「坤靈」子品牌，邱恒周二向與會者表示「坤靈」不僅是子品牌，更是一個全新的業務。「華為服務大客戶的能力已毋庸置疑，而中小企業和微型企業是實體經濟的重要組成，也是產業數字化轉型的重點難點，華為深入了千行百業，願景是把數字化代入每個組織。」他以安裝路由器和攝像頭等簡單的產品舉例，稱「坤靈」的產品可走進千家萬戶，能做到易買易賣、易學易用、易安裝易維護。

香港文匯報訊 路透社周二（9 月 5 日）引述消息指，為振興半導體行業，加緊迫趕美國等競爭對手的步伐，反制美國對中國芯片製造實施的一系列管制，中國內地將推出國家集成電路產業投資基金（又稱「大基金」）三期，計劃融資規模為 3,000 億元（人民幣，下同）。路透社引述兩名消息人士表示，大基金三期已於幾個月前獲得中國當局批准。

消息人士稱，國家財政部門計劃向大基金三期出資 600 億元，其餘資金需向其他出資者募集。基金投資的重點之一將是芯片製造設備。目前尚不清楚大基金三期何時正式推出，也不清楚是否會對該計劃做進一步調整，因籌款過程可能需要數月。

據公開資料顯示，國家大基金一期於 2014 年 9 月成立，由財政部、國開金融、中國煙草、亦莊國投等共同發起，一期共注資 987.2 億元，投資總規模達 1,387.2 億元，基金管理人為華芯投資，大基金計劃投資年限為 15 年，分為投資期、回收期、延展期各 5 年。據天風證券統計，多年來，大基金一期公開投資公司 23 家，累計有效投資項目約 70 個，包括中國最大芯片製造商中芯國際、第二大芯片製造商華虹半導體，閃存製造商長江存儲，以及部分規模較小的公司和基金。其中，集成電路製造佔 67%，設計 17%，封測佔 10%，裝備材料佔 6%。

大基金二期於 2019 年 10 月註冊成立，註冊資本為 2,041.5 億元，由財政部、國開金融、中國煙草等國家機關部門以及地方政府北京資金、央企資金、民企資金等參與。倘上述消息屬實，大基金三期的規模將超過前兩期大基金。

## 現場直擊：銷售火爆 預訂或需等兩周

王女士說自己一直都是華為手機忠實用戶，對新機的期待除了性能外就是強大的拍照功能，「Mate 60 Pro 有全焦段超清影像，配色也很好看，我剛交了 1,000 元訂金，期待半個月後能拿到新機。」

### 買家需現場拆封啟動防炒賣

福田華為授權體驗店工作人員張小姐告訴記者，該門店首批到貨的 Mate 60 Pro 新機大概有三四十台，已全部銷售一空，現在預定要等一至兩周左右。「買家提貨自用時需現場拆封啟動，進入到首頁頁面，並拍攝北京時間的圖片，保修卡還需要簽名。如果是深圳地區的非自用手機，譬如贈送他人的，也需現場拆封，可以不用啟動，需要拍攝手機上的北京時間的圖片，保修卡也需簽名。」

張小姐說，目前關於 Mate 60 系列的芯片型號在手機上都被屏蔽，只有在發布會後才會全部公開，「這也是它如此『神秘』的原因之一吧。」她說，為防黃牛炒賣，一張身份證只能購買一部新機，如果用自己的證件買來贈送他人，那自己就不能再買，且現在線下暫時還無法進行異地銷售。

據悉華為 Mate 60 系列首批備貨量達數百萬台，華為 Mate 60 標準版也在深圳部分門店可買到，預計 Mate 60 系列其他版本的手機也將陸續上架。



◆諮詢購買新機的消費者絡繹不絕。郭若溪攝

### Mate 60 Pro 亮點

► 12G 運行內存和 512G 機身內存，官網價格為 6,999 元人民幣

► 全球首款支持衛星通話的大眾智能手機，在沒有地面網絡訊號的情況下，也可以從容撥打、接聽衛星電話，讓用戶時刻在線

► 首發第二代崑崙玻璃，耐摔能力又提升 1 倍

► 具有人工智能（AI）隔空操控、智感支付、注視不熄屏等智慧功能

► Mate 60 Pro 的芯片並未詳細說明主要規格，市場預計與合作方共同開發製造

► 靈犀 AI 算法與靈犀天線強強聯合，帶來更出色的通信體驗，在高鐵、地鐵、電梯、車庫等弱信號場景下實現更穩定的網絡連接

整理：香港文匯報記者 李昌鴻



◆華為推新手機正值美商務部長雷蒙多訪華，網民惡搞 meme 圖。網上圖片

香港文匯報訊（記者 郭若溪 深圳報道）華為 8 月 29 日宣布 Mate 系列手機累計發貨 1 億部，開啟「Mate 60 Pro 先鋒計劃」，讓部分消費者提前體驗史上最強大的 Mate 手機，並同步開啟 1,000 元（人民幣，下同）訂金銷售。周二（9 月 5 日）是 Mate 60 系列全面開售的第三天，記者在深圳市福田區華為旗艦店現場所見，前來體驗和預約買機的人絡繹不絕。工作人員稱目前預訂需等待一至兩周，每人只限預訂一部。為防止黃牛炒賣，拿到新機必須現場拆封啟動後才能帶走，且無法異地提貨。

深圳市民吳先生是福田旗艦店首批線下提貨華為 Mate 60 Pro 手機的消費者，他對記者表示，Mate 60 Pro 最吸引他的是性能，「畢竟採用國產麒麟芯片這個意義重大。且它還是定位為衛星通訊終端的設備，是全球首款支持衛星通話的手機，即使在沒有地面網絡訊號的情況下，也可以撥打、接聽衛星電話，我非常想試試這功能。」

王女士說自己一直都是華為手機忠實用戶，對新機的期待除了性能外就是強大的拍照功能，「Mate 60 Pro 有全焦段超清影像，配色也很好看，我剛交了 1,000 元訂金，期待半個月後能拿到新機。」

### 買家需現場拆封啟動防炒賣

福田華為授權體驗店工作人員張小姐告訴記者，該門店首批到貨的 Mate 60 Pro 新機大概有三四十台，已全部銷售一空，現在預定要等一至兩周左右。「買家提貨自用時需現場拆封啟動，進入到首頁頁面，並拍攝北京時間的圖片，保修卡還需要簽名。如果是深圳地區的非自用手機，譬如贈送他人的，也需現場拆封，可以不用啟動，需要拍攝手機上的北京時間的圖片，保修卡也需簽名。」

張小姐說，目前關於 Mate 60 系列的芯片型號在手機上都被屏蔽，只有在發布會後才會全部公開，「這也是它如此『神秘』的原因之一吧。」她說，為防黃牛炒賣，一張身份證只能購買一部新機，如果用自己的證件買來贈送他人，那自己就不能再買，且現在線下暫時還無法進行異地銷售。

據悉華為 Mate 60 系列首批備貨量達數百萬台，華為 Mate 60 標準版也在深圳部分門店可買到，預計 Mate 60 系列其他版本的手機也將陸續上架。