

# 灣區招商大會吸資超2萬億

## 總部項目研發中心佔比高 落戶外企：堅定看好中國市場

11月8日，由廣東省政府與香港、澳門特別行政區政府聯合主辦的2023粵港澳大灣區全球招商大會在廣州舉行，繼去年首屆大會簽約2.5萬億元（除特別標明外，貨幣單位為人民幣）後，本屆大會再取得豐碩成果，共達成投資貿易項目859個，總金額超2.24萬億元，一大批高新技術項目、總部型項目和研發創新中心簽約落戶。有跨國企業首次有項目落戶大灣區，更多企業則是在大灣區增資擴產。他們表示，以投資這種方式「用腳投票」，表明堅定看好中國市場，未來將進一步深度參與大灣區建設。

◆香港文匯報記者 敖敏輝 廣州報道



◆2023 粵港澳大灣區全球招商大會共達成投資貿易項目859個，總金額超2.24萬億元。圖為重大項目簽約現場。香港文匯報記者 敖敏輝 攝

8日下午，大會遴選了26個重大投資項目現場簽約，投資金額達到803億元。簽約項目中，總部型企業、先進製造、研發創新中心佔據較大比例。

### 星巴克創科中心推動數字化

美國星巴克中國創科中心項目是星巴克（中國）創科科技有限公司與深圳市福田區政府在大會上簽約的重大項目。以此次簽約為契機，雙方將建立穩定、長期的戰略合作夥伴關係。該項目將用於提升自身技術能力及數據基礎建設，進一步推動門店和多渠道的數字化進程。據悉，星巴克中國創科中心將在未來3年首筆投資約超過2億美元，並在初期招募數百名優秀科技人才，持續開展創新研發。

### 台半導體材料項目落地中山

作為一個增資擴產項目，台光電子高性能半導體材料項目由台灣上市公司台光電子材料有限公司與中山火炬高技術產業開發區管委會簽約，計劃投資32億元，用於擴充華南區域生產製造基地及研發中心。作為中高端5G板材應用提供商，該公司的無鹵半導體材料技術及銷售方面處於國際領先地位，產品遠銷美國、日本、韓國、香港、越南等地。

### 港企東莞建新材料生產基地

當天現場簽約的項目涵蓋多個行業和領

域，其中不乏香港企業項目。香港寰科創科有限公司與東莞石龍鎮簽約的寰科旗艦生產基地項目，總投資30億元。作為一家新型綠色材料研發、生產、銷售企業，香港寰科項目落地，將填補當地在新材料領域科技創新的空白。該旗艦項目亦是香港寰科的內地總部，將建立具有國際標準的旗艦生產基地，包括全球獨有植物纖維全自動智能生產地標廠區、高端生態植物纖維原料、研發公司、機器設備等。

### 英企增資擴產布局全球市場

受訪外資企業紛紛表示，未來將繼續加速布局大灣區，堅定扎根中國。去年，英國泰萊集團以2.37億美元全資收購位於江門的量子高科，主打生產銷售低聚果糖、低聚半乳糖等膳食纖維產品。泰萊集團亞太區企業事務副總裁劉曉介紹，收購完成後，集團馬上追加了投資，對關鍵項目進行升級改造，並制定下一步增資擴產的計劃。此前，量子高科九成的銷售來自中國市場，接下來，透過泰萊集團跨國企業的資源和經驗，將布局全球化的銷售網絡。另外，依託泰萊集團全球化頂尖科研和技術能力，量子高科將擴大培養新品，在食品和大健康領域持續深耕。

「以前我們在大灣區沒有據點，這是我們在灣區的第一個項目。在收購和項目實施過程中，大灣區給到了非常好的政策。我們同時在香港有團隊，將透過香港布局

全球，這是我們的重要路徑。」劉曉說，泰萊集團在大灣區還有儲備項目，未來將在大灣區長久發展。

### 百事堅定信心擴大布局灣區

跨國企業百事公司亦堅定看好大灣區機遇。百事公司大中華區首席執行官謝長安在本次大會上表示，2022年百事公司增資2億元在廣州的飲料生產基地擴產，並加速食品業務布局，在佛山建造一期、二期生產基地，總共投資7.4億元。

「過去幾年，粵港澳大灣區一直在打造生產製造的創新高地，政策指引、服務很到位，公司受到很大鼓舞，因此堅定信心去增資擴產、擴大布局。」謝長安說。

### 輝瑞廣州研新藥開首張處方

輝瑞公司董事長兼首席執行官艾伯樂（Albert Bourla）亦對大灣區營商環境讚不絕口，在他看來，這已得到全球商界的認可。

「比如，得益於這裏的世界級營商環境，輝瑞的偏頭痛治療藥物樂泰可（Nurtec）最近已經在大灣區先行先試。就在幾周前，樂泰可在廣東開出第一張處方，服務了第一位病人，也在廣州啟動了該藥物首個真實世界研究。」艾伯樂說，這些機會，也將幫助輝瑞更好助推健康中國2030目標，提高創新藥物對中國患者的可及性。



◆推介會上政企對接。香港文匯報記者敖敏輝 攝



◆大灣區各地市和重大平台紛紛在大會上推介。香港文匯報記者敖敏輝 攝

## 黃坤明：灣區經濟回升 投資消費空間大

香港文匯報訊（記者 敖敏輝 廣州報道）在2023粵港澳大灣區全球招商大會上，中共中央政治局委員、廣東省書記黃坤明致辭時表示，在「再建一個新廣東」過程中，必定釋放巨大的投資空間、消費空間。廣東將進一步攜手港澳，抓住、抓緊機遇，謀深、做實「一點兩地」全新定位，加快打造世界級的大灣區，發展成為經得起時間考驗的、成色高的、最好的灣區。

### 經濟總量5年增3萬億

黃坤明表示，放眼世界灣區，我們對粵港澳大灣區充滿著期待。《粵港澳大灣區發展規劃綱要》實施以來，粵港澳大灣區經濟總量從2017年的10.2萬億元，增長到2022年的超過

13萬億元。2023年，粵港澳大灣區又有許多可喜的變化，如粵港澳大灣區歐洲經貿合作交流會、中國海關經貿合作論壇等一些重大活動舉行，深港科技創新合作區深圳園區獲得批准，「港車北上」、「澳車北上」落地實施，橫琴金融「30條」、前海金融「30條」正式發布。

黃坤明指出，從現在看未來，粵港澳三地經濟逐季回升。今年以來，港珠澳大橋通行的車次，是2019年同期的3.6倍。廣東致力於推動科技創新、產業升級，培育壯大新質的生產力。前三季度，廣東新能源汽車的產量和出口分別增長91.8%和4.3倍。

### 擴大朋友圈 做大經濟圈

黃坤明表示，粵港澳大灣區是一個非常年

輕的大灣區，希望大家把大灣區作為投資布局的重要目的地，作為全球化經營的重要基地，不斷擴大朋友圈，做大經濟圈。廣東還將攜手港澳建設綠色灣區、人文灣區，中西文化交流交融、美美與共。現代都市和田園鄉村交相輝映，正逐步變成現實。因此，大灣區不僅是火熱的事業舞台，也是溫暖的生活家園。

廣東省委副書記、省長王偉明在大會上作主題推介，進一步介紹廣東及粵港澳大灣區的投資、消費潛力。他透露，最新實時數據顯示，目前實時在廣東的人口超過1.5億人，是歷史首次。同時，廣東擁有4,000多萬人的中等收入群體，這些都蘊藏著巨大的市場機遇。

## 李家超：全球企業家要善用港「超級增值人」角色

香港文匯報訊（記者 敖敏輝 廣州報道）8日下午，在2023粵港澳大灣區全球招商大會主題大會上，香港特區行政長官李家超發表視頻致辭，向全球投資者發出邀請，赴港開創或拓展業務，並善用香港「超級增值人」角色功能，擁抱大灣區無限商機。

李家超表示，習近平主席今年4月考察廣東時強調，粵港澳大灣區在全國新發展格局中具有重要戰略地位。香港作為大灣區中心城市之一，正全力對接國家戰略，助力大灣區成為新發展格局的戰略支點及高質量發展示範地。

### 助企業「走出去」「引進來」

他指，香港是國際企業進入大灣區的橋樑，也是大灣區企業發展海外市場的重要門戶，特區政府正積極推動各地企業充分利用香港「走出去」和「引進來」的雙向平台角色。上個月公布的施政報告推出多項關於香港積極主動貢獻大灣區建設的重點措施。

在「引進來」方面，香港會組織外國在港企業到大灣區考察，讓他們親身體驗大灣區的蓬勃發展。另外，特區政府投資推廣署聯同其他大灣區城市相關部門成立的「泛大灣區外來投資聯絡小組」，繼續舉辦推介會和交流會等活動，積極向海外企業推廣大灣區的投資環境及龐大發展潛力，說好灣區故事。

### 提供高增值專業服務

李家超指出，香港是全世界最安全的城市之一，能為投資者、企業家提供安全穩定的環境。特區政府歡迎全球企業家來香港開創或拓展業務，充分把握香港連接內地和世界的「超級聯繫人」角色，善用香港這個「超級增值人」所提供的高增值專業服務，擁抱粵港澳大灣區所創造的無限商機，實現合作共贏。

大會上，澳門特區行政長官賀一誠亦向全球投資者推介澳門雙向連接的平台作用。他表示，澳門充分利用「一國兩制」下自由港、單獨關稅區等優勢，重點把握大灣區與中葡經貿合作疊加機遇，支持兄弟城市與葡語國家開展深度交流。2024年，澳門將舉辦新一屆中葡論壇部長級會議，進一步鞏固澳門作為連接中國與葡語國家的平台作用。

## 熱捧赴港投資 與會代表「追逐」港官員

大會上，與香港合作及投資香港成為與會嘉賓探討的熱門話題。香港商務及經濟發展局副局長陳百里，作為大灣區投資政策宣講會香港特區政府的主要宣講代表，成為有意與港合作的企業、政府代表「追逐」的對象。

### 車企探路在港設裝中心

埃爾帝汽車是一家圍繞汽車產業上下游發展多元業務的企業集團，在天津、廣州南沙均有投資和布局，在美國亦有汽車改裝等相關業務。8日上午，在粵港澳大灣區投資政策宣講會的短暫間隙，埃爾帝汽車負責人趙文海便將陳百里「堵」在會場大門口。「陳局長，我們在大灣區開發汽車改裝業務，在

香港也有合作夥伴，正在推動拓展香港市場，希望得到特區政府支持！」趙文海開門見山說。「只要符合法律法規，我們都會支持，歡迎到香港投資。」陳百里回應。

趙文海向陳百里詳細介紹了公司立足大灣區開展汽車改裝業務的構想和布局。「很簡單，僅僅是左右軸的改裝，就有很大的空間。」趙文海介紹，內地的汽車通過改裝進入香港及海外市場、外國品牌汽車改裝後進入內地，均存在較大的需求。

有賴於國家支持大灣區的系列政策支持，埃爾帝已經在南沙保稅區設立汽車改裝基地。香港市場有汽車改裝的傳統，需求比較大，但存在的主要問題是改裝經驗不足，而埃爾帝在美國和中國內地有豐富的改裝經驗。

「我們希望打造一種新的大灣區合作模式，比如，借助大灣區內地城市保稅區政策便利，香港也可以是汽車加工、改裝中心，只不過把具體的改裝業務放在內地的保稅區。」趙文海說，這些新模式、新業務，需要得到特區政府的支持。陳百里對埃爾帝的構想感興趣，並進一步了解情況，探討推動合作的可能。

除了多家企業，現場還有內地政府部門代表與陳百里對接。湖南省商務廳投資促進部門一位參會代表，希望將湖南的老字號產品，更多推向香港市場，並借助香港進一步進入國外市場。交流期間，特區政府工作人員均與他們取得聯繫，將進一步對接。

◆香港文匯報記者 敖敏輝 廣州報道