

國務院常務會議研更大力度吸外資政策

香港文匯報訊 據新華社報道，國務院總理李強2月23日主持召開國務院常務會議，聽取2023年國務院部門辦理全國人大代表建議和全國政協提案工作情況匯報，研究更大力度吸引和利用外資的政策舉措，部署進一步做好防範化解地方債務風險工作，審議通過《關於進一步優化支付服務提升支付便利性的意見》和《節約用水條例（草案）》、《生態保護補償條例（草案）》、《中華人民共和國消費者權益保護法實施條例（草案）》。

會議強調，辦理好建議提案是政府全面履行職責、自覺接受監督的內在要求。國務院部門

去年承辦的建議提案已全部按時辦結，在相關領域出政策措舉2,000餘項，解決了一批經濟社會發展重點難點問題。全國兩會在即，要高度重視、認真做好今年建議提案辦理工作，健全領辦交辦、督辦考核等機制，在抓落實、促轉化上下更大功夫，以高質量建議提案辦理助力高質量發展。

鞏固外資在華發展信心

會議指出，外商投資是推動中國經濟與世界經濟共同繁榮發展的重要力量。要把穩外資作為做好今年經濟工作的重要發力點，在擴大市場准入、優化公平競爭環境、暢通創

新要素流動等方面加強服務保障，持續營造市場化、法治化、國際化一流營商環境，鞏固外資在華發展信心，提升貿易投資合作質量和水平。

多措并举打通支付服務堵點

會議指出，按照黨中央部署要求，經過各方面協同努力，地方債務風險得到整體緩解，為做好下一階段工作打下了堅實基礎。要堅持改革創新，強化配套政策支持，持之以恆攻堅推進，進一步推動一攬子化債方案落地見效。要強化源頭治理，遠近結合、堵疏並舉、標本兼治，加快建立同高質量發展相適應的政府債務

管理機制，在高質量發展中逐步化解地方債務風險。

會議審議通過《關於進一步優化支付服務提升支付便利性的意見》，強調要聚焦老年人、外籍來華人員等群體支付不便問題，加強協同配合，加大必要的資源投入，多措并举打通服務堵點，推動移動支付、銀行卡、現金等多種支付方式並行發展、相互補充。

會議審議通過《節約用水條例（草案）》、《生態保護補償條例（草案）》和《中華人民共和國消費者權益保護法實施條例（草案）》。

會議還研究了其他事項。

外貿訂單排至5月 浙企春節不打烊

眼鏡企業多種方式招工 有信心新年打開新局



內企開年直擊

香港文匯報訊（記者 俞畫 浙江報道）車間機器轟鳴，各條生產線高速運轉……2月22日，香港文匯報記者剛走進溫州遠華企業有限公司，便感受到一派熱火朝天的復工景象。往來來看，甌海眼鏡行業正月十五元宵節後才全面開工，今年明顯比預期早。「早在春節前，我們就帶着近百種新研發的鏡架鏡盒，遠赴法國參加米蘭MIDO國際光學眼鏡展，『搶』回來不少訂單。」遠華企業相關負責人陳瓊瓊笑着說，訂單多了，企業自然要開足馬力趕工。

作為全國眼鏡生產基地之一，溫州甌海區集聚了600多家眼鏡上下游企業，80%以上產品遠銷歐美等地100多個國家和地區。為了搶抓新春「開門紅」，政府牽頭組織了「出海搶單」團，以遠華企業參加的米蘭眼鏡展為例，同行的還有甌海眼鏡行業120多家企業代表。大家此行收穫不菲：參展三天，意向訂單總額近2億美元。

確定返崗人數發放返崗補助

「我們的成績也不錯，『搶』回100多萬美元的意向訂單。」陳瓊瓊告訴香港文匯報記者，為了趕製這批新接訂單，企業早早排摸春節留溫員工意向，確定提前返崗員工人數，還發放返崗補助。「開工當天每個人都有紅包拿。」箱包精品車間組長邱東的老家在四川廣安，回程前就迫不及待訂好了返程票，大年初六和車間老鄉一共七人大包小包回到溫州。「有活幹就有錢拿，大家幹勁十足。」

「按照今年訂單回暖的形勢，我們還得再招一批員工。」陳瓊瓊表示，眼下，企業正通過多種方式進行人員招聘，除了線下「擺攤」、以老帶新外，企業還跟隨政府組團到河南、四川等地進行招人。今年企業加強新產品、新材料的研發創新，導入更多自動化設備提高生產效率，信心滿滿拓市場。

開拓「一帶一路」沿線國市場

走進同樣位於眼鏡小鎮的溫州市朗盛光學有限公司板車間，香港文匯報記者看到，全自動智能板車間的機械刀臂上下揮舞，不一會兒，一副板車鏡架切割完成。「這台最新的板車機一天可以自動切割600副鏡架，工作效率是老機器的二倍。」朗盛光學業務總監張健告訴香港文匯報記者，伴隨着智能化水平的提升，如今一個工人可以同時管理六台機器，「大大提升了生產效率。」

作為一家有着25年發展歷史的老牌眼鏡生產企業，朗盛與多家世界知名眼鏡品牌公司建立了穩

定合作關係，設計生產的光學鏡、太陽鏡90%遠銷西歐、北美市場。此次米蘭眼鏡展期間，朗盛業務團隊成功開拓了新客戶，也感知到海外市場對中國眼鏡的認可度正在持續提升，這讓他們更加堅定了要投入更多精力去生產性價比更高、質量更優的高端眼鏡產品的決心。

「目前外貿訂單已經排到了5月份，所以這幾天我都在忙招聘的事。」談起新一年的目標計劃，張健躊躇滿志，「過去三年受疫情影響，出國參展按下『暫停鍵』，這給我們向外拓展業務帶來了困難，只能依靠線上銷售以及老客戶維繫住50%的業務量。今年公司的目標是開拓更多新興市場，向着『一帶一路』沿線、金磚國家進發，爭取實現銷售額15%的增長。」

報名香港等國際眼鏡展拓客源

「我們研發了許多新產品，有信心新年打開新局。」專注20多年眼鏡外貿生意，溫州東田貿易有限公司負責人余曉平這個春節也沒閒着，他告訴香港文匯報記者，企業新春開工上架了許多新開發款式，包括TR90高分子材料系列、手工板車的光學眼鏡，還有手工設計元素的金屬眼鏡等等。「除了剛剛結束的米蘭眼鏡展，我們還報名了香港、巴黎等多個國際眼鏡展，力爭開拓更多客源。」

浙企新春假期生產表

（2月10日—17日）

- ◆浙江1,210家重點企業實現不停產，183個重大項目實現不停工。
- ◆以2023年12月日均用電量為基準，超過6,000家浙江工業企業日均用電量保持在平時水平的90%以上。
- ◆外貿企業日均用電量保持在平時水平90%以上的企業比例達10.68%。

整理：香港文匯報記者 俞畫
來源：浙江省信統



◆春節前，溫州遠華企業有限公司帶着近百種新研發的鏡架鏡盒，遠赴法國參加米蘭MIDO國際光學眼鏡展，「搶」回來不少訂單。為趕製新接訂單，春節期間，該公司生產車間一派繁忙景象。

香港文匯報浙江傳真

海外啟動新業務 企業「大禮包」留人

特稿

「感謝每一位『堅持到底』的員工們，陪企業共渡難關。」就在幾日前，馬國生剛剛為春節留崗的員工們發放了名為「堅持獎」的大禮包。作為浙江優格科技有限公司的總經理，馬國生前收到了合作夥伴寧德時代的「求助」，他們剛剛在海外啟動了新的業務，亟需配套的電池連接片，而這也是浙江優格深耕多年的主營業務。

十年以上老員工願意加班

「我們算是寧德時代最早的一批合作夥伴了，2012年他們啟動新能源汽車動力電池的研發時，我們就開始為其提供相應的電池零配件，一直合作至今。」馬國生告訴香港文匯報記者，在此之前，企業主要做的是手機天線零部件，「當時我們主要為諾基亞和摩托羅拉供貨」。伴隨着智能手機的興起，預見功能機即將式微的馬國生當機立斷，將公司的業務逐漸轉到了汽車電池領域。

在馬國生看來，市場有起有伏，作為一家規模不大的民營企業，首先得「活下來」。「我們沒有跨領域生產的資本，那就扎扎實實在在強項上做深做透。」馬國生解釋道，雖然主營業務從手機零配件轉到了電池零配件，但兩者的工藝是相通的，這樣就降低了重新培養人才與對外招聘的成本。「公司許多員工都幹了十年以上，這次春節願意留下來加班的，幾乎也都是這幫老員工。」

談及為何將企業從杭州搬至德清，馬國生坦言，以優格年產值五億元人民幣的規模，在杭州只能算中小企業，但到了德清卻能算大企業了，政府相對而言也比較重視。「就像春節前，由於合作夥伴要上新業務，我們也購置了相應的新設備。原本光是通燃氣就要等三個月，政府知道了我們的困難，盡力從中協調，一個月就將燃氣通上了，解決了企業的燃眉之急。」

「公司今年延續了2023年下半年以來產銷兩旺的勢頭，春節期間不停工，所有車



浙江優格科技有限公司為過年期間駐守崗位的員工們頒發「堅持獎」大禮包。

香港文匯報浙江傳真

車間工人到崗率近乎100%

走進生物發酵廠區，工人們正在熟練地操作機器，而實驗室裏的化驗人員也正有條不紊地忙碌着。能在春節期間做到幾乎100%的到崗率，有什麼祕訣？謝彩祥笑着解答道，「我們的本土員工佔比超過90%，另外的10%則是從全國招聘來的科創人才，經過幾年的沉澱，他們中不少都在德清安家落戶，春節也就沒有了回老家的『任務』，反而是將父母接來德清一起過年。」

自2020年以來，拜客生物的生物獸藥、飼料添加劑兩款產品成功打入了南美及印尼市場，在提高銷售額的同時，也增加了生產壓力。「通過創新技術，我們不斷提高生產穩定性，整體生產效率已提升至原來的120%。」謝彩祥介紹道，以飼料添加劑L-色氨酸為例，原來每台發酵罐每月最多可生產8個批次產品，如今改進後可以達到10至11個批次，更好地滿足了客戶需要。

◆香港文匯報記者 俞畫 浙江報道



◆專注20多年眼鏡外貿生意，溫州東田貿易有限公司新春開工上架了許多新開發款式，包括TR90高分子材料系列、手工板車的光學眼鏡，還有手工設計元素的金屬眼鏡等等。圖為溫州東田貿易在米蘭眼鏡展上。

香港文匯報浙江傳真