

迪拜人才基建供不應求 礙創新場景應用落地



◆上海道客陳齊彥指，希望透過迪拜，將業務範圍延伸至整個中東及北非地區。

陳齊彥向香港文匯報表示，迪拜是整個中東地區的金融中心，當地的金融業界已意識到行業要透過科技轉型，金融應用場景和數字化需求與五六年前在中國內地和美國市場相似。現時迪拜的金融科技發展迅速，業務場景非常旺盛，惟當地正面對供應鏈問題，金融科技人才儲備和金融科技基建供不應求，很多創新的場景應用落不了地。此外，一般人認為迪拜市場較受美國影響，但原來當地很多業界人士都不希望迪拜的整個技術發展路徑完全單一地跟隨美國的科技技術綁定，因為會擔心出現系統性風險，所以當地業界希望尋找更中立的多樣性技術方案。因此，一些在數字化領域較前端的中國公司在迪拜有很多機會。

上海道客：當地盼引進中國科企

陳齊彥指出，是次上海道客出席峰會便以「為金融科技建設數字基建」為目標，為當地金融業解決基礎層面技術儲備不足的痛點，接觸到的潛在客戶非常多，無論交流次數、內容和深度都大大超出預期，而且大部分都是專業人士，很清楚技術問題所在。此外，他們對中國的科技公司能夠來中東抱持非常大的熱情，甚至是希望中國科技公司能加大在迪拜的投入。而他們也花了很多時間了解上海道客在中國做的大量案例，因為他們很想了解中國為什麼可以在短時間快速提升國內的金融科技，並希望上海道客可以為他們引薦一些優秀的中國科技公司和技術進入迪拜，整體而言交流品質非常高。

引入中東資金政治風險較低

他透露，公司計劃於一至兩年內在香​​港或新加坡股票上市 (IPO)，因此希望在迪拜接觸到來自中東的基石投資者。公司目前對於來自美國的資本投資比較謹慎，因為美國資本投資往往帶有其他訴求在裏面，現時市場愈來愈擔心地緣政治風險，惟中東的資金或亞太的資金風險就相對低很多。

對於迪拜的風險投資 (VC) 生態，陳齊彥指，即使目前全球流動性變差，但中東市場的資金仍然很旺盛。

中東基金尋美國以外合作夥伴

過去中東的資本流向偏向美元投資市場，現時受中東地緣政治局勢影響，則有意加強全球部署；目前中東基金願意考慮亞太和中國市場的新興科技公司，以尋找新的財富管理合作夥伴，豐富他們的投資多元布局。最近中東資本經常跑中國、與中國基金管理公司會晤，甚至最近有一些中東的資本直接參與中國資本市場二級市場的投資，這都是良好的現象。

對於幣安創辦人趙長鵬早前被美國通緝，原本全家身在迪拜的他最終仍跑到美國自首，陳齊彥認為，趙長鵬事件對於市場希望建構一個中立的安全金融服務而言「肯定是會衝擊信心」。這也意味金融機構在建構新的金融秩序和新的金融體系架構時，需要思考該體系架構能否保持真正意義上的嚴格中立。現時有很多情況，表面上看似中立，但可能底層的數據早就被轉移了。如何建構足夠中立的技術、如何評估安全風險，這涉及資訊數據的話語權問題。

中東商機系列 之三

迪拜作為中東及北非和南亞地區的國際金融中心，當地政府和金融業界早已意識到科技轉型對於維持競爭力的重要性。香港文匯報記者在上月的「迪拜金融科技峰會」上，也看到不少內地企業到當地尋找發展機會。首次參加峰會、來自中國內地的上海道客網絡科技 (Dao-Cloud)，公司創始人暨首席執行官陳齊彥向香港文匯報記者表示，與會人士對中國的科技公司都抱有很大熱情，希望中東地區可以引入更多優質的中國科技公司和技術，尤其當地金融科技場景豐富，惟相關人才和基建供不應求，相信中國企業可填補缺口，與迪拜以至整個中東市場互惠共贏。

◆文、圖：香港文匯報記者 曾業俊



◆「迪拜金融科技峰會2024」參與人數從5,000人飆升至8,000人、參展商從100家增加到約200家。

「迪拜金融科技峰會2024」由迪拜國際金融中心 (DIFC) 主辦，於5月6日至7日在朱美拉古城會議中心 (Madinat Jumeirah Conference Centre) 舉行，與會者來自118個不同國家。DIFC 創新中心 (DIFC Innovation Hub) 行政總裁 Mohammad Alblooshi 表示，峰會漸受市場注目，對比去年，今年參與人數從5,000人飆升至8,000人、演講者從100人增至逾300人、參展商從100家增加到約200家。

金融科技峰會展商倍增

今年峰會不乏來自中國的金融企業和科技公司，參展商之一的上海道客網絡科技 (Dao-Cloud) 創始人暨首席執行官陳齊彥表示，公司在峰會首日已接觸到一間迪拜當地的銀行，並向該銀行代表介紹了一些改造銀行核心系統的技術，對方對此充滿興趣，相信之後會再安排具體交流。此外，在峰會上也接觸到很多來自中東和北非地區的客戶，包括來自埃及和摩洛哥的參與者。

陳齊彥續指，現時上海道客除了在中國內地擁有業務，去年至今，公司業務成長速度最快的主要地區是香港和澳門，其次是以新加坡為核心的東南亞市場。第三是歐洲市場，雖然最近歐洲經濟狀況不及以前，但歐洲市場的客戶場景非常先進，而公司最近則花較多時間和精力在中東和北非市場。目前公司在迪拜還未有直接客戶，但在當地有合作夥伴，包括華為和一些歐洲客戶，他們都為其迪拜金融機構客戶提供了上海道客的技術，而一些歐洲合作夥伴亦表示他們正在觀察迪拜的機會。

陳齊彥補充，上海道客主要從事作業系統技術，該技術可以向下管理各種異構的基礎設施，包括雲和非雲；亦可向上支撐客戶數字化關鍵任務的業務場景，包括各種銀行的業務系統、數據平台和人工智能技術平台。現時公司主要的成功案例和客戶群集中在中國內地的大量金融機構，而公司現正探索香港和澳門地區的金融機構、政府，以及一些公共設施的數字化平台。

中東銀行對系統升級技術感興趣

中企搶中東機遇 金融科技突圍



◆不少來自中國的企業有參加「迪拜金融科技峰會2024」。



拓新興市場 避中美衝突風險

券商搶攻

有出席今年「迪拜金融科技峰會」的中資券商向香港文匯報記者表示，該行在香港以至全球各地都有業務，是次首次參加迪拜金融科技峰會，希望在迪拜發掘機遇、進駐迪拜市場。

他表示，參加峰會除了因為該行比較重視科技板塊，從公司整體發展戰略而言，公司希望走向全球，目前在香港、新加坡、北美和歐洲都已建立駐點和業務；而迪拜是一個非常好的跳板，因此公司希望透過迪拜，將業務範圍延伸至整個中東及北非地區，至於具體擴充計劃，目前仍在籌劃中。

體制雖似美國 協調更具彈性

該中資券商補充，該行已布局全球多年，其國際業務成績在中國內地名列前茅，最近已在新加坡開設分公司，至於發展迪拜市場是經過近兩年時間審慎考慮，目

前正在迪拜積極部署。該行認為，迪拜金融市場有很大發展空間，因為當地金融體制雖然與美國相似，但監管和政府部門協調都比美國更具彈性，尤其在迪拜的亞洲人比例比美國更大，溝通交流起來更方便。另一方面，鑑於近幾年中美地緣政治局勢緊張，「有啲野在迪拜做可能會更加合適」，對於中國和美國的投資者而言，迪拜都是一個合適的中立地以避免政治衝突。

問及迪拜和香港未來的金融合作空間，該中資券商指出，兩地的金融產品其實非常相似，尤其港元和迪拜貨幣迪拉姆 (AED) 一樣都與美元掛鈎，不過香港市場重點以中國內地和香港客戶為中心，並協助內地企業在港上市籌集全球資金；而迪拜市場則主要覆蓋中東和北非地區，加上有大量主權基金，面向全世界的投資者和項目，相信其中一部分會投資在中國內地和香港，料迪拜和香港兩地市場的客戶群和投資對象將有很大合作機會。

華為植根多年 助培養當地人才

科企深耕

內地通訊科技龍頭華為為今次亦有派員出席「迪拜金融科技峰會」。香港文匯報記者向華為查詢該公司在阿聯酋的發展情況及未來計劃，獲公司書面回覆指，截至目前，華為在阿聯酋僱員超過1,000人，並與阿聯酋政府機構和知名大學合作培養當地資訊和通信技術 (ICT) 人才，建設完整生態。截至去年，華為已經與阿聯酋的12所大學建立了合作關係並成立「華為ICT學院」，通過舉辦「未來種子」和「華為ICT大賽」等人才培養旗艦活動，至今已為阿聯酋逾1.3萬名學生提供現場培訓。

華為指出，公司已植根阿聯酋23年，在運營商、企業網、雲、數字能源及消費者等領域，與阿聯酋政府、企業及200多家國際與當地夥伴合作，推動阿聯酋ICT領域迅速發展，為阿聯酋數字化轉型和技術創新提供有力支撐。

助力當地科網基建多年

華為續指，公司與阿聯酋在基礎設施建設、人工智能、數字經濟、綠色能源等領域密切合作，2019年

協助阿聯酋建立海灣地區首個5G網絡，助力當地製造、交通等行業轉型升級。在人工智能方面，華為與阿聯酋夥伴在數字政府、醫療健康、空間地理、智慧城市、產業政策和人才培養方面均有廣泛合作，取得諸多成果，促進創新和數字化產業的增長。面對大資料、大流量、大能耗的時代挑戰，華為還在清潔發電、資料中心能源等領域與阿聯酋持續合作，協助建成中東北非最大太陽能供電資料中心，推動能源數字化和阿聯酋零碳目標的達成。

華為強調，阿聯酋開放創新、多元包容，向包括華為在內的全球公司提供了激發創新潛能、促進合作共贏的機會。華為視阿聯酋為中東非地區的數字中心，堅定在阿聯酋持續投資與發展。未來，華為仍將堅持與當地政府、產業和客戶以開放、透明和建設性的方式合作，實現社會利益和商業利益的雙贏。

事實上，記者走訪迪拜期間，無論在大型商場抑或大街小巷店舖，都看到華為的產品廣告或正在銷售的商品，甚至在當地的創新與科技中心迪拜網絡城 (Dubai Internet City) 亦見到華為辦公室，足見該公司品牌已在當地市場佔一席位。



◆華為在迪拜積極宣傳產品，放置大型廣告板。



◆即使在舊城區，亦有小店專門售賣華為產品。