



貿發局：內地10年料投東盟4.7萬億 近七成藉港進行 香港優勢東盟商機相得益彰

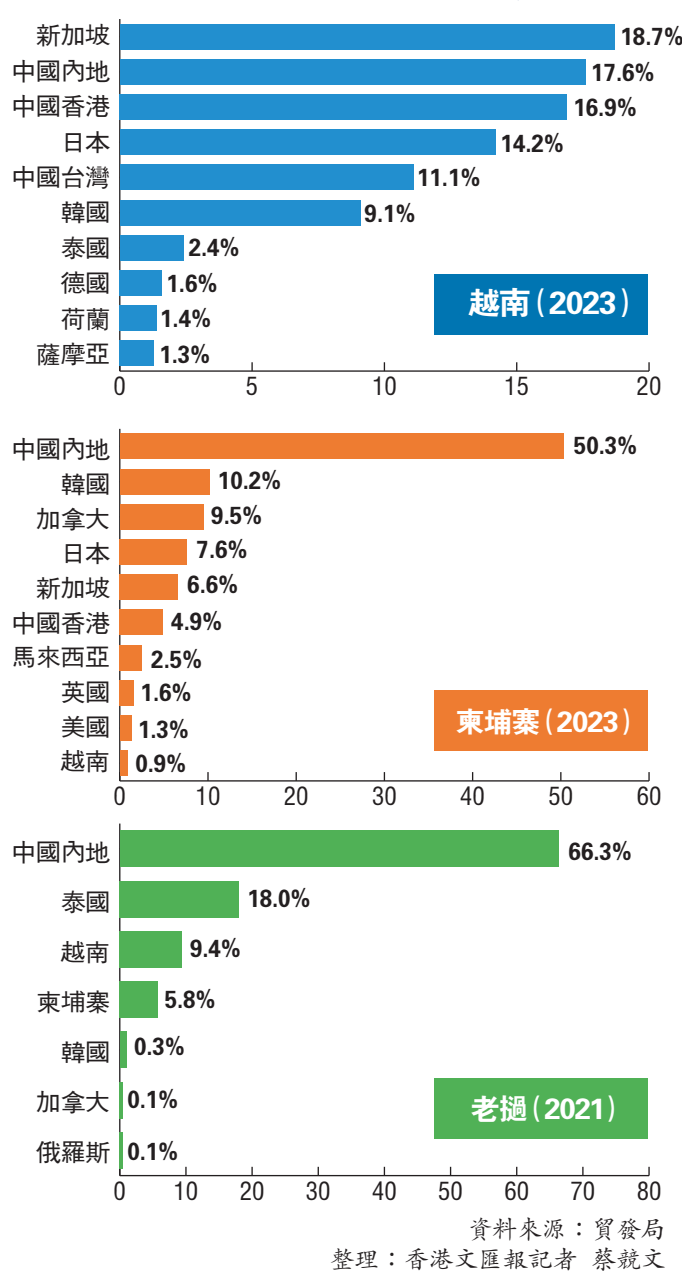
行政長官李家超本月下旬將率代表團出訪東盟三國，包括老撾、柬埔寨及越南。香港貿發局昨介紹該三國的經濟發展情況，並預計未來十年中國在東盟的投資額會達到6,000億美元（約4.68萬億港元），其中4,000億美元（約3.12萬億港元）的投資會透過香港進行，形容東盟的商機對本港長遠經濟發展至關重要。貿發局並提到，目前約有90家東盟企業在港上市，香港已成為東盟企業海外上市的熱門地點，東盟亦是中國第一大貿易夥伴，隨着雙向投資持續增長，香港作為服務內地和東盟的投資平台，將有很大的增長空間。

◆香港文匯報記者 蔡競文

東盟企業在香港不斷增加



東盟三國主要投資者



李家超月底出訪老東越 拓新領域新機會



◆李家超
香港文匯報記者涂穴 攝

香港文匯報訊（記者 蔡競文）行政長官李家超昨日在出席行政會議前會見傳媒，他表示本月下旬將率領代表團出訪東盟三個國家老撾、柬埔寨和越南。他將帶同來自工商、金融、運輸、物流、法律、創意產業等領域的高級別商界代表，一起推銷香港，開拓商機，建立更廣泛的聯繫和網絡，開創發展新領域、新機遇。

爭取支持香港加入 RCEP

這次是李家超上任兩年來，第三次出訪東盟國家，連同先前兩次行程，合共訪問了7個東盟國家。這7個國家佔東盟總人口約七成半。李家超表示，在今次的訪問，他將會向老撾、柬埔寨和越南政商界介紹香港的最新發展，尤其香港的優勢及可為東盟帶來的機遇、經貿聯繫和廣泛商機。同時亦會繼續爭取他們支持香港加入《區域全面經濟夥伴關係協定》（RCEP），推動區域經濟發展，發揮香港作為「超級聯繫人」和「超級增值人」的角色，加深與「一帶一路」沿線國家的協作。這些對香港的發展有很大提振作用。

展示港優勢及可作貢獻

李家超上次訪問東盟是在去年七月，訪問了新加坡、印尼和馬來西亞，他當時的活動包括與當地領導人見面、和政商界領袖或代表舉行會談、到訪當地大型企業和出席商務餐會等，向他們展示香港的優勢。同時介紹香港對RCEP可作出的貢獻，爭取東盟國家支持香港盡早加入RCEP。其間與當地達成共33份合作備忘錄和協議，範圍包括商貿、投資、金融、創新科技、物流、學術研究和文化交流等。之後的成果包括引入當地公司成功來港上市、香港公司參與當地基礎研究和提供專業服務等，鞏固了香港和這三個國家的經貿網絡。他還提到，東盟是香港的第二大貿易夥伴，也是世界第五大經濟體，去年的雙邊貨物貿易額達1,446億美元，佔香港對外貿易總額接近13%，是龐大經濟潛力的新興市場。香港重視與東盟的合作。



李家超本月下旬將帶同來自工商、金融、運輸、物流、法律、創意產業等領域的高級別商界代表，出訪東盟三國，包括老撾、柬埔寨和越南，一起推銷香港，開拓商機。貿發局昨指出，該三個國家在不同範疇都有潛在的投資機遇，它們都是發展中國家，正大力吸納由中國內地轉移的製造業，同時亦需要大量基建及改善民生設施的投資，當中衍生對融資、法律等龐大服務需求，香港從中可以發揮作為金融服務平台的作用。

港綠色金融能為越南籌資金

貿發局經濟師羅宗熙昨表示，以越南為例，該國在綠色發展方面有遠大目標，希望在2050年達到碳中和。為達到目標，該國在不同方面均有策略和政策投資，包括容許私營企業自行購買可再生能源電力，也鼓勵國內或國外公司，投資興建太陽能、風能等可再生能源設施。香港作為國際金融中心，在綠色金融方面擁有特別優勢，可協助當地的外資或其國內企業籌集建設可再生能源設施的資金。而值得注意的是，越南的消費者對外國產品、文化及品牌的接受程度非常高，將會是港商進軍國際市場的理想切入點。

港企可助老撾發展再生能源

其他兩國方面，貿發局經濟師張家熙指，農業老撾及以製衣紡織業為主體的柬埔寨，都急需外資促進當地市場及實踐經濟轉型。老撾在基礎設施上正在尋求投資及合作，如鐵路、道路和橋樑等，老撾亦積極發展其物流系統以連接周邊國家，對基礎建設的技術及資金均有需求，中老鐵路開通進一步加強了其鐵路運輸轉運角色。

張家熙續指，老撾還是東南亞的「電池」，電力是其主要出口，國內約70%電力是透過水力發電，產生能源後作為商品出售給鄰國，特別是泰國、越南。香港有4,000多間科創企業，相信當中有些企業在太陽能或風能等可再生能源方面，能夠幫助老撾，例如協助其進行器材研發，或在其他方面合作。

推動柬埔寨向高新科技轉型

至於柬埔寨，該國不欲再集中在紡織業，迫切地希望可以發展高增值產品，期望能獲相關合作或投資，以發展或學習有關方面的技術，當中包括資訊及通訊科技、可再生能源相關的項目。他認為，香港的公司可提供解決方予尋求轉型為高新科技的國家。

近年由於中美貿易戰，不少中企及港企將生產基地由珠三角轉移到東盟國家，中國與東盟的貿易發展迅速，東盟已經連續四年成為中國第一大貿易夥伴。同時，內地近年在「一帶一路」沿線投資，三分之二在東盟國家，貿發局指出，可見東盟是「一帶一路」倡議的核心部分，隨着中國與東盟雙向投資持續增長，香港作為「一帶一路」的重要節點，將是粵港澳大灣區和東盟的商界拓展業務的理想平台。

港金融服務平台利進軍國際

貿發局研究總監范婉兒表示，過往新加坡、日本及韓國等經濟體是東盟的主要投資來源地，近年內地及香港的企業急起直追。去年中透過調查發現，近90%內地企業都希望發展國際業務，當中包括東盟及「一帶一路」國家，超過62%企業都表明，希望選用香港的金融服務平台進

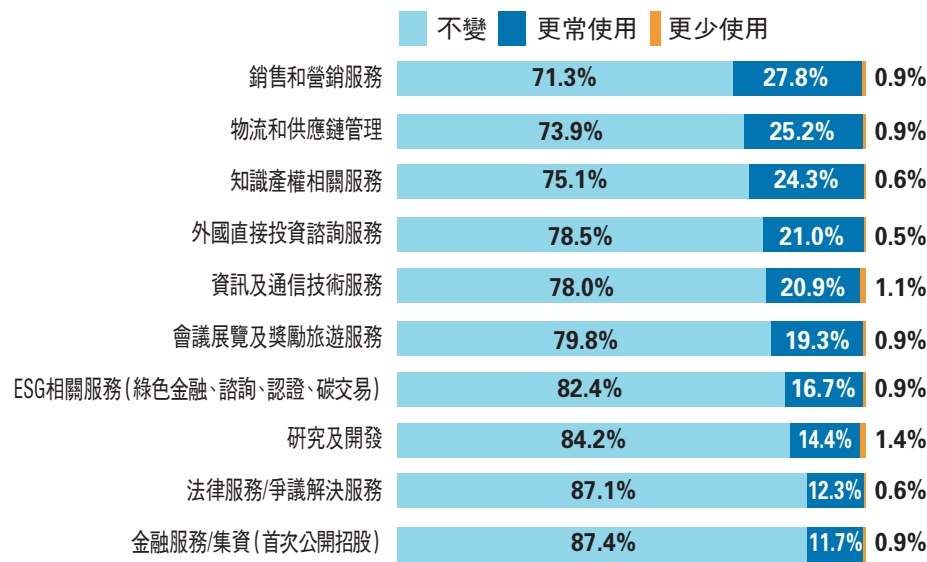
軍國際市場。

范婉兒形容，現時正是內地投資東盟市場的「蜜月期」，香港可以幫助內地企業進軍東盟市場。香港的強項在於專業服務、金融服務及物流服務，可為投資東盟的企業提供全球稅務安排、風險管理及顧問服務等，而且當企業想要擴張時，需要資金的支援，包括銀行、融資服務等，香港作為一個金融服務的平台有相當的優勢。

料有更多東盟企業來港上市

范婉兒還提到，香港採用普通法，能夠有效與國際接軌，方便企業在出現貿易糾紛時進行仲裁，因此已成為東盟企業在海外最受歡迎的上市地點。截至目前，已有約90間東盟企業在本港上市，相信在內地企業加大投資東盟的情況下，東盟企業來港上市方面，還有很大發展空間。

逾90%大灣區企業擬拓東盟市場時繼續或增加使用香港的服務



港企應瞄準東盟中產年輕消費市場

香港文匯報訊（記者 莊程敏）東盟作為新興市場，有研究指其到2030年，在逾6億人口中，中產和35歲以下分別都佔超過60%，是既多中產又多年輕消費者的市場；另一方面，東盟亦是生產和採購基地，他們擁有年輕勞動力和天然資源，很值得港商進一步開拓。貿發局研究總監范婉兒昨指，據她觀察，目前港企對東盟市場的物流和銷售方面較感興趣，設廠的意願則較低，「因香港企業擅長全球採購，然後銷往新市場。」她強調，「香港的強項在於資金和貿易配合，再加上專業服務和物流。」

范婉兒續指，在東盟不同的國家都看到不同的產業需求，而香港的新興產業正好可以在東盟市場發

展，特別是本港創新科技生態圈相當蓬勃，初創企業由2018年時約2,000多間，增至2023年時4,000多間，增長達一倍。她建議，港企可參與當地的金融科技、智慧物流、智慧城市如道路等領域。

金融科技智慧物流等領域潛力大

她又舉例，如特首今次行程中的老撾，該國將脫離最不發達國家（LDC）行列，這意味着他們未來面向市場的產品必須升級，否則將失去關稅優惠。因此，他們需要提升產業鏈和產品附加價值，而這些剛好是香港的強項，尤其在設計和推廣方面。隨着貿易投資活動的復甦，香港的各行各業從大到小都將受益。

港要把握供應鏈調整商機

香港文匯報訊（記者 莊程敏）受到國際貿易爭端和地緣政治影響，全球的貿易鏈也面臨重大調整，不少中企將生產基地轉移到東盟，貿發局認為香港可從這次的供應鏈調整中，獲取商機。

內企加大投東盟 增港發展空間

貿發局研究總監范婉兒指出，在經歷了疫情帶來的巨大震盪之後，加上各國致力減少碳排放，各國傾向縮短供應鏈，以及實施「雙供應鏈」使其更具韌性，例如很多內地廠商在越南發展。不過，她預計，亞洲地區在全球電子產品供應中的重要地位在短期內不會改變，但地

緣政治因素令國家更加重視自主掌握關鍵技術，將核心科技技術進一步在地化。

范婉兒坦言，貿易戰對於內地企業加大在東盟投資有一定關係。內地企業由以往的「產品出口」轉為「產能出口」，香港在這方面亦有不少發展空間，例如向其提供金融服務、物流服務和專業服務等支持。據貿發局數據顯示，2023年內地佔在柬埔寨總投資額達50.3%，居首位；內地佔越南總投資額達17.6%，排第二，2021年佔老撾總投資額達66.3%，亦居首位。

她續指，內地企業在東盟國家有業務或轉移的話，也讓兩地投資者對他們有更多認識，對兩地的股票市場也會受益互惠。