



美企讚港產品認證快 美國要3年香港僅7個月

首8月9 外資來港穩定增長 醫療企落戶

美國近日發出對香港的所謂「更新版商業警告」，香港投資推廣署創新及科技總裁黃煒卓指出，美方的所謂「警告」並不會對香港的營商環境產生任何重大影響，許多外資公司來港發展，主要是考量在香港的發展潛力及政府的支持，尤其是在創新科技領域。他強調，「香港仍然具備獨特的地理優勢和市場機遇，吸引外國公司進駐，這不是所有地方都能做到的。」他更透露，今年8至9月份，由該署引進香港的公司數目和2023年同期看齊，增長趨勢穩定，反映香港仍然是一個吸引不同國家公司來此落戶的重要地點。

●香港文匯報記者 莊程敏



●黃煒卓直言，美方所謂「警告」並不會對香港營商環境產生任何重大影響。 香港文匯報記者北山彥 攝

企業選擇香港的主要原因

亞洲中心位置

●香港位處亞洲核心位置，進駐香港將可拉近與區內客戶的距離。

連接中國內地與世界各地的重要橋樑

●在粵港澳大灣區發展及影響深遠的「一帶一路」倡議下，香港在國家發展策略中角色關鍵。香港與內地簽署的CEPA，為進入內地市場的香港製造商提供零關稅優惠，並讓香港服務業更容易打入內地市場。

良好法治

●根據「一國兩制」的原則，香港保留了普通法法制，其法治精神讓個人及企業受到有效的法律保障。海牙國際私法會議在香港設立首個地區辦事處，對這個城市的法律基礎投下信心一票。

稅制簡單，屬全球最低稅率之列

●香港的稅制簡單、透明且穩定。香港亦與不少貿易夥伴簽訂了全面性避免雙重徵稅協定（CDTAs），而簽訂的主要司法管轄區亦越來越多。

國際金融及商業中心，有完善的基建

●香港是亞洲的主要商務樞紐。在香港設點有助企業與地區決策者建立更緊密的聯繫，把握各地商機。香港也是全球交通及資訊樞紐，與世界市場及網絡接軌。香港還是亞洲教育樞紐，同時亦是藝術、文化及體育之都。

資料來源：香港投資推廣署



●香港投資推廣署週一舉行關於醫療科技的媒體圓桌會議。黃煒卓（左一）、Dilip Parmanand（左二）及鄭新波（右三）等與會者共同探討及分享香港醫療科技發展優勢。 香港文匯報記者北山彥 攝

黃煒卓本周一於「香港—亞洲醫療科技樞紐：掌握法規 實現機遇」研討會後記者會上表示，香港在醫療設備行業中有其獨特性，因為香港是一個集中的地區，很少有地方能從基礎研究到臨床試驗再到市場推廣這麼完整的產業鏈。這不單是香港本身，還涵蓋了整個大灣區，為企業從實驗室到市場提供了良好的基礎。該署數據顯示，今年1月至8月，其協助9家醫療設備公司在香港落戶，來自4個不同的地方，包括中國內地、韓國、法國和美國。總投資約為6,000萬港元，創造了約120個就業機會。

9企總投資6000萬創120職

落戶香港的公司包括專注於眼科產品、乳癌影像設備、利用AI技術培養細胞，AI技術在影像分析應用等公司。黃煒卓表示，「香港擁有穩定的營商環境與龐大市場潛力，如內地有約14億人口，這對吸引外資相當有利，而且香港在創新科技及產品商業化上具有優勢，不少公司選擇落戶於此。」

當被問到美國的所謂「商務警告」會否影響外資在香港進行研發到美國進行FDA的認證，黃煒卓指出，有關全球化的安全和認證問題時，這不應涉及到有特殊的地區影響。美國FDA認證方面企業需要符合美國的標準，專利方面亦可在香港申請所有的專利，企業可通過這些措施來達成全球認可的科研成果和產品。

多項優勢適合醫療創科

總部設於美國，今年在香港擴展業務的美時醫療，其創始人及首席運營官楊思敏在接受記者訪問時，就稱讚香港有多項優勢適合醫療創科企業落戶，包括研發、銷售及醫療人才充裕，司法制度完善、融資平台成熟等，當中特別提到在港做產品認證較其他國家更有效率及快速。他指，「一般而言，在歐盟可能需要3年的時間才能獲得認證，而在美國也差不多需要3到4年。我們的產品就像是

一個新生嬰兒，全球獨一無二，他們預期的認證時間是5年。我們後來把製造過程轉移到香港，我的一位同事說大約只需7個月，就在初期提交評估任務中獲得了認證。」

楊思敏續指，公司的業務在香港的發展非常迅速，因此亦計劃在香港上市，並已經與港交所進行了溝通。

同樣今年開展香港業務的廣東邁科醫學科技股份有限公司董事長鄭新波亦指出，香港和廣東憑藉其優秀的醫療資源和技術，不斷吸引越來越多的東南亞國家居民前來接受醫療救助。有鑑於此，公司計劃在香港推動產品的國際化研發升級，發揮大灣區的綜合優勢，特別是在廣東的生產基地和技術專長，加速產品的產業化進程。香港作為通向國際市場的重要橋頭堡，對於公司產品的國際化升級起着重要作用，這也是公司選擇在香港發展的原因之一。

產學研協作暢順有利發展

在同一場合的Rain Biotech Solution總裁Nick Atwater則提到香港具有暢順的「產、學、研」協助配套，有利企業發展。他表示，該公司與本港的大學實驗室合作創造了一種無標籤細胞分選器，目前的第一個產品目標是製造人工胰腺，並與深圳的關鍵合作夥伴一起合作。另外，技術亦可應用於紡織行業，與香港紡織及成衣研發中心（HKRITA）合作，檢測由大腸桿菌釋放的化學物質。這些物質是天然染料和天然纖維，可用於製造更環保的化學品。公司亦計劃與香港的教授們合作，開發更多新產品。

據投資推廣署去年年報顯示，該署去年共協助382家內地及海外企業在港開設或擴展業務，受助企業數字較2022年上升約27%，他們在營運首年總共為香港經濟帶來達616億元的投資，和創造超過4,100個新增職位。去年企業來港投資的首五個行業分別為財經金融和金融科技、創新及科技、商業及專業服務、旅遊及款待以及消費產品。

平台優勢助生科公司加速商業化

香港文匯報訊（記者 黎梓田）在香港創科平台優勢以及科技園公司支持下，生物技術公司從研究到商業化的過程獲得加速。其中美時醫療首席運營官及創始人楊思敏本周一在研討會中表示，公司專注於製造醫學影像設備，尤其是MRI（磁力共振掃描）。目前美時醫療擁有過百項專利，並利用獨家技術研發出各種MRI，包括全球首台兒科專用MRI，僅用了不到7個月，便於2023年獲美國食品藥物管理局（FDA）註冊認可，這是一項突破。

楊思敏指，香港有着一個優良的平台，MRI技術可以在本地私立醫院中測試，有利於推廣技術並獲得認可。公司得以藉助香港的平台打入海外並獲得投資，在東南亞推出產品，這就是香港的優勢。作為少數在香港製造和生產醫療設備的公司之一，楊思敏認為香港的另一優勢在於接近深圳。在完成所有設備設計以及臨床試驗後，將其轉為大規模生產時，深圳也可以成爲一個近距離的合作夥伴，幫助完成所有這些工作。

實驗室資源豐 利初創研發

科技園公司轉化研發所高級總監劉思雅表示，目前科學園區已經成熟，是香港最發達的創新和技術生態系統。在過去的幾年中，科技園為生物技術領



●楊思敏指出，公司得以藉助香港的平台打入海外並獲得投資。 香港文匯報記者黎梓田 攝

域公司建立了大量支持，包括硬件方面的支持。公司知道許多小型初創公司需要準備好工作的空間，因此建立了共用實驗室和辦公室，支持小型初創公司在搬入時立即開展工作。

這些實驗室配備了數百台從基礎到高端的儀器，包括最新型號的基因測序儀，這將允許生物技術開展相關項目。此外，公司還建立了自己的生物樣本庫及組織病理學服務，亦提供了生醫學信息平台，共享生物醫學數據，促成企業和學術界交流協作，以支持各類研究。

劉思雅稱，去年科技園重點關注基因療法，並與香港大學和香港中文大學合作，共同投資建立GMP

製造設施，以支持在香港的臨床研究。此外，公司還建立了生物醫學科技培育計劃（Incu-Bio），不僅提供資金支持，還提供專業服務，包括知識產權專家、金融服務等。

政產學研合作 臨床研究提速

劉思雅又表示，科技園亦推出臨床轉化促成（CTC）計劃，致力促進臨床轉化，為正在開發極具潛力的臨床前和臨床階段項目的生物醫學公司提供技術及財政支持，並提供高達800萬元的配對資金。總的來說，從硬件、軟件、資金到商業化支持和全球化，科技園希望能夠將生物醫學技術推向市場，並對全球人類健康產生正面影響。

香港醫療及保健器材行業協會主席梁立慧表示，協會希望填補從研究到成功商業化之間的空隙。她指出，協會由接近200名成員組成，並與監管機構密切合作，確保香港的政策能夠促進技術的增長，同時確保新技術的安全有效應用。因此協會與不同的利益相關者緊密合作，例如，幫助製造商將產品商業化，並與監管部門合作，確保他們的產品符合市場的法規。最後，商業化的關鍵在於如何推廣產品，以及如何與商業利益相關者溝通。協會希望在整個價值鏈中促進研究產品的商業化。

醫療器械需求大 港具優勢成領導者

香港文匯報訊（記者 黎梓田）香港醫療及保健器材行業協會主席梁立慧向香港文匯報表示，如果從醫療設備的角度來看，它所受到（美國政府發出「更新版商業警告」）的影響相對較小，因為全球各地對醫療器械的需求非常大，所以她認為，對於醫療器材行業來說情況相對良好。

梁立慧提到，香港的醫療器械市場環境在過去幾年增長迅速，也有不同的產品呈現出良好的發展前景，許多大學亦成功地將他們的產品推向市場，因此香港在這方面仍然具有很多優勢。同時，香港私家醫院分布廣泛，使得香港在醫療領域具有一定的地位。她認為，香港應該積極發揮這些優勢，成爲



●梁立慧指出，香港私家醫院分布廣泛，使得本港在醫療領域具有一定地位。 香港文匯報記者黎梓田 攝

美企留港營運 讚港醫療領先利銷售

香港文匯報訊（記者 莊程敏）主力從事乳房影像的醫療科技公司Koning HK行政總裁Dilip Parmanand接受香港文匯報訪問時指出，他出生於香港，但接受過英國和美國的教育，認為美國發布所謂「更新版商業警告」，聲稱美國企業在香港的營運和活動面臨風險，對他的公司業務不會有大影響，亦不會影響他在香港發展的信心。

中美皆設廠 無懼限制

Dilip Parmanand表示，了解到美國與中國香港及中國的緊張局勢，但在醫療技術方面，香港是一個領先的醫療樞紐。亞洲各國也來此尋找最新技術，以便將新技術帶回自己國家。「即使美國對香港實施某些措施，我們並不主要在香港銷售，而是面向整個亞太地區。而且，我們有一個生產基地在中國內地，另一個在美國。所以美國有需求的話，可從美國辦公室和生產基地獲得供應。至於其他亞洲地區，從內地運輸非常便捷，也更快速，我們獲得了FDA認證，能夠在整個亞洲市場運營。」

「香港是開拓亞太區門戶」

Dilip Parmanand又指出，美國目前這些措施不會影響到他們在香港的營商信心，對旅遊業的影響可能更大一些，因為美國旅客被告知不要來香港，但人們仍然從各地來，只是數量減少了。他認為，「香港是開拓亞太地區市場的重要門戶，在香港發展對開發亞太市場會比其他國家更容易一些。公司決定將產品帶到香港，是因為這能夠連結到大灣區的內地城市。公司已經在內地建立了業務，已有10台機器在內地運行，在美國則有98台。今年截至1月，估計需額外交付50至60台，到今年年底，總量將達到250台。」

這一領域的領導者。美時醫療首席運營官及創始人楊思敏亦向香港文匯報表示，對於香港的前景仍然十分有信心，因為香港是一個「Global Hub」，與全球有很强的聯通性。至於客戶本身對這個（美國政府發出「更新版商業警告」）消息也會有所消化。

「短期變化無礙經營方向」

楊思敏又指，公司最近也有幾百部儀器需要交付，短暫的變化對公司影響不大。再者，公司也不會因為短期的變化而改變經營的方向，主要面對的仍然是客人或者病人本身的需求。